

Поле Августа

Международная газета для земледельцев Сентябрь 2016 №9 (155)

С нами расти легче



Уважаемый читатель!

До конца года еще далеко, но уже ясно, что он принесет российским земледельцам большой и заслуженный успех, к которому они шли давно и упорно, буквально выстрадали. Собирают рекордный урожай (уборка по многим культурам еще продолжается), который отражает добрые перемены во всем агропромышленном комплексе.

Если вспомнить, хотя бы пунктирно, события аграрного года (например, решения правительства об улучшении финансирования посевной, введение различных субсидий, встречи специалистов на крупных форумах и т. д.), то видна картина интенсивной работы всех аграриев и их партнеров по постепенному созданию условий для подъема отрасли. И он просто не мог не наступить, тем более что еще и с погодой повезло. Ведь у нашего села колоссальный потенциал! Венцом сезона стал возрожденный после долгого перерыва Всероссийский день поля, проведенный в Алтайском крае (об этом событии – на стр. 6 - 7 этого номера).

Успешно этот сезон складывается и для компании «Август», причем не только по росту продаж, но и по другим направлениям – планомерному наращиванию производства, расширению продуктовой линейки, укреплению партнерских связей с хозяйствами, выходу на мировые рынки и т. д. Читайте об этом на стр. 5.

А главное событие года для «Августа» – начало строительства в Татарстане, в ОЭЗ «Алабуга», нового завода компании, у которого пока нет аналогов в мире. Он войдет в строй в 2018 году. К тому времени наш АПК обязательно еще подрастет и соответственно увеличится спрос на современные ХСЗР. А как они уже работают на полях – об этом остальные материалы номера из Орла, Краснодара и Омска, Казахстана и Беларуси...

На заглавном фото – начальник отдела продаж «Августа» Дмитрий Плишкин на поле пшеницы под защитой «августовских» препаратов в ООО «Большой Морец» Волгоградской области.

Ваше «Поле Августа»

Фото О. Сайфулдиновой

Есть повод для оптимизма!



стр. 2 - 3

Биология + технология



стр. 5

Ускорение «Августа»



стр. 6 - 7

С алтайским размахом



стр. 9

Вместе более 20 лет!



стр. 10

Осенние заботы на поле

Герой номера

В согласии с биологией

Хозяйство «Речица» в Ливенском районе Орловской области получило известность прежде всего благодаря своей качественной продукции, которая всегда будет востребована на рынке. Это продовольственное зерно пшеницы, молоко и свинина. Именно ориентация на качество, а также на приоритет биологических принципов в ведении земледелия и животноводства позволяют небольшому коллективу «Речицы» стабильно развиваться на собственные средства и уверенно смотреть в будущее. Об этом нашей газете рассказал директор ООО «Речица» Дмитрий ШАЛИМОВ.



Д. Шалимов

Дмитрий Дмитриевич, расскажите о своем хозяйстве и о себе.

История нашего хозяйства уходит корнями в далекое советское прошлое. В феврале прошлого года мы отметили 60-летие со дня его образования в 1955 году. До этого на его нынешней территории было восемь колхозов, которые потом объединили в два колхоза, а в 1955 году – в один крупный, его назвали «Путь к коммунизму». В начале 90-х годов, в соответствии с требованиями тогдашних законов, наш колхоз претерпел несколько преобразований, и в 1996 году было создано товарищество на вере (ТНВ) «Речица». Ну а три года назад, чтобы уйти от некоторого несоответствия уставу, мы преобразовали его в ООО.

Сам я местный, родом из соседнего Покровского района. В 1988 году окончил агрономический факультет Тимирязевки (РГАУ-МСХА) и начал работать в соседнем колхозе имени Карла Маркса главным агрономом. Ну а в «Речицу» пришел в 1997 году, так что в следующем году будет 20-летие...

Так Вы тимирязевец?

Да, и было очень приятно узнать, что в компании «Август» работает много выпускников Тимирязевки, везде встречается единомышленников, а то и одноклассников. Земля круглая, мир тесен...

Несколько слов о сегодняшнем дне хозяйства.

Пашни у нас 4255 га, и мы сохранили многоотраслевой статус хозяйства. У нас достаточно большое животноводство, содержим около 1,5 тыс. голов КРС, в том числе 475 дойных коров. Кстати, когда я пришел сюда, эти цифры были в половину меньше, так что мы в последние годы не уменьшили, а увеличили поголовье скота. И это еще не все, мы и поголовье свиней увеличили в два раза – с 1700 до 3500. У нас давние устойчивые связи с местными переработчиками, молоко поставляем на Ливенский маслозавод, сахарную свеклу – на Ливенский сахарный завод...

В 90-х годах я искал рынки сбыта повыгоднее, пробовал поставлять молоко в Москву, но столкнулся с рядом сложностей и в конце концов отказался от этого и установил добрые связи с местным пере-

работчиком. Мы рядом, друг друга давно знаем и хорошо понимаем. Сейчас ежедневно отправляем на завод около 7 т молока. И надо сказать, мы в своей местности не «белые вороны», многие предприятия, как и мы, сохранили и развивают животноводство.

Теперь об отрасли земледелия...

Структура посевных площадей у нас стабильная – 2,5 тыс. га занимают зерновые колосовые, 200 га – кукуруза, 900 га – кормовые культуры. Под сахарную свеклу нынче отвели 450 га, здесь тоже стараемся сохранять стабильность. Правда, несколько лет назад ее посева сокращали из-за проблем со сдачей урожая, но потом восстановили. А в прошлом году неприятный сюрприз преподнесла погода – из-за сильных ветров с песчаными бурями в конце мая мы потеряли часть всходов свеклы. Сняли ее на 350 га, потом пересевали на 100 га, а к уборке их было всего 160 га... Вот так бывает в нашей местности. Правда, связи с переработчиками у нас неплохие, за прошлый год при расчете по давальческой схеме мы получили по 71 кг белого сахара за сданную тонну корнеплодов. Это, я считаю, вполне по-божески.

Кормовые культуры – это...

...на 150 - 200 га – кукуруза на силос, остальные площади под многолетними травами. Мы постоянно сеем красный клевер, используем его на один укос на сенаж, потом даем отаве немного отрасти и задисковываем... То есть постоянно пополняем запасы свежей органики в почве, создаем хорошую биологическую основу для высокой продуктивности всего полевого севооборота. Да еще на части площадей сеем горчицу на сидерат...

Так что клевер у нас, можно сказать, лежит в основе всей работы не только по поддержанию плодородия почвы (и соответственно – высоких урожаев всех культур), но и по созданию прочной кормовой базы. Возделываем местный сорт Среднерусский селекции ВНИИ зернобобовых и крупяных культур, за один укос берем в среднем по 120 ц/га прекрасного сенажа с питательностью по 0,5 - 0,55 корм. ед. в 1 кг. Вот отсюда и молоко у нас – высший сорт, с его сдачей на переработку обычно не возникает проблем. Да и наша свинина по составу

практически как бекон – мы выращиваем свиней без стимуляторов, поросят получаем от трехпородного скрещивания, даем им дополнительно минеральные подкормки и др. И нашу свинину на рынках, можно сказать, с руками отрывают. Животноводство у нас – вовсе не «золушка», развитию отрасли уделяем первостепенное внимание. Год назад запустили собственный комбикормовый завод, пусть и небольшой, производительностью 10 т/ч, но для нашего поголовья этого достаточно. Оборудование из Польши, монтаж вела организация из Калужской области, завод нам обошелся всего в 9 млн руб. Для нас он важен прежде всего тем, что на этом заводе мы готовим сбалансированные кормосмеси из собственного зерна пшеницы, ячменя, кукурузы, зернобобовых. Всем процессом на заводе управляет автоматика, комбикорма готовим по 11 рецептам...

Свинину сами продаете?

Нет, ее у нас забирают перекупщики, впрочем, и они, как правило, не сами продают конечному потребителю. В лучшем случае это делает третий, а то и четвертый человек...

Фактически вы даете неплохо заработать многим разворотистым людям, «кормите» длинную цепочку посредников...

Ну а что поделаешь, мы здесь ничего не можем изменить. Как го-

ворится, если не посеешь культурное растение – вырастет сорняк. Так и здесь.

А где покупаете семена клевера?

Да сами выращиваем! Обычно после уборки на сенаж оставляем около 50 га клевера на семена, и этого вполне достаточно. Подрабатываем их тоже сами, у нас для этого есть небольшая семяочистительная сортировальная машина «Петкус К-531». Она обеспечивает вполне хорошее качество семян.

Вообще, повторюсь, мы на каждой операции и по каждой культуре стараемся добиваться максимального качества и, соответственно, иметь возможность продавать свой продукт дороже. По пшенице, например, получаем зерно не ниже 3-го класса, стимулируем работников на то, чтобы строго выполнять требования технологии возделывания. Прежде всего, это сбалансированное внесение удобрений с учетом почвенных картограмм. В наших почвах пониженное содержание фосфора, приходится вносить больше этого элемента (используем аммофос), а это удорожает затраты. Но мы идем на них. И некорневые подкормки микроэлементами выполняем, не жалеем средств на это. Добавляем различные препараты (типа «Поллифида», «Азосола» и др.) в растворы гербицидов, фунгицидов, инсектицидов и применяем их при каждом опрыскивании.

Потом соседи удивляются: откуда у вас зерно 3-го класса, почему мы его у себя не можем вырастить? А сами вносят в основном азотные удобрения, но их избытком недостаток фосфора и микроэлементов не компенсируешь...

Какую роль у вас играет севооборот?

Огромную, и мы его соблюдаем неукоснительно. Открывается чередование полей, в котором мы собираем все лучшие предшественники под озимую пшеницу – чистый пар, клевер, горох, сою, а также гречиху. В чистом пару вносим навоз, который накапливается на фермах. Затем идут озимые на 1200 га, после них сахарная свекла или кукуруза, затем яровые зерновые. Так что у нас фактически немного измененный классический плодосмен. Почвы – обыкновенные выщелоченные черноземы тяжелого механического состава. Что касается содержания гумуса, то оно за время моей работы не упало, плодородие не снижается.

Обработка почвы у вас...

...комбинированная. Ее можно назвать улучшенной традиционной, но выполняемой современными ору-

диями. Пробовали уйти от вспашки под сахарную свеклу, вместо этого делали глубокое рыхление, но это оказалось невыгодным, и вернулись к вспашке... Пашем также под сою, а под кукурузу делаем глубокое рыхление, на остальных полях выполняем только минимальную обработку дисковыми. Правда, после уборки зерновых колосовых, перед уходом в зиму, стараемся хотя бы края полей обработать глубокорыхлителем, чтобы снять сильное уплотнение после сезона – ведь именно на краях обычно больше всего передвигается тяжелая техника и почва просто утрамбована... После уборки колосовых предшественников обязательно вносим дополнительно аммиачную селитру, чтобы ускорить разложение соломы, которую на большинстве полей тоже измельчаем и оставляем в поле. И она сполна работает на сохранение и повышение плодородия.

Так что систему обработки почвы мы «отшлифовали», я считаю, неплохо. Что касается системы удобрения, то она основана на раздельном внесении аммиачной селитры, аммофоса и хлористого калия. При посеве в рядок вносим диаммофоску. Все удобрения применяем расчетно, по потребности на планируемый урожай по каждому полю. Я сам рассчитываю нормы внесения с учетом почвенных картограмм, а затем передаю расчеты главному агроному Владимиру Евгеньевичу Кучину.

И какой уровень урожая обеспечивает такая система земледелия?

По зерновым колосовым мы подошли вплотную к среднему показателю 50 ц/га. Озимой пшеницы в последние годы собирали в среднем по 64 ц/га, на некоторых полях – 74 ц. Это реальный урожай после доработки, то есть то, что мы держали в руках. По сахарной свекле стабильный урожай – около 450 ц/га. Зерна кукурузы получаем в среднем 75 - 80 ц/га, правда, уже брали и по 100 ц/га (при уборочной влажности), частично плющим его для животноводства. Выращиваем кукурузу еще и на силос, здесь урожаи – около 400 ц/га. В прошлом году поставили на силосоуборочные комбайны дополнительные установки для дробления зерна кукурузы в поле (крекеры). Они, конечно, снижают производительность на уборке, зато у корма резко повышается питательность, растет его конечная отдача в продукции животноводства. Были вынуждены пойти на это после того, как в навозе стали обнаруживать цельные непереваренные зерна кукурузы. Сейчас такого нет.



Разговор с менеджером «Августа» М. Селезевым

Значительную часть пашни отводим под посевы чистого клевера и злаковых трав на сено, частично сеем злаки с клевером, а также козлятник в чистом посеве на сенаж. Выдерживаем технологию сенажа полностью: проявляем массу до 55 - 60 %, измельчаем и закладываем на хранение в траншеи. Корм получается превосходный...

А какими машинами его заготавливаете?

У нас практически вся техника отечественная. Зерноуборочные комбайны все ростовские – один «Дон», четыре «Акроса» и четыре «Торуна». Кормоуборочный комбайн до недавнего времени был всего один – РСМ 1401, и неплохо управлялся, а теперь вот второй сезон к нему добавился еще «Палессе КВК-800», теперь все успеваем заготавливать вовремя. На мой взгляд, это вполне современные машины, они обеспечивают нужное измельчение кормовых культур и позволяют заготавливать качественный корм. Если грамотно их эксплуатировать, они, возможно, не уступят даже «Ягурам», но при этом несравнимо дешевле в обслуживании. А у нас хорошо подготовленные, вполне квалифицированные механизаторы и ремонтники, обслуживание всей техники нам удалось поставить на хороший уровень.

На 2,5 тыс. га посевов зерновых у нас девять комбайнов разных марок, то есть один комбайн приходится примерно на 280 - 300 га, это очень неплохой показатель. В среднем по хозяйствам нашего района нагрузка на комбайн намного больше – около 400 - 450 га. Даже с учетом того, что мы используем сорта озимых, разные по созреванию, все успеваем убирать в лучшие сроки.

Какие это сорта?

По озимой пшенице используем четыре сорта, и все от разных селекционеров. Пока основные площади отводим под Московскую 40 немчиновской селекции, а также 200 га под краснодарскую Юнону и «северный» Скипетр. Размножаем Ермак, будем расширять его посевы. Московская 40 дает лучшее зерно по клейковине, здесь также выделяется Скипетр. А вообще все сорта при нашей агротехнике стабильно дают зерно 3-го класса. Подчеркну, что для этого мы, по закону минимума, под пшеницу вносим не менее 80 кг/га д. в. азота и соответствующее количество фосфора и калия.

