

Поле Августа

Газета для земледельцев Ноябрь 2013 №11 (121)

С нами расти легче



Уважаемый читатель!

В каждом номере нашей газеты мы стараемся донести до Вас крупицы передового опыта, новые идеи, разработки, технологии, которые собираем на российских, украинских, белорусских, казахстанских полях, а теперь все чаще и в дальнем зарубежье.

Мы считаем, что лучший способ сделать это – предоставить слово успешному практику. И в этом номере Вас ожидают интересные открытия. Познакомьтесь с фермерской семьей из Кубани, которая взяла на себя ответственность за большое производство и благополучие односельчан, – и у них получается! Как, с помощью чего (и кого) – читайте, перевернув страницу.

Следующий разворот номера посвящен картофелю и овощам, узнайте, о чем говорили профессионалы на большом подмосковном форуме, как решают проблему семенного материала картофеля без импортных закупок в крупном пензенском хозяйстве.

Впервые за 11-летнюю историю газеты мы решились посвятить материал производству ячменного солода на самом высоком уровне (за такой солод лучшие европейские пивоваренные компании заплатят любые деньги!), оно налажено на заводе в Брестской области Беларуси. На заглавном фото Вы видите людей, его организовавших, их рассказы стали «гвоздем» номера.

Главный агроном украинского хозяйства делится секретами 100-центнерных урожаев кукурузы, руководитель ростовского предприятия размышляет, как надо переходить на No-till, технологи проекта «Поле-онлайн» рассказывают об уборке-2013. Тут же ведущие ученые легендарной «Немчиновки» показывают, на что способны их новые сорта...

Понятно, что рамки газеты узки, но мы везде приводим контактные телефоны, адреса, чтобы Вы могли напрямую обратиться к герою публикации. Ждем от Вас подсказок – о чем еще можно рассказать, куда съездить, с кем побеседовать...

«Поле Августа»

Прибыльные идеи



стр. 2-3

Что такое агробизнес



стр. 4

Овощи крупным планом



стр. 6-7

Выгоды партнерства



стр. 9

No-till на Дону: разбор практики



стр. 11

Сенсации на «полях-онлайн»

Герой номера

Без профессионалов Высокого урожая не вырастишь



А. Л. Шестаков

Недолгую историю ООО «Новая победа» Куцевского района Краснодарского края, наверное, можно назвать хорошим учебником для начинающих сельских предпринимателей. Начав неполных 10 лет назад с нескольких десятков гектаров и простых торговых операций, это предприятие с каждым годом набирает обороты, наращивая урожаи, а также улучшая и облагораживая социальную обстановку в своих селах, создавая, по сути, новую, современную среду обитания. О своем хозяйстве и о себе корреспонденту «Поля Августа» рассказывает директор ООО «Новая победа» Александр ШЕСТАКОВ.

Александр Леонидович, откуда у Вас тяга к земле? Наверное, от родителей?

Да нет, родители занимались другим, но мы вели большое домашнее хозяйство, причем старались на этом что-то зарабатывать. Нас у родителей шестеро, я самый младший. Отец рано ушел из жизни, и жили мы, понятно, небогато. Мать была в колхозе разнорабочей, получала в 60 - 70-е годы 40 рублей в месяц – как можно было на такие деньги прожить да еще поднять шестерых? И вот мать держала пять - шесть коров, продавала молоко, и мы ей в этом помогали с утра до ночи. Моей обязанностью было заготовить в достатке сена для коров, и у меня в этом занятии все детство прошло. В футбол со сверстниками играть так и не научился, некогда было, а вот косил наравне со взрослыми... Работали мы с братьями и на колхозных полях, например, пропалывали свеклу, за это полагались неплохие деньги. И своих сыновей я старался воспитывать в таком же духе – в постоянном труде, в зарабатывании денег на земле. Правда, к земле я пришел не сразу. После окончания школы подался юношескому увлечению техникой, самолетами и пошел учиться в Троицкое авиационно-техническое училище. Потом отработал три года по специальности в Ростове-на-Дону, обслуживал лайнеры Ту-154. И вскоре понял, что это не мое. И не стал тянуть, сразу же вернулся в родной колхоз «Победа». Устроился гидромелиоратором, пытался наладить здесь орошение, но организовать его не удалось, воды здесь мало. Наш колхоз был довольно большим предприятием – 16 тыс. га земли, когда-то у него были зна-

чительные достижения, но затем, к началу 90-х годов, он стал постепенно сдавать, разваливаться. И тогда я в числе первых в нашей местности организовал свое крестьянское хозяйство. Назвал его в честь жены – КХ «Екатерина». Начинали мы с площади 192 га, которые получили из районного фонда перераспределения земли.

И что можно было сделать на 192 га? Овощи выращивать?

Нет, овощами не занимались, потому что без орошения в этом нет смысла. Поначалу возделывали обычный набор сельхозкультур, как и в любом другом хозяйстве – озимая пшеница, ячмень, сахарная свекла, кукуруза, подсолнечник... Получались маленькие объемы, и хорошо заработать не удавалось. Пытались даже выращивать розы на подвое дикого шиповника, вообще брались за все, что могло принести заработок, прибыль. Ну а выжидали в основном за счет торговли. Свою продукцию всю сами продавали до первого потребителя, наладили калибровку подсолнечника, дальше больше – приобрели рефрижераторы и стали помогать соседям с реализацией их продукции.

Ну а тем временем в мой родной колхоз пришли «инвесторы». Говорю в кавычках потому, что настоящие инвесторы что-то вкладывают в развитие производства. Эти же ничего не вкладывали, а только выгребали из хозяйства. Использовали всю его инфраструктуру на износ. И довели до ручки – уже не выдавали зарплату, арендную плату за земельные доли... Люди стали бунтовать. И вот около 200 пенсионеров колхоза послали делегатов – чтобы убедить меня возглавить хозяйство.

Почему именно Вас?

Мы работали у всех на виду, ни от кого не прятались... И все видели, что мы на своих гектарах получаем приличные урожаи и растем-развиваемся, строимся, расширяемся. Я тогда подумал: ну хорошо, 200 пенсионеров – это примерно 1200 га арендной земли (у нас одна земельная доля составляет 5,95 га), вот соберу эти доли, и этого хватит для развития КХ «Екатерина» на годы вперед. Я поехал в районную администрацию, сказал о своих намерениях, но там решили изучить настроения людей и вскоре организовали общее собрание. Как раз в это время к руководству районом пришел Владимир Сергеевич Ханбеков, который впоследствии многое сделал для его развития. Он встретился со мной, побеседовал и напрямую расспрашивал – потяну ли я? Я тогда не знал, что ответить, трудно было загадывать. На общем собрании все проголосовали за меня... И вот так получилось, что моя зона ответственности в одночасье выросла примерно с 200 га сразу до 5154 га! Это было в 2004 году, а сегодня у нас в «Новой победе» уже 5900 га – мы собрали участки от некоторых распавшихся фермерских хозяйств.

Конечно, хозяйство у меня образовалось очень хлопотное. Каждый день на рабочем столе несколько заявлений от пайщиков-арендодателей. Люди просят выделить транспорт для бытовых нужд, помочь в решении других житейских вопросов. Кто им поможет? Получается, что, кроме нас, никому. И мы стараемся никому не отказывать. К сожалению, некоторые молодые люди не понимают, что земельная доля – это то, что их родители заработали за всю жизнь в колхозе. И торопятся продать доставшиеся им доли за дешево. Мы стараемся их в таких случаях сами выкупить, чтобы земля осталась в хозяйстве...

А сколько платите за аренду одной доли?

Соседние хозяйства в нашем районе дают в лучшем случае 2 - 2,5 т зерна и больше ничего. А у нас выплаты побогаче – помимо 2 т зерна мы выдаем мешок муки, мешок сахара, 200 кг семян подсолнечника, вписываем в договор услуги по бытовым вопросам... Люди, как правило, довольны, они могут продать полученные продукты, а «семечку» многие просят направить на маслобойню и выдать им потом готовое масло. Арендную плату можно получить и деньгами, мы выкупим зерно по рыночной стоимости на данный момент.

И сколько всего пайщиков у вас сегодня?

Уже более 900, потому что мы с недавних пор ведем производство еще и на землях одного обанкротившегося хозяйства в Багаевском районе Ростовской области. Так что у нас в 125 км от «Новой победы» прибавилось еще около 7 тыс. га. Там мы только начинаем, и теперь моим сыновьям есть, где развернуться. А они сельским хозяйством увлеклись серьезно...

Представьте свою семью.

