

# Поле Август

Газета для земледельцев Январь 2011 №1 (89)

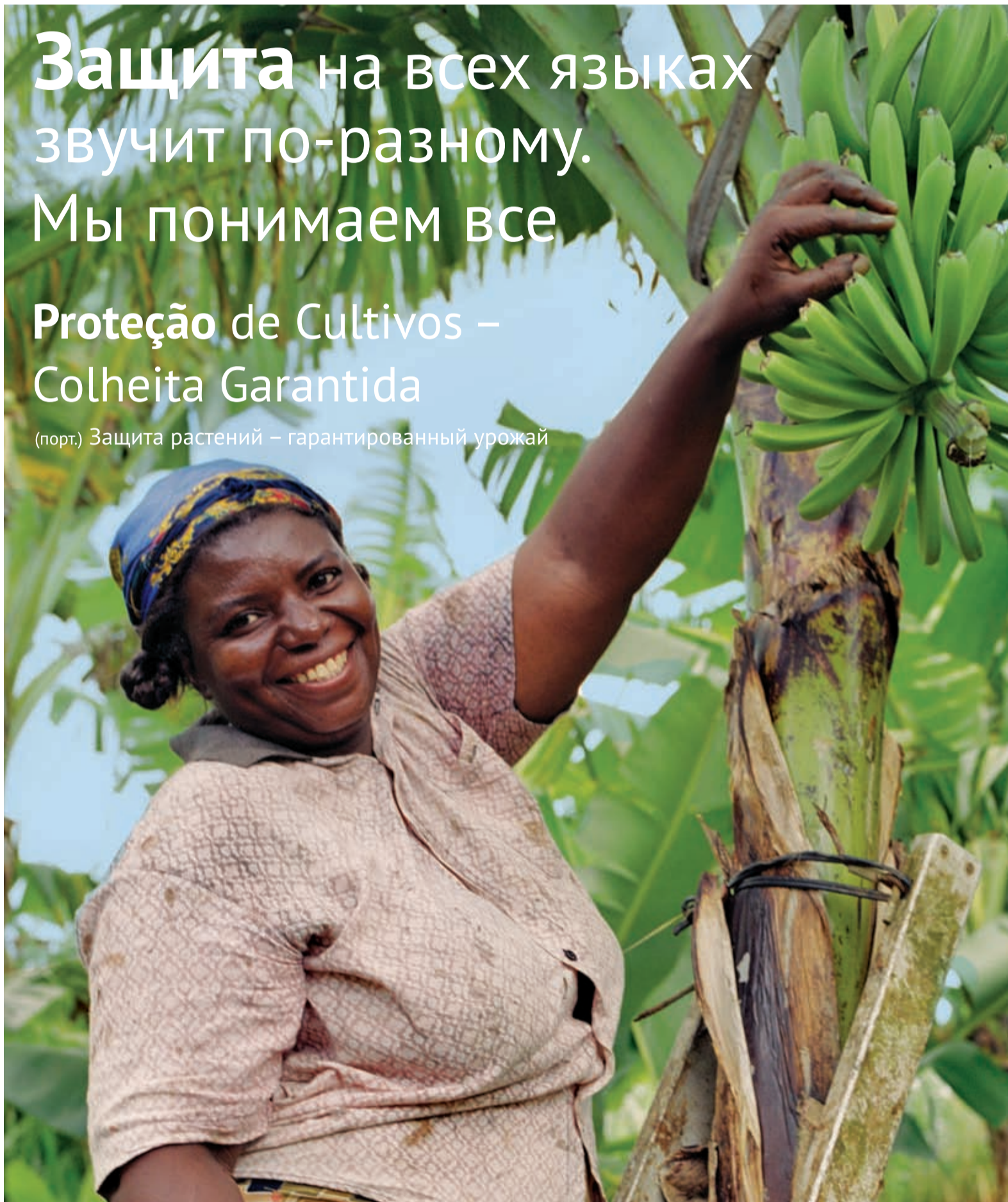
С нами расти легче

**Защита на всех языках звучит по-разному.**

**Мы понимаем все**

**Proteção de Cultivos – Colheita Garantida**

(порт.) Защита растений – гарантированный урожай



В Новый год всегда желают всего нового – новых идей, новых свершений, новых побед. Жажда обновления, перемен к лучшему заложена в каждом из нас. И когда эти перемены происходят, жизнь приобретает новый смысл. Глобальное обновление произошло и в компании «Август» – был проведен ребрендинг фирмы.

Ребрендинг – это процесс, связанный с изменением представления о компании во внешнем мире, а также среди ее сотрудников. Новый фирменный стиль помогает понять окружающим, КЕМ сейчас является фирма «Август» и КЕМ она хочет стать в ближайшее время.

Более десяти лет «Август» удерживает лидирующие позиции на российском рынке пестицидов, занимает значительную долю рынка в Беларуси, на Украине, в Казахстане. И фирма «Август» стала первой российской компанией по производству химических средств защиты растений, вышедшей на мировые рынки. Ребрендинг поможет продвижению ее продукции в других странах.

Отныне компания «Август» будет использовать новый фирменный блок, состоящий из нескольких частей. Фирменный знак соединяет в себе метафоры трех элементов, трех этапов в сельскохозяйственном производстве: воды, питания; роста, развития растений; зерна, урожая. Название компании написано в латинице – «Avgust». Дескриптор «crop protection» подчеркивает, что область деятельности компании – защита растений.

В слогане «С нами расти легче» отражена миссия компании «Август» – способствовать здоровому росту растений, увеличению сельхозпроизводства, профессиональному росту сотрудников компании и процветанию России.

Запуск бренда «Avgust» позволит компании «Август» удержать лидерство на российском рынке химических средств защиты растений, увеличить объемы производства, расширить географию продаж.

В течение ближайших пяти лет компания планирует стать лидером по продаже пестицидов не только в России, но и в Беларуси, на Украине и в Казахстане, занять достойное место в странах Латинской Америки, Восточной Европы и Северной Африки.



стр. 2-3

**«Мы – земные люди»**



стр. 5

**Консалтинг на деле**



стр. 9

**Журнал для агронома**



стр. 10

**Учиться у Природы**



стр. 7, 11

**Препараты к сезону-2011**

Герои номера

# Мы люди земные Наше дело – растить хлеб!



Н. И. Кучер



В. М. Нога

Герои этого номера – руководители ЗАО «Зернопродукт МХП». Оно является одним из пяти сельхозпредприятий ОАО «Мироновский хлебопродукт» (МХП) и входит в число самых крупных аграрных компаний Украины. После введения в эксплуатацию в 2009 году второй очереди Мироновской птицефабрики – самого мощного предприятия на украинском рынке и одного из самых крупных в Европе – МХП производит около 50 % куриного мяса в стране. Здесь выпускают продукты питания известных торговых марок: «Наша ряба» (мясо бройлеров), «Легко» (замороженные мясные продукты быстрого приготовления), «Фуагра» (деликатес из гусиной печени) и др. Предприятия растениеводческого направления выращивают кукурузу, подсолнечник, пшеницу и рапс на площади около 230 тыс. га. Предоставляем вашему вниманию запись беседы с директором предприятия Николаем КУЧЕРОМ и его первым заместителем по производству Валерием НОГОЙ, состоявшейся в сентябре 2010 года. В ней принял участие региональный консультант ООО «Август-Украина» Юрий ЯНКОВСКИЙ.

**Н. И. Кучер:** ЗАО «Зернопродукт МХП» было создано по инициативе руководства ОАО «Мироновский хлебопродукт» в 2004 году. Начали с нуля. В первый год собрали 12 тыс. га, сейчас в 20 филиалах уже учитывается 120 тыс. га, а к концу года будет еще больше. Выращиваем те же культуры, что и в целом по МХП, и если верить рейтингам, то на сегодняшний день мы – предприятие номер один на Украине по производству подсолнечника, в четверке первых по пшенице и кукурузе. Уже сейчас идет строительство крупнейшего в Европе птицеводческого комплекса в г. Ладыжин, ввод первой очереди которого планируется через два года, поэтому мы и увеличиваем площадь пашни. Кроме птицефабрики, будут построены два элеватора для хранения подсолнечника и кукурузы, комбикормовый завод мощностью 1,2 млн т продукции в год и маслозавод мощностью переработки 1,5 тыс. т подсолнечника в сутки.  
**Николай Иванович, а что значит «собрали 12 тыс. га»?**

Это значит – работали с пайщиками, которых на начало сентября 2010 года, когда у нас было 97 тыс. га, насчитывалось 40 тысяч человек. И до прошлого года в 95 % случаев этим занимались мы с Валерием Михайловичем. Шесть лет назад он был директором первого филиала. Поверьте, это очень сложная работа – объяснять, убеждать, гарантировать, с каждым заключать отдельный договор. Если раньше на регистрацию договора уходило две недели, то сегодня все усложнилось, эта процедура иногда тянется несколько месяцев. Сейчас этим занимается отдельное подразделение предприятия по земельным и имущественным отношениям. Все 12 тыс. га были непахаными. В первый год наемной техникой удалось вспахать только 8 тыс. га, заканчивали уже по морозу. Весной посеяли кукурузу, подсолнечник и... пошло-поехало. На второй год у нас было уже 36 тыс. га, потом 48 тыс., 63 тыс. и т. д. А присоединяли по чуть-чуть, и по 400 га, ведь на Украине средний размер хозяйств был 2,2 - 2,3 тыс. га. Когда начался раз-

вал, так еще и делились. Но мы старались объединять земли компактно, не разбрасывались, что лишь бы взять. А, кроме того, нам надо было еще и людей организовать, обучить. На формирование массивов полей, оптимизацию севооборота ушло несколько лет. Сейчас это стало нормой. А тогда!..

В ОАО «Мироновский хлебопродукт» вся идеология социально ориентирована, все начинается с людей, с тех, кто работает, с пайщиков. С ними аренда заключается обычно на 15 лет, в конце года каждый получает оплату за пай зерном либо деньгами. Большой холдинг, а правила для всех одинаковые. Поэтому сначала доверяли МХП, а теперь и «Зернопродукту», и у нас уже имя есть, все знают, что мы – надежное предприятие, не обманываем. У всех хозяйств, которые мы выкупили, были долги по налогам, по зарплатам, и мы их все погасили, осталось немного по пенсионерам, но это уже зависит не от нас, а от законодательства. И, тем не менее, ищем варианты, как вернуть людям заработанное. Вкладываем деньги в социальные объекты. Где больше, где меньше, но на это выделяем немалые средства. В каждом селе есть проблемы – газ, вода, школа, детский сад и т. д. Мы понимаем, что этим надо заниматься. Никуда не денешься.

**Но для людей главное, что вы обеспечиваете их работой.**

И это так. У нас 3 тыс. работающих, и с самого начала старались брать тех, кто и раньше трудился в хозяйствах, которые мы присоединяем, поэтому и с механизаторами проблем нет, многие с нами трудятся с первого года. Люди тут трудолюбивые. Любой трактор с GPS, с «автопилотом» осваивают за три дня. Ну и, опять же – есть постоянная поддержка специалистов нашей технической службы, фирм, продающих нам технику. Конечно, и со стороны приходят люди, но в основном «выращиваем» своих. И механизаторов, и руководителей различного уровня.

Мы и животноводством занимаемся, чтобы не оставлять без работы людей там, где берем землю в аренду. У нас было более 3 тыс. дойных коров, а всего КРС – 10 тыс. голов, теперь еще добавляются. Понимаем, мы берем хозяйства, где доили 1,5 тыс. кг на корову, надои надо поднимать. Но в 2009 году у нас было 5,1 тыс. кг в среднем. А есть филиалы, как Оляницкий, например, где нынче уже будет под 8 тыс. кг.

И это по-честному, неучтенных коров у нас нет. Много филиалов, где доят более 5,5 тыс. кг, но в среднем по 2010 году будет более 5 тыс. Это с учетом того, что мы берем слабенькие хозяйства.

**Где наверняка приходится менять стадо...**

Мы и меняем. А сделать это очень трудно. Покупаем дорогую сперму, в основном голштино-фризской, красно- и черно-пестрой пород, и осеменяем. Иногда бывает и так, что берем скот, а он лейкозный, мы его вывозим, и завозим с наших филиалов такой же объем: пожалуйста, работайте! Вкладываем большие средства в оборудование, в ремонты. Сейчас в ОАО «Брацлав+» Винницкой области делают классное оборудование для доильных залов – системы доения и охлаждения молока. Мы очень много его используем. Ничего супердорогого у нас нет, но все нормально работает.

**А в растениеводстве каких принципов придерживаетесь в обеспечении техникой?**

С первых же дней мы определились, как будем оснащаться техникой. И с тех пор у нас мало что меняется. При таких площадях оснащенность должна быть серьезной. На основных работах используем 500-сильные тракторы фирмы «Катерпиллер», для всех остальных подбираем белорусские МТЗ. Мы не пашем, для обработки почвы применяем щелеватели и дискобороны французской компании «Грегар Бессон», культиваторы у нас канадские «Борго». Сеялок достаточно большой набор – «Борго», «Массей Фергюсон», «Кинзе», «Оптимас», есть и белорусские, фирмы «Лидасельмаш».

Но стараемся унифицировать набор машин, чтобы проще было решать вопросы эксплуатации. Так как мы вносим очень много жидких удобрений – аммиачной воды, КАС, то и технику для их внесения подбираем соответствующую. Опрыскиватели у нас большей частью высококлиренсные, опять же с учетом выращивания культур.

А комбайны – фирмы «Клаас», ими убираем кукурузу, подсолнечник, рапс и примерно 60 % ранних зерновых колосовых, для уборки поздних сортов нанимаем дополнительно комбайны.

**Много у вас пшеницы?**

Около 30 тыс. га. В 2010 году намолотили без малого 150 тыс. т, и практически вся она продовольственная, фуражное зерно составило не более 1 - 2 %. В основном выращиваем украинские сорта, примерно на

95 %, из них 80 % – селекции Института физиологии растений и генетики, с которым у нас давние связи. В этом году на базе нашего Бершадского филиала была проведена научно-практическая конференция по новым сортам, и директор института академик Владимир Васильевич Моргун лично представлял новинки селекции. Часть наших филиалов занимается производством семян, обеспечивая ими «Зернопродукт» примерно на 90 %.

**Немецкие сорта не пробовали?**

Есть немножко. Но для них должны быть другая технология возделывания. Дороже производство, потому что нужно больше фунгицидных обработок.

А вот рапс мы выращиваем по немецкой технологии, которую взяли вместе с семенами фирмы «Лембке» и немного адаптировали сами под наши условия. В 2008 году на площади 9 тыс. га в среднем получили 39 ц/га.

А в последние два засушливых года, когда в почве было мало влаги, рапс был проблематичен, мы скатились на 31 ц/га. Рапс сильно уязвим: есть в августе дождь – это суперкультура, а нет дождя – это уже почти провал. Опять же важны сроки посева. Если у пшеницы они растянутые, то тут жестко: все, что посеял до 20 августа, может дать урожай 40 ц/га, то, что посеяно позже, имеет потолок урожая намного ниже.