По яровой пшенице основной сорт – Дарья, сею ее для подстраховки, по ячменю – Авторитет, это российско-австрийский сорт пивоваренного направления. В этом году купили элитные семена и начнем размножать новый украинский кормовой сорт Гелиос. Посеяли его с пониженной нормой высева – 3,5 млн зерен на 1 га, но он полег после сильного дождя...

По урожайности озимой пшеницы и всех зерновых мы в своем районе постоянны в числе лидеров. Ежегодный валовый сбор зерна – около 10 тыс. т.

У вас на полях задействованы многие биологические факторы (севооборот, органика, сидерация и др.), как на этом фоне работает химическая защита растений?

Вот именно на таком фоне пестициды и дают наибольшую отдачу. Говоря в целом, без них мы бы ничего не добились. Расскажу о защите озимой пшеницы. Протравливаем обязательно, это стабильно

в течение многих лет. В последние годы применяем Виал ТрасТ и добавляем стимулятор роста (Мивал Агро или другой), также иногда примешиваем микроэлементные препараты. Сразу скажу, что, как и на всех других операциях, мы стараемся выполнить протравливание с максимальным качеством, у нас здесь работают подготовленные люди, мы тщательно очищаем и сортируем семенное зерно перед обработкой. Используем самую обычную машину ПС-10, и если ее правильно настраивать и грамотно использовать, то она дает высокое качество обработки семян. Инсектицидный протравитель не применяем, в нем нет необходимости. Мы испытали Табу, и если он потребует, сразу же пустим его в дело.

Весной в фазе кущения на озимой пшенице применяем гербицид Балерина (или трехкомпонентный Балерина Микс в упаковке «твин-пак») в смеси с фунгицидом (обычно Колосаль Про) и инсектицидом Шарпей, а также с микроудобрениями. Стараемся за счет такой комплексной обработки уже в начале сезона снять на поле многие проблемы, и получается неплохо. Так работаем уже несколько лет.

Кстати, на озимых против сорняков обычно больше ничего не требуется, одной обработкой Балериной достаточно. А вот вторая фунгицидная нужна. Примерно дней через 25 после первого опрыскивания фунгициды применяем снова, по флаголисту. Чаще всего берем снова Колосаль Про. Вторая инсектицидная обработка также обычно нужна – могут появиться клоп вредная черепашка, пяденица, а также трипсы. В отдельные годы инсектицид может потребоваться и в третий раз, если прилетит жук-кузья. Совсем недавно о нем здесь и не слыхали, а сейчас, с потеплением климата, многие южные вредители и болезни пошли на север и уже появляются у нас.

На яровых зерновых против сорняков чаще работаем Зерномаксом, а при сильном засорении посевов овсюгом применяем Ластик Топ, препарат недешевый, но эффективный. Во всяком случае, если допустить распространение этого сорняка, то борьба с ним обойдется дороже.

Десикацию выполняем в основном на гречихе, на зерновых обычно в этом нужды нет. Правда, как раз в прошлом году десикация на яровой пшенице потребовалась. Стояла засуха, потом пошли дожди и подгон, а также поздние сорняки появились. Вот тут этот прием и помог нам подчистить поле от сорных растений, обеспечить более равномерное созревание культуры. Но такое сочетание погодных условий случается нечасто, обычно природа делает свое дело, равномерно подсушивая зерновые перед уборкой.

На сахарной свекле – полная защита препаратами «Августа». Применяем в первую обработку Бицепс гарант, в последующие – Бицепс 22. С помощью «августовских» специалистов научились их грамотно использовать: в первый раз – по семядолям сорняков, практически по черной земле. Примерно на десятый день после завершения сева свеклы начинаем ее обработки гербицидами и дальше смотрим по составу засоренности. Кстати, именно в это время у нас обычно сильные ветра и высокие температуры. Поэтому опрыскивания начинаем выполнять в 20 ч и так работаем



Комбикормовый завод «Речицы»

до 4 ч ночи. Далее в последующие обработки добавляем при необходимости Трицепс, Миуру, Лонтрел-300 и другие гербициды – смотрим по ботаническому составу сорняков. Редко, но бывает, что требуется и Пилот, когда на поле появляется горец почечуйный.

Такую технологию защиты мы давно отработали вместе с «августовскими» специалистами из представительства компании в Ливнах во главе с Сергеем Николаевичем Агбаловым, и она позволяет нам хорошо зарабатывать на сахарной свекле. Как, впрочем, и на других культурах.

А вообще с «Августом» мы старинные партнеры – с 1998 года, очень ценим те услуги, которые компания нам предоставляет, и благодарны за доброе к нам отношение. На зерновых у нас вся защита – «августовская», на кукурузе главный гербицид – Дублон голд. Правда, на сахарной свекле мы, помимо «августовской» схемы защиты на небольшой площади применяем препараты двух других фирм – для сравнения. Я сам веду эти опыты, выполняю раздельный учет, просчитываю экономику и сопоставляю затраты. Такая информация, думаю, будет интересна не только нам, производителям, но и самим «августовцам».

Испытываем мы и новинки «Августа». Из последних мне, например, запомнился гербицид Эверест, который обеспечивает пролонгированное действие против овсюга. Нам такой препарат очень нужен. Я о нем узнал, кстати, из публикации в газете «Поле Августа».

А каково у вас соотношение растениеводства и животноводства по доходности? 80:20?

Нет, примерно 55:45.

То есть практически равновесие. Это большая редкость, чаще в хозяйствах сильный перекоп в пользу одной отрасли.

Это неправильно. Я считаю, что нельзя делить отрасли на «нахлебников» и «работяг», их надо развивать сбалансированно, они должны приносить примерно равный доход.

Несколько слов об экономике хозяйства. Какова у вас, например, себестоимость 1 кг зерна?

Озимой пшеницы 3-го класса – около 4,7 руб., ячменя – до 3 руб. Да, это невысокая себестоимость, откуда неплохая рентабельность производства зерна – в последние годы по пшенице она составляет около 100 %. Зерно у нас собственное, и дешево мы его не отдадим,ждемся хорошей цены. По ячменю рентабельность еще выше. Да и другие культуры – не хуже! Вот гречиха в прошлом году обеспечи-

ла высокую прибыльность. Мы сбавили ее по 27 ц/га, после подработки получилось по 23 ц/га, и все равно она по рентабельности даже обошла пшеницу. Или соя – цена на нее доходила до 25 руб/кг, и мы успели ее «ухватить», правда, сои у нас было на продажу совсем немного...

Так что если поставлять на рынок качественную продукцию и уметь дожидаться хорошей цены, то можно вести хозяйство очень прибыльно. Что касается нашего предприятия, то за прошлый год – сложный, неординарный – мы получили 257 млн руб. выручки и 67 млн руб. прибыли. За собственные средства сразу купили новый свеклоуборочный комбайн «Холмер Т 4» за 38,5 млн руб....

Так что же, надо сеять только то, на что держится хорошая цена?

Нет, я против этого. Надо строить хозяйство на биологических принципах, исходить из севооборота, долговременного спроса, а не шараться из стороны в сторону, куда ветер рынка подует. Как уже получилось в южных районах, где чуть ли не всю пашню засеяли подсолнечником, ломали севооборота. Да и у нас, на севере Черноземья, нечто подобное было, многие хозяйства допускали резкие колебания в структуре посевных площадей и севооборотов. Мы же стараемся выдерживать стабильную структуру посевов, но в то же время – несколько разнообразить набор возделываемых культур, что не противоречит одно другому. В тех экономических условиях, в которые мы поставлены, когда от советского планирования ушли, а к европейскому квотированию не пришли, ничего другого не остается... Вот так мы ведем себя на рынке. В сельском хозяйстве, особенно в земледелии, нужна стабильность, это очень важно.

Несколько слов о решении социальных вопросов в «Речице».

У нас сложился хороший коллектив, всего 171 работник, и каждый, как говорится, знает свой маневр. Средняя зарплата за прошлый год составила 26,5 тыс. руб., это для наших условий нормально. Кроме того, есть ряд дополнительных выплат, несколько раз в течение года практикуем выдачу премий, причисляя их к главным праздникам. Пусть они невелики (в среднем по 5 - 7 тыс. руб. на человека), но люди чувствуют заботу о них, а это самое важное.

Как Вы пришли в сельское хозяйство? Наверное, по стопам родителей?

Да, конечно. Папа был бригадиром, мама работала дояркой, потом телятницей... От них я получил первые

уроки земледелия и животноводства, понял, что эти отрасли нельзя отрывать друг от друга. Помню, как полон тяткой сахарную свеклу, тогда по всем дворам распределяли ее посевы, и мы несли полную ответственность за свои 3 га. И так продолжалось довольно долго, даже когда уже был студентом и приезжал домой, приходилось снова брать в руки тятку. И только в последние лет десять на смену тятке пришла современная «безлюдная» технология возделывания сахарной свеклы – во многом благодаря препаратам и технологическому сопровождению «Августа». Но эти прекрасные гербициды приносят максимальную отдачу только на фоне «работающего» севооборота и других биологических основ земледелия. Чего не понимают во многих агрохолдингах, которые берут землю хозяйств и засевают ее чуть ли не на 100 % какой-нибудь одной «стратегической» культурой. А это – прямой путь к разорению.

Нет, земледелие будет успешным, прибыльным, только если оно ведется в согласии с биологией. Так нас учили в Тимирязевке великие земледельцы. Особенно мне запомнились классические лекции, которые читал академик Иван Семенович Шатилов. Он повторял: «Берегите землю! Земля рождает, земля все принимает!». Сейчас у многих современных «технологов полей» эти понятия очень размыты, они часто даже не понимают, что своими действиями калечат землю. Я на своем курсе в академии был комсомольским секретарем и одним из лучших по успеваемости. Предлагали остаться в аспирантуре, но мне не терпелось вернуться домой и заняться делом, выращивать урожай...

У Вас наверняка есть личное подсобное хозяйство?

Конечно есть, на 30 сотках. И мы с женой и тремя дочерьми (две старшие стали бухгалтерами) выращиваем очень много всего, с избытком. Хотя сейчас в этом почти нет смысла – например, картофелем рынок переполнен, и купить его можно очень дешево, но мы продолжаем выращивать свой... Потому что продукция, которую вырастил своими руками, всегда лучше.

Полностью поддерживаю. Желаю Вам и всему хозяйству новых успехов! Спасибо за беседу!

Беседу вел Виктор ПИНЕГИН Фото автора

Контактная информация

Дмитрий Дмитриевич ШАЛИМОВ
Моб. тел.: (910) 300-19-14

Агрофорумы

«Можем накормить не только Россию, но и другие государства»



Команда «Августа»

Такое заявление сделал губернатор Орловской области Владимир Потомский в своем выступлении на открытии Дня поля и Ярмарки сортов в рамках Аграрного форума, посвященного 120-летию Шатиловской сельскохозяйственной опытной станции. Губернатор говорил, конечно, от имени российских хлеборобов и ученых-земледельцев, для которых традиции Шатиловской станции значат очень многое.

Этот юбилейный праздник проходил три дня, с 28 по 30 июня. В первый день состоялась международная научная конференция «Стратегия развития селекции и семеноводства как основа стабильного производства продукции растениеводства», 29 июня – День поля и Ярмарка сортов, 30 июня – научно-практический семинар «Система управления вегетацией растений как основа высокоэффективного семеноводства сельскохозяйственной культуры».

Пожалуй, самым ярким стал второй день праздника, собравший на большой площадке в центре опытных полей станции более тысячи человек, своим трудом и всей жизнью причастных к земледелию, селекции, производству продовольствия, прежде всего хлеба. Около 50 научно-исследовательских учреждений, в том числе 35 селекционных центров России, представили здесь опыт-

ные посевы своих сортов (всего – более 500!) озимых и яровых зерновых и зернобобовых культур.

На торжественной церемонии открытия к участникам Дня поля и Ярмарки сортов также обратился вице-спикер Государственной Думы РФ Владимир Васильев. Он, в частности, отметил, что Россия вышла на первое место по продаже зерна на мировом рынке: «Мы уверенно развиваемся, темпы роста в АПК выше, чем в других отраслях. Большое спасибо за это всем аграриям и ученым-селекционерам!».

Владимир Васильев зачитал поздравление Председателя Государственной Думы РФ Сергея Нарышкина ученым Шатиловской опытной станции. В нем отмечено, что эта станция, созданная в 1896 году, сумела не только наладить работу по обобщению, проверке и систематизации разрозненных знаний и многовекового практи-

ческого опыта земледельцев северного Черноземья, но и заложила важные традиции диалога и сотрудничества ученых и аграриев. Несколько поколений выдающихся ученых-селекционеров, работая здесь, создавали новые направления в науке, занимались вопросами химизации, повышения плодородия почв, определения методологии в области агрохимии и почвоведения и т. д. И сегодня творческое наследие шатиловцев как никогда востребовано, оно работает на укрепление аграрной мощи нашей страны.

Участников Форума также приветствовали председатель комитета Государственной Думы РФ по природным ресурсам, природопользованию и экологии В. И. Кашин, председатель Орловского областного Совета народных депутатов Л. С. Музалевский, депутаты Государственной Думы РФ Н. Д. Ковалев и В. Н. Иконников, академик-секретарь отделения сельскохозяйственных наук РАН Ю. Ф. Лачуга, заместитель председателя Правления Союза сахаропроизводителей России В. А. Межевикин.

Участники Аграрного форума ознакомились с посевами сортов и гибридов полевых культур, изучение которых проводят ученые Шатиловской опытной станции. В рамках Дня поля также была организована выставка сельскохозяйственной техники и оборудования российских и зарубежных производителей и демонстрация ее в действии.

В числе самых посещаемых на этом празднике земледелия стал стенд компании «Август», здесь состоялись многочисленные встречи с представителями партнерских хозяйств Орловской и ряда соседних областей, а также с потенциальными потребителями продукции компании. Одним из самых крупных партнеров «Августа» в Орловской области становится компания «Эксима-Агро», главным направлением которой является производство кормов для почти 300-тысячного поголовья свиней холдинга «Эксима». В хозяйствах ООО «Эксима-Агро» в трех районах области – Орловском, Покровском и Троснянском – обрабаты-

вается 36 тыс. га земли, основные культуры – пшеница, ячмень, горох, люпин, соя, а также кукуруза на зерно, посевы которой быстро расширяются, нынче они достигли 5,5 тыс. га.