Моя жена Екатерина Викторовна является заместителем директора предприятия. И это не просто должность, она мой первый советник, помощник, правая рука во всем. У нас два сына, Анатолию – 26 лет, Сергею – 24 года. Я ими очень доволен, они и помощники, и продолжатели моего дела. Оба учатся, заканчивают Южный федеральный университет (ЮФУ) в Ростове-на-Дону. Но основное образование их идет от практики работы в большом хозяйстве, где постоянно надо быть в курсе всего, осваивать новую информацию. Сергей отвечает за механизацию в «Новой победе», вроде главного инженера, но не чурается рядовой работы. В прошлом году он в страду поработал на комбайне «Лексион-570» и намолотил 6,3 тыс. т зерна, занял первое место в области по намолоту на импортном комбайне. Получил полагающуюся за это автомашину «Лада-Приора» и... тут же передал ее главному агроному Николаю Лубенцу, потому что у самого машина уже была. А в этом сезоне, кстати, снова в конкурсе победил наш комбайнер – Николай Хохлов, он на новом комбайне «Джон Дир» смог намолотить 6,2 тыс. т зерна.

Итак, вернемся в 2004 год...

Первые месяцы выдались очень тяжелыми, тревожными. Хозяйство мы получили полностью разваленным. В нем уже велось конкурсное производство, то есть фактически распродалось все последнее, что еще можно было продать. Нам пришлось буквально спасать основные производственные объекты, но выкупить удалось далеко не все, что нужно для работы... Много от нас ушло, и теперь большин-

средства, накопленные в КХ «Екатерина». Но их не хватало. Я ночами не спал, все думал – где бы достать деньги на самые срочные нужды. И в то же время хотелось поскорее организовать производство и продажу своей сельхозпродукции, нормальный оборот денег. Если бы не удалось это наладить – я бы от стыда сгорел, не смог бы односельчанам в глаза смотреть. Ведь они за каждым нашим шагом следили с надеждой. И мы не имели права ошибаться. Но зато потом с каждым годом становилось легче, мы стали прибавлять.

Как это сказало на урожае?

Урожай озимой пшеницы в первые годы был около 30 ц/га. Потом стали получать 40, еще через год 47 ц/га, ну а в нынешнем сезоне – 58 ц/га. В своем районе мы по урожайности нынче заняли третье место. Животноводства у нас нет, достало немного свиней, но пришла АЧС (африканская чума свиней), и пришлось от них избавиться. Начинать фактически с нуля, даже с минуса, ну а сегодня у нас в полеводстве вся техника импортная. Этим летом распространились с последними отечественными комбайнами «Дон», на их место приобрели комбайны «Джон Дир», трактора той же фирмы мощностью 130 л. с. В этом году для некоторых полевых операций прикупили два трактора «Кейс», которые немного помощнее, по 155 л. с., обновили почвообрабатывающую технику.

Какова структура посевных площадей?

Большую часть пашни, до 70 %, отдаем самой рентабельной культуре региона – озимой пшенице. Сею ее в «Новой победе» около 5 тыс. га и в Багаевке начинаем возделывать. Хотим мы или не хотим, но вынуждены работать «по рынку», сеять то, на что есть спрос и цена. Вот что делать с подсолнечником? Его семена сейчас идут по 11,5 руб/кг – какой смысл выращивать их? Умножьте цену одной тонны 11,5 тыс. руб. на два (сред-



Е. В. Шестакова

ство этих объектов развалено, производство на них прекратилось. В зиму тогда мы вошли с низким урожаем, земли были не вспаханы, техники не хватало. Некоторые поля так и остались необработанными. Как стали закладывать урожай на хранение, выяснилось, что все склады неподготовленные, протекают... Тогда у меня была главная забота поскорее построить новые хранилища и отремонтировать старые, перекрыть в них кровлю и т.д. И все это пришлось делать на

урожайность подсолнечника у нас – около 20 ц/га) и получите валовой доход с 1 га на уровне всего 23 тыс. руб., да вычтем затраты, которые с каждым годом растут... И от заработка на подсолнечнике останутся рожки да ножки. Вас это устраивает? Меня – нет. А озимая пшеница у нас дает в среднем с 1 га около 6 т зерна, при нынешней цене на нее около 7 тыс. руб/т доход с 1 га составляет 42 тыс. руб. Вычтем затраты, это около 16 тыс. руб/га, получа-

ется чистый доход около 25 - 26 тыс. руб. с 1 га. Жить можно. Стабильный доход дает нам и сахарная свекла, которой мы научились выращивать по 600 ц/га, она занимает в этом сезоне 237 га. Отводим также небольшие площади под кукурузу на зерно, подсолнечник, картофель...

Расскажите об особенностях выращивания основных культур.

Сразу скажу, что мы до сих пор не можем толком очистить землю после прежних «хозяев», которые выращивали подсолнечник чуть ли не в монокультуре. Поэтому сейчас чуть посеешь подсолнечник – сразу повсюду «просыпается» заразила. Мы вынуждены пожинать плоды безответственности людей, которые были до нас. Поэтому приходится и глифосатсодержащие гербициды широко применять с осени, и повсходовые по вегетации, и сполна использовать способность озимых подавлять сорняки... Главная культура – озимая пшеница – размещается после свеклы, кукурузы, подсолнечника, ну а лучшим ее предшественником в наших условиях является так называемый полупар, то есть сама же озимая пшеница, после уборки которой перед повторным посевом выполняются вспашка и культивация. Таких площадей у нас 2,8 тыс. га. Чистого пара нет, а вообще он бы пригодился. Сеять пшеницу по пшенице очень дорого, резко возрастают затраты, особенно на защиту растений, потому что при повторном посеве пшеницы увеличивается вредоносность жуелицы, злаковых мух и других вредителей, в том числе почвенных. Приходится, в частности, применять инсектицидный протравитель Табу в дозировке 0,7 л/т, а это обходится нам в значительные суммы. Достаточно сказать, что затраты на Табу такие же, как и на всю остальную систему защиты пшеницы. Но эта обработка того стоит, и мы идем на это, иначе можно все посеяв просто потерять. Ну а импортные инсектицидные протравители обойдутся еще на 40 - 50 % дороже.

Обработка почвы у нас традиционная отвальная, переходить на минимальную или на «ноль» не торопимся. Под кукурузу, подсолнечник ограничиваемся дискованием, под свеклу также применяем глубоких рыхлители. Под повторную озимую пшеницу – только вспашка. Все-таки надо перевернуть соломой, пожнивными остатками, весь накопленный на поверхности «негатив», чтобы все это поскорее разложилось в почве. Это лучшая профилактика против корневых гнилей и многих других неприятностей...

Сорта пшеницы у нас в основном краснодарской селекции, наибольшие площади занимает Таня. Мы постоянно ведем сортообновление и сортосмену, ежегодно испытываем новинки.

Что касается системы удобрения культур, то здесь мы работаем, и очень серьезно, со многими фирмами. Выполняли анализы почвы и теперь знаем, чего в ней не хватает. В этом сезоне стали применять довольно дорогие микроудобрения Нутрифайт, а также Лигногуматы и др. в виде подкормок вместе с опрыскиваниями. Ну а макроэлементы вносим при основной обработке почвы, это сульфат аммония, 150 кг/га, и калийные удобрения, а также аммофос

при посеве. В этом году под озимую пшеницу дозировки удобрений снизили до 100 кг/га, учитывая, что она идет по хорошо удобренным предшественникам. Ну а на наших полях, недавно введенных в оборот в Багаевке, удобрения, конечно, вносим полной нормой...

Как складывается этот сезон по производству?

Пока полностью убрали только пшеницу. Понемногу ее реализуем, цена держится на уровне 7 руб/кг. Но мы не торопимся, можем подождать более высокой цены. Кукурузу частично убрали, пока она дала в среднем по 48 ц/га зерна, на оставшихся площадях рассчитываем получить больше. Ведем копку сахарной свеклы, она дает по 600 ц/га. Все эти урожаи – на уровне средних в последние годы. Картофеля сейчас накапливаем по 300 ц/га, его сразу раскупают, потому что он у нас качественный, вкусный, сортов Импала, Романо. С подсолнечником тоже еще далеко до завершения – после дождей никак не можем войти в поле... Вот так.

То, что Вы рассказываете, по сути, учебник для начинающих сельских бизнесменов... Ну а теперь скажите несколько слов о защите растений и о ее роли в подъеме вашего бизнеса.