**А если долгая теплая осень?**

Это ничего не значит. Все зависит от того, какой был старт, сколько влаги в почве – это очень важно. Начали посевную в 20-х числах августа, была влага – сеяли, не было – стояли и к началу сентября вышли на 7,1 тыс. га.

**В. М. Нога:** Мы думаем, что с рапсом все нормально получились. Влага есть, почву подготовили хорошо. Колосаль применять будем.

**Вам наверняка предлагали Фоликур...**

Конечно, предлагали. Но мы поверили «Августу», и уже года три используем Колосаль на рапсе по полной программе. Делаем обычно по две обработки. А иногда, когда много осадков осенью, как в 2008 году, две осенние обработки: первую в фазе 6 листьев с нормой расхода 0,6 л/га, вторую – 0,9 - 1 л/га и еще одну – весной.

**Скрытнохоботник появился у вас?**

Уже два года как он есть, но в первый год ситуация была не критичная, а в 2010 году из-за катастрофической засухи впервые за четыре года из всего посеянного рапса осталось только 1,5 тыс. га по всем филиалам, и мы не уделяли ему должного внимания. Но на круг убрали 30 ц/га. А сейчас будем к рапсу по-серьезному подходить. И помимо скрытнохоботника у него много вредителей, надо готовиться.

**Валерий Михайлович, каковы планы на 2011 год по структуре посевных площадей?**

Как уже сказали, рапса посеяно 7,1 тыс. га, озимой пшеницы – более 30 тыс. га, озимого ячменя порядка 5 тыс. га. А весной посеяем свыше 40 тыс. га кукурузы, более 10 тыс. га подсолнечника, около 10 тыс. га кормовых культур, 5 тыс. га ярового ячменя, 2 тыс. гороха и почти 8 тыс. га сои. Мы ее уже выращивали на площади более 8 тыс. га, но получали ровно 20 ц/га, ни капли больше, ни капли меньше, а надо бы больше. Вся надежда на Ю. М. Янковского, предлагаем ему быть у нас «главнокомандующим» по сое... Вот такая у нас структура вырисовывается на сезон.



Осеннее внесение аммиачной воды под кукурузу в Тульчинском филиале

**При такой структуре защита у вас будет играть большую роль...**

А она всегда играет большую роль. Основные наши поставщики ХСЗР – три компании: «Август», «Сингента» и «Байер». Работаем также препаратами БАСФ и «Кеминова», но очень мало. Если брать в процентном отношении по препаратам, то, я думаю, в 2011 году «Август» у нас выйдет на первое место, «Сингента» – на второе и «Байер» – на третье.

**И за счет каких позиций?**

Это фунгициды Колосаль, Колосаль Про, инсектициды, гербициды Торнадо, Миура, гербицид для защиты сои Фабиан, Дублон голд на кукурузу, который мы назвали «бомбой», потому что до этого времени был один МайсТер, а сейчас появился конкурент, не уступающий по эффективности. Ну а также протравители. Около 50 % семян зерновых культур мы уже обработали Виалом ТТ, а инсектицидный протравитель Табу взяли на 100 % всех площадей.

**Попробовали?**

Попробовали – это одна сторона медали. Другая – то, что в этом году у нас осадков было больше, чем достаточно, и температурный режим, благоприятный для развития вредителей, поэтому потребовались защищать посевы уже с осени.

**Ю. М. Янковский:** ...в первую очередь от почвенных вредителей – проволочника, озимой совки, жуелицы, а уже по вегетации и от мух, цикадок, тли. При увеличении площадей под кукурузой, как показал опыт этого года, без инсектицидного протравителя на таких больших площадях не обойтись. Я думаю, ее семена надо будет обрабатывать Табу.

**В. М. Нога:** У нас было большое насыщение севооборота подсолнечником в предыдущие два года, и в этом году мы практически уже на 100 % обрабатывали инсектицидом семена перед посевом, потому что при таком насыщении там и вредители, и болезни появляются. То же самое и по кукурузе – если через год мы выйдем, как планируем, на посев кукурузы на 50 % всех площадей, тоже надо будет, как говорит Юрий Михайлович, использовать инсектицидный протравитель, чтобы не было никаких проблем.

**Такое насыщение кукурузой не чревато последствиями?**

Нет. В США до десяти лет кукурузу по кукурузе сеют как монокультуру. Но у нас, Вы, наверное, обратили внимание, я назвал сою, горох. Эти две культуры будут чередоваться с кукурузой, для них она – нормальный предшественник.

**Какой максимальный урожай кукурузы вы получили?**

В 2009 году на Липовецком филиале – 142 ц/га (в сухом зерне!), а на круг – 94 ц/га, и это при том, что засуха была страшная. Такой урожай дают «монсантовские» гибриды, и в этом году они были лучшими, «пионеровские» слабее. В течение шести лет мы внедряли очень много гибридов различных фирм и пришли к выводу, что самые классные – компании «Монсанто». И убеждаемся в этом на демонстрационном участке, заложенном в одном из филиалов. Есть у нас три гибрида компании «Сингента», которые практически на одном уровне с «монсантовскими».

**Благодаря чему можно получить такой урожай? Насколько я понимаю, земля у вас не такая богатая по гумусу.**

**Н. И. Кучер:** Почвы у нас есть всякие. Есть и очень хорошие, много чер-

ноземов, есть темно-серые, они не хуже черноземов, средний уровень гумуса 2,5 - 2,6 %, варьирует от 1,7 в южных филиалах до 4 % в северных. На севере лучше с фосфором, но хуже с калием, на юге – наоборот. По реакции почвенного раствора наши земли тоже отличаются большой пестротой. Есть поля с рН 4,7, но в основном 5,4. Поэтому и в 2009 году внесли 52 тыс. т известковых материалов, и в этом году около 50 тыс. т дефеката и известковой муки. По осадкам тоже разница большая, поэтому так и получилось в 2009 году, что в филиалах, что находятся севернее Немирова, где поля попали под дождь, в среднем получили кукурузы за 120 ц/га, а в целом по «Зернопродукту» – 94 ц/га. В 2010 году средняя урожайность по «Зернопродукту» 95,1 ц/га.

**В. М. Нога:** Главное – это подготовка почвы. Если она сделана качественно, то хороший урожай практически на 50 % обеспечен. Подбор гибридов, система удобрений, система защиты...

**Ю. М. Янковский:** Щелевание, как показывает опыт, – очень эффективный прием накопления влаги. Потому что у нас все-таки зона недостаточного увлажнения, 400 мм – среднегодовой показатель.

**В. М. Нога:** В 2009 году у нас вообще 180 мм осадков было, и при этом мы собрали 94 ц/га кукурузы, более 60 ц/га пшеницы – и это все в зачете, подсолнечника – 32 ц/га, рапса – 35 ц/га... Учимся, приглашаем менеджеров фирм, чтобы с нами поделились знаниями, опытом. Сами за границу ездим.

**Так поставщики семян, наверно, за вас обеими руками держатся?**

Да, но когда возрастают потребности в семенах, тогда они уже начинают иначе вести себя. Тем более что хорошие семена – это тоже проблема даже для западных компаний. Надо самим серьезно заниматься, до всего доходить своим умом, выспрашивать, чтобы подсказали. В частности, все новшества по технологии выращивания кукурузы я привез из поездки во Францию, по пшенице и рапсу – из Германии. Есть у нас и представитель компании «Лембке», Олаф, вот с ним мы дружим, он многое подсказывает.

**Н. И. Кучер:** Опыт собираем отовсюду. Три года назад были в Беларуси, в «Снове», у В. С. Бобра, интересная была поездка. Наши специалисты часто ездят за границу, и у себя в стране все семинары посещаем – «Райза» и других компаний. Как я говорил, тесные связи с Институтом физиологии растений и генетики, это серьезно и важно для нас. Если у тебя нет ответа на какой-то вопрос, то у них он точно есть. Хлебные инспекции хорошо помогают в вопросах по качеству зерна. Там очень опытные специалисты.

**А о системе подкормки жидкими удобрениями от кого узнали?**

**В. М. Нога:** Это идея Николая Ивановича. Он ее предложил – получилось, и сегодня практически у каждого нашего филиала есть своя база для слива КАС, общая их емкость – 8 тыс. т. КАС завозим во второй половине февраля и тогда же начинаем работать по озимым культурам. Я думаю, в 2011 году к этому времени общая емкость баз у нас увеличится под 10 тыс. т. Весь автопарк в хозяйствах и центральный автопарк, где более 30 «КамАЗов», задействуем на заводе КАС из Черкас. Вносим его обычными опрыскивателями, но со специальными съемными форсунками.

В системе удобрений есть и минеральные удобрения – используем российскую диаммофоску, которую стараемся вносить при посеве, а весь остальной азот в основном жидкий. С осени вносим аммиачную воду под кукурузу. Так как у нас мало осадков, да и земля большей частью суглинки разного цвета, то азот закрепляется в почве, не промывается.

**Николай Иванович, откуда появилась идея внесения азота в жидком виде?**

Чуйка – по-русски интуиция. Этот прием использовали еще в советские времена, но тогда была проблема с техникой, а мы ее решили. Большую часть азота под кукурузу стараемся вносить осенью в виде аммиачной воды – минимум 70 % азота, а бывает и 95 %. И это все хорошо работает. Есть уверенность, что такие удобрения дойдут куда надо. Мы понимали, что жидкие формы лучше, чем использование аммиачной селитры. И проблема влаги у нас всегда была, и проблема равномерности распределения туков... Ну и технологические вопросы – меньше всяких затрат по погрузке - разгрузке, большая свобода в использовании людей – объективные факторы. И для внесения КАС по вегетации у нас все есть. На Украине мы одними из первых перешли на жидкие подкормки так масштабно. Фосфорные удобрения мы применяем только очень хорошие.

**В России они стоят дорого, а у вас? Очень дорого!**

У нас, в отличие от России, никто ничего не регулирует. Цены высокие – 500 долл/т, но выхода нет. Еще мы серьезно работаем с микроэлементами на многих культурах. Это уже наше ноу-хау.

**Как давно вы сотрудничаете с «Августом»?**

С первого дня. Павел Васильевич Ратушный (*прим. ред.: генеральный директор ООО «Август-Украина»*) мой старинный друг, еще с 1994 года, когда они с Ю. М. Янковским работали в «Райзе». У нас тогда уже сложились хорошие отношения. Когда они предложили мне продукты «Августа», мы попробовали – подошло.

Первый препарат, с которого мы начинали, был граммицид Миура, а теперь ассортимент «августовских» продуктов достаточно широкий, и ни разу у нас не было проблем ни с одним из них, а наше сотрудничество стало многогранным. В этом году мы совместными усилиями «подтянули» агрономическую службу Тульчинского филиала, заложили там экспериментальные участки, приезжали, рассказывали, что надо следующим этапом делать. Получилась как бы практическая учеба.

**В рамках проекта «Поле онлайн»?**

Это одно из нескольких направлений. У нас же там не только кукурузу выращивают. В этом году мы планируем организовать такую же учебу на практике по новым филиалам, за один сезон откатать всю технологию от «а» до «я», чтобы люди работали в дальнейшем самостоятельно. Как мы обычно делаем. Такое вот у нас сотрудничество.

**Ваши агрономы наверняка принимали участие в агроолимпиадах «Августа»?**

Да, пятеро агрономов представляли нашу компанию на этих соревнованиях. По зерновым культурам и рапсу. Это хорошая проверка знаний.

**Ю. М. Янковский:** У нас уже возникла идея провести агрономическую олимпиаду среди агрономов фили-



Слева направо: Ю. М. Янковский со специалистами Тульчинского филиала В. В. Черным и А. В. Дележей

алов «Зернопродукт МХП» в преддверии нового сезона, чтобы обновить знания, что-то вспомнить, что-то подучить.

**Николай Иванович, какое из событий за эти шесть лет особенно запомнилось?**

Так их масса! Начиная с подсолнечника первого года, когда из-за некачественных семян из 800 га нам пришлось пересевать 600. На то время это было очень много!

**В. М. Нога:** А первый «Катерпиллер», который привезли в с. Краснопилка Гайсинского филиала? Это почти что 30-е годы: тогда первый трактор «Универсал» в колхоз попал. Всем селом пришли смотреть, как он работает. А яровой ячмень, который мы посеяли в конце апреля, потому что ждали селюку «Борго», и получили 62 ц/га на круг? И в тот же год по такому пырею подсолнечник вытянулся! Потенциал был под 40 ц/га, но прокатился ураган, и закатал весь наш урожай в землю. Много чего можно вспомнить...

**Напоследок традиционный вопрос: расскажите о себе.**

**В. М. Нога:** Мне 50 лет, по образованию я инженер-механик, по окончании института работал в колхозе бригадиром тракторной бригады, потом председателем колхоза, директором ООО в Тульчинском районе в 45 км отсюда. Шесть лет назад, когда здесь все организовывалось, Николай Иванович предложил мне работать с ним, и я не отказался. На сегодняшний день практически все производственные вопросы – это «мои владения». От организации новых филиалов до заработной платы, бухучета – всего. Всем занимаюсь, но в основном я не теоретик, а практик. Потому что всю свою сознательную жизнь проработал в хозяйстве, прошел по всем ступеням, начиная от учетчика, – завгар, бригадир, директор. Ю. М. Янковский говорит, что я любого агронома за пояс заткну, но это только в практической части, я не теоретик.

**Н. И. Кучер:** Я по образованию агроном, начинал главным агрономом колхоза в 20 км отсюда, потом в других хозяйствах, пять лет был начальником районного УСХ, более пяти лет – начальником областного УСХ, затем работал в компании ДАК «Хлеб Украины», это – 100 элеваторов по всей стране. Даже был председателем этой компании. А когда мне предложили перейти в ОАО «Мироновский хлебопродукт» и создать здесь сельхозпредприятие, решил начать все с нуля, вернуться к истокам. И вот с Валерием Михайловичем практически с первого месяца вместе работаем. У меня двое детей, оба закончили Киевский институт международных отношений, дочка уже успела стать кандидатом наук, получить диплом МВА и осчастливить меня внучкой, которой всего десять месяцев. А сын

только прошлым летом получил диплом об окончании, пока еще определяется, чем будет заниматься.

**В свободное время чем увлекаетесь?**

Самолетами. Раньше увлекался дельта-мотопланами, а когда переехал в Киев, освоил ЯК-52 как любитель. В соревнованиях не участвую, нет времени на подготовку, но раз в неделю стараюсь найти возможность полетать.

**Что бы Вы пожелали компании «Август»?**

**В. М. Нога:** Чтобы наша дружба укреплялась, отношения крепче становились и чтобы продукты «Августа» постепенно вытесняли самые конкурентные фирмы с рынка, а их цена и качество по-прежнему оставались привлекательными для нас. Но для нас важны не только эти два фактора, но и надежность партнера. Фирма может выиграть тендер, а потом не поставит препарат. И у нас были такие проколы, когда вынуждены были ждать два-три дня, за которые можно уже было посеять 3 тыс. га подсолнечника. С «Августом» таких проблем не было никогда.