Как рассказала финансовый директор ООО «Эксима-Агро» Наталья Ермакова, с компанией «Август» их связывает давнее сотрудничество: «Нас очень устраивают и сами препараты, и система их поставки и технологического сопровождения, и финансовые условия, и сложившиеся партнерские отношения. С помощью сотрудников «Августа» мы закладываем опыт по испытанию препаратов компании на своих полях, вместе выбираем лучшие варианты защиты посевов... До этого мы работали с несколькими компаниями-поставщиками ХСЗР, но потом, убедившись в выгодах партнерства, стали расширять работу с «Августом».

Заместитель директора ООО «Эксима-Агро» по производству Владимир Петров отметил, что около 70 % применяемых на полях компании пестицидов – производства «Августа»: «Нам в последние годы удалось практически выйти на полное обеспечение огромного свиноголовья собственными кормами, приходится докупать лишь немного зернобобовых. Убрали с полей все, что не идет на корм свиней, расширили посевы гороха, сои, люпина, а также пшеницы и ячменя. Вышли стабильно в среднем на такие урожаи: озимой пшеницы – 45 - 50 ц/га, ячменя – около 40, гороха – около 35 (на лучших полях – до 50), белого люпина – 35 - 37 ц/га. Расширяем посевы кукурузы на зерно, в среднем собираем ее зерна по 110 - 120 ц/га, правда, в прошлом сезоне, который у нас сложился острозасушливым, взяли всего около 90 ц/га...»

На колосовых культурах применяем «августовские» препараты практически на 100 % посевов, здесь самые популярные – протравитель Виал ТрасТ, гербициды Балерина на зерновых, Фабиан на сое, Парадокс на горохе, Дублон голд в смеси с Балериной на кукурузе, а также фунгицид Колосаль Про, инсектицид Борей... Почти на всей площади зерновых колосовых, а также на зернобобовых применяем десикацию, это помогает решить много вопросов, прежде всего обеспечить более равномерное созревание растений, убрать подгон, так меньше приходится платить за сушку, а также очистить поле от сорняков, которые появляются во второй половине лета. Мы стараемся в растениеводстве полнее включить в работу биологические факторы, вот, например, всю солому оставляем в поле при уборке, потом ее запахиваем... При этом происходит постоянное повышение плодородия почвы. Все зерновые культуры размещаем по самым благоприятным предшественникам, к тому же более чем на 5 тыс. га каждый год вносим жидкий навоз. Озимую пшеницу размещаем в основном по гороху и люпину, кукурузу на зерно – по сое...».

Давние традиции сотрудничества связывают «Август» с еще одним крупным орловским сельхозпредприятием – агрофирмой «Мценская». Как рассказал посетивший стенд компании главный агроном агрофирмы Андрей Чуприн, хозяйство не снижает достигнутого высокого уровня земледелия. Изменений немного, разве что, по совету «августовцев» (прежде всего курирующего хозяйство главы Курского представительства «Августа» А. В. Агибалова), стали больше отводить площадей под белый люпин, в этом году он занимает 1,3 тыс. га. Два года подряд люпин давал высокие урожаи – больше 40 ц/га, в прошлом году из-за засухи получено лишь около 33 ц/га. Но и тем не менее при рыночной цене 16,5 - 18,5 руб/кг он обеспечивал очень высокую рентабельность.

Озимой пшеницы в «Мценской» собирают в среднем по 60 ц/га и на этом уровне держатся уже давно. Возделывают в основном сорта Ермак, Немчиновская 17, Московская 40 и Скипетр, ведут широкие сравнительные испытания других сортов, и не только по озимой пшенице, но и, например, по кукурузе и подсолнечнику (испытывают по каждой культуре более чем по 100 сортов и гибридов!). Урожай семян подсолнечника в прошлом году составил 37 ц/га на площади около 1,2 тыс. га, кукурузы – около 100 ц/га на 1 тыс. га. Это завидные урожаи, но только не для земледельцев «Мценской», они ищут пути, как брать больше. Широко испытывают новые препараты «Августа», разрабатывают на их основе новые схемы защиты культур.

Андрей Чуприн, в частности, рассказал об испытании фунгицидов Ракурс и Спирит. Ему особенно понравилось, как работает Спирит – за счет «озеленяющего» эффекта этот препарат позволяет продлить вегетацию зерновых примерно на неделю, а то и две недели, что расширяет возможности повышать урожаи. Высокую оценку он дал и таким новинкам «Августа», как инсектицидный протравитель Табу Нео и инсектицид Борей Нео, фунгицидный протравитель Виал Трио и другие препараты.

Много интересного рассказали и другие посетители стенда «Августа». Их рассказы свидетельствуют – черноземы Центральной России обладают огромным потенциалом, и местные земледельцы начинают все полнее их использовать.

Кстати, губернатор области Владимир Потомский при общении с журналистами во время осмотра новых ростсельмашевских комбайнов сообщил, что в хозяйствах области выращен отличный урожай зерна и теперь главная проблема – убрать его с наименьшими потерями. Здесь же, на выставке, он сделал ростовскому заводу срочный заказ на несколько десятков новейших комбайнов. Им предстоит с ходу вступить в уборку.

Виктор ПИНЕГИН
Фото автора



Новинки в селекции люпина

Подводя итоги

«Август» наращивает обороты



Заседание Наблюдательного Совета ОЗЭ «Алабуга» 29 апреля

В конце августа большой коллектив компании «Август», представленный своими продуктами и услугами более чем в 20 странах мира, отметил 26-летие. Дата некруглая, и больших торжеств по ее поводу в компании не устраивали. Однако, анализируя информацию по развитию «Августа» за год, прошедший со дня празднования его 25-летия, мы пришли к интересным выводам. Главный вывод – компания ускоряется в своем развитии, по многим направлениям достигнуты впечатляющие результаты. Предлагаем краткий обзор событий и достижений «Августа» последнего года.

О главном. Прошедший 2015 год по всем финансово-экономическим показателям стал самым успешным в истории фирмы. Объем продаж продукции достиг 10,91 млрд руб. (без НДС). Но ожидания на 2016 год – еще выше! По его итогам прогнозируется рост продаж в России почти на 40%. Поэтому, по оценкам генерального директора компании Александра Ускова, «рекордные результаты 2015 года будут выглядеть очень скромно по сравнению с данными текущего года».

Чтобы обеспечить растущие потребности сельского хозяйства в пестицидах, компания «Август» продолжает планомерно наращивать производство. В этом году завершается очередной этап реконструкции завода в Чувашии. Построено новое производство в Казахстане, это предприятие будет выпускать гербициды сплошного действия Торнадо 500 и Торнадо 540 как для казахстанского, так и для российского рынков.

А главным событием года, конечно, стало решение о строительстве нового предприятия в Татарстане. Это самый большой проект в истории компании «Август». 29 апреля он получил одобрение на Наблюдательном совете особой экономической зоны «Алабуга», который возглавляет Президент Татарстана. На возведение этого «завода будущего» и ввод его в эксплуатацию отведены два года. По мощности его можно сравнить с тремя заводами «Август-Бел», количество работающих составит около 350 человек. Для предприятия продумана самая современная логистика, очень рационально организованы потоки движения людей, сырья и т. д. Аналогичных предприятий по выпуску ХСЗР с такой номенклатурой препаративных форм и продуктов в мире пока нет!

О продукции компании. По итогам 2015 года «Август» стал в России безусловным лидером в защите зерновых культур. В этом сегменте рынка у фирмы сейчас самая сильная линейка продуктов из всех компаний, работающих в России. А гербицид Балерина – № 1 по

применению как в чистом виде, так и в составе баковых смесей (к слову, на 1 августа 2016 года уже продано почти 1,7 тыс. т Балерины). Ожидается, что инсектицид под зонтичным брендом Борей (Борей и Борей Нео) по итогам 2016 года также будет лидером российского рынка.

В течение сезона 2015 - 2016 года произошел резкий рост продаж фунгицидов, в первую очередь на зерновые культуры. Хорошую динамику показал базовый фунгицид компании Колосаль Про, его по итогам текущего года будет продано более 1 тыс. т; сильно выросли продажи новых фунгицидов Ракурс и Спирит, которые стартовали только в 2015 году. Активный рост наблюдался также по продаже гербицидов для защиты кукурузы под зонтичным брендом Дублон, зернового гербицида Бомба, нового десиканта Сухой, гербицида Парадокс как в чистом виде, так и в смеси с Грейдером. Ожидается, что за сезон 2016 года смесь Парадокс + Грейдер для защиты подсолнечника, устойчивого к имидазолинонам, будет применена на площади около 115 тыс. га. 2016 год стал первым полноценным годом продаж фунгицидного протравителя Оплот. Кратное увеличение объема продаж произошло и по Виалу Трио; ощутимый рост показывает также инсектицидный протравитель Табу Нео.

«Август» продолжает расширять и развивать продуктовую линейку, разрабатывает и выводит на рынок все больше продуктов, которые в ближайшие годы будут крайне востребованы аграриями. Однако основную задачу на ближайшие годы специалисты компании видят не в наращивании количества препаратов (их уже больше 100!), а в поиске уникальных решений по их внедрению в технологии защиты растений.

«Август» в странах СНГ. Доля стран СНГ (Беларусь, Украина, Казахстан, Молдова) в структуре продаж «Августа» сейчас составляет около 35% от российского объема. Она за рассматриваемый период сохранилась, несмотря на сложную ситуацию. Во всех этих странах продолжается регистрация новых

продуктов, закладывается много опытов по испытанию препаратов.

Специалисты дочерней компании «Август-Украина» в 2015 году приняли участие в Агротекспедиции по сахарной свекле (проект портала «Латифундист») с посещением хозяйств, где используют препараты «Августа», везде была отмечена их хорошая эффективность. Для удобства работы с клиентами создан собственный сайт, выпущена книга по защите зерновых культур «августовскими» препаратами. В сотрудничестве с французской компанией «Geosys» ведется спутниковый мониторинг около 160 полей в 30 хозяйствах-клиентах ТОО «Август-Украина». В партнерских хозяйствах введено в эксплуатацию 10 автоматических метеостанций «Davis instruments». Большую популярность у украинских земледельцев приобрели «августовские» Дни поля. Региональные менеджеры ТОО «Август-Украина», как всегда, наиболее активно участвовали в работе портала технологического сопровождения «Поле онлайн».

В Казахстане одним из главных событий 2015 года стало создание вместе с крупным местным производителем ХСЗР «Астана-Нан» совместного предприятия «Август-Нан» в Степногорске мощностью около 20 млн л препаратов в год. Завод будет производить гербициды Торнадо 500 и Торнадо 540 с фасовкой в 20-литровые паллетизируемые канистры.

Дочерняя компания «Август-Казахстан» наладила сотрудничество с одним из крупных холдингов республики – АО «Атамекен-Агро» с посевной площадью около 300 тыс. га. «Августовская» продукция в ассортименте ХСЗР холдинга составила около 50%, а «августовские» специалисты провели качественное технологическое сопровождение ее применения.

В Казахстане, согласно недавно принятой государственной программе, расширяются посевные площади сахарной свеклы. Сегодня они составляют 10 тыс. га, а в ближайшие годы будут доведены до 30 - 40 тыс. га. На начало августа 2016 года препаратами «Августа» в переводе на 1 га обработано около 6 тыс. га плантации этой культуры.

«Август» на мировом рынке. Здесь наибольшие перемены – в странах Латинской Америки. В Бразилии получена регистрация и начались продажи дефолианта на хлопчатник Авгурон Экстра (под торговой маркой Punto), который сразу же потеснил на рынке «монопольиста» – дефолиант от одного из крупнейших мировых производителей. В первый же сезон «августовский» препарат занял около 7% рынка. Компания «Август-Бразилия» рассчитывает в 2016 - 2017 годах получить новые регистрации, в том числе на гербицид Миура. В Колумбии создается собственная система прямой дистрибуции, подобрана команда из 30 человек. Расширяются возможности продаж «августовской» продукции в Аргентине, Эквадоре и других странах субконтинента.

В восточно-европейском регионе «Август» сейчас представлен в Сербии. За последний год получена регистрация трех продуктов – Дублона голд, Мортиры Су-

пер (Бомба) и Виала ТрасТ, и теперь сюда ведутся поставки уже девяти препаратов. Объем продаж за год увеличился более чем в три раза.

Из стран Северной Африки наибольшего продвижения удалось достичь в Тунисе и Марокко, куда начались коммерческие поставки препаратов Борей и Колосаль Про, и на стадии госрегистрации еще несколько продуктов. В Алжире недавно зарегистрирован Борей и готовятся его поставки, планируется регистрация ряда других продуктов. Процессы регистрации «августовских» препаратов также активно ведутся в Египте и странах Ближнего Востока, прежде всего в Сирии (по восьми препаратам), установлены связи с потенциальными партнерами в Ираке и Иордании.

Начаты активные действия по продвижению «августовских» продуктов в странах Африки южнее Сахары – Республике Зимбабве (представители ее МСХ посетили Филиал «Августа» в пос. Вурнары), а также Танзании, Республике Гвинея, на очереди переговоры с представителями Нигерии, Ганы, Уганды и Кении.

Во Вьетнаме завершается создание дочерней компании «August Vietnam Company Limited», которая будет вести регистрацию ХСЗР также в Камбодже и Лаосе, ведется регистрационная работа в Таиланде и Мьянме.



Новое оборудование на заводе «Август-Бел»

«Дачное» направление. Перед началом сезона 2015 - 2016 года оптовые покупатели и сетевой ритейл прогнозировали падение продаж средств защиты растений на потребительском рынке из-за уменьшения платежеспособности населения. Однако этот сезон стал одним из лучших за всю историю департамента химических средств защиты растений для личных подсобных хозяйств компании «Август»: продажи были увеличены более чем на 20%. Кроме того, компания смогла вывести на рынок не один, а несколько новых препаратов, которые сразу стали абсолютными хитами продаж в своем сегменте. Это инсектициды Жукоед, Муравьед супер и Клещевит супер, а также регулятор роста Янтарин.

Рост продаж почти на 30% главного «хита» прошлого сезона – препарата Табу, ребрендинг серий «Экомастер» и «Августина», удачные сбытовые акции по препаратам для ранневесенней обработки плодовых и ягодных культур и гербицидам – все это обеспечило успех сезона.

Завод «Августа» в Вурнарах. Предприятие компании в Чуваш-

ской Республике в последний год кардинально изменило свой внешний вид. Здесь наращивают масштабы благоустройства и современного оформления производственных корпусов, и завод с каждым годом выглядит моложе и красивее. Он продолжает расширяться – в этом году введен в эксплуатацию еще один корпус площадью 1500 м² с самыми современными условиями труда работников. Железнодорожный цех завода получил второй тепловоз, что повышает надежность обработки контейнеров и снижает риски. В нескольких цехах освоено выпуск новых видов продукции – препаратов в упаковке «твин-пак», созданы новые рабочие места и др.