Должен сразу поблагодарить компанию «Август» за качественные препараты и их хорошее технологическое сопровождение. Ведь многие поставщики ХСЗР с нами как работают – выписали счет, поставили препараты и ушли, а дальше сам как знаешь, так и применяй их... А сотрудники «Августа» постоянно приезжают к нам, вникают в наши нужды, оценивают обстановку и дают дельные советы, которыми мы дорожим. В основном мы работаем с менеджером Василием Сергеевичем Донсковым и очень благодарны ему. Причем он в своих консультациях не ограничивается только препаратами для защиты растений, но и дает советы по удобрениям, применению микроэлементов и по всем другим вопросам практического земледелия. Мы очень ценим его квалификацию, порядочность, готовность всегда прийти на помощь. Доверяем ему во всем... Сотрудничая с «Августом» в его лице, мы убедились, что это хорошая фирма, и ведем у нее закупки препаратов для защиты многих культур. Правда, доля продуктов компании в общем объеме применяемых пестицидов у нас не 100 %, потому что мы для сравнения используем препараты от других поставщиков. И должен сказать, что продукты «Августа» на фоне других фирм выглядят очень достойно.

Какие именно препараты применяете?

Расскажу кратко по этому сезону. При протравливании семян озимых широко использовали Табу. Основной гербицид на пшенице – Балерина. Против болезней в первый раз применили Колосаль Про, во второй раз – импортный фунгицид. Инсектициды – Брейк и Борей... Кстати, на пшенице мы в прошлом году получили от Василия Сергеевича очень показательный урок. Он осмотрел наши поля и посоветовал в первую же гербицидную обработку в фазе кущения добавить в смесь инсектицид Брейк. Мы послушались, сделали так и ушли от последующих опрыскиваний по пьянице – они просто



В. С. Донсков (слева) и Н. К. Лубенец

не потребовались. Получилось, что первая обработка обошлась нам дороже на 70 руб/га, зато не пришлось несколько позже проводить более затратное (около 250 руб/га) опрыскивание против личинок пшеницы.

А именно эту обработку очень трудно выполнить вовремя. Если заметил личинок – то сразу же надо применять инсектицид, через день-два будет уже поздно, колосья станут белыми. Сколько мы можем успеть обработать за день? Ну, 300, от силы 700 га, а всего озимых-то 5 тыс. га! Когда доходим до последних полей, они уже стоят белые, пораженные. Поэтому такая недорогая профилактическая обработка в фазе кущения принесла нам большой эффект, сберегла деньги, сохранила урожай. Мы и фунгицидами на пшенице тоже по совету Василия сработали дважды и не допустили болезни к растениям на пшеничном выстрел.

А как защитили сахарную свеклу?

Тоже в основном препаратами «Августа» – это Бицепс гарант в первую обработку, во вторую и третью – Бицепс 22, Трицепс, Лонтрел-300 (либо Хакер), Миура... Против церкоспороза применили смесь препаратов Раёк и Колосаль Про. Нынче поля свеклы у нас как никогда чистые. И самое главное – листовой аппарат не был потерян, растения сохранили огромный потенциал для накопления урожая корнеплодов и сахара в них. Если бы не сберегли ботву – сахаристость свеклы была бы на 3 - 4 % ниже, да и урожай бы намного сократился. Копку мы начали достаточно рано, уже 28 августа, чтобы обеспечить раннюю загрузку сахарного завода, но даже и в этом случае урожай на поле с «августовской» защитой был на уровне 600 ц/га при сахаристости 17 %. Механизаторы говорили, что «августовское» поле – самое чистое в хозяйстве. Кстати, у некоторых соседей сахаристость свеклы всего на уровне 12 % – там ее защищали импортными препаратами...

Далее, на посевах кукурузы мы применили гербицид Балерина, на большинстве полей одной этой обработки и хватило. Ну а там, где были злаковые сорняки, использовали Дублон голд. На подсолнечнике применили препараты за-

рубежной фирмы, а против совки в порядке эксперимента испытали относительно недорогую смесь «августовских» препаратов Си-рокко и Борей. Сработали они отлично. Здесь тоже напрашивается сравнение с некоторыми соседними хозяйствами, где для такого же эффекта пришлось дважды обрабатывать дорожным импортным инсектицидом...

Вы работаете со многими поставщиками ресурсов для земледелия. Как выглядит «Август» на фоне других компаний?

Нас вполне устраивают все условия сотрудничества. «Август» предоставляет нам некоторые льготы, и мы очень благодарны, это действительно большая поддержка для нас. Всегда вовремя расплачиваемся. Не буду говорить о других фирмах, скажу о том, чего у других нет, а есть только у «Августа». Это способность выполнить заявку на поставку необходимого препарата тогда, когда это нам нужно, даже, если потребуются, ночью. И это в самом деле очень важно! Ведь в земледелии так часто бывает: обнаруживается на посевах очаг болезни или опасный вредитель, и действовать надо предельно быстро, не теряя ни часа, ни минуты.

Я также очень благодарен Василию Донскову за то, что он не жалеет времени для работы с нашим главным агрономом, Николаем Лубенцом, и смог его заметно «подтянуть». Николай работает третий сезон после окончания ДонГАУ, и поначалу ему было трудно. А Василий бывает у нас летом по два раза в неделю, они вместе с агрономом сразу выезжают в поля, и – начинается практическая учеба, которой не даст ни один сельхозинститут. Вот такое отношение к делу у Василия Донскова, и мы это очень ценим. Это, наверное, и есть подлинный профессионализм, без которого в земледелии ничего не добиться...

Что вы делаете для социального развития своего хозяйства?

Должен сказать, у нас сложился хороший, работоспособный коллектив, готовый к большим свершениям. За счет чего? Прежде всего, мы даем людям возможность работать и хорошо зарабатывать, и это сплачивает лучше всяких призы-

вов. Например, на уборке зерна за 20 дней лучшие комбайнеры нынче получили по 90 - 100 тыс. руб., шоферы на вывозке свеклы – по 50 - 60 тыс. руб. Но понятно, что за страдой приходят «пустые» дни, когда идет дождь, в поле не въехать, люди сидят на минимальной ставке... Но в среднем наши труженики зарабатывают очень неплохо, к нам на работу в очередь становятся.

Делаем все для сплочения коллектива, стараемся не потерять добрых традиций. Вот ветераны Великой Отечественной войны – их у нас осталось всего восемь человек, мы им ко Дню Победы подарки развозим, следим за мемориальным памятником, организуем митинги... Ввели у себя празднование Дня пожилого человека – тоже устраиваем большое застолье для всех пайщиков, кто прежде работал в колхозе, приглашаем музыкантов, поем старые песни. Такие встречи проходят очень шумно и весело, и ветераны нам благодарны, что мы не забываем хорошего прошлого. Да и молодые люди на такие встречи охотно приходят.

Ведь сейчас во многих селах, не говоря уж о городах, очень сильная разобщенность людей, как ее преодолеть? Может быть, то, что мы делаем, напрямую для производства не особенно нужно, лишние затраты времени и средств, но я считаю, что именно это позволяет нам оставаться людьми, сохранять то общество, в котором мы живем...

Многие перемены на селе радуют. Например, такая – когда мы начинали, я покупал автобусы, чтобы по утрам подвозить людей, а теперь все больше и больше их приезжают на работу на своих новеньких автомашинах...

Спасибо за беседу, желаю вашему коллективу новых успехов!

Записал Виктор ПИНЕГИН Фото автора

Контактная информация
Александр Леонидович ШЕСТАКОВ
 Тел.: (86168) 4-44-06, 4-42-46

Встречи

Как обеспечить овощную независимость



В таком виде продукция «Дмитровских овощей» идет в магазины Москвы

Одной из самых запоминающихся встреч российских аграриев летом этого года стал традиционный агрофорум «Картофель и овощи-2013», который был проведен в начале августа на базе группы компаний ООО «Дмитровские овощи» в Дмитровском районе Московской области. Здесь собрались более 460 представителей сельхозпредприятий, работающих в этой отрасли, а также компаний, производящих и поставляющих крестьянам семена, удобрения, средства защиты растений, разнообразную технику и оборудование. Свои продукты и услуги представила на форуме и фирма «Август», вклад которой в развитие картофелеводства и овощеводства растет с каждым годом.

Дмитровская встреча состоялась в 12-й раз, и если прежде ее проводили в виде регионального семинара по обмену опытом, то теперь она приняла формат крупной общероссийской выставки, организаторами которой выступили министерство сельского хозяйства Московской области, ГК «Дмитровские овощи», Картофельный Союз, а также районная администрация. На форуме, как всегда, были широко показаны достижения многих хозяйств и компаний, современные технологии и технические средства в действии, однако главным, пожалуй, стала острая постановка вопросов дальнейшего развития российского картофелеводства и овощеводства. В течение двух дней здесь шла работа

«круглых столов» по самым насущным вопросам – тенденциям рынка, перспективам мелиорации, налаживанию сотрудничества отечественных производителей с крупнейшими торговыми сетями.