**Н. И. Кучер:** Мы – земные люди. Всех земных радостей и достижений мы и другим желаем: расти, развиваться, создавать побольше новых качественных препаратов. В киевском офисе «Августа» трудятся люди ответственные, целеустремленные, серьезные, опытные. Иметь дело с ними полезно и приятно.

**Спасибо за беседу! И вам удачного роста и развития!**

**Р. С.:** Наша беседа состоялась в начале сентября, когда до начала уборки кукурузы было еще далеко. А вот что сообщил Ю. М. Янковский 16 ноября на сайте фирмы «Август» в разделе «Поле онлайн»: «Поле площадью 142 га в Тульчинском филиале ЗАО «Зернопродукт МХП» убрано за последние два дня октября. Урожайность гибрида кукурузы ДКС 3511 в бункерном весе составила 103 ц/га при влажности зерна 17,4 %, а в пересчете на базисную влажность (14 %) – 98,9 ц/га. На сегодня по предприятию убрано 93 % посевных площадей кукурузы (общая площадь посева – 2843 га). В среднем урожайность с убранных площадей составляет 95 ц/га при густоте 59 - 65 тыс. растений на 1 га. Я очень рад за полученные результаты и работу команды, в которой мне довелось принимать участие».

Беседовала Людмила МАКАРОВА Фото автора

**Контактная информация**

Тел./факс: (1038044) 495-21-19, 494-33-19

Встречи

# «ЮгАгро-2010»: продолжение традиций

В Краснодаре 23 - 26 ноября с успехом в 17-й раз прошел Международный агропромышленный форум «ЮгАгро», одна из крупнейших сельскохозяйственных выставок в России и самая крупная – на юге страны. Своими экспозициями она охватила все сферы АПК, свою продукцию здесь представили 627 компаний из 31 страны мира и 30 регионов России.



Открытие «ЮгАгро-2010»

В павильонах и на открытых площадках выставочного центра «КраснодарЭкспо» можно было познакомиться с разнообразной сельхозтехникой и оборудованием как для небольших крестьянско-фермерских хозяйств, так и для крупных агрохолдингов.

Деловая программа форума включала мероприятия различного уровня и формата. Открылся форум проведением конгресса крупнейших сельхозпроизводителей Юга России, далее состоялся саммит министров сельского хозяйства регионов Южного и Северо-Кавказского федеральных округов, на котором были обсуждены перспективы развития АПК.

Почетными гостями деловой программы стали официальная делегация из Франции, возглавляемая послом Франции в России Жа-

ном де Глиниасти, а также делегация руководителей немецких компаний и польских бизнесменов.

Выставку открыли вице-губернатор края Евгений Громыко, глава администрации Краснодара Владимир Евланов, заместитель председателя Законодательного собрания Кубани Иван Петренко, а также Жан де Глиниасти. Затем они осмотрели экспозиции крупнейших участников «ЮгАгро-2010».

Среди них – компания «Август», которая традиционно представила обширную экспозицию, на этот раз на самом видном месте третьего павильона. Именно здесь, в Краснодаре, на предыдущей выставке «ЮгАгро-2009», руководители «Августа» объявили о выходе на мировые рынки пестицидов, провели для этого специальную пресс-конференцию. Год назад здесь были

представлены новинки ассортимента – протравитель Виал ТрасТ, гербицид сплошного действия Торнадо 500, фунгицид Колосаль Про и др. И, как рассказали многие посетители стенда компании, эти новинки, как и другие препараты «Августа», серьезно помогли им в завершившемся сезоне защитить посевы, снизить потери урожая от засухи.

Традиция продолжается! Традиция партнерства с земледельцами южных регионов России. На этой выставке они узнали о новых «хитах» «Августа» – гербицидах Балерина, Деметра, Ластик 100, Трицелс, Лазурит супер, инсектицидном протравителе Табу...

Эти препараты вызвали огромный интерес агрономов. Как и услуги по агроконсалтингу на основе точных анализов почвы и растений, которые представили руководитель диагностического центра «АгроАнализ-Дон» в г. Азов Ростовской области А. А. Скоробогатова и консультант О. А. Горленко. Как и новые агропроекты компании, например, «Поле Онлайн», который в прошедшем году позволил отслеживать процесс выращивания сельхозкультур на 17 полях в 12 регионах России и Украины практически в реальном времени и накопить массу интереснейшей агрономической информации (подробнее см. [www.pole-online.com](http://www.pole-online.com)).

Наконец, каждый посетитель стенда «Августа» получил в подарок от компании новейшую версию промо-диска, содержащего огром-

ный массив нужной земледельцам информации.

И конечно, как на предыдущих выставках «ЮгАгро», в течение всех дней ее работы на стенде компании не прерывалось взаимообогащающее профессиональное общение земледельцев с консультантами и менеджерами «Августа». Коллегам было что обсудить... Приведем в краткой записи рассказы двух посетителей стенда компании.

**С. В. Сахно, главный агроном ЗАО «Лебяжье-Чепигинское», Брюховицкий район Краснодарского края:**

«Как и большинство сельхозпредприятий в крае, мы пострадали от засухи, особенно на пропашных культурах – сахарной свекле и кукурузе, где урожай был меньше, чем ожидали. Правда, подсолнечник уродил неплохо – 30 ц/га. Видимо, помогло то, что мы его посеяли в самые ранние сроки, и растения смогли «зацепиться» за влагу в почве.

На зерновых полях практически взяли планируемый урожай – озимая пшеница дала 57 ц/га и озимый ячмень 61 ц/га. А вот на кукурузе мы недобрали, по сравнению со средними урожаями последних лет, по 10 ц/га, на сахарной свекле – по 70 ц/га. Озимые посеяли в полном объеме и успели получить дружные всходы. Помогли октябрьские дожди...

Препараты «Августа» применяем уже несколько лет, и они нам хорошо помогают. Например, на

озимой пшенице основным гербицидом стала Прима, а на сахарной свекле – Бицепс гарант, который используем в двух обработках. И дальше планируем применять эти препараты, потому что это дает выгоду. К тому же они хорошо показали себя при различных погодных условиях. Посевы свеклы нынче будем резко расширять – с 600 га до 1200 га, так что Бицепса гарант потребуется много...».

**В. Б. Рогатых, глава крестьянского хозяйства, Успенский район Краснодарского края:**

«Прошлый сезон особо удачным не назовешь, но и жаловаться грех. Все-таки по зерновым мы получили хороший урожай для нашей зоны Армавирского ветрового коридора – озимые пшеница и ячмень дали по 50 ц/га. Озимые под урожай-2011 посеяли вовремя, получили хорошие всходы. Летом нас замучила засуха, но вот в октябре выпали хорошие дожди, которые пополнили запасы влаги в почве.

Главная пропашная культура у нас (и главный предшественник озимых) – соя. На ее посевах мы впервые применили «августовскую» схему защиты: одна обработка гербицидом Фабиан, и еще одна – смесью Корсары и Миуры. И получилось прекрасно, соя стояла до самой уборки чистая. Виды на урожай были очень хорошие... Но засуха его подкорректировала, семена в бобиках не смогли налиться как следует и получились мелковатыми. Намолотили 15 ц/га...

Подсолнечник тоже сильно пострадал от безводья, ни одного дождя над ним не пролилось. Получили тоже по 15 ц/га. Конечно, эти урожаи не радуют. Мы ожидали урожая в по крайней мере раза в два выше, и все сделали для этого.

Давно работаем с компанией «Август», уже девять лет. А последние лет шесть применяем только «августовские» препараты. Помимо названных, это гербицид Прима, фунгициды Колосаль и Колосаль Про и др. Мне нравится, как работают гербициды «Августа». У нас на полях не встретишь ни осота, ни подмаренника, хотя в большинстве хозяйств края это бич...».

**«Поле Августа»  
Фото Ю. Усачева**



Консалтинг на высшем уровне



Генеральный директор компании «Август» А. М. Усков, заместитель генерального директора В. И. Алгинин и консультант О. А. Горленко на стенде «Августа»



Таких бесед на выставке было много...

## Партнеры

# Зачем агроному «Агродоктор»?

21 октября 2010 года в Новосибирске состоялся семинар на тему «Лабораторная диагностика: необходимость и перспективы», организованный ЗАО «Агродоктор», официальным дилером компании «Август». В нем приняли участие руководители и агрономы крупных сельхозпредприятий, представители партнерских организаций и фермерских хозяйств Новосибирской области и Алтайского края.



Д. Аленникова за работой

Заместитель генерального директора ЗАО «Агродоктор» по инновационным проектам **М. А. Шпилова** назвала состоявшееся мероприятие «Днем открытых дверей». И это действительно было так – приехавшие на семинар впервые могли детально ознакомиться с работой Центра технологий защиты растений, созданного в 2005 году. Перед началом пленарного заседания гости осмотрели лабораторию агроанализа почв и фитосанитарной диагностики. О назначении имеющихся в них приборов подробно рассказали руководитель Центра Н. В. Смирнов, старший лаборант Д. А. Аленникова и лаборант Д. А. Аленникова. Особый интерес гостей вызвал световой микроскоп фирмы «Карл Цейсс» «Аксиоскоп 40» с максимальным увеличением объектов в 1000 раз – гордость лаборатории фитодиагностики.

Об идее создания комплексного диагностического центра рассказывает **Марина Анатольевна Шпилова**: «Наша фирма образована в 2005 году, основным ее направлением была продажа удобрений и средств защиты растений. Затем для себя мы решили, что просто перепродавцами быть неинтересно и неперспективно, и продолжили свое развитие – начали оказывать услуги по протравливанию семян, опрыскиванию посевов, приобрели для этого технику. В 2006 году на семинаре в Закарпатье, который проводила компания «Август-Украина», я познакомилась с директором ООО «АгроАнализ» (Украина) В. В. Дудкой и... заболела новой идеей: создать комплексную лабораторию. Вернувшись в Новосибирск, я уже знала, в каком направлении нам двигаться дальше.

Конечно, оборудование для нашего предприятия стоит сумасшедших денег, но если смотреть в будущее, учитывая все более усугубляющийся дефицит агрономов с одновременным интересом хозяйственников к более интенсивным технологиям на земле, – без него нам и нашим клиентам не обойтись. Параллельно мы занялись проектом по выращиванию овощей на капельном орошении. Мы хотим использовать его как демонстрационную площадку для тщательной отработки технологий. В 2011 году с этой же целью оборудуем свои теплицы. Идея какая? В условиях, когда с зерном постоянные проблемы, мы можем профессионально помогать развивать овощеводство на капельном орошении. Уверена, что в скором будущем местные овощеводы закономерно вытеснят сомнительное «кустарное» китайское производство.

Оборудование, даже самое современное, ничто без специалистов, которые на нем работают, а потому я считаю, нам очень крупно повезло, когда к нам из РАСХН перешел кандидат сельскохозяйственных наук Н. В. Смирнов, который всю жизнь занимался агрохимической наукой. Первоначально он помог хозяйствам правильно определиться с выбором и способом применения удобрений, а когда создали лабораторию, он возглавил агрохимическое направление и на основе результатов произведенных анализов разрабатывает для клиентов подробный план минерального питания для каждого поля. Девиз Смирнова: «Не закапывайте деньги в землю! Вносите удобрения только экономически оправданно!». Для становления лаборатории фитопатологии мы пригласили доцента кафедры фитопатологии Новосибирского ГАУ, кандидата биологических наук **С. М. Никитину**. Она помогла нам в выборе оборудования, в подборе перспективных лаборантов. Я рада, что благодаря Светлане Михайловне у нас есть такие специалисты – дотошные, жадные до знаний, быстро растущие в плане профессионализма. Они прошли хорошую стажировку в Каховке, в «АгроАнализе». Для нас было большой гордостью и радостью, когда специалиста нашей лаборатории **Д. А. Аленникову** пригласили помочь в становлении лаборатории в Азове, – значит, В. В. Дудка высоко оценил ее знания и опыт.

Отдельно хочу выразить благодарность «Августу» за то, что компания постоянно продвигает прогрессивные идеи, подходы к работе, знакомит нас между собой, распространяет знания, организует различные мероприятия по обмену опытом. Сегодня мы, как и «Август» (который, единственный из всех российских производителей ХСЗР, показывает всем желающим свои заводы – в Вурнарах, в Беларуси, в Китае), решили провести этот семинар. Чтобы наши клиенты могли увидеть лабораторию, узнать, как и на каком оборудовании ведутся у нас комплексные исследования».

В приветственном выступлении генеральный директор ЗАО «Агродоктор» **Д. Н. Агарков** подчеркнул: «На сегодняшний день мы являемся единственной за Уралом коммерческой организацией, которая, занимаясь поставкой хозяйствам минеральных удобрений и ХСЗР, имеет частную полностью укомплектованную лабораторию для проведения комплексных исследований. Накопив достаточно большой опыт, отработав существующие методики,

в дополнение к услугам по протравливанию семян и обработке посевов мы сейчас можем предложить нашим клиентам ведение агроконсалтинга по выращиванию различных сельхозкультур».

Большое внимание участников семинара вызвало выступление **Н. В. Смирнова** о том, как прибыльно применять минеральные удобрения, а также **С. А. Феропонтовой** – об основных видах работ лаборатории фитодиагностики. Помимо фитосанитарных исследований семенного, посадочного материала и вегетирующих растений специалисты проводят микробиологический анализ почвы в открытом и защищенном грунте. На основании определения заселенности полей возбудителями болезней они составляют фитопатологические карты полей севооборота и выдают рекомендации по размещению зерновых культур и выбору участков для семенных целей. В лаборатории можно провести оценку качественных и количественных характеристик урожая и многие другие виды исследований.

О состоянии рынка зерна и масличных культур России, о мировых тенденциях и перспективах, а также о прогнозах изменения цен на сельхозпродукцию к весне-2011 собравшихся проинформировал директор по маркетингу и продажам фирмы «Август» **М. Е. Данилов**.

Но самый большой интерес собравшихся вызвало выступление **В. В. Дудки**. Рассказав об истории становления своей компании, он убедительно доказал необходимость создания сети комплексных диагностических центров, осуществляющих агроконсалтинг. В продолжение темы Вадим Владимирович отметил:

«За три – пять лет ситуация меняется кардинально. Проблемы, которых никогда не было, становятся вдруг главным ограничивающим фактором повышения урожайности. На конференции, проведенной фирмой «Август» с участием специалистов, работающих в защите растений, из разных стран, были озвучены потрясающие вещи. На моей памяти был период, когда хлопковая совка на юге Украины стала основным вредителем на томатах. Она уничтожала до 90 % урожая у тех, кто ошибался в защите томатных плантаций. Мало того, в последние несколько лет хлопковая совка начала поражать виноград. Никогда такого не было! Люди были к этому не готовы, возникла проблема в подборе препаратов. Хлопковая совка настолько «талантлива» повреждает виноград, что гроздевой листовертке до нее расти и расти.