В поселке открыт парк здоровья и отдыха «Август» на лесном участке площадью 3,7 га, где созданы все современные условия для достойного отдыха. Парк уже стал любимым местом проведения досуга вурнарцев.

Завод «Август-Бел». Здесь продолжают масштабные мероприятия по модернизации производственной инфраструктуры (включение дополнительных емкостей и оборудования, увеличение их мощности и т. д.). Например, на участке фунгицидов на линии ВСК задействован дополнительный реактор и 10-кубовая емкость, что позволило нарабатывать более сложные препараты

и увеличить объем партии с 4,5 до 9 тыс. л. Недавно введена современная система коммерческого учета электроэнергии, которая уже обеспечила существенный экономический эффект. Внедрена система автоматизированного учета в складском хозяйстве, позволившая значительно повысить производительность труда.

«Август-Бел» лидирует по производству пестицидов в Беларуси, каждый год его препараты входят в число победителей конкурса «Лучшие товары Республики Беларусь». В 2015 году лучшими были признаны фунгицид Ракурс, гербициды Торнадо 540 и Гамбит. Завод также удостоился высоких мест в общереспубликанских конкурсах за достижения в области качества и «Лучший экспортер 2015 года».

На предприятии много делается для создания комфортных условий труда на рабочих местах и по расширению социальных гарантий для сотрудников. Одно из событий 2015 года в этом плане – открытие заводской столовой на 120 мест.

«Поле Августа»

Всероссийский день поля-2016



Объединенная команда «Августа» и «АгроХимСервиса» на Всероссийском дне поля

С 14 по 16 июля в 30 километрах от столицы Алтайского края Барнаула проходил Всероссийский день поля-2016. Теперь смело можно сказать, что у крупнейшей ежегодной российской агропромышленной выставки «ЮгАгро» появился сравнимый по своим масштабам и организации конкурент.

Регулярное проведение Всероссийского дня поля в нашей стране возобновляется после долгого перерыва (напомним, в последний раз такое мероприятие на федеральном уровне состоялось в 2008 году в Белгороде). В этом году Министерство сельского хозяйства совместно с Министерством промышленности и торговли организовали эту масштабную выставку-форум на базе Сибирского агропарка в Алтайском крае.

Алтайская земля – это житница не только Сибири, но и всей России. Здесь традиционно производят большое количество зерна, молока, мяса, муки, выращивают большой набор сельскохозяйственных культур – озимую и яровую пшеницу, сахарную свеклу, подсолнечник, лен масличный, рапс, сою, горох и, конечно, гречиху. Причем край очень контрастный по своим условиям: местные земледельцы работают в семи почвенно-климатических зонах. Где, как не здесь, можно наглядно показать современные технологии и средства производства?

Кроме того, организаторам не надо было строить все в чистом поле с «нуля». Созданный по инициативе местных властей в 2009 году Сибирский агропарк – это одна из самых больших и современных площадок в России для демонстрации техники и передовых аграрных технологий. А с 2011 года он стал неизменным местом проведения агрофорума «День сибирского поля».

В этом году значительная часть экспозиции была отведена под образцы техники, в том числе произведенной на предприятиях Алтайского края. Причем она не просто стояла на открытых площадках – все могли увидеть ее работу в условиях, максимально приближенных к реальным, на специально подготовленных для этого участках.

На выставке показали несколько новинок машиностроителей. Так, Алтайская производственная площадка Петербургского тракторного завода – ООО «АСМ-Алтай» представила новую линейку «Кировцев», белорусский «Гомсельмаш» – зерноуборочный комбайн КЗС-1624-1 «Палессе GS16» с дизельным двигателем производства Алтайского моторного завода, а «Ростсельмаш» – зерноуборочный комбайн RSM 161 и трактор RSM VST 2375 «Versatile».

Огромной популярностью пользовалась экспозиция раритетной техники, с помощью которой советские люди поднимали целину. Она была представлена несколькими модификациями легендарных тракторов ДТ-54, МТЗ-2 и первым российским «кормоуборочным комбайном» – косилкой на конной тяге. Причем машины были в рабочем состоянии!

Параллельно с выставкой техники в Сибирском агропарке работала экспозиция племенного животноводства. Гости агрофорума также побывали на демонстрационных полях, где смогли оценить 130 сортов яровой пшеницы, гороха, сои, кукурузы и кормовых культур местной селекции.

В первый день выставки прошла Агрономическая олимпиада, которую организовала компания «Август». В ней приняли участие более 40 агрономов из хозяйств Алтайского края. По итогам подсчета результатов призовые места распределились так: первое занял агроном Алексей Неверов (АО «Орбита» Кытмановского района), второе – Константин Новак (ООО «Агрофирма «Черемновская» Павловского района), третье – Михаил Присяжных (АО «Орбита» Ребрихинского района).

После торжественного награждения победитель А. Неверов поделился своими впечатлениями:

«Я работаю агрономом с 2009 года. Наше предприятие специализируется на выращивании яровой пшеницы, масличного льна, подсолнечника и рапса. Урожайность у нас неплохая, в прошлом году получили семян рапса 15 ц/га, яровой пшеницы – 23, льна масличного – 12 ц/га. Чтобы добиваться таких результатов, нужно постоянно быть, что называется, «в теме». Олимпиада, которую проводит компания «Август», позволяет освежить в памяти важные детали агротехники, защиты растений и т. д. Но самое главное – участвуя в ней, я могу доказать самому себе, что я чего-то стою как специалист».

Параллельно на вопросы олимпиады отвечали специалисты ООО «АгроХимСервис». Их ответы учитывались вне конкурса, потому что эта компания является официальным дистрибьютором «Августа» с 2003 года и ее сотрудники знают всю продукцию «Августа» очень хорошо. Генеральный директор «Августа» Александр Усков, комментируя итоги соревнования, подчеркнул, что специалисты «АгроХимСервиса» показали очень высокие результаты знаний в области агрономии, на уровне победителей.

Во второй день форума прошли основные официальные мероприятия Всероссийского дня поля. Министр сельского хозяйства РФ Александр Ткачев наградил передовиков производства почетными грамотами, а затем рассказал о текущем состоянии и о прогнозируемом будущем отечественного АПК. «В 2016 году общий объем средств поддержки сельского хозяйства составит рекордные 237 млрд руб. Это беспрецедентная сумма, направленная государством на развитие животноводства, растениеводства и в целом всего агрокомплекса. Такого в современной России никогда не было, мы об этом не могли даже мечтать», – сказал глава Минсельхоза. – В настоящее время совместно с Минпромторгом России мы прорабатываем более

эффективную систему поддержки отечественного сельхозмашиностроения. В нынешнем году государство направило на эти цели 10 млрд руб., благодаря чему сельхозпроизводители смогут на льготных условиях приобрести свыше 17 тыс. единиц техники. Два года назад закупили всего 5 тыс. Но если мы хотим в ближайшие годы кардинально изменить ситуацию, аграриям необходимо ежегодно приобретать не менее 20 - 30 тыс. единиц новой техники».

А. Ткачев также анонсировал изменение в системе выдачи погектарных субсидий: «Мы создали рабочую группу, которая разрабатывает концепцию развития АПК Сибири с учетом климатических зон каждого субъекта. Нам нужно поднимать урожайность в этом регионе, да и по всей стране, минимум на 2 - 3 ц/га. Одной из мер, стимулирующей развитие аграрного сектора, станет оптимизация погектарной поддержки. При ее распределении мы изначально допустили серьезную ошибку – стали выделять больше тем регионам, где выше плодородие почв, где больше урожай. Однако в первую очередь необходимо поддерживать хозяйства, которые в силу климатических условий не могут добиваться высоких результатов...».

По словам А. Ткачева, с 2017 года министерство пересмотрит подходы к погектарной поддержке в пользу сибирских территорий, которые будут получать субсидий на 30 - 40 % больше, чем сейчас. И 40 % от этой поддержки будет напрямую привязано к объемам внесения удобрений. Сегодня в Сибири, по словам министра, в среднем на 1 га вносят от силы 7 - 10 кг минеральных удобрений, а нужно хотя бы 20 - 30 кг...

Но есть еще один фактор, кроме мер господдержки, от которого напрямую зависит экономическое благополучие российских сельхозпредприятий, – цены на мировом рынке сельхозпродукции. Об этом на конференции «Анализ зернового и масличного рынков. Итоги аграрного зернового года.

Перспективы урожая 2016 года говорили отраслевые эксперты и чиновники. Они сошлись во мнении, что в этом сезоне аграрии могут собрать рекордный урожай зерна, превышающий 110 млн т, а Россия станет мировым лидером по объемам его экспорта. Главными покупателями зерна останутся Египет, Турция, Иран и Азербайджан. Традиционно большое количество ячменя продолжит закупать Саудовская Аравия. Растет спрос на российскую сельхозпродукцию в странах бассейна Индийского океана, Африки, Юго-Восточной Азии. А вот надежды на Китай, о котором было очень много разговоров в этом году, не оправдались. Поднебесная не спешит закупать зерно у соседних России и Казахстана, предпочитая товар из США и Канады.

Генеральный директор Аналитического центра «ПроЗерно» Владимир Петриченко считает, что следующий год для российских производителей будет сложным, так как конкуренция на мировом аграрном рынке усилится. США, Аргентина и некоторые страны ЕС тоже значительно увеличат свой экспортный потенциал, что в перспективе может вызвать заметное снижение цен.

Эксперты и сельхозпроизводители также обозначили ряд проблем, которые негативным образом отражаются на экономике хозяйств и конкурентоспособности отечественной продукции. Это, например, завышенные тарифы на железнодорожные перевозки, недостаточная эффективная работа российских торгпредств за рубежом: в них есть классные специалисты, которые могут продавать нефть и танки, но мало тех, кто разбирается в сельхозпродукции. Ну и, конечно, всем уже набилась оскомину экспортная пошлина на пшеницу (сейчас в Правительстве РФ рассматривается предложение Минсельхоза об отмене этой пошлины – прим. ред.).

Компания «Август» активно участвовала во Всероссийском дне поля, ее стенд был местом встреч

с настоящими и будущими партнерами компании. Те, кто уже применяют «августовскую» продукцию, поделились своими наблюдениями об ее эффективности, рассказали об итогах прошедшего сезона и планах на будущее. Приведем несколько интервью с ними в кратком изложении.

Андрей Максименко, ведущий агроном по защите растений ООО «АгроХимСервис»: «Наша компания действует на рынке более 12 лет и является официальным дилером «Августа» и нескольких других крупных компаний. Мы также занимаемся технологическим сопровождением. Агрономы «АгроХимСервиса» выезжают в хозяйства: если у наших партнеров возникают проблемы, мы их решаем, прежде всего подсказываем, как добиться максимального результата на поле, применяя поставленные нами препараты.

У нашей компании есть еще одно дочернее предприятие – «Агροхимальянс». Оно занимается предпосевной подготовкой семян и химобработками. При этом используем свою, проверенную в деле технику – 10 протравочных машин ПК-20 Супер и 11 целевых опрыскивателей на базе автомобилей «УАЗ Патриот», полностью оборудованных навигационными приборами. На них также установлены автоматические регуляторы расхода жидкости, позволяющие максимально снизить влияние человеческого фактора на качество обработок. Основные партнеры «Агροхимальянса» – хозяйства, у которых есть трудности с внесением ХСЗР: у кого-то нет или не хватает опрыскивателей, у кого-то очень большой объем площадей и они не успевают все обработать вовремя и т. д.

Мы беремся только за то, что в состоянии выполнить качественно – это опрыскивание посевов зерновых на ранних стадиях развития сорных растений, предпосевная обработка полей с нормой расхода рабочего раствора 20 л/га. А вот внесением фунгицидов с расходом рабочей жидкости 200 – 250 л/га мы не занимаемся. Как и опрыскиванием культур, при котором используются баковые смеси, требующие значительного количества жидкости.

За последние годы уровень знаний у специалистов в алтайских хозяйствах стал на порядок выше. Большинство агрономов стремятся к тому, чтобы обеспечить своим полям максимальную защиту от всего спектра вредных объектов. Тем более что болезни и вредители в последние годы стали развиваться гораздо активнее. Сегодня практически все сельхозпредприятия протравливают свой посевной материал, так как риски понести убытки от болезней и вредителей очень велики. Многие уже проводят двукратные обработки посевов фунгицидами, хотя, конечно, есть еще и такие, кто считает, что можно вообще обойтись без них.

Среди наиболее рентабельных культур в регионе – гречиха, закупочная цена на нее доходит до 50 руб/кг, так как в ее поставках заинтересован соседний Китай. Хорошую прибыль дают зернобобовые – соя и горох: цена на них в регионе держится на достойном уровне. Всегда рентабельными культурами были и остаются озимая и яровая пшеница, подсолнечник.

Из «августовских» препаратов в Алтайском крае самые востре-

бованные – глифосатсодержащий гербицид Торнадо 500, граминциды Ластик Топ и Миура. В этом году абсолютный «хит» в защите зерновых – комплект Балерина Микс, который обладает очень широким «окном» применения и спектром действия. Кроме того, в этом году у него более удобная упаковка, теперь вместо бинаров – «твин-паки». В степных районах сохраняют большую популярность экономичный гербицид Зерномакс. Широко востребован фунгицид Колосаль Про. Наконец-то у «Августа» появились почвенные гербициды для защиты подсолнечника и овощных культур – Гамбит и Гайтан.

В этом сезоне в одном из хозяйств, с которым я работаю, применили на моркови баковую смесь Гамбита и Миуры, и результат получился превосходный».

Юрий Луцев, глава КФХ в Шелаболихинском районе: «Мы в хозяйстве в основном выращиваем яровую пшеницу и подсолнечник. Оно находится в Алейско-Рубцовской степи, где заниматься озимой пшеницей из-за засухи очень рискованно, ну а на рожь уже давно нет цен. Нашему севообороту необходима рентабельная озимая культура, поэтому мы в этом году посеяли рыжик масличный. Это неплохое решение в нашей ситуации, но пока с его сбытом в регионе большие проблемы. Прежде всего из-за того, что мы, производители, не можем обеспечить необходимые объемы семян рыжика для нормальной загрузки производственных мощностей.