В работе агрофорума приняли участие заместитель председателя правительства Московской области В. Н. Барсуков, глава администрации Дмитровского района В. В. Гаврилов, и. о. министра сельского хозяйства и продовольствия Московской области Т. Н. Тихонова, заместитель министра сельского хозяйства и продовольствия МО И. Н. Жаров, президент ГК «Дмитровские овощи» С. Н. Филиппов.

В рамках форума состоялась обзорная экскурсия, гости осмотрили поля овощей и картофе-

ля, работу мелиоративных систем и побывали на делянках с перспективными сортами овощей, картофеля, салатов и зеленных культур, наблюдали за работой новейших картофелеуборочных и морковуборочных комбайнов.

Ну а главным вопросом, который прозвучал сквозной темой всех «круглых столов», стал такой: как отвоевать у зарубежных поставщиков внутренний рынок, как облегчить продвижение продукции местных производителей на прилавки области и Москвы? Об этом говорил В. Н. Барсуков, он также рассказал о недавно принятой госпрограмме развития сельского хозяйства Подмосковья, по которой до 2020 года на эти цели будет направлено 62 млрд руб.

Надо добиться, чтобы выделяемые средства принесли должную отдачу. Владимир Николаевич призвал аграриев к смелости в конкурентной борьбе за российского потребителя и пообещал полную поддержку этих усилий со стороны правительства области.

В. В. Гаврилов рассказал, за счет чего был достигнут высокий уровень развития отрасли в районе (а сегодня здесь выращивают 340 тыс. т картофеля и овощей в год, это больше, чем в некоторых крупных регионах РФ). Ей был отдан безусловный приоритет, дмитровские хозяйства первыми в стране стали внедрять самые современные западные технологии, приглашать лучших специалистов из Голландии, Канады и других стран, завозить и применять новейшую технику. И вот результат: если еще 20 лет назад нормальный урожай картофеля в районе считался 120 - 150 ц/га, а 200 ц/га уже рассматривали, как большой успех, то в последние годы рядовым результатом стало получение 400 ц/га клубней. А урожай овощей выросли до 800 ц/га.

Т. Н. Тихонова сообщила, что сегодня Московская область вышла на третье место в РФ по овощам и четвертое – по картофелю, ежегодно производя 1,5 млн т этой продукции. Однако 60 % используемого в области семенного картофеля и 90 % семян овощей – импортные, что может поставить отрасль под удар. Нужны крупные решительные меры по развитию отечественного семеноводства. Еще один острый вопрос – переработка ово-

следние годы, рассказал, как они в компании пытаются решать возникающие проблемы. По его мнению, до сих пор у многих бытует уверенность, что поскольку по картофелю в стране достигнута практически 100%-ная самообеспеченность (а по овощам – на уровне 87 %), то и поддерживать отрасль ни к чему. Однако, что происходит на самом деле? Из года в год осенью одна и та же картина – идет уборка, картофеля и овощей везде много, хозяйства вынужденно распродают их по низкой цене. А вот с февраля - марта начинается их дефицит, резкое ухудшение товарного вида, и до середины июля российские картофель и овощи очень низкого качества, они исчезают из продажи, идет большой завоз по импорту, особенно в крупные города. И это не меняется уже более 20 лет. Так что надо острее ставить и быстрее решать главные вопросы – это нехватка хранилищ и нелегальные, как сказал С. Н. Филиппов, технологии хранения, при которых отход продукции недопустимо высок.

Сергей Николаевич привел расчеты реальной стоимости и окупаемости инвестиционных проектов по созданию современных хранилищ, которые показывают, что качественный отечественный картофель – «это дорогое удовольствие». Например, проект с полным циклом – производство, хранение и товарная доработка 25 - 30 тыс. т картофеля – «стоит» 1,2 - 1,5 млрд руб. При оптовой закупочной цене этого товара около 6 руб/кг (ко-



Выступает С. Н. Филиппов, слева – В. Н. Барсуков и Т. Н. Тихонова



Участники одного из «круглых столов»

щей и картофеля, ее практически надо создавать заново.

Продолжая тему, И. Н. Жаров представил участникам форума разработанную в столичной области программу гарантированного обеспечения населения отечественными овощами и картофелем под названием «Поле – прилавок», которая должна снять многие проблемы в этом деле. В частности, предполагается усиленная государственная поддержка проектов по технической модернизации производства, строительству современных хранилищ для картофеля и овощей, развитию глубокой переработки свежей продукции, созданию оптовых распределительных центров, а также субсидирование приобретения элитных семян и другие меры.

С. Н. Филиппов проанализировал ход развития отрасли в по-

торая держалась в прошлом году) такой проект не окупится никогда, да и инвестора на него не найти.

«Так что, если мы хотим достичь картофельной независимости, то нужна широкая государственная поддержка отрасли», – подытожил руководитель «Дмитровских овощей».

При обсуждении проблем отрасли в ходе Дмитровского форума выступили руководители Картофельного Союза, компаний «Солана», «Grimme», «Агропак», ФГБОУ ДПОС «РИАМА», ФГБУ ВНИИ «Радуга», ЗАО «Куликово» и другие. Эти выступления свидетельствуют, что в решении назревших проблем российского картофелеводства и овощеводства намечаются серьезные сдвиги.

Виктор ПИНЕГИН
Фото автора

Опыт

Картофель становится «первым хлебом»



А. В. Коротков (слева) и С. М. Кудин на поле картофеля сорта Кисловодский

По климатическим условиям Пензенская область приближается к южным регионам, и местные аграрии могут позволить себе выйти за рамки стандартного набора полевых культур. Но решаются на такое немногие. Например, картофелем и овощами здесь занимаются лишь единичные сельхозпредприятия. Среди них – ООО «Пензовошпром», где с 2009 года наладили рентабельное производство картофеля. О хозяйстве рассказывает его технолог Анатолий Викторович КОРОТКОВ.

В 2009 году двое учредителей, у которых здесь было достаточно мощное хозяйство ОАО «Агросервис» на 14 тыс. га и маслозавод, предложили мне возглавить у них проект по выращиванию картофеля. В то время у меня было свое собственное предприятие, но дела шли не очень хорошо, и я согласился перейти на новое место.

В том году мы выбрали несколько участков, подходящих для выращивания картофеля, учитывали, прежде всего, близость воды, так как возделывать овощные культуры без полива в нашей зоне нерационально. Далее провели многосторонний анализ почвы (на макро- и микроэлементы и т. д.), определились с технологией... И в 2010 году посадили картофель в первый раз. Год был очень засушливым, но благодаря поливу мы получили по 240 ц/га клубней, и цена на картофель тогда доходила до 21 руб/кг. В 2011 году площади под ним увеличили, но в сентябре - октябре зарядили дожди, и мы очень много не смогли убрать, потеряли убытки. В 2012 году уже все было хорошо, и в текущем сезоне (беседа состоялась в начале августа 2013 года, – прим. ред.) тоже ожидаем хорошего урожая и высокой рентабельности. И ценовая политика привлекательная – продажи в более южных регионах идут с ценой 12 - 14 руб/кг. При себестоимости 5 руб/кг это очень неплохо.

Официально в ООО «Пензовошпром» – отдельном предприятии в большой структуре – я числюсь технологом, но, по сути, я и агроном, и управляющий по картофелеводству. Возделываем картофель, немного ячменя, сидеральных культур, всего пашни – 750 га. Ячмень выращиваем и ради севооборота, и для семенных целей, размножаем самарский сорт Ястреб.

Мы пробовали выращивать лук, морковь, столовую свеклу, но они не пошли по экономическим причинам. А три года назад нача-

ли заниматься чесноком – рентабельным направлением. Мы размножили его, купили испанскую технику для выращивания культуры, переборочные линии – все, что было нужно. Пару лет получалось хорошо, наращивали объемы производства, а в 2012 году в декабре были бесснежные сильные морозы, и у нас все 10 га семенного чеснока вымерзли. Убытки составили 7,5 млн руб. Все же чесноку нужен более южный климат. Вот так, путем проб и ошибок мы исследуем новые направления.

Основа деятельности «Пензовошпрома» – все-таки картофель. В области мало хозяйств, занимающихся этой культурой, особенно крупных. На сегодняшний день у нас 182 га картофеля на поливе, планируем увеличивать площади.