Сама биология этого вредителя такова, что он внедряется внутрь ягоды, и те препараты, которые работали против листовертки, против совки бессильны. И такие примеры есть по каждой культуре».

Мы с вами работаем в условиях, когда каждый год жди сюрпризов: появления новых вредителей, новых болезней. Или когда болезни, испокон века считавшиеся сапротрофными, становятся одними из главных причин потерь урожая. Так было в 2010 году на юге Украины и России с альтернарией и гелиминтоспорием на луке. Они стали одним из основных факторов серьезного сокращения урожая, и если посчитать по ценам на лук – получаются безумные потери! Все это, еще раз хочу подчеркнуть, не может быть компетенцией агронома хозяйства. Его компетенция – принятие решений в конкретный год на конкретном поле. А сбор информации, ее обработка, формирование всех подходов, методик – это должно быть задачей людей, которые только этим и занимаются.

Чем дальше развивается сельхозпроизводство, тем выше требования к качеству урожая, больше конкуренция, более ответственным становится все производство. Поэтому на сегодняшний день агрономический консалтинг (а по сути, он является и экономическим) – это такой же инструмент, как и семена, ХСЗР, любые другие материальные ресурсы и средства производства. Приведу пример по минеральному питанию. Два года назад у нас на Украине очень популярной стала сера. Несколько хозяйств применили ее как некорневую подкормку и получили потрясающую прибавку урожая. И все сейчас с этой серой носятся. Действительно, по результатам обследования полей (есть методика определения серы в почве, шкала обеспеченности) почва очень часто бывает низко обеспеченной серой. В нашей зоне обеспеченность по фосфору и калию может быть и очень низкой, и очень высокой, а вот по сере на 70 % площадей она очень низкая. Но значит ли это, что серу обязательно надо вносить? Вот в целом по стране – да, а в рамках вашего хозяйства – нет. Потому что пусть хоть вся страна будет низко обеспечена серой, но если у вас ее достаточно, не даст она никакого эффекта, и не будет пользы от ее применения.

У каждой культуры, у каждого поля, у каждого года свои уникальные решения. В 2010 году у всех клиентов, которые работали с нами системно по выращиванию лука, остались нереализованными препараты против серой гнили лука – Топсин и Дерозал, которые они приготовили и собирались обрабатывать посевами. Не случилось серой гнили на луке вообще. Одна только вот эта экономия препаратов, которые благополучно остались на будущий год и будут применены либо на других культурах, либо на луке, уже покрывает все лишние, все затраты на работу с консалтинговой компанией.

Лаборатории «АгроАнализа», «Агроанализа-Дон» в Азове, «Агродоктора» в Новосибирске именно прикладные. Я хочу, чтобы все это понимали: данные лаборатории – это не наука, это не научное учреждение, которое ставит перед собой задачей разработку каких-то пре-

паратов, мер борьбы и т. д. Это – структура прикладная, которая все, что наукой открыто, придумано или создано, превращает в решения для каждого персонального поля. Прикладная лаборатория должна говорить: тебе, фермер Иванов, надо эту серу применять на своих полях, а тебе, фермер Петров, не надо, тебе магний нужен.

Что на сегодняшний день у нас? К сожалению, со мной не приехали наши клиенты – овощеводы, некогда им. Год был очень удачный, цены великолепные, все отлично заработали и сейчас продумывают, что делать в новом сезоне. Приезжайте к нам, узнаете из первых рук, что хозяйства, которые с нами работают, крупные, с многомиллионными оборотами, упор в своей организации делают не на технологов, а на менеджеров. Потому что технологические вопросы перекадываются полностью на консалтинговую компанию, на «АгроАнализ». Это нормально. Это удобно, потому что рынок очень быстро меняется. И в таких условиях выгоднее воспользоваться чужим опытом, знаниями, наработками. У нас к этому уже привыкли. Надеюсь, в скором времени к этому привыкнете и вы, сотрудничающая с Центром защиты растений «Агродоктора»...».

О том, насколько полезным и интересным стал «День открытых дверей» «Агродоктора», говорят участники семинара.

**О. А. Василенко, глава КХ «Василенко»:**

«В этом году мы впервые участвовали в реализации проекта по выращиванию лука на капельном орошении. Об окончательных результатах говорить еще рановато, надо все посчитать, осмыслить, но уже сейчас можно сказать, что первый опыт оказался не то что положительным, просто бесценным! В среднем с каждого гектара мы получили около 40 т лука, такого урожая у нас в области еще никто не достигал. Поэтому уже сейчас совместно со специалистами «Агродоктора» начинаем работу по подготовке к новому сезону».

Очень полезным для меня было выступление В. В. Дудки, а затем и личное общение с ним. Я получила ответы на все свои вопросы, касающиеся техники, агротехнических приемов, защиты растений и т. д. Надеюсь, что совместными усилиями мы в будущем сможем получать еще более весомые урожаи. Большое спасибо за организацию такого содержательного семинара».

**А. И. Терновой, председатель Совета директоров Агропромышленной группы «Алтайские закрома»:**

«Из нынешнего семинара я сделал для себя однозначный вывод: подобные комплексные лаборатории для многих сейчас просто необходимы. В том числе и для нашего крупного холдинга. У нас 25 тыс. га пашни, собственные элеваторы, мельницы, хлебозавод, завод растительных масел, комбикормовый завод, птицефабрика. В следующем году у нас будет вот такая же лаборатория, как у «Агродоктора»».

**Людмила МАКАРОВА**  
Фото автора

### Контактная информация

Звоните:  
Тел. (3833) 99-00-82,  
моб. тел. (913) 951-18-09

От первого лица

# И житница, и кузница... и здравница! Это – Минская область



Минская область Белоруссии, где уже второй год работает современный завод дочерней компании «Август-Бел», – высококоразвитая во всех отношениях территория. В том числе и в сельскохозяйственном отношении. Показательно, что существенная доля выпускаемых на новом заводе «Августа» препаратов используется в пределах области. На вопросы «Поля Августа» отвечает заместитель председателя исполкома Минской области Беларуси Александр ЕРМАК.

**Александр Валерьянович, что сегодня представляет собой сельское хозяйство Минской области?**

Достаточно сказать, что в нашей области производится 25 % всей сельхозпродукции Беларуси. Второй год подряд валовой сбор зерна у нас свыше 2 млн т, сахарной свеклы – более 1 млн т, здесь находятся два из четырех белорусских сахарных комбинатов. Мы постоянно наращиваем поголовье КРС, сейчас оно достигло почти 800 тыс., из них около 290 тыс. дойных коров. Среднегодовой надой – 5100 кг, самый высокий в республике. И он достигнут в большей степени благодаря селекционной работе.

Территория области – почти 40 тыс. кв. км, население – около 1,5 млн человек. Если по сельхозпродукции наша доля – четверть «вала», то по некоторым показателям намного выше. Например, мы производим свиньи 50 % объема белорусской курятины, потому что у нас сосредоточены мощные птицефабрики. У нас также три мясокомбината, из них два довольно крупные – Борисовский и Слуцкий. Их слава гремит еще с советских времен. И сейчас качество продукции стараемся сохранять на высоком уровне. Многие россияне, побывавшие у нас, подтвердят натуральность наших продуктов, их незабываемый

вкус, особенно колбас, которые изготавливаются без добавления соли и других наполнителей.

Мы укрупнили молочные комбинаты, оставили их только семь, есть ряд предприятий по переработке плодоовощного сырья. Мы заинтересованы в приходе серьезных инвесторов, которые помогут вывести переработку сельхозсырья на самый высокий мировой уровень. Особенно это касается плодоовощной продукции, поскольку в последние годы в области заложено много садов, ягодников, расширяются заготовки грибов, дикорастущих ягод и т.д. Мы, например, заготавливаем довольно много березового сока, здесь у нас во всей Европе нет конкурентов. У этого продукта есть хорошие экспортные перспективы...

**А «несельскохозяйственные» предприятия?**

В нашей области расположены, например, знаменитый «Белкалий», на долю которого приходится шестая часть калийных удобрений в мире, а также «БелАЗ», крупнейший производитель карьерных самосвалов. Действуют и более мелкие заводы, например, агрегатные, которые работают вместе с российским автопромом.

Предприятия области тесно сотрудничают с минскими, например, с Минским тракторным заводом (МТЗ). Когда к нам приезжала делегация бразильского штата Гаяс, мы организовывали для нее посещение МТЗ, потому что гости проявили большой интерес к белорусской тракторной технике, а также к продукции других наших предприятий, в том числе и завода «Август-Бел» по производству средств защиты растений.

Надеемся, что будет развиваться и это направление экспорта, тем более что в Бразилии завершается регистрация «августовских» препаратов, многие из которых выпускаются на суперсовременном заводе «Август-Бел».

Мы открываем все двери для инвесторов, приглашаем вкладывать средства в нашей области. С ноября 2009 года в республике действует декрет Президента РБ, который значительно улучшает условия для инвестиционной деятельности, предоставляет серьезные преференции тем инвесторам, которые модернизируют производство. Кроме всего прочего, они могут рассчитывать на льготы по программам развития малых и средних городов с населением до 50 тыс. человек и по развитию сельских территорий.

Например, в сельской местности инвесторы вообще освобождаются на пять лет от уплаты налога на прибыль, а в малых городах – на 50 %. То есть сельские территории и ма-

лые города выступают как своеобразные свободные экономические зоны.

**И это приносит отдачу?**

Вполне, тем более что к Минской области – особый интерес, это же территория вокруг столицы государства. Поскольку разрастание Минского мегаполиса нежелательно, ставится задача перенести промышленные предприятия за пределы города, в сельские районы. По оценкам международных экспертов, Беларусь по инвестиционной привлекательности уже занимает 58-е место в мире, а ставится задача войти в тридцатку таких стран.

В развитии экономики руководство республики делает ставку на дальнейшую либерализацию, развитие и привлечение частного капитала. Большинство предприятий Минской области и всей Беларуси сохранено, они работают, а при грамотном инвестировании способны увеличить производство и повысить качество продукции.

Разумеется, они требуют серьезной модернизации, и мы рассчитываем, что с инвесторами на них придет современный менеджмент, маркетинг. Именно поэтому у нас создаются такие благоприятные условия для инвесторов. Важно не только само ввозимое новейшее оборудование, надо, чтобы наши люди учились работать по-современному, а не с теми подходами, которые были при плановой экономике, когда отделы сбыта предприятий не продают, а что-то «сбывают». Пока не все предприятия работают так, как этого требуют сегодняшние условия. Но все это – издержки роста, и я думаю, с приходом частного капитала все это будет выправляться.

И второй момент, связанный с приходом частного капитала, – мощные оборонные предприятия, действующие еще со времен Советского Союза, на которых было по 4-5 тыс. работающих, постепенно дробятся, разукрупняются. Ну, а «БелАЗ», «Белкалий» и не надо дробить, это бренды Беларуси, их надо развивать, и они будут приносить свою отдачу...

**Ваше мнение по поводу одного из крупных инвесторов в вашей области – фирмы «Август» и построенного ею завода «Август-Бел».**

«Август-Бел» – это как раз один из тех самых, наиболее успешных инвестиционных проектов, реализованных на территории Минской области. При строительстве завода возникли некоторые трудности, и с населением приходилось работать, вести разъяснительную работу, порой возникала непростая обстановка, но в целом наш исполком вел себя вполне достойно и нормально, мы, как могли, помогли в строительстве

и запуске завода. Это современное предприятие с новейшими технологиями и именно с таким уровнем производства, о котором я говорил. В нашу республику должны приходить новейшие технологии, инвестиции, надо строить больше таких предприятий, как «Август-Бел», которые работают не на старых станках и устаревших технологических линиях, а на принципиально другом, новом, даже новейшем оборудовании. И самое главное – совершенно другой подход к менеджменту, маркетингу, логистике и прочим вещам...

Важно, что это предприятие, с одной стороны, экспортно-ориентированное, а с другой – направленное на импортозамещение. В принципе, таких примеров уже много, начинает разворачиваться белорусский частный капитал. С момента вступления в силу Декрета № 10, с ноября 2009 года наши компании действовали сначала робко, а потом все более решительно. К настоящему моменту мы заключили уже порядка 50 инвестиционных договоров на общую сумму инвестиций свыше 1,5 млрд долл. США – как по строительству объектов производственного назначения, так и других. Например, очень востребованы сейчас логистические центры – ведь наша область находится, как мы шутим, в центре Европы, а потому к нам большой интерес со стороны бельгийских, английских компаний и т.д. Через область проходят важные транспортные артерии – Брест - Москва, Минск - Гродно, и столица совсем рядом – всего около 30 км. Поэтому здесь мы будем создавать много логистических объектов.

Расширяется сеть объектов самого высокого уровня в сфере услуг. Эстонские фирмы в соответствии с инвестиционным договором строят СПА-отель высокого класса, в который собираются вложить 19 млн евро. Они планируют ввести его в 2013 году, потому что в 2014 году в Беларуси будет проходить чемпионат мира по хоккею, и чтобы разместить всех гостей, понадобятся гостиницы не только в Минске, но и в его пригородах. Ведь у нас много живописных мест... Мы заканчиваем строительство областного конно-спортивного центра на месте бывших военных складов.

**Так что область можно назвать, говоря словами киногероя, и житницей, и кузницей, и, получается, здравницей?**

Получается, так.

**Скажите, завод «Август-Бел» – крупный налогоплательщик в области?**

Конечно, не самый крупный, все-таки у нас есть «Белкалий», «БелАЗ», компания «Алюминьтехно», производящая различные строительные конструкции, сахарные комбинаты и т.д. Основная заслуга «Августа-Бел» не в этом. Он не только выпускает со-

временную качественную продукцию мирового уровня, но и может поставлять ее сельхозпроизводителям с отсрочкой платежа, то есть, по существу, кредитовать наши хозяйства. Минские земледельцы обслуживаются в первую очередь, это было одним из наших условий, когда начиналось строительство. И сейчас оно выполняется. Нам нужно укреплять сотрудничество с «Август-Бел» и представительством фирмы «Август» в республике, прежде всего, в том отношении, чтобы «августовские» специалисты теснее работали с нашими хозяйствами по вопросам защиты растений непосредственно на полях, чтобы проводили обучение агрономов...

Мне очень импонирует готовность специалистов «Августа» к такой непростой работе, более того – они сами проявляют инициативу, которую мы только приветствуем. Ведь технологическое, «авторское» сопровождение продукции уровня «хай-тек» очень важно. Купить новейший высокотехнологичный препарат нетрудно, а вот грамотно применить его и получить ожидаемую эффективность – это гораздо сложнее. Безусловно, в наших сельхозпредприятиях работают грамотные агрономы, но если опытные специалисты по защите растений, сотрудники представительства «Августа» придут к ним с советом, подскажут тонкости, особенности применения того или иного препарата – это будет только плюсом.