Повторюсь, что наша почвенно-климатическая зона – это достаточно засушливый регион, поэтому основная проблема, с которой мы сталкиваемся, – засуха, правда, в этом году осадки нас, конечно, побаловали. Мы были вынуждены вести очень интенсивную борьбу с сорной растительностью. Одними из первых на Алтае мы начали использовать гербицид Эверест на зерновых культурах и делать его баковые смеси с граминцидом Ластик Топ, чтобы снизить издержки средств. Такая комбинация защищает от нескольких «волн» злаковых сорняков, уничтожает переросший овсюг и будет эффективна в случае смешанного типа засоренности поля (с наличием просовидных сорняков).

С «Августом» сотрудничаем с момента создания нашего хозяйства. По моему мнению, это компания № 1 на отечественном рынке ХСЗР, она предлагает лучшие препараты по соотношению цена - качество. Но главный плюс «Августа», по крайней мере, в Алтайском крае, – это грамотное и адекватное технологическое сопровождение».

Мирослав Новак, агроном-семеновод ООО «Агрофирма «Черемновская» (входит в Группу компаний «Доминант»): «Структура нашей пашни в этом сезоне выглядит так: сахарная свекла занимает 2,8 тыс. га, яровая пшеница мягких сортов – 4,6, лен масличный – 0,9, а чистые пары – 2,6 тыс. га. Средняя урожайность сахарной свеклы в зачетном весе стабильно составляет у нас около 330 ц/га, а уровень содержания сахара в корнеплодах – около 17 %. Сезон 2016 года складывается отлично. Мы получили равномерно взошедшие всходы сахарной свеклы без «выскочек» и выпадов с густотой 110 тыс. рас-

тений на 1 га. Благодаря достаточному количеству осадков и правильным технологиям добились в этом году идеальной чистоты полей. Недавно провели подкормки и теперь ждем урожай».

В производстве мы используем гибриды трех типов – ранние, средне- и позднеспелые от ведущих мировых селекционных компаний. В наших условиях они себя показывают неплохо. Гибрид Слатка от KWS – раннеспелый, удобен для уборки, так как его корнеплод нехрупкий, отличается высоким выходом сахара. Позднеспелый гибрид НМ 1820 («Syngenta») – надежный, пластичный, стабильный, но его также можно отнести и к среднеспелым. Гибрид Веда («Strube») также очень пластичен, и по другим своим показателям он дает хорошие результаты.

Ежегодно на свекле мы проводим три обработки, четвертое опрыскивание – выборочно, в зависимости от ситуации на поле. Перед обработками консультируемся с «августовскими» технологиями. Из группы бетанальных гербицидов применяем Бицепс 22 и Бицепс гарант. Используем также гербициды Квикстеп, Трицепс и Лонтрел-300, ПАВ Адыю. Все препараты работают прекрасно».

Александр Малявкин, председатель СПК «Колос» Романовского района: «В экономическом плане прошлый сезон для нашего хозяйства сложился очень хорошо. Правда, заставил сильно понервничать град. 14 июня он накрыл 2,5 тыс. га посевов наших яровых зерновых, поля после этого стояли черные... Но нам повезло, град прошел, когда растения пшеницы находились на ранних стадиях развития, и они смогли восстановиться. В итоге мы получили хороший урожай – 29,6 ц/га. Хотя, конечно, культуре пришлось помогать преодолеть стресс – на пострадавших полях мы выполнили листовые подкормки.

В этом сезоне на отсутствие осадков жаловаться не приходится, а обычно работаем на то, чтобы свести влияние засухи к минимуму, например в 2015 году мы применили жидкие удобрения собственного производства. Покупали на заводе сульфат аммония и карбамид, соорудили растворный узел и растворяли их в воде. Результат получился хороший, и уже в этом сезоне мы применили такие удобрения на всей площади. Виды на урожай у нас очень хорошие, но опасаемся града. Любые проблемы, вызванные различными погодными явлениями, мы уже научились решать. Но град – это другое дело, особенно если растения находятся в поздних фазах развития.

Раньше по защите растений мы работали со многими компаниями. Применяли как отечественные продукты, так и импортные, но постепенно стали использовать все больше «августовских» препаратов. Сегодня наши схемы защиты растений – это на 99 % продукция «Августа», и мы вышли на интенсивное применение ХСЗР. Например, в прошлом году провели на яровой пшенице двукратную фунгицидную обработку, и я считаю, что это, в том числе, принесло нам отличный урожай».

Игорь ТИМЧЕНКО
Фото автора,
О. Сейфутдиновой и Ю. Усачева



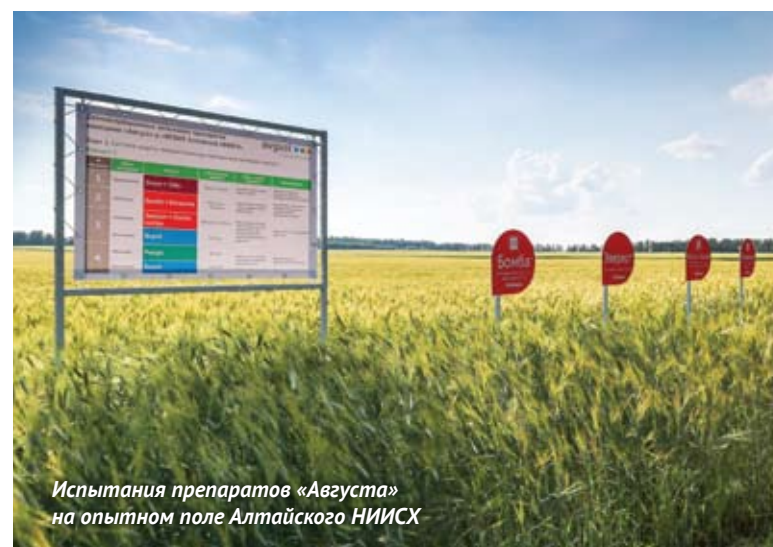
А. Ткачев награждает передовиков производства



Беседа в павильоне «Августа»



Победители агроолимпиады с ее организаторами



Испытания препаратов «Августа» на опытном поле Алтайского НИИСХ



Специалисты «АгроХимСервиса»

Надеемся на «Август»!

Так говорит генеральный директор ТОО «Агропромышленная фирма EVVA» Виктор Эдуардович ЭЛЬЗЕР. За короткий срок его хозяйство стало лидером Илийского района Алматинской области Республики Казахстан. В последние годы здесь активно используют препараты «Август». Вот что он рассказал о себе и своем сельхозпредприятии нашему корреспонденту.



В. Э. Эльзер

Родом я из России – из Соликамска. У нас интернациональная семья: мама Таисия Дмитриевна Мальцева – русская, пермячка, отец Эдуард Густавович Эльзер – немец, его семью в свое время из Крыма выселили в Пермский край. В 1961 году, когда мне было два года, отец решил перевезти нас поближе к солнцу, фруктам, овощам, так мы оказались под Алма-Атой.

Я отслужил в армии, потом учился в Пермском сельскохозяйственном институте, на ремфаке, сначала очно, потом перевелся на заочное отделение, по образованию я инженер-механик. В свое время работал директором АО «Арман», бывшего Алма-Атинского производственного объединения по мясному птицеводству. Пришел туда простым токарем, а через семь лет стал руководителем этой огромной птицефабрики – по мощности она была второй в Советском Союзе после ленинградской «Смены». Сейчас она называется «Алатау-Кус».

Ну а в 1996 году я занялся сельским хозяйством и с тремя другими учредителями мы создали ТОО «Агропромышленная фирма «Успех-2». Семь лет я отдал этой фирме, был там генеральным директором. Мы занимались тем же, чем и сейчас, но там у нас еще был скот – дойное стадо, плюс держали порядка 4 тыс. голов свиней. А потом кто уехал в Германию, кто в Россию, фирму мы продали, еще пять лет я по просьбе новых владельцев помогал им, а в 2009 году мы с женой создали нашу фирму «EVVA» и с 2010 года стали заниматься только земледелием.

Потихоньку все приобрели, построили. Фирма наша молодая, но на сегодняшний день больше, чем мы, в Илийском районе никто не сеет – у нас около 5 тыс. га, в том числе 600 га поливной земли. Выращиваем около 1,5 тыс. га пшеницы, 800 - 900 га ячменя, порядка 1 тыс. га сафлора, остальные площади отводим под сою и кукурузу. Своей земли у нас практически нет, арендуем у частных, только небольшую территорию выкупили в 2012 году под склады, площадку для техники, офис. Земля в Казахстане дорогая, покупать ее я не вижу смысла. Сейчас все площади подогнаны по севообороту, рассчитаны на мой коллектив, на мою технику, на мои объемы.

Пока здесь работал сахарный завод, мы выращивали сахарную свеклу, в довольно приличных объемах и достаточно успешно, а сей-

час у нас пять культур. При таком севообороте у нас комбайны работают шесть месяцев в году: сначала убираем зерновые, потом подходит сафлор, за ним соя, а дальше – кукуруза.

Сафлором я занимаюсь с 2008 года, но сею его скорее для того, чтобы не пустовали земли, потому что он низкоурожайный – его «потолок» в наших условиях 11 - 12 ц/га. Гораздо выгоднее выращивать пшеницу, которая дает нормальный урожай, в 2014 году озимой пшеницы мы получили на круг 32 ц/га. Или озимый ячмень – он тогда дал 24 ц/га. Но сафлор неэнергоемкий, малозатратный, засухоустойчивый, плюс на его возделывание раньше были субсидии, как на масличную культуру, поэтому даже при урожае 5 - 6 ц/га его рентабельность составляла примерно 50 %. В 2009 году я посеял его около 6 тыс. га, и на песчаных землях он дал 4 - 5 ц/га. И даже при такой урожайности он все равно был тогда очень прибыльным, а спрос был и остается огромным, потому что это экспортная позиция.

Кроме того, в Казахстане сафлоровое масло используют в птицеводстве, так что с первого же года возделывания этой культуры проблем с реализацией у меня не было. В 2015 году продавали сафлор примерно по 55 тенге за 1 кг (по данным ЦБ РФ на 14 июля 2016 года, 100 казахстанских тенге соответствовали 18,85 руб. РФ – прим. ред.). Правда, цены на него могут сильно колебаться – от 30 до 60 тенге за 1 кг. Да и 5 - 6 ц/га уже не могут обеспечить прежнюю рентабельность, а у нас только отдельные поля дали в прошлом году 9 ц/га.

И все же мы сафлор сеем и на больших площадях в качестве предшественника озимой пшеницы. Если он два года на поле растет – отлично получается, примерно 50 % озимой пшеницы выращиваем по нему. Дело в том, что у сафлора мощный стержневой корень с боковыми ответвлениями, он глубоко проникает в почву. После уборки полый корень является естественным каналом для проникновения влаги, ну а когда он сгнивает, это тоже очень полезно для плодородия.

Сафлор нетребователен к почвам. Единственная проблема – нет гербицидов, зарегистрированных для применения на нем. Уж сколько раз я говорил сотрудникам «Августа-Казахстан»: создайте препарат для его защиты!

Несмотря на то, что у нас часто бывают засухи, которые в значительной мере сокращают урожай, мы стараемся защищать все культуры, ведь без этого урожая не получишь. В первую очередь это касается протравливания семян, мы их обязательно все обрабатываем. На зерновых применяем Виал ТТ и Бункер, семена сои и частично кукурузы протравливаем ТМТД ВСК, а там, где есть опасность поражения всходов вредителями, используем инсектицидный протравитель Табу.

В рабочий раствор протравителей добавляем гумат калия, благодаря этому всходы появляются быстрее, они получаются крепенькими, активно растущими. Гумат применяем еще и по вегетации. Когда в 2013 году впервые обработали им посеи сои, внесли его три раза по 0,3 л/га, она выросла без полива всем на удивление высокой – под 2 м. Все проезжающие мимо этого поля очень удивлялись тому, как нам этого удалось добиться.

В тот год на наших полях «Август-Казахстан» проводил семинар, и на него приехал руководитель ТОО «Балтабай-2030» Карим Курбанович Худайбердиев (о нем, кстати, лет пять назад был материал в газете «Поле Августа»). Так он отвел меня в сторону и спросил, сколько раз я поливал сою, не поверил, что она выросла на богаре. А когда зашел на поле и не увидел следов полива, был поражен таким результатом.

Так что теперь мы больше листовые подкормки используем, а под кукурузу – аммиачную селитру, но не каждый год, потому что при наших погодных условиях она не всегда срабатывает. Вот в 2014 году, например, 127 дней не было дождя! С 28 мая по 1 октября. Тут уж надежда может быть только на некорневые подкормки.

Гербицидами на зерновых не каждый год работаем – в этом нет необходимости. Здесь основная проблема – подмаренник цепкий, остальное не столь критично, а с ним, как и с дурнишником обыкновенным, в посевах зерновых отлично справляется Балерина, 0,5 л/га. Осотов у нас мало, овсюга на полях тоже нет, в отличие от других регионов Казахстана. На некоторых полях встречается вьюнок обыкновенный, против него мы проводили обработки Деметрой, и этот гербицид в норме расхода 0,4 л/га нормально работал против этого сорняка. Что касается болезней, то в нашем за-

сушливом климате их немного, ну а там, где они проявляются, мы успешно применяем Колосаль Про.

А вот на сое мы, можно сказать, все подряд из гербицидов перепробовали для того, чтобы справиться с самым злостным у нас сорняком – дурнишником обыкновенным: и Корсар, и Фабиан, и Базагран, и Торнадо 500, пока не дошли до Лазурита. Внесли его в 2014 году в норме 1 кг/га, можно сказать в пыль, такая сухая была почва, и он сдерживал этот сорняк капитально. Пока, к сожалению, в Казахстане нет регистрации Лазурита для применения на сое, мы ее очень ждем, потому что знаем, что этот гербицид в России не один год применяют, и на Украине он тоже разрешен.

Дело в том, что дурнишник – очень коварный сорняк: вроде его уничтожили, а начинаешь поливать, и он снова появляется, всходит даже с глубины 20 - 30 см. Его семена могут до 20 лет без движения лежать в сухой почве, а при достаточной влаге и рыхлении земли они снова прорастают! Так что Лазурит нам очень нужен для прирента на сое, надеемся на «Август»! А пока разрабатываем вместе с Виктором Михайловичем Гребенюком (представитель ТОО «Август-Казахстан» – прим. ред.) различные комбинации на основе Фабиана, Корсара и других гербицидов.