Удобрения вносим в запланированном объеме. Кстати, за высоким урожаем не гонимся – у нас можно собирать в среднем и по 500 - 700 ц/га, есть такие участки. Но главный фактор для нас – качество урожая, ведь именно от него зависит успешная реализация. Сегодня люди покупают «глазами», а не руководствуясь вкусовыми качествами. А количество подразумевает использование суперинтенсивных технологий, высоких норм удобрений и т. д., и качество от этого довольно серьезно страдает, да и себестоимость у такого картофеля высокая.

За год до его посадки на полях выращиваем сидеральные культуры – белую горчицу, фацелию или редьку масличную. Во время цветения мы их скашиваем, измельчаем и заделываем в почву. Осенью проводим глубокое рыхление. Калий и фосфор стараемся внести также осенью. Весной применяем азот, проводим культивацию и сажаем картофель.

Семенные клубни мы очень бережно храним, постоянно делаем анализы, следим за температурой (она должна быть в пределах 1 - 2 °С). Перед посадкой картофель тщательно перебираем и обрабатываем препаратами. Мы не

экономим на протравливании – болезней картофеля проявляется все больше. Добавляем в рабочий раствор микроэлементы и инсектицидный протравитель, что позволяет на продовольственном картофеле избежать обработок против вредителей по вегетации.

После посадки ждем 10 дней, пока не прорастут сорняки и не взойдет большая часть культуры, и проводим гребнеобразование, которое также снимает засоренность. Гребни делаем большие, мощные с междурядьем 90 см. При этом картофель формирует большое количество качественных клубней, они не зеленеют, и урожайность получается выше, чем при междурядьях 75 см.

После этого начинаем бороться с сорняками, болезнями (альтернариоз, фитофтороз и др.). Все-таки проводим две гербицидные обработки и три - четыре фунгицидные. На семенных посадках картофеля также применяем инсектициды, чтобы обезопасить растения от переносчиков вирусных заболеваний.

Мы покупаем суперэлиту семенного материала картофеля, да и почва у нас хорошая. Получаются мощные растения, которые могут вегетировать до 90 дней – вплоть до октября. Поэтому за две недели до начала уборки мы проводим десикацию.

В основном семенные клубни выращиваем для себя сами. Основные сорта – ставропольской компании «Меристемные культуры». На пензенской земле сорта Евгения, Жанна, Кисловодский неплохо себя зарекомендовали. Сначала мы взяли их на пробу, а теперь занимаем ими значительные площади. Урожайность у них здесь хорошая, – у сорта Жанна она достигает 500 ц/га (в 2013 году – 680 ц/га, – прим. ред.). Очень нам нравится краснокожурный сорт Кисловодский, хоть у него урожайность и поменьше, чем у остальных двух, но он идет на 1 руб/кг дороже, его очень охотно покупают.

Заказали в «Меристемных культурах» и мини-клубни. Высадили их на небольшом участке, размножили. Скоро у нас будет уже своя супер-суперэлита. На таких семенных участках нужно соблюдать жесткие регламенты – часто проводить инсектицидные обработки, тщательно осуществлять фитоочистки. Мы обучили людей, хотим попробовать свои силы в этом направлении.

Кроме того, на наших полях есть сорта компании «Самара-Солана», закупаем посадочный материал и у местного производителя – ООО «Пензасемкартофель».

В 2011 году мы проехали пол-России, останавливались в 15 хозяйствах, знакомились с их опытом выращивания. Нередко видели на поле с семенным картофелем болезни и вредителей – и сразу уезжали. Посещали и «Меристемные культуры» – там все отлично, да и руководитель компании Борис Михайлович Вершинин к нам тоже приезжал, ему интересно, как удаются его сорта в Пензенской области. Он часто интересуется, как у нас дела, я высылаю ему фотографии полей.

Перед началом этого сезона глава представительства компании «Август» в Пензенской области Виктор Петрович Комратов предложил мне заложить опыт с «августовской» системой защиты картофеля, выделил препараты на 10 га. Я согласился, но поначалу относился к этому скептически – в хозяйстве была сложившаяся технология защиты. А получилось хорошо! По традиционной технологии защиты у нас участки заросли сорняками, а «августовские» гектары стояли чистые.

Мы использовали на обычных полях Титус, 40 - 50 г/га, а на опытном участке Лазурит супер, 0,5 л/га с Эскудо, 25 г/га. И «августовские» посадки были на порядок чище.

Также очевидный эффект оказал фунгицид Раёк. Я уехал на несколько дней, и вернулся – обнаружил на растениях симптомы альтернариоза – очень опасной для качества урожая болезни. Позвонил дистрибьюторам иностранных фирм – препаратов нет на складе, а «августовцы» в тот же день привезли нам Раёк. Опрыскивания контролировал менеджер компании Сергей Кудин. И болезнь остановилась, на новом приросте ее не было, эффект от применения препарата я оценил.

Поражение картофеля ризоктониозом, а оно у нас было очень сильным, снизил визуально примерно на 50 % протравитель клубней Бенорад. И Табу сработал хорошо – ни проволочника, ни колорадского жука, ни сосущих вредителей не встречалось.

Будем работать с «Августом» дальше, зимой обсудим с Сергеем Кудиным схему защиты на следующий сезон. По гербицидам закрыем потребности на 100 %, по остальным препаратам – подберем комбинации.

Мы применяли препараты «Сингенты», «Байера», «Августа» и эффективность их примерно на одном уровне. Но с «Августом» мы экономим 30 - 35 % средств на защиту картофеля, это немалая сумма. А еще одно из важных преимуществ компании – мгновенная реакция на звонок. Например, напал на ячмень жук кузья, не хватило препарата, так только у «Августа» инсектицид был в наличии.

Помимо прочего, именно с подачи «августовцев» попробовали

и регулятор роста Альбит. Добавляем его при протравливании – и количество клубней на растении резко увеличивается. Два раза применяем его и по вегетации. Ну а уж защиту зерновых полностью доверяю специалистам «Августа».

У нас есть полный комплект техники. Когда выбирали машины – остановились на технике компании «Гримме», но они сорвали нам сроки поставок, и мы взяли технику у фирмы «Колнаг», а потом и «Гримме» доставили. И в сравнении «Колнаг» выигрывает. И техника качественнее, и сервис лучше, и доставка запчастей быстрая... Хранение картофеля тоже расширяем – строим дополнительное собственное хранилище. А пока используем два арендованных склада по 450 т и одно свое на 1200 т.

В хозяйстве сложился хороший коллектив, но в перспективе опасаемся проблем с кадрами. Например, из 86 студентов, приглашенных на собеседование на должность агронома, ни один не захотел работать на земле, хотя условия мы им предлагали достойные. У кого есть желание зарабатывать – тот у нас хорошо получает. Механизатор – в среднем 30 тыс. руб. в месяц, плюс годовую премию в зависимости от прибыли хозяйства. Зимой стараемся обеспечить людей работой, чтобы они всегда чувствовали себя востребованными.

По образованию я инженер-механик, притом городской житель. 15 лет назад уже задумывался о выходе на пенсию. А тут товарищ из Воронежа предложил выращивать сахарную свеклу. Мы попробовали – и получилось. Нас тогда консультировали немецкие специалисты. А потом понемногу начали выращивать картофель, я перебрался обратно в Пензу и занялся им вплотную. Моя мама агроном, а дед – «кулак», крепкий земледелец, так что к земле меня тянет. Мне нравится и интересно то, чем я сейчас занимаюсь. И, хоть я и самоучка, но вникаю во все тонкости, общаюсь с наукой, посещаю семинары компаний-поставщиков, читаю литературу, постоянно учусь. И формула успеха уже есть: это жесткая технология, дисциплина и контроль.

Я бы сказал, что картофель – это не второй, как принято говорить, а «первый хлеб». По потреблению на душу населения его едят даже больше, чем хлеба. Но мы сегодня еще отстаем от Европы в части технологий. Я ездил в Европу, в США и понял, что моих знаний мало. Еще много нужно понять и применить у себя. Будем оттачивать картофелеводство с такими фирмами, как «Август».

Записала Ольга РУБИЦ
Фото автора

Примечание редакции. Данные на середину октября 2013 года: продажи картофеля начались с цены 8 руб/кг, а в октябре она составила 12 руб/кг, чему способствовали сложные условия уборки. В среднем по хозяйству клубней накопали по 400 ц/га.