**В заключение – Ваши пожелания российским компаниям, собирающимся инвестировать в Белоруссию.**

Прежде всего, я желаю им успехов в бизнесе. Чтобы те начинания, задумки деловых людей (а у них они есть всегда) успешно воплощались в жизнь, чтобы никакие финансовые кризисы не могли этому повредить. И чтобы российский капитал смелее приходил на территорию Беларуси и нашей Минской области. Мы, со своей стороны, всегда готовы оказать поддержку в реализации инвестиционных проектов.

Вместе можно многое сделать. Имея поддержку со стороны местной власти, грамотный менеджмент, имея желание работать (а у людей оно есть всегда, все хотят нормально работать и получать достойную заработную плату), можно успешно реализовать любой самый сложный инвестиционный проект. Ну а лучший пример этого – перед глазами, это «Август-Бел».

Беседу вела

Людмила МАКАРОВА

Фото автора и пресс-службы «Август-Бел»

**Контактная информация**

Тел.: (1037517) 500-42-01



Завод «Август-Бел»

Рекомендуют специалисты

# Защитите свой урожай **начиная с семени** Виал ТрасТ

Виал ТрасТ – комплексный фунгицидный протравитель семян зерновых культур с антистрессовыми компонентами. Он появился в арсенале фирмы «Август» в 2009 году и с успехом заменил «хит» среди протравителей, державший свои лидерские позиции на российском рынке несколько лет, – Виал ТТ. За два прошедших сезона новинка заслужила самые высокие оценки земледельцев.

Виал ТрасТ содержит два действующих вещества – тебуконазол и тиabendазол (60 г/л + 80 г/л) и антистрессовые компоненты. Тебуконазол относится к химическому классу триазолов, отличается более высокой растворимостью и подвижностью, обладает профилактическим и лечащим системным действием. Тиabendазол – активный ингредиент из класса бензимидазолов, он слабо растворим и менее подвижен, но обладает системным защитным и лечащим действием.

Виал ТрасТ высокоэффективен против широкого спектра заболеваний проростков и всходов. На зерновых культурах это твердая, пыльная, каменная, черная (ложная), стеблевая, покрытая головня, гельминтоспориозные и фузариозные корневые гнили, плесневение семян, фузариозная и тифулезная снежная плесень, бурая ржавчина и септориоз (на ранних фазах); на подсолнечнике – фомопсис, белая и серая гнили, плесневение семян.

Протравитель дезинфицирует семена, обеззараживает почву и растительные остатки вокруг них. Проникая в зерновки и перемещаясь в зародыши семян зерновых культур, Виал ТрасТ уничтожает головневую инфекцию. Затем он передвигается к точкам роста всходов.

Тебуконазол подавляет биосинтез эргостерина в мембранах клеток фитопатогенов. Он препятствует развитию наружной (твердая головня, септориоз, гельминтоспориоз) и внутренней (пыльная головня) инфекции семян.

Тиabendазол нарушает процесс деления ядра клеток фитопатогенов. Это вещество значительно усиливает эффективность тебуконазо-

ла против возбудителей корневых и прикорневых гнилей, снежной плесени, основная масса которых находится на корневых и пожнивных остатках в почве. Период полураспада тиabendазола – более 200 дней, поэтому он обеспечивает длительную защиту растений от указанных патогенов.

Виал ТрасТ незаменим в современных технологиях производства зерна с применением минимальной и «нулевой» обработки почвы, а также в севооборотах с насыщением зерновыми культурами более 50 %, где создается высокий инфекционный фон. Кроме того, разные механизмы действия компонентов препарата существенно снижают риск возникновения резистентности у патогенов.

Введенные в состав протравителя антистрессовые компоненты в микроколичествах содержат биологически активные растительные модуляторы. Они исключают возможный ретардантный эффект, который иногда, при неблагоприятных условиях (например, засуха, заглубленный посев семян), могут вызывать триазольные соединения, в том числе тебуконазол. Виал ТрасТ укрепляет собственный иммунитет растений, повышает всхожесть семян, увеличивает энергию их прорастания, обеспечивает дружные всходы и стимулирует рост растений.

Препарат начинает действовать уже через 2 - 4 ч после высева обработанных семян в почву. Кроме длительной защиты от почвенных патогенов, Виал ТрасТ подавляет также листостебельную инфекцию на начальных этапах роста и развития растений. Пыльную и твердую



Обработка семян Виалом ТрасТ обеспечила прекрасное развитие пшеницы

головню фунгицид уничтожает при обработке семян. Поскольку он обладает не только защитным, но и лечащим действием, то эффективное подавление болезней обеспечивается и после появления их симптомов.

Виал ТрасТ выпускается в форме водно-суспензионного концентрата. Преимущество этой формулы состоит в том, что она обеспечивает отличное равномерное нанесение фунгицидов на обрабатываемую зерновку, создание на ее поверхности очень качественной, прокрашенной, достаточно прочной пленки препарата, не осыпавшейся после высыхания и не пылящей.

Перед применением препарата необходимо обеспечить чистоту семян от пыли и примесей, что обеспечит хорошую прилипаемость и лучшее качество протравливания. Интенсивность окраски семян дает возможность оценить качество покрытия семенного материала препаратом. Благодаря высокой активности действующих веществ и антистрессовых компонентов, а также совершенной формулы препарат не только высокоэффективен, но и экономичен. Норма расхода на зерновых – 0,3 - 0,4 л/т семян, подсолнечнике – 0,4 - 0,5 л/т.

Рабочий раствор протравителя нужно готовить непосредствен-

но перед обработкой. Для лучшего растворения препарата при этом рекомендуется использовать теплую воду. Так как вязкость рабочей жидкости отличается от вязкости воды, настройку протравочной машины нужно осуществлять по расходу рабочего раствора.

Двухгодичный опыт применения протравителя на Украине показал, что Виал ТрасТ при протравливании семян зерновых прекрасно совмещается с инсектицидным протравителем Табу. Это позволяет осуществить комплексную защиту от важнейших патогенов и вредителей (хлебных блошек, внутрестеблевых мух и даже хлебной жуелицы) на высоком уровне.

В 2010 году эту смесь успешно применили на 200 тыс. га озимой пшеницы. Кроме того, такая предпосевная обработка снижает пестицидную нагрузку на почву и более выгодна.

В ООО НПКФ «Агротех-Гарант» Воронежской области обработка семян озимой пшеницы смесью Виал ТрасТ (0,4 л/т) + Табу (0,4 л/т), проведенная перед посевом в 2009 году, обеспечила эффективность против корневых гнилей 73 %, против цикад и озимой совки – 96 - 100 %. В контроле развитие корневых гнилей составляло 4,8 %, численность цикад – 44,1 на 1 м<sup>2</sup>, гусениц озимой совки – 2,8.

Многие российские хозяйства, постоянно применявшие протравитель Виал ТТ, сразу же перешли на Виал ТрасТ и не были разочарованы. Например, специалисты филиала «Россельхозцентра» по Кировской области отметили, что Виал ТрасТ особенно хорошо показал себя в регионе на фоне других протравителей, поскольку он не только успешно подавляет болезни, но и заметно повышает кустистость зерновых культур за счет антистрессовых компонентов в его составе.

В ОАО АФ «Земля Сеченовская» Нижегородской области применили баковую смесь Виал ТрасТ, 0,4 л/т + Табу, 0,4 л/т в год, когда весна была сухая. В тех хозяйствах области, где инсектицидный протравитель не использовали, возникли проблемы с хлебными блошками на яровом ячмене и яровой пшенице. А в агрофирме ни вредители, ни болезни всходов ущерба не нанесли.

В филиале «Россельхозцентра» по Забайкальскому краю также отмечают растущую популярность Виала ТрасТ. Местные земледельцы оценили пролонгированное действие этого препарата при подавлении болезней на ранних стадиях развития зерновых, а также его высокую эффективность против корневых гнилей.

## Бенорад

Бенорад – классический системный фунгицид, востребованный в системах защиты различных культур. В России он зарегистрирован для применения по вегетации культур и протравливания семян против комплекса болезней зерновых, сахарной свеклы и картофеля.

Препарат содержит беномил, 500 г/кг, выпускается в форме смачивающегося порошка. Беномил относится к химическому классу бензимидазолов, обладает системным лечащим и профилактическим действием. Это действующее вещество является общепризнанным стандартом, классическим средством против фузариозов на зерновых и других культурах.

Бенорад зарегистрирован на яровой и озимой пшенице, яровом ячмене и озимой ржи для опрыскивания посевов и протравливания семян против фузариозных и церкоспореллезных корневых гнилей, мучнистой росы, церкоспореллеза, офиоболеза, снежной плесени, различных видов головни – стеблевой, пыльной, твердой, каменной и ложной (черной),

плесневения семян. Также препарат разрешен для опрыскивания посевов сахарной свеклы в борьбе с мучнистой росой, церкоспорозом и фомозом. Недавно препарат получил расширение регистрации для предпосадочной обработки клубней картофеля (средне- и позднеспелых сортов) против ризоктониоза.

Бенорад прекрасно вписывается в систему фунгицидных обработок зерновых культур. При значительной степени развития болезней на озимых зерновых обычно рекомендуют двукратное опрыскивание фунгицидами. И чаще всего для повторной обработки применяют препараты на основе триазольных соединений. Бенорад относится к другому химическому классу, поэтому его применение

в системе защиты культур от болезней служит мощным антирезистентным фактором. В целом рекомендуется чередовать этот препарат с фунгицидами из других классов или применять различные комбинации. Например, использовать такую схему: первую обработку выполнить баковой смесью гербицидов совместно с фунгицидом Бенорад, а по флаговому листу культуры или к началу колошения – провести дополнительную обработку Колосалем Про. При этом наибольшую эффективность фунгициды показывают на начальных фазах развития инфекции.

При использовании препарата для опрыскивания посевов озимой пшеницы в весенний и осенний периоды многие агрономы отмечают, что он высокоэффективен против снежной плесени и прикорневых гнилей. Осенью Бенорад рекомендуется применять в октябре, вплоть до конца месяца.

Бенорад совместим со многими другими средствами защиты растений. Например, для обработки клубней картофеля во многих хозяйствах с успехом используют смесь

Бенорада с инсектицидным протравителем Табу (имidakлоприд, 500 г/л). Это позволяет защитить культуру в уязвимые фазы развития.

Протравливание Бенорадом семян и клубней проводят перед посевом или посадкой. Расход рабочей жидкости при обработке семян зерновых – 10 л/т, клубней картофеля – 20 л/т. По вегетации используют норму расхода рабочего раствора 300 л/га. Обработку посевов проводят профилактически или при появлении первых признаков заболеваний. Кратность применения на зерновых культурах – 1 - 2, на сахарной свекле – 2 - 3.

Значительная часть площадей озимой пшеницы в Ставропольском крае, в том числе в СПК колхоз «Гигант», ежегодно размещается в полевых посевах, а также по другим колосовым предшественникам. При этом возрастает вредоносность корневых и прикорневых гнилей. В 2009 году в хозяйстве, по данным весеннего обследования на поле пшеницы, распространенность корневых гнилей в среднем составила более 50 %. В конце марта это поле обработали Бенорадом, 0,6 кг/га.

Биологическая эффективность фунгицида против этих болезней превышала 90 %, что позволило собрать на обработанных участках урожай 42,9 ц/га, с прибавкой к контролю без обработки 4,4 ц/га.

В ООО «Моя мечта» Ставропольского края в 2010 году Бенорад применили на посевах озимой пшеницы сорта Донская Юбилейная. Обработку провели 23-го апреля, норма расхода препарата – 0,5 кг/га. При этом растения на обрабатываемом участке были повреждены гельминтоспориозной и фузариозной корневыми гнилями (степень развития – 18,5 %). Уже 17-го мая степень развития этих болезней на поле, обработанном Бенорадом, снизилась на 87,6 %.

В фазе восковой спелости зерна распространенность корневых гнилей составила 6,4 % (в контроле без обработки – 49 %). В период образования зерна биологическая эффективность Бенорада была на уровне 87 %. В результате получена прибавка урожая 4 ц/га.

Материал подготовлен специалистами компании «Август»

Встречи

# Новинки «Августа» На Приволжском форуме

В конце октября в течение трех дней в Казани проходил Приволжский агрономический форум, объединивший 14-ю международную специализированную выставку «Агрокомплекс: Интерагро. Анимед. Фермер Поволжья» и 11-ю специализированную выставку «Волгапродэкспо». Этот форум обрел международное значение – в нем приняли участие компании из стран ближнего зарубежья.



Выступает Марат Халиуллин

Работу форума открыл первый заместитель министра сельского хозяйства и продовольствия Татарстана Минсагир Нуртдинов. В приветственном слове он отметил, что 2010 год был непростым для сельских тружеников, засуха уничтожила значительную часть урожая. Однако в республике удается сохранять темпы развития отрасли. М. Нуртдинов пожелал участникам форума обрести на нем новых деловых партнеров в сфере агробизнеса.

По заявлению организаторов, экспозицию выставок за три дня посетило около 9 тыс. гостей, в том числе специалисты отрасли из более чем 30 районов Татарстана и всех регионов Поволжья. Они познакомиться с широким спек-

тром сельскохозяйственной техники, оборудования и запчастей, удобрений, семян, ветеринарных препаратов, оборудования, химических средств защиты растений и др.

Большой интерес у посетителей вызвал стенд фирмы «Август», где была в полном объеме представлена информация о новых препаратах 2010 года. Это, в частности, гербициды на зерновые культуры: **Балерина** для борьбы с двудольными сорняками; **Деметра** – уникальный, не имеющий аналогов в России гербицид, эффективно уничтожающий вьюнок полевой и подмаренник цепкий; уже заслуживший доверие аграриев «стиратель овсюга» **Ластик 100**, очищающий пшеничные поля от однолетних злаковых сорняков, и другие препараты. Осо-

бое внимание агрономов привлек инсектопротравитель **Табу**, регистрация которого в 2010 году была расширена на зерновые культуры, а также картофель, кукурузу и подсолнечник.

На стенде «Августа» можно было получить подробные сведения о продуктах как в привычном печатном виде, так и в виде новой версии промо-диска компании. Многие отметили большое удобство использования такого носителя информации.

В рамках форума 29 октября прошла презентация новых «августовских» препаратов, регистрация которых находится в заключительной стадии. Одним из таких препаратов является гербицид **Мортира** (750 г/л трибенурон-метила),

обеспечивающий надежную защиту пшеницы от широкого спектра двудольных сорняков, в том числе многолетних.

Многих также заинтересовал гербицид для защиты рапса **Галион**, который способен уничтожить однолетние и многолетние широколистные сорняки (бодяк полевой, ромашка непахучая, подмаренник цепкий и др.).