Что касается кукурузы, то в прошлом году В. М. Гребенюк предложил нам попробовать семь вариантов ее защиты. Если раньше у нас в республике была разрешена на данной культуре только Балерина, то с 2015 года зарегистрированы Дублон голд и Эскудо, которые мы и применили у себя. Наше поле, которое курировал Виктор Михайлович, приняло участие в проекте «Поле онлайн», так что всю информацию о том, что у нас получилось, можно найти на сайте этого проекта www.pole-online.com. Там было три варианта (первый – Дублон голд, 70 г/га + ПАВ Адыо, 0,2 л/га; второй – Дублон голд, 70 г/га + Балерина, 0,3 л/га + Адыо, 0,2 л/га; третий – Эскудо, 30 г/га + Горгон, 0,17 л/га + Адыо, 0,2 л/га), и все они показали хороший результат, но на урожае серьезно сказалась засуха. Она длилась с середины июня практически до середины сентября – ни капли дождя. Мы получили не более 50 ц/га зерна кукурузы, но это все же на 5 - 8 ц/га выше, чем на тех полях, где были применены иные схемы защиты.

Особенно мне понравилась работа смеси Балерины с Горгоном. А вообще все поля до уборки оставались чистыми – ни дурнишника не было, ни осота. Только на 26 га гумай до конца не добились – его долго сдерживали гербициды, а после полива он начал отрастать. Но на урожайности это не очень сказалось.

Как раз на том поле, которое участвовало в проекте «Августа» в 2015 году, я впервые выращивал средне-спелый молдавский гибрид кукурузы Порумбень 456 МВ. В нашей зоне он не очень урожайный, но зато очень хорошо отдает влагу из зерна, а для нас это важно, потому что во время уборки влажность зерна бывает 30 - 36 %. А этот гибрид мы убирали при влажности 14 - 16 %, очистили, один раз перекидали, заложили на хранение – и все.

Семена гибрида Порумбень 456 нам поставила компания «Алем-Агро». Причем 50 % семян были

привезены из Молдовы, а еще 50 % были выращены в семеноводческом хозяйстве «АлемАгро» у нас в Казахстане. Разницы в качестве семенного материала я не увидел, ни по всхожести, ни по другим параметрам. На семена я не в обиде, но вот жарко было, да и вода поздновато пришла к нам, опоздали с поливом. Да и потом, когда вода появилась, ситуация оставалась просто критической: две недели держалась температура 45 - 48 °С! Кукуруза стояла в воде, а верхние ее листья сохли.

За 30 лет, что я занимаюсь сельским хозяйством, такого точно здесь не было. Да, в 1999, 2004 годах температура тоже поднималась до 45 °С, но на два - три дня, а у нас все лето температура была за 40 °С. При такой жаре даже нашу итальянскую дождевалку было бессмысленно применять – я попробовал, но никакого эффекта она не давала – то, что даже долетало до земли, сразу же испарялось. Поливать можно было только ночью, но и в это время температура была 30 - 33 °С. К 9 ч утра она поднималась до 40 °С, и таких дней было более 40.

Дело доходило до того, что мы не могли днем убирать ячмень – просто невозможно было находиться в комбайне, хотя все они кондиционерами оснащены – не спасали. Начинили убирать уже в 12 ч ночи, когда температура немного спадала. Такие вот у нас погодные условия...

Технику для обработки почвы и посева используем в основном еще советскую – тракторы К-700, МТЗ-80, МТЗ-82, плуги ПЛН-7-35, тяжелые бороны БДТ-4, компакторы, сеялки СЗП-3,6, а вот что касается уборки, то я признаю только комбайн «Кейс». По очистке зерна он очень хорош. У него принцип обмолота один в один как у советской «Нивы», только сам он побольше – захват жатки 6,35 м, ну и исполнение другое. Он очень дорогой в эксплуатации, ни «Джон Дир», ни «Клаас» близко к нему не стоят по этим затратам. Запчасти к нему примерно в два раза дороже, особенно это касается английского двигателя «Перкинс», дорогого, но очень надежного и экономичного по топливу. В современных условиях, когда ГСМ дорожают, можно сказать, каждый день, это имеет большое значение. В прошлом году на 1 га уборки зерновых у меня ушло всего 4,6 л топлива.

Коллектив у нас небольшой – постоянных работников 15 - 17 человек, на сезон еще примерно столько же нанимаю. Вместе со мной трудятся жена Татьяна Викторовна, дочка, зять, у нас, можно сказать, семейный подряд. Очень рад, что в вопросах защиты мне помогает В. М. Гребенюк. Он у меня на полях бывает чаще, чем я, – просто рядом живет, и куда бы ни ехал – на поля мои заезжает, а потом по телефону мы корректируем наши дальнейшие действия, и неплохо получается. Мы в рейтинге сельхозпредприятий Алматинской области занимаем 11-е место, так что есть куда подниматься!

Записала
Людмила МАКАРОВА
Фото автора

Контактная информация

Виктор Эдуардович ЭЛЬЗЕР
Тел.: (777) 370-85-85

Партнеры

С «Августом» вместе более 20 лет!



С. С. Мусатов

Большую роль в продвижении препаратов «Августа» играют дистрибьюторские компании. С некоторыми из них взаимоотношения выстраивались с момента становления фирмы как производителя ХСЗР. С годами это партнерство только укреплялось и расширялось. Одним из таких партнеров «со стажем» является ЗАО «Иртышское» в Омске, которое возглавляет Сергей Сергеевич МУСАТОВ. Ему слово.

История нашего предприятия берет свое начало в 1971 году. Тогда была создана областная «Сельхозтехника», построена первая очередь складов. В 1979 году была образована система «Сельхозхимии», и одна из ее баз, областная, была организована в Омске.

Я с 1980 года работал в системе областной «Сельхозхимии», был начальником отдела железнодорожных перевозок, в коллективе меня все хорошо знали и в 1988 году избрали директором базы. В то время здесь работали 300 человек, включая 40 грузчиков. Одно-только транспорта для вывозки удобрений было 70 машин. О том, насколько масштабным было тогда в области применение удобрений, говорит вот такой факт: в 1987 году было завезено максимальное количество удобрений – 510 тыс. т, только наша база переработала 180 тыс. т! А сегодня все хозяйства области вносят на поля не более 20 тыс. т...

Пережили за это время многое, но выстояли, и не без поддержки «Августа». В 1998 году было организовано ЗАО «Иртышское», и сейчас все у нас нормально, трудимся, работаем. Пестицидов поставляем в область на 300 млн руб., удобрений – на 200 млн. Но по удобрениям хотелось бы, чтобы объемы были больше. Надеемся, что дело сдвинется с приходом нового министра сельского хозяйства области Максима Сергеевича Чекусова. В начале апреля он посетил наше предприятие, убедился, что мы можем в складах разместить порядка 50 тыс. т.

Мы сейчас рекомендуем увеличивать применение удобрений в фермерских хозяйствах, потому что человек должен видеть эффективность от их применения. И уже есть фермеры, которые начинали с приобретения 7 т, а сейчас берут по 200 т и более и ежегодно намолачивают в среднем по 30 ц/га зерна пшеницы. С каждым годом среди наших партнеров все больше хозяйств, которые из года в год добиваются урожая свыше 20 ц/га, при том что средняя урожайность в области состав-

ляет порядка 15 ц/га. У нас в штате есть кандидат сельскохозяйственных наук Дмитрий Гусаров, который грамотно разъясняет, когда, как, чего и сколько вносить, чтобы получать хорошую отдачу.

Естественно, если люди начинают в полной мере «кормить» ту же пшеницу, чтобы реализовать ее потенциал, они в обязательном порядке должны обеспечить и полную защиту растений. Отсюда растут и наши продажи средств защиты растений. Прошлый год очень наглядно показал, к каким огромным потерям может привести игнорирование, например, фунгицидных обработок.

В советское время у каждой из районных отделений «Сельхозхимии» должно было быть от 800 до 1500 га земли, для того чтобы именно на этих площадях демонстрацию производства, что может дать грамотное применение удобрений, пестицидов. Вот и мы арендуем 650 га, где выращиваем зерновые, и нам уже есть что показать. В 2015 году, например, на поле, где было сделано все, что рекомендовала наука, мы намолотили 38 ц/га пшеницы, хотя часть поля перестояла из-за дождей, что привело к осыпанию зерна и потерям, то есть биологический урожай был за 40 ц/га.

Уже сейчас мы добились того, что каждый год получаем не менее 23 - 25 ц/га зерна. Раньше сеяли старыми сеялками СЗС, в этом году приобрели посевной комплекс «Кузбасс», у нас есть свой современный опрыскиватель. То есть работаем по полной технологии – и препараты применяем, и проводим внекорневую подкормку карбамидом. Задача поставлена такая: приезжающим к нам сельхозпроизводителям мы должны показывать, что в наших условиях можно вырастить достойный урожай – 30 - 35 ц/га. Причем не надо далеко ехать – наши поля находятся рядом, буквально в 10 минутах езды.

Помимо этого пять лет назад мы стали организовывать срав-

нительные опыты. Для этого приглашаем ведущие отечественные и зарубежные компании, выделяем каждой по 10 га на поле, где создаем общий фон – обрабатываем, сеем, вносим удобрения, проводим обработки, а фирмы осуществляют комплексную защиту своими препаратами. Хочу подчеркнуть, что и опыты, и оценку эффективности защиты проводят специалисты не «Иртышского», а ученые СибНИИСХ – независимые арбитры. Они же потом анализируют качество зерна по всем показателям и выдают заключение. И нужно сказать, что за время проведения этих опытов самые высокие результаты получены на участках с использованием комплекса препаратов «Августа». Это касалось и урожайности, и клейковины, и натуры зерна. Вот что значит эффективная система защиты: протравители, гербициды, фунгициды, инсектициды!

С тех пор как мы начали закладывать сравнительные опыты, ежегодно проводим Дни поля. И если в первый раз мы ограничились одним днем, собрав около 70 человек, то потом пришли к выводу, что это неэффективно, надо отводить на это пять дней. Теперь мы приглашаем на каждую такую встречу по 15 - 20 человек, и хотя организационно это довольно хлопотно, но зато общение агрономов в поле получается более содержательным, никто не остается в стороне. И вот с тех пор продажи начали расти семимильными шагами. Мы еще больше утвердились в том, что работать надо с каждым индивидуально. Быть не просто продавцом – «возьми у меня, я тебе дешевле на пять копеек продам», потому что завтра он уйдет к другому, кто на 10 копеек дешевле продаст, а надежным партнером, всегда готовым прийти на помощь.

Что мы и делаем. Сейчас у нас сложилась солидная клиентская база, и в большинстве своем это фермеры с площадью пашни до 5 - 6 тыс. га. Они более устойчивы в финансовом плане, потому что сейчас миновало время банкротств слабых хозяйств, в основном остались те, кто хочет заниматься сельским хозяйством, у них это получается, они своевременно рассчитываются с нами. Конечно, бывают ситуации, как в прошлом году, когда люди сдали зерно в интервенционный фонд, а оплату за пшеницу получили только после 1 января 2016 года. Их вины в том не было, так как из 2 млрд руб. долга по России 1,7 млрд руб. пришлось на Омскую область. С нами и другими поставщиками ресурсов они рассчитались после 1 января.

Так как у нас большие возможности по хранению, в нашем ассортименте есть пестициды всех фирм, присутствующих на рынке ХСЗР области. Но при этом, в том числе и на результатах сравнительных опытов, наши менеджеры объясняют покупателям, чего ждать от применения того или иного препарата. Да, можно взять гербицид дешевле, но надо учитывать, что из-за его фитотоксичности можно «подсадить» культуру, недополучить урожай. В этом плане с продукцией «Августа» легче всего работать – результаты наших опытов сами за себя говорят. Причем были фермеры, которые при-

меняли «августовские» препараты, но по каким-то причинам ушли от них, а когда через год - два начали падать урожаи – снова к ним вернулись. И как раз наши опыты показывают, что при использовании дешевых ХСЗР урожай на 4 - 5 ц/га меньше по сравнению с применением «августовских». А прибавка урожая даже в 0,5 ц/га, максимум 1 ц/га, перекрывает разницу в цене. Не цена определяет фактическую эффективность, а именно отдача, конечный результат!

Наши отношения с «Августом» развиваются почти со времени образования компании, когда фирма еще не производила препараты, а была посредником в их реализации. Вместе с Владимиром Николаевичем Григорьевым, который уже 10 лет работает в представительстве «Августа» в Омске, а тогда был начальником Омской областной станции защиты растений, в 1993 году мы познакомились с молодым менеджером компании Михаилом Евгеньевичем Даниловым, нынешним директором по маркетингу и продажам. С этого, собственно, и началось сотрудничество, которое продолжается и по сей день, с каждым годом все более укрепляясь.



Пшеница, защищенная препаратами «Августа»

Сейчас один из самых востребованных «августовских» препаратов в области – Балерина. Сначала «распробовали» гербицид Прима, который «Август» выпускал по лицензии фирмы «Дау АгроСенсес», а когда компания стала выпускать собственный продукт под названием Балерина, объемы его продаж резко пошли вверх. Некоторые фирмы, производящие гербициды из тех же действующих веществ, так позиционируют их: у нас та же Балерина, что у «Августа»! А когда человек начинает ими работать, видит, что все совсем не так, как ему хотят преподнести.

Самое главное, что мне нравится в «Августе», – это быстрое реагирование на запросы клиентов. Я вспоминаю 1996 - 1997 годы, когда у компании не было широкого выбора препаратов, и мы говорили М. Е. Данилову, что для нашего региона нужен зерновой «пакет». И фирма «Август» перевыполнила это задание – сегодня у компании полный пакет препаратов не только на зерновые, но на все экономически значимые культуры.

И надо сказать, что это дает большой эффект – отсюда такое широкое присутствие «Августа» в Омской области.

Когда-то нам был нужен дешевый гербицид на зерновые – и «Август» стал выпускать Магnum. Затем, с расширением площадей под культурами, чувствительными к этому препарату, ему потребовалась замена – теперь в ассортименте компании появился гербицидный комплект Балерина Микс. И это опять же сделано по запросам потребителей.

Все-таки основные культуры в нашей области – зерновые, от них люди стараются в первую очередь эффект получить, поэтому хорошо идет то, что требуется для их защиты – протравитель Виал ТрасТ, противоовсюжные препараты Ластик экстрa и Ластик Топ. Последний недавно появился в линейке граминицидов, но уже становится довольно популярным. После прошлогодней эпифитотии ржавчины, а у нас она была и листовая и стеблевая, некоторые хозяйства потеряли более половины урожая, руководители и агрономы осознали роль фунгицидов. В этом году большой спрос на Колосаль Про. В области получили развитие

масличные культуры – рапс, подсолнечник, лен масличный, расширяются площади под горохом, поэтому становятся востребованными препараты для их защиты. Сейчас продукция «Августа» составляет около 30 % от всего объема используемых в Омской области пестицидов, компания многие годы является лидером продаж.