Контактная информация

Анатолий Викторович
КОРОТКОВ
Моб. тел.: (965) 634-02-47

Партнеры

Солод из белорусского Иваново завоевывает сердца пивоваров



С. В. Шкабара

На состоявшейся в сентябре 2013 года V Международной конференции «Материально-техническая и сырьевая база для солодовенного и пивоваренного производств» генеральный директор ОАО «Белсолод» Сергей Васильевич Шкабара был награжден благодарностью Совета Федерации РФ «За высокие производственные показатели в системе агропромышленного комплекса Российской Федерации». Это предприятие – одно из самых конкурентоспособных и эффективных не только в Брестской области, но и во всей Беларуси. А его продукция – основной компонент пива – пользуется большим спросом и в республике, и в странах СНГ. Обо всех этапах производства – от выращивания пивоваренного ячменя до готового продукта – рассказывают С. В. ШКАБАРА, а также заместитель генерального директора по сырью и сельскому хозяйству Александр Иванович КОЛОШУК и руководитель ЧСУП «Ляховичское-Агро» Юрий Казимирович ЕРЕМИЧ.

С. В. Шкабара: Ивановский солодовенный завод был введен в эксплуатацию в 1989 году. В 1996 году предприятие было преобразовано в открытое акционерное общество «Белсолод». Вот уже более 20 лет благодаря высокому качеству выпускаемой продукции мы успешно работаем как на внутреннем рынке, так и на рынках России, Украины, Молдовы, стран Средней Азии и Закавказья. Это качество подтверждается сертификатами соответствия, многочисленными наградами международных и республиканских выставок и конкурсов. В 2010 году мы закончили реализацию очень важного проекта – реконструкции солодовенного производства. Это позволило нам в два раза увеличить мощности предприятия – до 130 тыс. т солода в год, при этом расход всех энергоресурсов вдвое же и сократился. **Расскажите, пожалуйста, подробнее, что представляет собой солодовенное производство.**

Оно начинается в лаборатории приемки ячменя. С поддыхавшей машины два автоматических пробоотборника по определенной схеме отбирают пробы, которые затем направляются пневмотранспортом в лабораторию. Там лаборанты проводят экспресс-анализ по влажности, белку и другим показателям и принимают решение о приемке зерна. Лаборатория оснащена самым современным оборудованием. В частности, используется всемирно признанный прибор для точного, быстрого и надежного анализа содержания белка в зерне – «Инфратек-1241». В нем применяется инфракрасная спектроскопия: свет проникает сквозь цельное зерно и поэтому отражает реальный химический состав. Причем анализ одной пробы осуществляется в течение всего одной минуты. Раньше, при использовании химического метода, требовалось 2,5 ч, а ведь проб отбирали сотни и тысячи. Технологическая лаборатория аккредитована на соответствие требованиям СТБ ИСО/МЭК 17025. Модернизировано и весовое хозяйство, у нас трое автомобильных весов большой грузоподъемности. Когда машина заезжает на весовую площадку, оператор заносит в компьютер всю необходимую информацию: марку, наименование поставщика и т.д., и после автоматического взвешивания все данные записываются на чип, который дальше предъявляется при выгрузке. То есть и в этом случае исключается человеческий фактор. В прошлом году был введен в строй еще один очень важный объект – цельнометаллический элеватор производства немецкой фирмы «Riela» мощностью хранения 100 тыс. т в год. Он состоит из 36 емкостей, в каждую из которых вмещается 2,7 тыс. т зерна. С учетом того, что у нас действует и старый элеватор, также на 100 тыс. т, в совокупности можем хранить до 200 тыс. т ячменя в год. На сегодня

шний день в Беларуси это единственное такое зернохранилище. Раньше ежегодно привлекали порядка 20 хлебоприемных предприятий, складывалась абсурдная ситуация – мы контролировали весь процесс выращивания зерна по качеству, по сортам, а затем все оно перемешивалось при перевозке на хранение на завод. Сегодня мы максимально охватываем всю сырьевую зону автотранспортом, свозим весь ячмень напрямую, а здесь уже складуем отдельно по сортам, по качеству и другим показателям.

Как долго может храниться зерно в силосах на 2,7 тыс. т?

Практически до нового урожая. Технология хранения уникальна. Она предусматривает активное вентилирование ячменя и охлаждение в летний период передвижной установкой, которая создает поток холодного воздуха с регулируемой температурой и влажностью. Такой системы охлаждения зерна, как у нас, нигде в Беларуси нет, пока ее только изучают, чтобы внедрять массово. Раньше, чтобы охладить ячмень, приходилось перемещать его транспортерами из силоса в силос, это приводило к его травмированию и увеличению энергозатрат. Теперь после закладки зерна охлаждаем его до определенной температуры, и она держится до полугода. В силосах установлены датчики, информация выведена на центральный компьютер, при необходимости осуществляется продувка передвижными вентиляторами активного вентилирования.

Из элеватора по галерее через систему транспортеров ячмень поступает в солодовенный корпус, где в цилиндро-конических чанах осуществляется мойка, дезинфекция и замачивание зерна. Одновременно в них помещается 350 т. Чаны оборудованы системами подачи и слива воды, шесть воздуходувки фирмы «Aerzeneg» (Германия) для подачи сжатого воздуха. Удаление углекислого газа осуществляется вентиляторами индивидуально из каждого чана. Управление технологическим процессом ведется в автоматическом и программном режиме с компьютера.

До реконструкции замачивание длилось до трех суток, после реконструкции – двое. Изменилась и система подачи солода из замочного чана на рашение. Раньше его перекачивали по трубопроводам с помощью воды, на каждую перекачку требовалась около 1 тыс. м³, теперь их заменили транспортеры, и это значительно сократило расход воды.

Солодоращение ведем в солодорастильных ящиках типа Саладин. Для этого нужен постоянный приток свежего воздуха, поэтому зерно засыпаем на сита слоем в 1,5 м и постоянно продуваем кондиционированным воздухом. Также периодически проходит шнековый ворошитель, перемешивает слой, поднимая его до 50 см. Продолжительность рашения – не менее пяти суток. В солодовенном корпусе в основном установлено оборудование фирмы «Buhler».

Пророщенный солод направляется на сушку. Сушилки tandemного типа – это наша гордость, таких в Европе единицы. Их две, они работают общим воздушным каналом с системой автоматического распределения воздушных потоков. Высокая энергоэффективность обусловлена тем, что горячий воздух сначала сушит солод в одной сушилке, затем подвывает его в другой, а дальше подогревает воздух, поступающий в систему извне. Весь процесс сушки, включая время загрузки и выгрузки, осуществляется автоматически.

После сушки солод направляется в отделение росткоотбивки. Удаление ростков производится на современном оборудовании немецкого производства. Далее готовая продукция идет на хранение, а отделенные ростки мы реализуем хозяйствам на корм скоту. Но надемся получать от этой продукции большую отдачу за счет ее переработки.

Солод фасуем для отправки потребителям в мешки либо отгружаем в вагонах-зерновозах, для этого у нас есть своя железнодорожная ветка.

Во что же обошлась вам реконструкция?

Вместе со строительством нового элеватора – в сумму порядка 30 млн евро. Но без нее мы бы не смогли сохранить конкурентоспособность на рынке из-за высоких энергозатрат. Реконструкцию солодовни начали в 2009 году, закончили в 2010-м, а элеватор построили за 1,5 года (2011 - 2012 годы).

Кризис не помешал?

Кризис – это время новых возможностей. На сегодняшний день «Белсолод» – это один из ведущих игроков на рынке солода на территории бывшего Советского Союза. По некоторым отзывам, наш продукт если не самый лучший, то, по крайней мере, очень высокого качества. И это благодаря еще и тому, что у нас качественное сырье, ведь мы занимаемся внедрением современных европейских сортов, контролируем процесс возделывания. Кстати, у многих был скептицизм по поводу выращивания в Беларуси пивоваренного ячменя, но мы доказали, что в нашей республике можно получать сырье для пивоваров.

Основным вдохновителем и руководителем всей этой работы был бывший генеральный директор «Белсолода» Николай Николаевич Кенда, он возглавлял нашу компанию с 2004 по 2012 год. К сожалению, в этом году его не стало, и можно сказать, свое здоровье он отдал этому заводу.

Сегодня пивоваренный ячмень выращивают почти во всех областях Беларуси за исключением Гомельской. У нас более 500 поставщиков, и, конечно, без государственной поддержки было бы невозможно выстроить всю эту систему. Благодаря госзаказу налажены взаимоотношения с хозяйствами, поставляющими нам ячмень.

Наша продукция постоянно получает высокие оценки на различных выставках, а предприятие становится победителем по итогам своей деятельности. Только за

последние четыре года «Белсолод» был дважды награжден дипломами и золотыми медалями за высокое качество пивоваренного солода на традиционном международном форуме пивоваров в Сочи – «Пиво-2010» и «Пиво-2013». В 2012 году нам был вручен диплом «Лучший экспортер 2011 года», а в 2013 году мы стали лауреатами Премии Брестского облисполкома в области качества по итогам 2012 года.