Агроном группы технологических испытаний фирмы «Август» Роман Потапов на презентации подробно рассказал о результатах опытов с этими препаратами в различных регионах России. Кроме того, он уделил особое внимание многолетним испытаниям Табу в Поволжье, в качестве всходов зерновых от комплекса вреди-

телей, а также эффективного средства против проволочника и колорадского жука на картофеле.

Технолог-консультант Ольга Шибаева описала результаты применения баковых смесей новых препаратов фирмы «Август» на территории Татарстана. Рассказала она и о ходе проведения проекта **Pole-online**, уже заинтересовавшего тысячи аграриев в России и многих других странах.

Завершил выступления «августовцев» глава представительства компании в Казани Марат Халиуллин, который привел примеры эффективного партнерства и пожелал всем и дальше развивать его в наступившем году.

По итогам работы выставок их активным участникам были вручены награды. В торжественной церемонии награждения приняли участие Минсагир Нуртдинов, председатель Комитета по экономике, инвестициям и предпринимательству Госсовета РТ Марат Галеев, заместитель председателя Комитета Госсовета РТ по экологии, природопользованию и аграрным вопросам Ильсур Сафиуллин, председатель Ассоциации фермеров и крестьянских подворий Татарстана Камиар Байтемиров и др.

Представительству фирмы «Август» в Республике Татарстан были вручены дипломы за победу препаратов компании в различных конкурсах.

Первое и второе место в конкурсе «Лучшее средство для защиты растений» заняли препараты Лазурит супер и Балерина.

А лучшим средством для борьбы с вредителями был признан инсектицидный протравитель Табу, который был удостоен Гран-при конкурса.

Роман ПОТАПОВ  
Фото автора

# Совместный поиск решений Выставка «АГРОСИБ»

В начале ноября в Новосибирске прошло традиционное празднование Дней урожая в рамках XVII специализированной выставки «Агросиб. Сибирский фермер». Здесь представили свою продукцию и технологии более 190 экспонентов.



Одна из встреч на «Агросиб»

Выставка собрала вместе около 500 участников – представителей многих регионов Сибири, Поволжья, Москвы, Санкт-Петербурга, Белоруссии и Казахстана, ведущих специалистов хозяйств и государственных учреждений и организаций, которые смогли познакомиться с опытом эффективного ведения сельскохозяйственного производства, новейшими технологиями и средствами производства, обсудить

итоги завершившегося сезона и планы на будущее.

Лейтмотивом Дней урожая стал совместный поиск решения сложных проблем в сельском хозяйстве с помощью новейших технологий. Об этом в своих приветствиях участникам выставки не раз говорили руководители области – первый заместитель губернатора В. А. Гергерт, председатель областного законодательного собрания И. Г. Мороз, министр сельского хозяйства

Г. В. Иващенко, мэр Новосибирска В.Ф. Городецкий.

Выставка «Агросиб. Сибирский фермер» давно стала хорошим местом встречи сибирских земледельцев друг с другом, а также с их давними партнерами – менеджерами и специалистами Новосибирского представительства фирмы «Август». Тем, конечно, было приятно услышать высокие оценки своей работы от своих постоянных партнеров – начальника отдела растениевод-

ства ОАО «Кудряшовское» А. П. Кетта, главного агронома ОАО «Быструха» А. В. Звягинцева, генерального директора ЗАО «Степное» В. Ю. Засыпкина и многих других.

Непростые климатические условия прошедшего сезона – холодная затяжная весна и засушливое лето – потребовали коррекции агротехнологий, и в этом на помощь сибирским агрономам снова пришли менеджеры «Августа». В частности, предложенные ими эффективные схемы баковых смесей гербицидов Магнум + Диален супер, Магнум + Балерина позволили добиться высокой чистоты посевов, снизить стресс для культурных растений и получить урожай яровой пшеницы от 25 до 35 ц/га.

В условиях засухи было важно сохранить формирующийся урожай от болезней – по области было сильным распространение септориоза и ржавчины. Агрономы хозяйств подчеркивали, что в борьбе с болезнями им хорошо помогли фунгициды Колосаль Про и Тилт.

В живом общении со специалистами представительства «Августа» агрономы хозяйств познакомились с новинками компании, узнали

об эффективных схемах комплексной защиты различных культур от всех видов вредных организмов.

Земледельцев заинтересовали гербициды на посевах зерновых Ластик 100, инсектицидный протравитель Табу, а также гербицид Балерина, который уже начал применяться в хозяйствах области. В условиях Западной Сибири эти препараты позволяют снять многие «белые пятна» в полевых технологиях. Например, Ластик 100 помогает решить проблему овсюга и других однолетних злаковых сорняков. А Табу, который теперь можно применять на различных культурах, позволит надежно защитить всходы зерновых, рапса и льна от блошек, подсолнечник и кукурузу – от проволочника, картофель – от колорадского жука...

В ходе Дней урожая крестьяне получили заслуженные награды от администрации Новосибирской области. Так, более 30 автомашин «УАЗ» вручено хозяйствам, добившимся лучших результатов по итогам уборочной кампании 2010 года, почетные грамоты и медали получили более 15 руководителей, внесших наибольший вклад в развитие сельскохозяйственной отрасли Новосибирской области.

Интересно, что среди награжденных оказались многие партнеры фирмы «Август».

Елена ПОДДУБНАЯ  
Фото автора



Мнение

# Журнал и газета для земледельца Какими они должны быть?



В последние годы среди земледельцев Украины растет популярность журнала «Зерно». Читателям нравится, что о самых сложных вопросах АПК и новейших технологиях журнал рассказывает просто и доходчиво, без наукообразной зауми, «своими словами», что его главными героями стали люди от земли, что в каждой публикации чувствуется глубокое уважение к крестьянину, но без панибратства и заигрывания. Теми же принципами руководствуется и редакция газеты «Поле Августа». Понятно, что мы давно обратили внимание на журнал «Зерно», а как только появилась возможность – побеседовали с его редактором Юрием ГОНЧАРЕНКО. Предлагаем запись беседы.

**Юрий Иванович, как возник ваш журнал?**

... Достаточно неожиданно. Я давно занимаюсь выпуском различных периодических изданий, и пять лет назад ко мне обратились знакомые предприниматели и попросили сделать аграрный журнал, потому что им совершенно нечего читать, особенно по новейшим технологиям. Я проанализировал тогдашнюю ситуацию на украинском рынке аграрной периодики и обнаружил, что она ужасающая. О новейших технологиях если что-то и пишется, то это, как правило, переводные англоязычные статьи из интернета. Люди мучаются, переводят их, а потом оказывается, что это совсем не то, что нужно. Большинство аграрных журналов и газет, к сожалению, представляют собой набор материалов, не объединенных ни идеей, ни концепцией. Часто они делаются как будто для колхозников 60-х годов – по качеству, полиграфии, подаче тем...

Но еще больше меня поразил такой, например, факт. На Украине типичное хозяйство – это 3 тыс. га, и обрабатывало их все село – 300 человек и 30 тракторов. А, скажем, в США типично, что 5 тыс. га обрабатывает один фермер с женой и сыном. Я понял, что дело вовсе не в специфике сельскохозяйствен-

ной темы: дело в общих концепциях бизнеса, а в этом как раз я что-то смыслил.

Одновременно я открыл для себя, что сельское хозяйство на Украине только-только начинается. Паи сдавать в аренду крупным хозяйственникам разрешили только в 2000 году, техника и технологии появились еще позже. Значит, нужно бороться со стереотипами, отказаться от позиций агронома или руководителя хозяйства, который заявляет: я так 30 лет делал, и дальше так буду делать! И все мне стало легко и интересно...

**Где находите таких авторов, способных дать интересную информацию?**

Я столкнулся с тем, что украинская аграрная наука, имея глубинные традиции, огромные достижения, на сегодняшний день безнадежно отстала от всего мира. То есть это как компьютеры: их сейчас совершенно бессмысленно производить на Украине или в России, потому что от стран, их выпускающих, мы отстали навсегда, и нам гораздо проще покупать эти компьютеры, которые уже продаются на вес по смешным ценам.

То же самое и с аграрными технологиями. Мы можем потратить годы, десятилетия на создание собственных «ноу-хау» и – даже не приблизиться по эффективности к технологиям, которые уже применяются. А ведь их создание – очень долгий процесс, это же вопросы селекции, проведения опытов и исследований не одного года... Вы же знаете, что полный севооборот в сельском хозяйстве – это 12 лет. И если мы такими темпами начнем кого-то догонять, мы уже никого не догоним ни по технологии, не говоря уже по технике.

Примерно те же проблемы и у вас в России, да и на всем постсоветском пространстве.

И тогда я начал напрямую общаться с учеными и практиками из США, Канады, Бразилии, Парагвая и других стран. Это оказались очень открытые люди, заинтересованные в том, чтобы их опыт, наработки, идеи распространялись. Я привлек самых «продвинутых» украинских ученых к научному редактированию переведенных материалов и адаптацию их к нашим условиям. Оказалось, что аграрный мир очень открытый, контактный и очень оптимистичный.

Западный ученый точно знает, что должен дать фермеру ответы сегодня и на самые злободневные его вопросы.

**Это связано с тем, что наука на Западе частная?**

Не только. Просто наука там давно прикладная. При этом у нее остается достаточно пространства для фундаментальных исследований. Самое главное, что движет аграрную науку (и журналистику), на мой взгляд, – это реальное производство и реальные персонажи. За пять лет я объехал всю Украину и теперь лично знаю руководителей не менее тысячи хозяйств. С человеком, который станет героем очередного номера журнала, у меня сразу складываются глубоко дружеские отношения. Потому что я его понимаю...

По моему убеждению, человек, который занимается сельскохозяйственным бизнесом, самым гуманным из всех видов бизнеса, заслуживает самого глубокого признания общества. Когда у меня спрашивают, зачем я делаю «для колхозников» такой дорогой журнал с лаком, на дорогой бумаге, я отвечаю: человек, который работает на земле, заслуживает самого лучшего. А весь журнальный гламур, если разобраться, пишет о тех, кто этого не заслуживает.

**Сколько человек сегодня делают ваш журнал?**

Журнал существует как компания (ООО), которая выпускает журнал и еще занимается книгоизданием. У нас работает всего 15 человек, но мы сотрудничаем со многими людьми, и они составляют наш как бы вне редакционный актив... Это, например, мой хороший друг, ученый, президент ассоциации фермеров Бразилии, работающих по системе No-till, Дирсеу Нери Гассен.



Очень много нам пишет Рольф Дерпш из Парагвая. Много мы работаем и с Европой, с Францией, вторым аграрным полюсом континента, но все-таки понятно, что в плане технологий для Украины, как, наверное, и для России, наиболее приемлемы технологии Канады и Аргентины, даже Бразилии уже не так, потому что там очень высока специфика.

**Это связано с культурами, которые там выращивают, или с площадями?**

В первую очередь, – с площадями. А вот в Европе очень сильно развиты генетика, селекция, поэтому мы работаем с семеноводческими фирмами. Я часто бываю во Франции, в основном по вопросам семеноводства кукурузы, потому что Франция – самый крупный производитель ее семян в мире. У них более 1600 гибридов на все случаи жизни – силосная и сахарная, с малым и большим ФАО... Мы сотрудничаем практически со всеми крупными компаниями-производителями семян. И Франция много работает с Украиной, французы строят здесь семенные заводы, сами выращивают семена. Украина еще далека от реализации своего потенциала. Максимальный урожай зерна у нас был в 2008 году – 53 млн т, а вот Мировой банк в своих отчетах и прогнозах для бизнеса пишет, что потенциал Украины – 110 млн т. Так что у нас огромные резервы...

**Каков круг ваших читателей?**

Сейчас мы печатаем 18 тыс. экземпляров, и распространяются они почти исключительно по подписке. Журнал не поступает в розницу. А начинали мы с 26 тыс. экземпляров – столько пять лет назад было компаний агрокомплекса страны, и все они получали наш журнал. С тех пор многое изменилось, и компаний осталось примерно 14 тыс. Просто они укрупняются... Сейчас у нас около 14 тыс. подписчиков, в том числе небольшая часть есть в России, Казахстане, Молдове, Беларуси. Наш журнал есть во всех подписных каталогах этих стран (подписной индекс в «Роспечати» – 36496), и мы специально делаем журнал на русском языке, чтобы быть доступными на территории всего СНГ. Мы охватываем практически все сферы агробизнеса. Они все нам интересны, но глубже всего – растениеводство, по объективным причинам – просто здесь быстрее оборот капитала, и агрофир-



мы увлечены именно этим, хотя уже подумывают о переработке, овощеводстве. Хотя название журнала – «Зерно» – с этим не связано, это совершенно философская категория.

**Наверное, как зерно истины?..**

Да, зерно – это то, из чего что-то должно вырасти. Хотя у нас есть рубрика «Животноводство», и в ней – все направления. В растениеводстве в наступившем году большое внимание мы будем уделять сое, как культуре, которая будет, я думаю, культурой года на Украине, ну и, наверное, резонансом – в России. Хотя наши западные партнеры называют культурой будущего года подсолнечник.

Много проблем с пшеницей, она по сравнению с такими крупнотоварными культурами, как кукуруза и соя, становится более капризной. У нее то и дело появляются новые неожиданные заболевания, но самое главное «заболевание» – это государственное регулирование.

Зачем выращивать пшеницу, если ее будет невозможно продать, или на нее будут пытаться установить цену ниже себестоимости?

Поэтому на рынке ощущается рост интереса к производству сои и кукурузы. Вот и покажем читателям весь спектр технологий выращивания разных сортов сои...

**У вас их в Госреестре, говорят, больше 130?**

Да-да. Но, тем не менее, это до сих пор не слишком традицион-

ная культура для Украины. Идеальные решения по ее выращиванию пока не найдены. Скажем, ранних сортов сои практически никто в мире не выводил, потому что это не требовалось. Сою выращивали в латиноамериканских странах, где нет проблемы ни с теплом, ни с осадками. Для украинских просторов нужны другие решения.

Следующий момент, конечно, защита сои. В этом плане будем публиковать не требовались. Сою выращивали в латиноамериканских странах, где нет проблемы ни с теплом, ни с осадками. Для украинских просторов нужны другие решения. Следующий момент, конечно, защита сои. В этом плане будем публиковать не требовались. Сою выращивали в латиноамериканских странах, где нет проблемы ни с теплом, ни с осадками. Для украинских просторов нужны другие решения.

**Это у Андрея Твердохлеба?**

**Мы о нем не раз рассказывали...**

Да. У нас также есть успешный опыт возделывания сои по «минималке» в Житомирской области, там получают большие урожаи. Есть и эксперименты, например, выращивание сои в Черниговской области, совершенно непригодной для этого по своим климатическим условиям. Но, тем не менее, эксперименты успешные.

Будем также в наступившем году много писать о рапсе. Это тоже очень капризная культура, но чрезвычайно выгодная, поэтому хозяйства будут брать за ее выращивание, и они ждут от нас практическую информацию.