Хочу подчеркнуть, что «Август» всегда выполняет свои обязательства, а главное – у компании есть четкая политика в развитии, во взаимоотношениях со своими партнерами. Вот за счет этого, может быть, и продвижение препаратов хорошо идет. Только за последние несколько лет объем продаж «августовской» продукции в Омской области вырос в несколько раз! И это не предел!

**Записала Людмила МАКАРОВА
Фото автора и С. Самозвона**

Контактная информация

Сергей Сергеевич МУСАТОВ
Тел.: (3812) 30-80-11

«Разбор полетов»

На осеннем поле действуем без ошибок



И. Яцкевич

К началу сентября в большинстве хозяйств Беларуси уборка урожая зерновых уже закончена, остается убрать лишь поздние культуры (сахарную свеклу, кукурузу на зерно и др.) и, казалось бы, агроному можно немного расслабиться.

Но не тут-то было – впереди на осенних полях еще много дел, тут и внесение глифосатсодержащих гербицидов, подготовка семян, протравливание, посев, а потом – осенний уход за всходами озимых зерновых и рапса. И это помимо традиционной подготовки зяби, мелиоративных и культуртехнических мероприятий. И везде надо сработать без ошибок.

Поговорим об операциях, связанных с применением химических средств защиты растений. Сразу исключим такую важную тему, как внесение глифосатсодержащих гербицидов, поскольку она подробно разобрана в июньском номере «Поля Августа» за этот год. Но и без этого осенних химобработок предостаточно, причем с интенсификацией земледелия их актуальность возрастает. Эти приемы способны не только улучшить перезимовку озимых культур, но и сохранить значительную часть урожая, повысить выход продукции с гектара, улучшить ее качество.

Протравливание семян. С этого начинается любая система защиты. И чаще всего агрономы хозяйств ошибаются в выборе протравителя. Озимые культуры, в отличие от яро-

вых, поражаются такой болезнью, как снежная плесень, которая при благоприятных для нее условиях может полностью погубить посевы. Против этой инфекции высокую эффективность показывают лишь несколько действующих веществ, и два из них входят в состав нового протравителя Терция (триконазол + прохлораз + азоксистробин). На озимых можно использовать и другие препараты – Бункер, Виал ТТ (в Российской Федерации – Виал ТрасТ и Виал Трио, – прим. ред.) или Витарос, однако следует помнить, что в отличие от Терции эти продукты в годы с эпифитотийным развитием снежной плесени могут не обеспечить надлежащего уровня защиты от этой болезни.

Второй важный момент – это качество нанесения препарата на семена. Здесь тоже надо быть внимательными. Для того чтобы протравитель максимально реализовал свои защитные свойства, семена должны быть очищены от пыли и других механических примесей, иметь высокую полевую всхожесть, быть откалиброванными и иметь влажность не более 15–16%.

В том случае, если на поле отмечена высокая численность почвенных вредителей, особенно если

предшественником нашей озимой культуры были многолетние травы и если после нее пойдет картофель, то к фунгицидному препарату в протравливающий рабочий раствор следует обязательно добавлять инсектицидный протравитель Табу, 0,6 л/т.

Осенняя химпрополка озимых.

Она становится обязательной при возделывании большинства современных высокопродуктивных сортов озимой пшеницы. В зависимости от ситуации на поле и погодных условий здесь может быть несколько вариантов. Если почва достаточно влажная и сорняки находятся в уязвимой фазе, – лучше всего внести гербицид Морион в чистом виде, при перерастании двудольных сорняков, а также падалицы рапса, – Морион в смеси с Бомбой, Плулгером или Магнумом. При отсутствии влаги в почве и наличии сорняков в посевах лучше осенью применить Бомбу, Плулгер или Магнум, а весной – Балерину или Бомбу с противозлаковым партнером.

Базовый «августовский» гербицид для осенней прополки озимых Морион (изопротурон, 500 г/л и дифлюфеникан, 100 г/л) обладает рядом преимуществ, но для того чтобы он эффективно сработал, необходимо придерживаться простых правил. Оптимальная фаза применения препарата – два-три листа культуры. В это время и почва максимально открыта, чтобы создать почвенный «экран», и сорняки находятся в уязвимой фазе. Не меняйте Морион в фазе «шильца» зерновых! Как и любой почвенный препарат, он требует наличия в почве влаги. При перерастании двудольных сорняков может потребоваться препарат-партнер (Бомба, Плулгер, Магнум). Для полного контроля злаковых и двудольных сорняков применять Морион нужно только в максимальной дозировке – 1 л/га.

Защита озимого рапса в осенний период. Ее лучше начать с протравливания семян высокоэффективной баковой смесью фунгицидного и инсектицидного препаратов Витарос, 2,5 л/т + Табу, 6–7 л/т. Этим приемом мы защитим рапс в самый уязвимый период роста, причем как от вредителей (проволочник, крестоцветные блошки, галловый скрытнохоботник и др.), так и от болезней (плесневение се-

мян, черная пятнистость, корневые гнили, снежная плесень, «черная ножка»), в том числе и бактериальных. Также в качестве фунгицидного протравителя в Беларуси можно использовать новый препарат Терция, 2,5 л/т, который показал хорошие результаты в испытаниях.

Что касается сорняков на рапсе, то с ними важно разобраться как можно раньше, так как культура в начале вегетации очень уязвима. Для этого в арсенале «Августа» есть весьма сильные препараты, прежде всего базовый гербицид Транш супер. Наиболее эффективно его применить после посева до всходов рапса в норме расхода 2 л/га, но это при условии достаточного увлажнения. А если осень будет сухой? Тогда целесообразнее работать этим гербицидом по всходам сорняков, оптимально – в фазе семядолей, не допуская их перерастания.

Правильное применение гербицида Транш супер обеспечит чистоту посевов от основных видов сорняков вплоть до уборки. Однако в отдельных случаях может потребоваться дополнительное применение препаратов-партнеров для борьбы со специфическими видами засорителей. Второй вариант противодвудольной борьбы на посевах рапса – применение гербицида Галион, 0,3 л/га. Но следует помнить, что Галион не обладает почвенным действием, поэтому работать им можно только по взшедшим сорнякам с учетом фазы развития рапса – от трех листьев до фазы бутонизации. При наличии в посевах рапса осотов, бодяков и ромашки следует применять Лонтрел-300 или Хакер.

Проблема уничтожения злаковых сорняков при необходимости успешно решается препаратами Миура или Квикстеп. Особое внимание советуем обратить на последний из них. Этот двухкомпонентный граминицид является уникальной разработкой компании «Август» и отличается исключительной скоростью и эффективностью воздействия на злаковые сорняки.

Как обеспечить успешную перезимовку растений рапса? Здесь агрономы тоже все еще допускают немало просчетов. Чтобы их избежать, лучше всего руководствоваться оптимальными параметрами растений озимого рапса перед уходом в зиму, определенными учеными РУП НПЦ НАН Беларуси по земледелию (Я. Э. Пилук). В частности, для успешной перезимовки в условиях республики у растений рапса должны быть следующие показатели: количество листьев для сортов – 8–10 (минимально – 5) и для гибридов – 8–12 (5), диаметр корневой шейки, мм – соответственно 8–12 (5) и 10–14 (6), длина корня, см – 15–20 (10–14) и 17–15 (13–17), густота стояния, шт/м² – 40–60 (60–80) и 35–45 (50–60), высота точки роста, см – до 1 (до 3) и до 2 (до 3).

К сожалению, по ряду причин не всегда удается выйти на эти параметры. Почему? Причины могут быть как объективные, так и субъективные. Чаще всего это слишком ранние сроки сева на фоне продолжительной и теплой осени, которые ведут к перерастанию рапса и, соответственно, к снижению

его зимостойкости. Причиной могут быть и завышенные нормы высева озимого рапса, которые приводят к «вытягиванию» точки роста и повышению риска гибели от низких температур. Некоторые агрономы при севе рапса еще действуют по старинке, руководствуясь принципом «хватит и мне, и зиме». Но такой подход ошибочен и ничего, кроме перерасхода семян и общего ослабления растений, не принесет. Наконец, в последние годы на посевах озимого рапса в республике мы стали отмечать нарастающие болезни в осенний период (фомоз, альтернариоз, корневые гнили), особенно при увеличении концентрации площадей рапса в севообороте.

Для таких случаев у «Августа» есть прекрасный фунгицид-росторегулятор Колосаль, а также морфорегулятор Рэгги (еще лучше использовать и то, и другое вместе). Применение этих препаратов приводит к замедлению роста надземной вегетативной массы рапса, что позволяет перенаправить высвободившиеся резервы растения на формирование мощной корневой системы, а в случае с Колосалем – еще и обеспечить защиту культуры от болезней.

В условиях дефицита денежных средств и необходимости регуляции роста рапса в осенний период с успехом можно применять морфорегулятор Рэгги в чистом виде в дозировке 0,6–0,8 л/га. Как показали опыты, даже в годы, благоприятные для перезимовки, его использование улучшало перезимовку рапса на 14,6–22%, повышало устойчивость к полеганию до 19% и увеличивало урожайность до 6,5 ц/га (без обработки урожай рапса составил 46,1 ц/га, с обработкой Рэгги в дозировках 0,6 и 0,8 л/га – соответственно 51,2 и 52,6 ц/га).

Однако если вы в хозяйстве взяли курс на высокую урожайность рапса, целесообразнее применять Рэгги, 0,6–0,8 л/га совместно с Колосалем, 0,7 л/га, чтобы обеспечить кроме росторегуляции также и защиту от болезней. Так, в опытах РУП НПЦ НАН Беларуси по земледелию такое совместное применение Колосаля с Рэгги в указанных дозировках обеспечило дополнительную прибавку урожая в 4 ц/га по сравнению с вариантом, где применялся Рэгги в чистом виде. Технология защиты рапса, включающая только Рэгги, обеспечила урожай семян 41,3 ц/га, а система, включающая Колосаль и Рэгги, – 45,2, при результате на контроле 25 ц/га.

При необходимости борьбы с вредителями рапса (крестоцветные блошки, пилильщик и др.) в осенний период можно с большой эффективностью использовать инсектициды Брейк, 0,06–0,07 л/га или Борей, 0,1–0,2 л/га.

Успехов вам, коллеги!

Иван ЯЦКЕВИЧ,
заместитель начальника
технологического отдела
представительства компании
«Август» в Беларуси

Контактная информация

Иван Иванович ЯЦКЕВИЧ
Моб. тел.: (+37544) 784-62-19



Поле озимой пшеницы: слева – Морион, 1 л/га, справа – без обработки, сильное засорение метлицей

Агроном агроному

«Поле онлайн»: близится время итогов

Казалось, что седьмой сезон проекта «Поле онлайн» стартовал совсем недавно, но вот уже на большинстве его полей убрали урожай и подсчитали результаты. Этот год в целом оказался для сельхозпроизводителей России, Украины, Беларуси и Казахстана благоприятным. Хотя заморозки, бесконечные дожди, засухи, высокие температуры на всем его протяжении тревожили агрономов. А уже совсем скоро начнется новая кампания 2016-2017 года...

Сельское хозяйство – высокоинтенсивное производство, которое многие аграрии часто называют борьбой за существование. Действительно, риски во многих регионах, где ведется земледелие, велики, и они далеко не всегда вызваны различными природными явлениями. Огромными убытками для предприятия также могут обернуться ошибки в технологиях.

Озимый рапс – одна из самых прихотливых сельхозкультур в севооборотах хозяйств. Растения требуют плодородных почв легкого и среднего механического состава со средним содержанием гумуса и нейтральной или слабокислой реакцией почвенного раствора, значительных доз удобрений, разнообразных агрономических приемов, а его защиту от многочисленных вредителей во время вегетации можно вести бесконечно.

Но рапс остается одной из самых востребованных масличных культур как на российском, так и на мировом рынке. И в перспективе спрос на него будет расти, ведь потребности европейских стран в биотопливе со временем будут только увеличиваться. В этом сезоне технологии возделывания озимого рапса были показаны в репортажах с нескольких украинских «полей онлайн». Одно из них располагалось в Кировоградской области, за ним присматривали технолог ТОО «Август-Украина» **Сергей Шевчик** и специалисты из

компаний ООО «Сервис-АгроЮг» и «NPZ Lembke». Урожай на этом поле в ЧАО «Ровнянское» собрали прекрасный – 47 ц/га!

Как его получили? Все началось в августе 2015 года. Сначала на поле провели культивацию на 4 см комбинированным орудием «Farmet K-800». Затем 20 августа поле засеяли несколькими гибридами семеноводческой компании «NPZ Lembke». Посев осуществили широкорядным способом (45 см) с нормой высева семян 500 тыс. на 1 га, его глубина составила 3,5 см, а температура почвы – 20 °С.

Всходы появились примерно через неделю. Вместе с культурой проросли и первые сорняки – падалица пшеницы. Поэтому 2 сентября 2015 года поле обработали граминцидом Миура, 1 л/га. Уже через неделю сорняки находились в сильно угнетенном состоянии и вскоре погибли. А высота всходов культуры достигла 6 см. Седьмого октября точку роста рапса для лучшей перезимовки «прижали» фунгицидом с росторегулирующими свойствами Колосаль, 1 л/га.

К началу ноября погода преподнесла агрономам в Кировоградской области ряд сюрпризов: так и не выпало необходимое количество осадков, а местами ударили сильные заморозки (температура временами опускалась до минус 8 - 10 °С). В целом, за исключением нескольких районов, ситуация для всходов озимых была критической. Но полю

Сергея Шевчика повезло, посеви рапса, несмотря на погодные катаклизмы, происходившие в начальные фазы развития растений, находились перед зимовкой в хорошем состоянии и дожили до весны практически без потерь.

Весна наступила рано, это позволило провести на поле первую подкормку кальциевой селитрой по 150 кг/га. Затем в конце марта внесли КАС, 200 л/га. В апреле установилась благоприятная теплая погода, дефицита влаги не наблюдалось. К концу месяца растения значительно прибавили в росте, их высота составила 85 см. В апреле выполнили первую обработку: для защиты посевов от болезней и вредителей применили баковую смесь фунгицида Колосаль Про, 0,6 л/га и инсектицида Борей, 0,14 л/га. В нее также добавили карбамид, 3 кг/га, микроудобрения Интермаг Бор, 1 л/га и Интермаг для масличных, 1 л/га.