Должен отметить, что пиво, которое производят из нашего солода наши потребители, также заслуживает самых высоких оценок. К примеру, в этом году в рамках работы Международной выставки пива и напитков «Drinktec-2013» (г. Мюнхен, Германия) были определены победители самого престижного конкурса мирового пивоваренного сообщества «Euro-beerBeerStar» («Пиво – звезда Европы»), который проводит Союз независимых пивоваров Германии. Золотую медаль получила продукция минского пивоваренного завода ОАО «Криница». Пиво на предприятии производится только из солода нашей компании.

Чтобы получить солод высокого качества, нужно и соответствующее сырье...

Конечно! И этим занимается агрономическая служба, которую возглавляет А. И. Колошук. В ее штат входят специалисты центрального офиса, а также региональные сотрудники, которые контролируют весь процесс выращивания пивоваренного ячменя от посева до уборки, чтобы обеспечить поставку качественного сырья. Ведь пивоваренный ячмень – культура достаточно сложная.

Ежегодно мы проводим семинары на базе сельхозпредприятий, приглашаем на них наших поставщиков, представителей науки, специалистов семенной инспекции, головного концерна «Белпищепром» и министерства сельского хозяйства. На них мы показываем, как ячмень растет в условиях данного сезона, информируем о новшествах в технологиях, проводим своего рода обучение, чтобы люди могли достигать в своей работе наивысших результатов.

А. И. Колошук: В республике более 500 хозяйств, с которыми мы сотрудничаем, а это фактически около 70 тыс. га земли, занятых посевами пивоваренного ячменя. Базовым сельхозпредприятием ОАО «Белсолод» по производству семян для сортообновления в хозяйствах сырьевой зоны является ЧСУП «Ляховичское-Агро». Так как земли в хозяйстве не хватает, мы привлекаем к размножению семян еще по одному – два хозяйства в каждой области. И в общей сложности ежегодно «Белсолод» поставяет порядка 3 тыс. т посевного материала пивоваренного ячменя первой репродукции. Плюс семена второй репродукции, остающиеся с предыдущего года. Вот и получается, что около 50 % площадей занимают новые сорта, солод из которых востребован пивоварами. Учитывая высокую конкуренцию в пивной отрасли, пивзаводам требуется солод высокого качества с заданными параметрами, что мы и пытаемся делать, и, я считаю, у нас это получается.

Чем вы руководствуетесь при выборе сортов ячменя?

Запросами пивоваров. Поэтому ежегодно мы собираемся вместе с технологами и обсуждаем,

какие сорта вводить в производство. Но предварительно мы проводим их испытания. Например, в этом году заложили опыты по 16 сортам, в том числе и по тем, которые еще не районированы в Беларуси, находятся в госсортиспытании. Зато если новинки показывают себя отлично, у нас есть возможность быстрее передать их земледельцам. Ведь на то, чтобы сорта пошли в массовое производство, требуется много времени – только на размножение два года. Потому ежегодно мы ввозим элитный посевной материал, засеваем 1 - 1,1 тыс. га. Мы сотрудничаем напрямую, без посредников, с ведущими европейскими селекционными компаниями – «SekobaRecherches» (Франция), «SAATEN-UNION» (Германия), «HodowlaRoslinStrzelce» (Польша), «OsevaEximpoPraha» (Чехия), а также с селекционерами Научно-практического центра НАН Беларуси по земледелию.

В Государственный реестр сортов и древесно-кустарниковых пород Беларуси внесены 28 сортов пивоваренного ячменя, районированных в республике. Основными в сырьевой зоне нашей компании являются Бровар, Атаман, Стратус, Торгалл, Жозефин, Себастьян, Серваль, Жана и другие.

Расскажите, пожалуйста, о вашем базовом хозяйстве.

Для организации семеноводства пивоваренного ячменя для сельхозпредприятий сырьевой зоны в 2010 году к «Белсоллоду» были присоединены два СПК – «Ляховичи» и «Лясковичи-Агро», а затем их объединили в ЧСУП «Ляховичское-Агро». Ежегодно хозяйство поставляет потребителям 2 - 2,5 тыс. т семян первой репродукции новейших европейских сортов ячменя селекционных фирм Франции, Германии и Польши. А основной специализацией предприятия является производство молока и мяса КРС, выращивание зерновых, сахарной свеклы, рапса и картофеля. Много изменилось в сельхозпредприятии в лучшую сторону с приходом Ю. К. Еремича. Он приехал к нам из Волковысского района Гродненской области, которая славится высокой культурой зем-



Панорама предприятия «Белсоллод»

леделия, мы очень рассчитывали, что он принесет прогрессивные технологии по всем направлениям работы, и не ошиблись с выбором руководителя.

За высокие показатели, достигнутые в социально-экономическом развитии в 2012 году, хозяйству был вручен диплом победителя районного соревнования с занесением на районную Доску почета. Объем валовой продукции достиг 704,5 млн бел. руб. (по данным ЦБ РФ на 14.10.2013 года 10 тыс. бел. руб. соответствовали 35,11 рубля РФ, – прим. ред.) в расчете на 100 га, рентабельность производства – 27%. А о том, какой рынок сделан, можно судить по тому, что в 2011 году на 100 сельхозугодий объем сельхозпродукции составлял 374 млн.

Ю. К. Еремич: В хозяйстве 5708 га земли, в том числе 3870 га пашни, но балл сельхозугодий очень низкий – всего 29,8. Семенные посевы пивоваренного ячменя размещаем на 800 га, кукурузу – на 800 - 900 га, из них около 600 га на силос и 200 - 300 га на зерно. В наших условиях оно вызревает, собираем до 100 ц/га. Под рапс отводим 300 га, под сахарную свеклу – 260, под картофель – 150, более 1600 га занимают сенокосы и пастбища, так

как ведем и животноводство. У нас 5670 голов КРС, из них 1530 дойных коров, в общей сложности четыре молочно-товарные фермы и одна – КРС на откорме и телочки для воспроизводства стада. На сегодняшний день на 100 га пашни приходится 29 коров, 87 голов КРС общего поголовья.

Ежедневно мы сдаем на переработку 28 т молока, из них 50% сортом экстрата и более 40% – высшего сорта. Зарабатываем на этом порядка 90 млн бел. руб., или 12 тыс. долл. США. Есть коровы, которые дают по 27 - 35 л молока в сутки, или 8 - 9 тыс. т в год. А всего мы произвели молока в 2012 году более 9 тыс. т.

К сожалению, и сейчас еще бытует мнение, что главная задача – увеличивать «вал». А ведь сегодня рынок требует другого – чтобы экономика была крепкой, надо больше получать продукции, но с меньшими затратами, чтобы деньги были в казне. Если товар не конкурентоспособен на рынке, никому он не нужен, или его берут за бесценок. И ведь отдашь – это же не техника, которая может не один год ждать своего покупателя. Это продукция сельского хозяйства, она может портиться...

И что вы делаете, чтобы снизить затраты?

Перевооружаемся, строим. В 2011 году ввели новую ферму для дойных коров по канадской технологии, в текущем году строим и введем в строй цех сухостойных коров и раздойное помещение. Вложили в этот цех порядка 10 млрд бел. руб., причем строим без льготных кредитов, выделяемых государством. Использовали собственные средства, 1,3 млрд выделил «Белсоллод», а остальное взяли в кредит. Помещение светлое, просторное, его высота по центру – 17 м, микроклимат регулируется автоматически, в зависимости от температуры воздуха.

Для новой фермы приобрели итальянский самоходный кормораздатчик, который смешивает корма, измельчает, составляет заданные рационы и раздает. Он достаточно дорогой, но если раньше кормораздачей занимались трое механизаторов, то сегодня всего один человек.

Приобрели немецкий трактор, небольшой итальянский погрузчик, с помощью «Белсоллода» строим вместительный зерносклад, в реконструкцию помещений ферм вкладываем большие средства, чтобы в результате сократить рас-

ходы на единицу продукции. Без этого невозможно развиваться дальше. Так что на месте не стоим...

Каких результатов достигаете в растениеводстве?

При довольно низком балле пашни урожайность яровых зерновых и зернобобовых после доработки и сушки у нас под 50 ц/га, ярового рапса – около 20 ц/га, сахарной свеклы накапливаем по 400 ц/га. Конечно же, без внесения минеральных удобрений и органики, без защиты растений таких урожаев получить не удалось бы. Поэтому мы пользуемся препаратами «Августа» и рекомендациями специалистов «Кобринского Ключа». В частности, применяем на зерновых протравитель Виал ТТ, гербицид Балерина, фунгицид Колосаль Про, на картофеле – Лазурит, а также большие площади обрабатываем гербицидом сплошного действия Торнадо 500. По принятой технологии с его помощью раз в три - четыре года каждое поле проходит у нас «чистку» от многолетних корневищных сорняков – пырея ползучего, щавеля конского. Заодно и однолетние сорные растения убираем.