**Окупается ли ваш журнал? Ведь делать его – явно очень дорогое удовольствие...**

Да уж... Отпечатать 26 тыс. экземпляров и затем еще и рассылать их в 26 тыс. адресов. Естественно, что первые номера мы рассылали за счет редакции, и только по одному номеру это обходилось нам в 15 тыс. долл. США в эквиваленте. И эта идея, конечно, оказалась бы самоубийственной, если бы не... простой факт: журнал понравился читателю. Понравился наш взгляд, ориентированный на новые идеи, открытия в самых обычных и привычных технологиях, в давно, казалось бы, знакомых культурах... К тому же мы разговариваем с читателем на том языке, на котором он общается с коллегами каждый день. И он это очень чувствует и ценит.

К чему это привело? Нам удалось создать действительно нужный продукт. Конечно, не всегда все получается, есть и случайные материалы, есть и ошибки, но мы в этом поле совершенно соразмерны своему читателю, идем с ним в одном направлении.

И всегда стремимся делать именно то, что нужно читателю и больше никому. Я всегда это подчеркиваю – что это не наш журнал, это ВАШ журнал!

**К этому и мы стремимся, издавая газету «Поле Августа». Спасибо за беседу! Удачи Вам и Вашим сотрудникам в наступившем году!**

Беседу вела Людмила МАКАРОВА  
Фото автора

Контактная информация

Тел.: (1038044) 581-09-19.  
E-mail: editor@agromedia.com.ua

Слово учёному

# Засуха не страшна...

## Если работать в гармонии с Природой

В острозасушливом сезоне 2010-го года почти все хозяйства понесли большие убытки, лишь немногие смогли вырастить достойный урожай. О том, какие агроприемы помогли им, мы стараемся рассказывать на страницах нашей газеты. В этом номере представляем слово уже знакомому вам по многим публикациям декану агрономического факультета Донского ГАУ, профессору Николаю Андреевичу ЗЕЛЕНСКОМУ.



В 2010 году как никогда хорошо было видно, как «работает» предлагаемая мной система земледелия с использованием бобовых культур – как в чистом виде, так и в бинарных посевах. Не все торопятся переходить на нее, пока не увидят мои поля своими глазами. А ведь при традиционной технологии выращивания культур хозяйства тратят огромные лишние средства. Это топливо для бесконечных механических обработок почвы, амортизация техники. Это огромный вред почве, ее иссушение и разрушение структуры. К тому же, многократные культивации не могут защитить поля от сорняков, например, от распространенных у нас в области осота, амброзии, молочая и др. Обычно за сезон хозяйства тратят в расчете на 1 га более 60 л топлива, а я трачу максимум 30 л, а минеральные удобрения применяю лишь в виде стартовых доз.

Когда я только начинал пробовать свою систему, у меня не было «полигона» для опытов. И тогда взял в аренду 400 га земли (ООО «Агросфера»), где до сих пор экспериментирую, отработав на целом наборе культур: пшеница, подсолнечник, кукуруза, соя, рапс, горох, нут и др. У нас в области неохотно выращивают сою, она дает нестабильную урожайность. Я на своих полях доказываю обратное. Например, в прошлом году собрал ее урожай 12 ц/га, а в других хозяйствах соя дала зерна не более 5 - 6 ц/га.

Кроме того, на многие культуры, например, нут, практически нет зарегистрированных средств защиты. Поэтому на опытных участках я отработываю оптимальные схемы защиты растений, подбираю препараты. Например, на нуте прекрасно показала себя смесь гербицидов Торнадо 500 и Трефлан.

Приведу примеры схем выращивания культур, которые я постоянно практикую.

Начну с **люцерны**. Ее мы выращиваем в бинарных посевах с яровым ячменем, подсолнечником, кукурузой на зерно и другими культурами. На следующий год люцерну можно использовать на разные цели: зеленый корм, сено, семена или сидерат. Обычно используем эту культуру два года, а затем раздываем пласт дисковым и высе-

ваем **озимую пшеницу**. При этом большая часть растительных остатков люцерны, оставшейся на поле в виде корней, отмирает, обеспечивая питание пшенице, а часть отращает и снова фиксирует азот из воздуха, который будет питать уже следующую культуру севооборота. Чтобы люцерна не мешала пшенице, в фазе кущения мы «придавливаем» ее гербицидом Прима, 0,3 л/га.

Растительные остатки люцерны, остающиеся на поле, прикрывают почву, защищая ее от иссушения, а корни, отмирая, обеспечивают ей идеальную структуру. Такое возобновление вегетации люцерны в следующей культуре – практически непрерывный процесс, пока мы сами его не остановим. Также хочу отметить, что бинарные посева пшеницы с бобовыми значительно смягчают неприятные последствия монокультуры зерновых.

После пшеницы весной мы сеем **подсолнечник** по вегетирующей люцерне прямо в этот «ковер» сеялками прямого высева. А затем обрабатываем люцерну гербицидом Торнадо 500, она отмирает, прикрывает почву, минерализуется и обеспечивает питание основной культуры, предотвращает ущерб от засухи и других погодных катаклизмов. Бобовые культуры прекрасно заменяют нам удобрения. Ведь одна только люцерна за год вегетации может накапливать до 300 кг/га азота, за который не надо платить!

Есть и другие культуры с менее длинным периодом использования. Это, в первую очередь, **донник** – двулетняя культура, которая очень хорошо подходит для бинарных посевов с подсолнечником. На 1 м<sup>2</sup> вегетирует более 300 растений донника, которые образуют мощные стержневые корни. Они улучшают структуру почвы и обогащают ее питательными веществами на большую глубину. Сначала мы сеем подсолнечник, а на следующий день – донник. Затем проводим обработку Торнадо 500 против сорняков, который впоследствии уже не даст отрасти донник. После уборки подсолнечника можно посеять озимую пшеницу или оставить тот же донник в чистом виде на сидерат. Он будет вегетировать в новом сезоне до первой декады мая – в это время с помощью сеялки прямого высева можно прямо в донник посеять **ку-**

**курузу, просо, сорго, сою** и др. Сразу после посева, например, кукурузы, обрабатываем донник, отросший до высоты 30 - 40 см, Торнадо 500. Он отмирает, прикрывает почву, а кукуруза поднимается вверх. При этом почва закрыта от солнца, мощные корни донника, отмирая, улучшают ее структуру. Земля всегда влажная, содержит достаточно азота, калия и фосфора. После кукурузы можно снова посеять озимую пшеницу.

Или, например, бинарный посев **пшеницы с викой**. В фазе кущения пшеницы мы обрабатываем посева гербицидом прима в норме 0,3 л/га. Этим мы немного «придавливаем» вику, чтобы она не мешала пшенице расти и не засоряла ее своими семенами, и убираем сорняки. Хотя сейчас мы уже нашли семячистительную машину УОК «Золушка» харьковского производства, которая способна на 100 % отделять семена вики от пшеницы.

В нашем учхозе «Донское» поля расположены друг за другом на протяжении 25 км. И дальше первых пяти километров никто ни разу навоз не завозил, так как это дорого. Когда руководитель хозяйства И. В. Капелист увидел, насколько выгодны бинарные посева, он всю люцерну переместил на дальние поля. Сейчас около 50 % из 1,3 тыс. га люцерны составляют ее поля с использованием в течение двух лет на зеленый корм, сено и семена. Эту культуру сеют под ячмень, подсолнечник, кукурузу. То есть, два года люцерну используют в чистом виде, а затем, после обработки дисковым, сеют озимую пшеницу. Весной в фазе кущения пшеницы поле обрабатывают гербицидами, «придавливая» отрастающие растения люцерны.

Приведу пример «длинного» севооборота. Сначала подсолнечник высевается с викой, та образует семена, которые остаются на поле. Затем озимая пшеница, соответственно, с викой, после – озимый ячмень с викой, тритикале с викой, озимый рапс на семена с викой и снова озимая пшеница с викой. Все это время вика переходит в следующее поле самосевом. В этом году намолотили рапса 24 ц/га (из него 15 % – семена вики).

Многие все же переходят на нулевую обработку почвы, но без выращивания бобовых культур и...

у них ничего не выходит. А ведь на полях этих хозяйств каждый год остается много соломы, для минерализации которой необходим азот. Удобрения эти хозяйства не вносят или вносят мало. В результате микроорганизмы, разлагающие солому, потребляют весь азот из почвы, она сильно истощается. Тогда все говорят – у нас нулевая обработка не идет... Но если добавить в севооборот бобовые культуры в чистом виде или в виде бинарных посевов, то все получится! Бобовые накапливают в почве достаточно азота, чтобы его хватило и на разложение соломы, и на питание основной культуры.

Это видно на моих посевах. Ведь если бы моим пшенице, подсолнечнику и другим культурам чего-то не хватало, это бы сразу все заметили. Но на полях мощные, хорошо развитые зеленые растения. Почва прекрасной структуры, рыхлая и увлажненная, трещин в ней я ни разу не видел, даже в самую сильную засуху, как было в прошлом году. И это при том, что удобрения мы практически не вносим. Большинство площадей Ростовской области подвержено почвенной эрозии. У нас же ее никогда не было.

Хозяйства, работающие по традиционной технологии, в засуху сильно пострадали. Их агрономы не хотят верить своим глазам, глядя на мои поля. И все же их очень трудно переубедить. Для начала я предлагаю на небольшом участке попробовать мою систему, даю семена, помогаю с поиском препаратов...

Предлагаю вариант: если не выйдет – за семена мне не платить. И только после этого люди пробуют, убеждаются в эффективности моей системы и внедряют ее на больших площадях. Конечно, в первую очередь нужно наладить в хозяйстве семеноводство бобовых культур.

Например, в ОАО «Кадамовское» три года назад я заложил семенной участок **эспарцета**. Получили с него семена, а на этом поле посеяли озимую пшеницу и собрали урожай 60 ц/га. После этого руководитель хозяйства стал расширять у себя применение моей технологии. Сейчас у него 400 га озимой пшеницы, размещенной после эспарцета. Эта бобовая культура может успешно использоваться на корм или семена.

Многие хозяйства периодически оставляют поля под чистый пар. В это время почва на них иссушается, подвергается эрозионным процессам, зарастает сорняками и не приносит никакого дохода. У нас же почва всегда защищена растениями, которые накапливают в ней питательные вещества, сохраняют влагу, а также приносят экономическую пользу.

У меня есть одно поле, которое механически никак не обрабатывалось в течение пяти лет. В 2009 году на нем был посев тритикале с викой, а в прошлом году, в мае, травостой из падалицы и сорняков был покосен.

Когда мы прямо в этот ковер сеялкой «Semeato» всевали подсолнечник, многие специалисты скептически смотрели на такую технологию. Сразу после посева я обработал поле гербицидом Торнадо 500 в смеси с Трофи. В результате один агроном, с которым я спорил, приехал ко мне, когда культура уже созрела, и не поверил своим глазам. Он проехал Самарскую, Саратовскую, Волгоградскую области, где все засохло или выросли корзинки диаметром по 5 см. А у меня как будто и не было засухи. Хотя на моих полях с июня по сентябрь не выпало ни капли дождя.

Приезжали и коллеги из Америки. Они фотографировались с моим подсолнечником, как с главной достопримечательностью, говорили, что у них такого не бывает. Я ни разу не собирал урожай этой культуры меньше 20 ц/га, а часто доходило и до 28 ц/га. Пшеницы мы в засуху собрали по 34 ц/га третьего и четвертого классов, а в нормальные по погодным условиям годы обычен урожай 60 ц/га.

Кроме использования гербицидов мы обязательно на 100 % протравливаем семена. При необходимости применяем фунгициды и инсектициды. Например, в этом году на подсолнечнике появилась саранча, мы быстро справились с ней с помощью Брейка.

Сейчас в одном хозяйстве в Казахстане собираются перейти на мою систему на площади 5 тыс. га. Говорят, если все получится, будут распространять ее по всей республике. Ведь сейчас там выращивают мало подсолнечника, который показывает нестабильные результаты. А с внедрением бинарных посевов, добавлением в севооборот бобовых культур можно будет снова в больших объемах возделывать эту высокопродуктивную культуру.

Многие пожилые агрономы говорят, что мои поля осенью выглядят уж очень некрасиво. А я отвечаю – это «гадкий утенок», который весной превратится в прекрасного «лебедя», все лишнее перегниет – и поля будут радовать глаз.

Записала  
Ольга РУБИЦ  
Фото автора

Контактная информация

Зеленский Николай Андреевич  
Моб. тел.: +7 (928) 602-40-51  
www.binposev.ucoz.ru

Рекомендуют специалисты

# Уберем самые злостные сорняки! Балерина

Балерина – двухкомпонентный системный препарат для борьбы с широким спектром двудольных сорняков на посевах зерновых культур. Он позволяет одновременно уничтожить такие злостные сорняки, как подмаренник цепкий, различные виды ромашки и осота, молочай лозный и др.

Гербицид содержит 410 г/л сложного 2-этилгексилового эфира 2,4-Д кислоты и 7,4 г/л флорасулама. Он выпускается в форме удобной в применении суспензионной эмульсии. По сравнению с препаратами с аналогичным комплексом действующих веществ, их содержание в Балерине выше, препаративная форма более концентрированная. Это обеспечивает высокую технологичность применения гербицида и позволяет снизить нормы его расхода.

Балерина – прекрасный страховой гербицид, уничтожающий более 150 видов двудольных сорняков, включая устойчивые к 2,4-Д и МЦПА, в посевах яровой и озимой пшеницы и ярового ячменя. Среди высокочувствительных к препарату сорных растений – подмаренник цепкий, виды ромашки, бодяк полевой, осот желтый, вьюнок полевой и др. Против вьюнка полевого гербицид высокоэффективен в максимальной разрешенной норме расхода (0,5 л/га). Оптимальная фаза развития вьюнка – до 15 см.

Балерина содержит действующие вещества из разных химических классов и с различными механизмами действия. Это сочетание снижает возможность возникновения резистентности у сорняков.

В течение 1 ч гербицид проникает через листья и распространяется по всем частям сорных растений, включая корни, блокирует рост

клеток в молодых тканях. Уже через сутки после обработки сорняки прекращают расти, а первые признаки действия Балерины можно увидеть через 3 - 4 дня. Они проявляются в виде обесцвечивания и скручивания листьев сорняков, сокращения междоузлий. Их окончательная гибель происходит через 2 - 3 недели (в зависимости от различных факторов) после обработки.

Большое преимущество Балерины – широкое «окно» применения (до фазы второго междоузлия культуры). Оптимально применять препарат в период, когда однолетние двудольные сорняки достигли высоты 5 - 10 см, а многолетние корнеотпрысковые – фазы розетки. Максимальная норма расхода (0,5 л/га) используется при исходной высокой засоренности, преобладании в посевах многолетних корнеотпрысковых сорняков, наличии переросших сорняков (подмаренник цепкий при высоте 15 - 20 см, виды ромашки – до 20 см, виды осота и бодяка – до бутонизации). Минимальная норма расхода – 0,3 л/га. Норма расхода рабочей жидкости для Балерины – 200 - 300 л/га.