В мае в области выпало рекордное количество осадков – более 100 мм, а дневная температура воздуха колебалась в диапазонах от 18 до 22 °С, что сильно затрудняло выполнение второй обработки. Ее провели только 25 мая, применив фунгицид Спирит, 0,7 л/га в смеси с инсектицидом Борей Нео, 0,4 л/га. В начале июля поле убрали, гибриды показали следующие результаты: Висби – 47,6 ц/га, Трума – 47,3, Абакус – 46,6, Ксенон – 45,8, Рохан – 43,4 ц/га.

А в Иркутской области агроном СХ ОАО «Белореченское» **Сергей Мирвода** скоро начнет убирать лук. В начале августа луковицы быстро набирали вес, и в это же время агроному пришлось вести борьбу с комплексом многочисленных вредных объектов. В своих последних репортажах Сергей описывает защиту посевов. 6 июля на поле провели обработку от пероноспороза фунгицидом Ордан, 2 кг/га. А затем через две недели поле защитили от комплекса заболелый контактно-системным фунгицидом Метакил, 2,5 кг/га. В начале августа потребовалось еще одно опрыскивание. Для этого использовали баковую смесь Ордана, 2 кг/га и инсектицида Борей, 0,2 л/га. Зато теперь есть что убирать – луковицы все налитые, сухие, здоровые, с хорошим товарным видом.

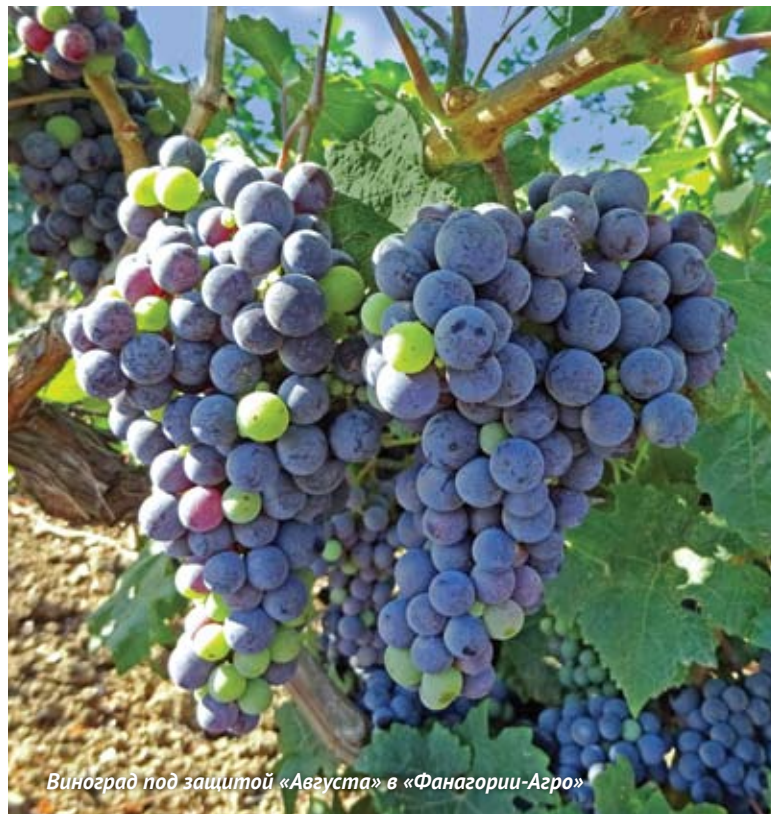
Готовится к уборке и наш краснодарский технолог **Светлана Кононенко**, которая ведет наблюдения за плантацией винограда на участке № 13 в хозяйстве ООО «Фанагория-Агро». Вот что пишет она в своем сообщении от 8 августа: «Третьего августа побывала на нашем опытном участке. Окрашивание ягод началось на десять дней раньше, чем это обычно бывает. Сухая и жаркая погода с температурами до 37 °С, которая держалась последние 10 дней, приостановила спороношение оидиума. Даже на контроле листовой аппарат на текущий момент мало поражен патогенами, встречаются признаки начала развития инфекционной краснухи. С 29 июля лёта самцов гроздовой листовертки на феромонные ловушки превысил ЭПВ (20 экз. на ловушку в сутки), и в настоящее время его интенсивность возрастает. В то же время гусеницы второй генерации

еще попадают на контрольных гроздьях, поэтому принято решение повременить с применением инсектицидов. Кроме того, на контроле видны многочисленные повреждения, нанесенные листоверткой. Сейчас от развития гнилей спасает только сухая погода».

Ситуация на варианте, в котором использовали препараты

на опытном участке прошел семинар «Препараты компании «Август» в системе защиты виноградарей от болезней и вредителей в Анапо-Таманской зоне Краснодарского края». Более подробно вы сможете узнать о нем в следующем номере нашей газеты.

В сентябре подведут предварительные итоги уборочной кам-



Виноград под защитой «Августа» в «Фанагории-Агро»

«Августа», хорошая – грозди vollkommenые, без повреждений. Совместно с агрономической службой хозяйства было принято решение в ближайшее время обработать виноград препаратом на основе серы, 5 кг/га для предотвращения заражения оидиумом.

А теперь фитопатологический «триллер»: в своем репортаже Светлана Кононенко отмечает, что на некоторых кустах, разбросанных по всему опытному участку, встречается эска винограда. Эту болезнь вызывает комплекс патогенов, среди которых ученые выделяют такие виды грибов, как *Fomitiporia mediterranea*, *Phaeo-cremonium aleophilum*, *Stereum hirsutum*, *Phellinus igniarius*, *Fomitiporia punctata*, *Phellinus punctatus*. Они поражают многолетнюю древесину, разрушая проводящую систему.

«Заболевание может «тлеть» в течение нескольких лет, вызывая характерную окраску листьев и постепенное отмирание. В жаркую погоду возможна очень быстрая гибель побегов или всего куста, который прежде внешне выглядел совершенно здоровым, что мы наблюдаем в сложившихся погодных условиях», – рассказывает Светлана Кононенко. – К сожалению, фунгициды бессильны против этой напасти. Поскольку в корневой системе вредоносные грибы не обнаруживаются, при корнесобственной культуре винограда пораженные кусты могут быть срезаны «на черную головку». В случае привитой культуры, как на нашем участке, кусты будут выкорчеваны полностью, удалены из массива и уничтожены».

Но это триллер со счастливым концом. В «Фанагория-Агро» есть питомник-резерв для восстановления и даже расширения виноградных плантаций. А 12 августа

пани в Казахстане. Достаточно широко в нашем проекте «Поле онлайн» казахстанские менеджеры «Августа» представили технологии защиты яровой пшеницы. Интересный опыт получился у **Сергея Парунова** в ТОО «Атамекен Агро Есиль» в Северно-Казахстанской области. Он разделил поле на три варианта и на каждом 18 июня применил гербицидную баковую смесь с разными компонентами. Схема опыта выглядела так: первый вариант – Зерномакс, 0,4 л/га + Плулгер, 12 г/га + Ластик Топ, 0,5 л/га + удобрение К-Гумат-На, 1 л/га; второй вариант – Балерина, 0,3 л/га + Магнум супер, 9 г/га + Ластик Топ, 0,5 л/га + К-Гумат-На, 1 л/га; третий вариант – Балерина, 0,33 л/га + Плулгер, 12 г/га + Ластик Топ, 0,5 л/га. Обработку провели в вечернее время при температуре 19 °С, а расход рабочей жидкости составил 65 л/га.

Так как на поле было обнаружено большое количество трипсов и начальные признаки септориоза, 6 июля поле обработали баковой смесью Колосаль Про, 0,4 л/га + Борей, 0,12 л/га. «Фунгицид Колосаль Про позволил нам защитить поле пшеницы от различных болезней, включая септориоз и бурую ржавчину. Кроме того, он продлил вегетацию нашей пшеницы на неделю, а то и на две, а это значительная прибавка к урожайности», – сообщает Сергей Парунов.

А о том, какие результаты казахстанский менеджер «Августа» получил на каждом из трех вариантов с разной гербицидной защитой, можно будет узнать на портале «Поле онлайн» уже в начале сентября.

Игорь ТИМЧЕНКО
Фото С. Парунова
и С. Кононенко



Колосаль Про (растения слева) продлил вегетацию пшеницы на неделю, а то и на две...

Накануне озимого сева



Участники семинара в зале

26 июля в станице Ярославская Лабинского района Краснодарского края фирма «Агрологистик» организовала семинар на тему «Защита сельскохозяйственных культур препаратами компании «Август». Осенняя программа». Здесь собралось более 100 земледельцев из хозяйств Южно-предгорной зоны Кубани (Лабинский, Мостовской, Отраденский, Успенский, Курганинский районы и Республика Адыгея).

Фирма «Агрологистик» является официальным дистрибьютором компании «Август», она обслуживает более 120 хозяйств. Южно-предгорная зона наименее изучена в сельскохозяйственном отношении, здесь очень своеобразные природно-климатические условия, сильно отличающиеся от условий других зон края. Осадков выпадает больше, чем в других зонах – до 1000 мм в год. Почвы в основном представлены запыляющимися черноземами тяжелого механического состава – глинами и тяжелыми суглинками. Поэтому рекомендации по выращиванию различных сельскохозяйственных культур, разработанные для других, более благоприятных зон края, здесь часто бывают неприменимы. И специалисты фирмы «Агрологистик» вместе с коллегами из компании «Август» пытаются устранить эти пробелы.

Участникам семинара продемонстрировали фильм об эффективном применении препаратов «Августа» в местных хозяйствах – ООО «Рассвет» и ГАПОУ «Лабинский аграрный техникум». Затем собравшихся приветствовали директор ООО «Агро-

логистик» В. А. Гринь и ведущий менеджер «Августа» М. Б. Котляр. Их выступления продолжили сотрудники Краснодарского представительства «Августа». Менеджер С. В. Кононенко рассказала об ассортименте протравителей компании (он насчитывает 12 наименований!) и грамотном их применении. Она, в частности, привела такие факты о новом протравителе Оплот: при средней степени зараженности зерна возбудителями болезней он является наиболее экономически выгодным, к тому же это единственный препарат, подавляющий карликовую головню пшеницы. Немало важных достоинств и у Виала Трио – например, наличие в нем прохлораза позволяет обеззараживать не только зерновку, но и почву. Поэтому его лучше использовать при посеве пшеницы по колосовым предшественникам, кукурузе на зерно и другим, после которых сохраняется опасность фузариоза. Новый инсектицидный протравитель Табу Нео за счет добавления второго неоникотиноида в своем составе (по сравнению с Табу) позволяет лучше контролировать почвообитающих вредителей.

Менеджер-технолог А. Г. Лукьяненко сделал подробное сообщение об особенностях осеннего применения гербицидов Торнадо 500 и Торнадо 540.

Интересно выступил заместитель директора крупного хозяйства в составе компании «Лазурит» И. В. Кутищев. Здесь в текущем сезоне решили выполнить своеобразный производственный опыт – в одном из подразделений с площадью пашни около 10 тыс. га все мероприятия по защите культур полевого севооборота (озимая пшеница, кукуруза, соя, лен масличный, озимый рапс и овес) ведут препаратами «Августа». Игорь Викторович отметил, что

это обеспечило не только высокую эффективность защиты растений, но и значительную экономию по сравнению с использованием зарубежных пестицидов.

С каждым годом на Кубани растут площади посевов сои, поэтому выступление завотделом сои ВНИИ масличных культур имени В. С. Пустовойта С. В. Зеленцова выслушали с огромным вниманием. Он рассказал о новейших отечественных сортах сои, принципах сортового подбора и особенностях современной технологии возделывания с учетом специфики Южно-предгорной зоны, ответил на вопросы соеводов. С подобными рекомендациями по многим лучшим сортам сельскохозяйственных культур французской и отечественной селекции выступил заместитель директора фирмы «РосАгроТрейд» С. И. Горб.

Основное сообщение – об опыте применения препаратов «Августа» в Южно-предгорной зоне Кубани – сделал главный агроном ООО «Агрологистик» Ю. М. Иванов. По его словам, в настоящее время отработаны экономически целесообразные схемы защиты основных сельскохозяйственных культур этой зоны, которые позволяют вести земледелие высокорентабельно.

Например, на сое основную обработку против сорняков выполняют смесью Фабиана, Корсара и ПАВ Адыю. На кукурузе применяют три варианта однократной обработки: 1 – Эскудо + Балерина + Адыю, 2 – Дублон голд + Балерина + Адыю, 3 – Дублон + Балерина + Адыю. На озимой пшенице непревзойденную эффективность против сорняков показывает Балерина, большую популярность приобрели фунгициды Бенорад (против прикорневых

гнилей в ранневесенний период) и Колосаль Про (против листовых инфекций и болезней колоса), Колосаль (против фузариоза колоса на пшенице), растет востребованность Спирита. Освоены в хозяйствах и схемы защиты препаратами «Августа» таких культур, как озимый рапс и лен масличный.

Гербициды «Августа» позволяют решить и проблему ваточника сирийского (*Asclepias syriaca*), возникшую в последние годы. Против этого злостного сорняка предложено применять баковую смесь Торнадо 500 с прилипателем и добавлением азотных удобрений. Обработку лучше выполнять после уборки зерновой культуры под последующую пропашную, начиная со второй половины августа, когда у растений ваточника преобладает нисходящий ток питательных веществ, что позволяет системно уничтожить сорняк.

В связи с предстоящим вскоре севом озимых большинство вопросов участников семинара касались протравливания семян, и ни один не остался без квалифицированного ответа. Наиболее популярны в хозяйствах зоны фунгицидные препараты Виал ТрасТ, а также Виал Трио, набирает популярность Оплот. Растет спрос и на инсектицидные протравители Табу и Табу Нео в связи с тем, что в районах зоны сохраняется неблагоприятная обстановка по многим вредителям зерновых, в частности по протравочным мухам. Земледельцы также получили подробные советы по составлению баковых смесей протравителей, по включению в их состав микроэлементных препаратов и др.

Виктор ПИНЕГИН
Фото ООО «Агрологистик»



Выступает Ю. М. Иванов

**Быстрота и стойкость
в борьбе с вредителями
всходов**

Табу® Нео

имидаклоприд, 400 г/л +
+ клотианидин, 100 г/л

С нами расти легче
www.avgust.com

Двухкомпонентный инсектицидный протравитель семян для борьбы с почвообитающими и наземными вредителями зерновых и технических культур

Надежная защита растений на самом уязвимом этапе – проростков и всходов.

Уникальная комбинация двух действующих веществ, различных по степени растворимости и подвижности в растении, обеспечивающая более равномерную активность против сосущих и грызущих вредителей, высокую скорость и продолжительность действия.

Сохранение высокой и стабильной эффективности в широком диапазоне температур и при различных погодных условиях.