Необходимо помнить про температурный режим при обработке – он должен быть в пределах от 5 до 25 °С. Наиболее оптимальная температура – от 8 до 25 °С, когда идет активный рост сорняков и препарат действует быстрее. Благодаря от-

сутствию последствия Балерина может применяться во всех типах севооборотов. Не рекомендуется применять гербицид на зерновых с подсевом бобовых.

Кроме применения в чистом виде, экономически эффективно использовать баковые смеси Балерины с другими препаратами. Это могут быть гербициды на основе сульфонилмочевин, а также фунгициды и инсектициды. В производственных испытаниях высокую эффективность показали баковые смеси: Балерина, 0,25 л/га + Магнум, 5 г/га; Балерина, 0,3 л/га + гербицид на основе трибенурон-метила, 10 г/га или Балерина, 0,35 л/га + препарат на основе трибенурон-метила, 12 г/га. Для расширения спектра действия на злаковые сорняки с успехом применяют баковые смеси Балерины с граминицидами: Балерина, 0,3 - 0,5 л/га + Ластик 100, 0,6 - 0,9 л/га и Балерина, 0,3 - 0,5 л/га + Ластик экстрa, 0,8 - 1 л/га.

Норма расхода каждого из компонентов смеси зависит от конкретной культуры, видового состава и фазы развития сорняков, засоренности поля.

В 2010 году, в первый год выхода Балерины на рынок, в различных регионах России этим гербицидом было обработано около 300 тыс. га. И везде достигнуты высокие результаты.

В ООО «Целинное» (Республика Хакасия) в сезоне 2010 года Балерина позволила полностью уничтожить проблемный для региона сорняк – коноплю сорную, которая всходит поздно. Поскольку гербицид можно применять на поздних фазах развития пшеницы, опрыскивание не нанесло ущерба развитию культуры.



Контроль без обработки



Вариант с обработкой Балериной

В ОАО «Маяк» Воронежской области в 2010 году Балерину применили на яровом ячмене сорта Вакула. Обработку провели 19 мая в конце кущения ячменя. В этот момент засоренность участка составляла 105 шт/м<sup>2</sup>. Сорняки находились при этом в следующих фазах: однолетние двудольные – 2 - 4 листа, бодяк и осот – «розетка», вьюнок – 10 - 20 см. Через месяц после обработки эффективность Балерины составила 92 %, в том числе против подмаренника – 92, вьюнка – 68, бодяка полевого – 95 %. Получена урожайность ячменя – 28 ц/га, прибавка – 7,2 ц/га.

В ООО Агрофирма «Санары» (Чувашская Республика) в 2009 году Балерину испытали на яровой

пшенице сорта Эстер. Обработка была проведена в фазе кущения культуры с нормой расхода препарата 0,3 л/га, рабочего раствора – 200 л/га. В момент опрыскивания на поле преобладали подмаренник цепкий, марь белая, осот желтый, пикульник и др. Вьюнок находился в фазе от 2 до 30 см, подмаренник – 3 - 4 мутовки.

На пятый день после обработки все сорняки были сильно угнетены, а те, что находились в фазе семядолей и «ниточки», погибли. Через 15 дней более 55 % растений вьюнка отмерло, подмаренник погиб полностью. Более чем через месяц после применения Балерины, ее биологическая эффективность составила 90 %.

## Деметра

В 2010 году одним из инновационных продуктов «Августа» стал гербицид Деметра – специализированный препарат для борьбы с такими злостными сорняками, как вьюнок полевой и подмаренник цепкий в посевах зерновых культур.

Действующее вещество гербицида Деметра – флуроксипир (350 г/л). Это химическое соединение из класса производных пиридилоксиуксусной кислоты, обладает системным действием. В течение 1 ч оно поглощается листьями сорняков, а также частично абсорбируется корнями растений из почвы. Активно перемещаясь по флоэме и ксилеме, флуроксипир распределяется по всему растению, включая точки роста, нарушает развитие клеток растений и влияет на процессы роста в целом.

Кроме непревзойденного действия на вьюнок и подмаренник, Деметра с эффективностью более 90 % уничтожает виды горца, пикульника, щавеля, звездчатку среднюю, незабудку полевую, кохию венечную, паслен черный, одуванчик лекарственный и др. Против видов осота, мари белой, мака-самосейки, ромашки непахучей, пастушьей сумки, горчицы полевой, амброзии полыннолистной эффективны баковые смеси Деметры с Балериной или препаратами на основе трибенурон-метила.

При благоприятных условиях уже через несколько часов после обработки Деметрой рост сорных растений останавливается, через 3 - 4 дня – обесцвечиваются и скручиваются листья, затем – сокращаются междоузлия.

Полная гибель сорняков наступает спустя 2 - 3 недели после обработки, поле остается чистым до появления их второй «волны».

Деметру можно применять от фазы начала кущения до появления последнего междоузлия зерновых культур без риска их повреждения или снижения урожая. Большинство видов однолетних двудольных сорняков наиболее чувствительны к действию гербицида на стадии от 2 до 10 листьев (высота 5 - 10 см). Многолетние сорняки в момент обработки должны достигнуть фазы розетки - начала стеблевания и высоты 10 - 15 см.

Диапазон температур, в пределах которого рекомендуется применение Деметры, – не ниже 8 и не выше 25 °С. Количество почвенной влаги должно быть благоприятным для развития растений. Использо-



Пшеница чистая, Деметра уничтожила весь вьюнок

вание препарата в холодную погоду эффективно, однако его действие при этом замедляется. Минимальную норму расхода (0,43 л/га) препарата применяют на ранних стадиях развития сорняков и при слабой степени засоренности. Максимальную дозировку (0,57 л/га) – при сильной засоренности подмаренником цепким, в случае переросших сорняков, а также при неблагоприятных погодных условиях в оптимальный по срокам момент для обработки.

В поздние фазы развития зерновых стеблестой культуры почти полностью закрывает сорняки, поэтому при опрыскивании Деметрой с низкой нормой рабочего раствора препарат не достигает цели в полной мере. В этом случае необходимо увеличить норму расхода рабочей жидкости до 250 - 300 л/га.

Минимальная же норма расхода рабочего раствора – 200 л/га.

Деметру можно использовать в баковых смесях с гербицидами на основе флорасулама, сульфонилмочевин, дикамбы, с граминицидами, а также с фунгицидами (например, Колосаль Про) и инсектицидами (Брейк, Борей).

Для более надежного уничтожения проблемных видов можно применять Деметру в смеси с Магнумом (0,2 - 0,25 л/га + 8 - 10 г/га, соответственно) или с гербицидами на основе трибенурон-метила, 750 г/кг (Деметра, 0,2 - 0,25 л/га + препарат на основе трибенурон-метила, 20 - 25 г/га).

Баковые смеси Деметры с препаратами на основе трибенурон-метила, помимо уничтожения широкого спектра сорняков, включая трудноискоренимые вьюнок

и подмаренник, предотвращают возникновение резистентности у сорняков.

Широкое окно применения таких смесей – вплоть до флагового листа у культуры – позволяет эффективно бороться против поздних всходов вьюнка и других сорняков, а отсутствие последствия дает возможность применять смесь во всех типах севооборотов.

В 2010 году в Липецкой области Деметрой было обработано около 10 тыс. га зерновых. При этом на многих полях пшеница уже достигла поздних фаз развития, растения вьюнка – длины более 30 см, а подмаренник был в фазе восьми и более мутовок. Несмотря на это, препарат эффективно уничтожил сорняки.

Тот же эффект наблюдали на полях учхоза «Рамзай» Пензенской ГСХА. Здесь летом 2010 года на некоторых участках Деметру также применили со значительным запозданием. Тем не менее, препарат смог надежно подавить переросшие сорняки, в том числе вьюнок полевой. Во многих областях, где вьюнок и подмаренник являются большой проблемой, Деметра моментально стала «хитом» среди зерновых гербицидов.

Материал подготовлен специалистами компании «Август»

## Выставки

# Шанхайские встречи

20 - 22 октября в Шанхае под эгидой Министерства сельского хозяйства Китая прошла 10-я международная выставка «AgrochemExpo 2010». В ее рамках состоялась международная конференция, посвященная рынку дженериков (дженерик – препарат с доказанной эквивалентностью оригиналу, имеющий такой же состав действующих веществ, но не обладающий патентной защитой).



Команда «Августа» на выставке

Совместное предприятие «Changzhou August Agrochem Company Ltd.» ([www.china-august.com](http://www.china-august.com)) принимало активное участие в работе выставки в числе 500 международных компаний, экспозиции которых располагались на трех этажах крупнейшего экспоцентра Шанхая «Shanghai Everbright Convention and Exhibition Center». Среди участников выставки преобладали китайские компании по производству ХСЗР, действующих веществ (д. в.) и лабораторно-производственного оборудования.

СП «Августа» было единственным российским предприятием, вообще предприятием «с европейским лицом», представленным на выставке. Интересно отметить, что

на третий год своего участия оно удостоилось более высоких оценок от организаторов выставки, которые даже предложили разместить экспозицию СП в самом выгодном месте.

За три дня выставку посетили более 15 тыс. специалистов из многих стран мира. Среди них – «первые лица» крупнейших мировых компаний по производству пестицидов и д. в. Побывали на выставке и посетили стенд совместного предприятия «Августа» руководители подобных фирм и заводов из России, Украины, Казахстана, а также других стран СНГ.

Всего на стенде совместного предприятия зарегистрировались представители более 300 между-

народных компаний – из США, Индии, Китая, Австралии, Швейцарии, Франции, Ирландии, Испании, ОАЭ, Ирана, Пакистана, Турции, Египта, Таиланда, Вьетнама, Мьянмы и других стран, интересующихся услугами фирмы.

Все посетители выставки отмечали ее возросший профессиональный уровень, а также то, что многие китайские предприятия по производству ХСЗР и д. в. для них в последние два-три года сделали впечатляющий рывок в повышении качества продукции и расширении ее ассортимента. В целом возросла репутация китайских предприятий, особенно лучших из них.

Но и этом фоне продолжает заметно выделяться СП «Changzhou

August Agrochem Company Ltd.», располагающее высококвалифицированным персоналом, новейшим оборудованием на всех этапах производства, и, прежде всего, приборами по контролю за качеством сырья и готовых препаратов. В частности, «августовский» завод в Чанчжоу продолжает оставаться практически единственным в Китае предприятием, где применяются дорогостоящие бисерные мельницы швейцарского производства, позволяющие размалывать д. в. до размера частиц меньше 5 микрон, то есть работать на уровне нанотехнологий.

В ходе общения на выставке с новыми потенциальными партнерами СП был составлен гра-

фик посещения производственно-лабораторной площадки в г. Чанчжоу, чтобы они могли на месте убедиться в высоком уровне производства и больших возможностях предприятия.

Уже на следующий день после окончания выставки представители международной инвестиционной компании «Helm» ([www.helmag.com](http://www.helmag.com)) посетили офис компании «Changzhou August Agrochem Ltd.» и завод. Они познакомились с процессом производства и высоко оценили уровень оборудования и квалификацию специалистов СП.

Руководитель одного из секторов компании «Helm» доктор Кристоф Шнайдер так прокомментировал посещение завода: «То, что мы увидели на заводе в Чанчжоу, производит большое впечатление... Завод действительно располагает огромными возможностями не только по выпуску известных препаратов, но и по формуляции новых. Здесь на всех операциях работают хорошо обученные кадры, применяется самое современное оборудование. Нас, в частности, поразило применение новейших приборов по контролю качества как на входе, так и на выходе».

«Поле Августа»

### Контактная информация

**Евгений ОНАЦКИЙ**  
Исполнительный директор  
«Changzhou August Agrochem Company Ltd.»,  
Tel.: +86-519-882-253-37,  
Mob. tel.: +86-138-611-596-20,  
Web: [www.china-august.com](http://www.china-august.com)

## Торнадо – «Товар года-2010»

10 ноября 2010 года состоялась XII официальная церемония вручения премий «Товар года-2010». В категории «Средства защиты растений» в специальной номинации «За качество продукции и высокий покупательский спрос» премии был удостоен «августовский» гербицид Торнадо. В торжественной обстановке награда и памятный знак «Золотая звезда» были вручены начальнику отдела средств защиты растений для ЛПХ компании «Август» Л. М. Любевой.

Премия «Товар года» присуждается наиболее популярным товарам массового спроса более чем в 50 категориях продуктов питания и товаров повседневного спроса. Обладателями этой престижной награды в 2010 году стали такие известные бренды, как «Coca-Cola», «Домик в деревне», «Валио», «ВопАqua» и другие. Высокий статус национальной премии «Товар года» подтверждает ее многолетняя история и федеральный статус. Присуждение премии проходит при поддержке Торгово-промышленной палаты РФ и Московской международной бизнес-ассоциации (ММБА). Партнерами премии выступают ведущие исследовательские компании Nielsen и КОМКОН.

Торнадо – системный гербицид сплошного действия. Он прекрасно зарекомендовал себя как в крупном сельхозпроизводстве, так и в «малом» земледелии – на даче, огороде, в саду. Для дачников «Август» выпускает Торнадо в пяти вариантах фасовки.

«Поле Августа»

### Поправка

В номере 10/2010 газеты «Поле Августа», в текст статьи «Красноярск: «Август» помог «обойти» засуху» (стр. 7) вкралась досадная ошибка. Предпоследнюю фразу материала следует читать: «По мнению руководителя хозяйства В. А. Тыняного...», далее по тексту. Приносим свои извинения.

Редакция

Забота о здоровье каждого зернышка

**Виал® ТрасТ**  
тебуконазол, 60 г/л +  
тиабендазол, 80 г/л

С нами расти легче

Комплексный фунгицидный протравитель семян зерновых культур с антистрессовыми компонентами. Содержит два действующих вещества с разными механизмами действия. Обеспечивает эффективный контроль комплекса корневых и прикорневых гнилей и снежной плесени. Обладает исключительно высокой эффективностью против головневых заболеваний. Увеличивает энергию прорастания и повышает всхожесть семян, способствует появлению дружных всходов.

**avgust**  
crop protection



Газета для земледельцев Январь 2011 №1 (89)

© ЗАО Фирма «Август»  
Тел./факс: (495) 787-08-00, 363-40-01

Учредитель  
ЗАО Фирма «Август»

Свидетельство регистрации  
ПИ №77-14459

Выдано Министерством РФ по делам печати, телерадиовещания и СМИ  
17 января 2003 года

Руководитель проекта: А. Демидова

Главный редактор: В. Пинегин

Редакторы: Л. Макарова, О. Рубчиц

Перепечатка материалов только с письменного разрешения редакции.

Адрес редакции:

129515, Москва, ул. Цандера, 6

тел./факс: (495) 787-84-90

E-mail: [pole@firm-august.ru](mailto:pole@firm-august.ru)

Заказ № 3816

Тираж 12 700 экз.

[www.firm-august.ru](http://www.firm-august.ru)

**avgust**  
crop protection