Без пестицидов сейчас невозможно прибыльно работать в сельском хозяйстве. А чтобы получать от них полную отдачу, экономическую выгоду, нужно вносить их разумно, своевременно. У нас в хозяйстве эту работу ведет агроном Виктор Иванович Безсилко, грамотный специалист.

Сергей Васильевич, как давно сотрудничаете с «Августом»?

С тех пор, как был пущен завод «Август-Бел». Сначала продукция шла через систему «Белагросервис», а с появлением сети региональных дилеров фирмы «Август», в частности, ЧПТУП «Кобринский ключ», который возглавляет Сергей Анатольевич Съедин, стали работать и с этой фирмой. Мы очень довольны, что специалисты компании оказывают квалифицированное технологическое сопровождение применения препаратов. В частности, Надежда Андреевна Максимок часто посещает хозяйства, консультирует агрономов по всем возникающим вопросам, и это очень помогает в организации проведения защитных мероприятий.

С каждым годом объем применения «августовской» продукции увеличивается, в нынешнем году в хозяйствах нашей сырьевой зоны он занимает порядка 50%. В 2011 году, чтобы оценить работу препаратов, с помощью ученых Гроднен-

ского аграрного университета мы заложили демонстрационные испытания 12 схем защиты ячменя различных фирм. И, по заключению науки, по совокупности показателей наиболее эффективно сработала «августовская». При равных показателях эффективности препаратов «Август» имеет превосходство в цене. Так что мы рассчитываем на дальнейшее укрепление наших взаимоотношений.

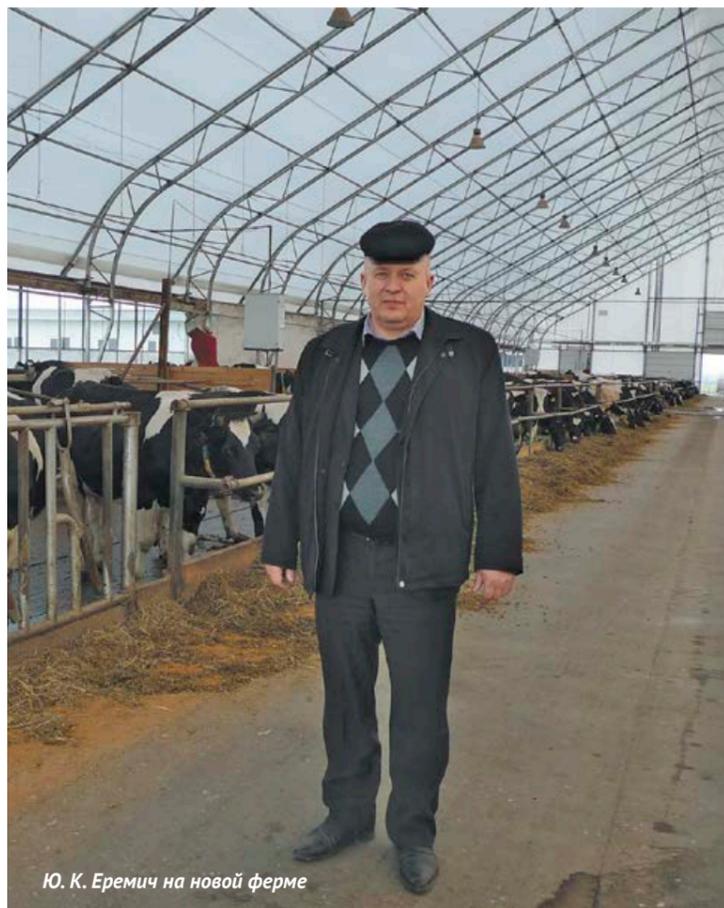
И в заключение несколько слов о вашем коллективе.

Люди у нас трудолюбивые, творческие, дисциплинированные. Но жизнь ведь не ограничивается только работой. В 2008 году по инициативе Н. Н. Кенды был создан самодельный коллектив, который впоследствии назвали «Асалода» (что переводится как наслаждение). В 2010 году ему было присвоено звание заслуженного, народного. Он является лауреатом республиканских и международных конкурсов, часто выезжает с концертами, в том числе и за рубеж, много выступает перед сельскими тружениками. Самое сложное – собрать всех участников коллектива вместе, ведь работа у заводчан сменная, но и из этой ситуации они находят выход – репетиции проходят в «скользящем» режиме.

Большой популярностью пользуется физкультурно-оздоровительный центр, который мы открыли в 2011 году. В нем расположены два тренажерных зала и сауна с небольшим бассейном. Вначале его посещали только сотрудники предприятия, сейчас он открыт и для горожан. В центре тренируются спортсмены футбольной, баскетбольной и волейбольной команд, чтобы по-прежнему оставаться лучшими спортивными командами в районе. В 2012 году мы открыли заводскую столовую, услугами которой с удовольствием пользуются не только заводчане, но и жители и гости города.

Спасибо за беседу! Удачи вам во всех ваших начинаниях!

Беседовали Людмила МАКАРОВА и Николай КУЗНЕЦОВ
Фото Л. Макаровой



Ю. К. Еремич на новой ферме

Контактная информация

Сергей Васильевич ШКАБАРА
Тел.: (103751652) 2-17-40
Александр Иванович КОЛОШУК
Тел.: (103751652) 2-48-88

Опыт

Партнерство с «Августом» будет расширяться

ООО «Агрофорт» входит в состав ОАО «Мироновский хлебопродукт» (МХП), одной из ведущих агропромышленных компаний Украины и Европы в целом.

На сегодняшний день «Агрофорт» – одно из самых успешных сельхозпредприятий в МХП, в 2012 году оно заняло второе место в холдинге по урожайности возделываемых культур. О хозяйстве и мерах по защите посевов рассказал главный агроном Виктор Леонидович ЧАЙКОВСКИЙ.



25 июня 2013 года, В. Л. Чайковский на поле, которое в октябре даст 124,5 ц/га зерна кукурузы!

Мы занимаемся выращиванием сельскохозяйственных культур плюс животноводством – молочным и мясным. У нас 13,5 тыс. га земли, территориально она расположена в Кагарлицком и Ставищенском районах Киевской области (10,5 тыс. га), остальное – в Винницкой области. Расстояние между крайними точками – 120 - 130 км, но ничего, справляемся. В каждом отделении, а их четыре, есть весь набор техники. Раньше перегоняли ее, но уже второй год, как все распределили, чтобы меньше было переездов.

Так как мы производим корма для холдинга «Мироновский хлебопродукт», основной нашей стратегической культурой является кукуруза, в структуре посевных площадей она занимает 45 - 48 % – 6 тыс. га. В этом году 1,5 тыс. га отведено под подсолнечник, шрот которого также идет на комбикорма, почти 2 тыс. га – под озимый рапс, более 1,5 тыс. га – под сою. Озимую пшеницу возделываем на 2 тыс. га, кормовые культуры для животноводства примерно на 10 - 15 % площадей, в основном это кукуруза на силос и корнаж, который мы закладываем в полиэтиленовые мешки при влажности 32 - 33 %, добавляя консервант, а также многолетние травы. В этом году посеяли 70 га бобовых трав, чтобы ввести в севооборот земли, в целом они занимают 300 га.

Насколько успешно ведете растениеводство?

В прошлом году по урожайности «Агрофорт» вышел на второе место по всему агрохолдингу (а это 300 тыс. га земли). Хотя год был засушливый, неблагоприятный, зерна кукурузы мы собрали по 85 ц/га, озимой пшеницы – 56, озимого рапса – 34, подсолнечника – 32 ц/га. Силоса заготовили 13,5 тыс. т, а также 2,5 тыс. т сенажа из бобовых трав, в основном из люцерны. Силоса заложить столько, чтобы был переходный запас, теперь в летний период зеленую массу не косим, кормим скот только из силосных ям, изменили технологию кормления. Вся люцерна идет на сено и сенаж. Надеюсь, что в этом году результаты тоже будут достойными, хотя по весне погода осадками не баловала, да и посевную провели с задержкой более чем на 10 дней.

Какой рекорд у вас по урожаю кукурузы?

В 2011 году мы в среднем собрали 96 ц/га. Сезон был отличный по осадкам – за год выпало 560 мм, причем дожди шли в сроки, необходимые для культуры: во время появления всходов и роста, затем в период цветения. А вообще за все время существования «Агрофорта» меньше 80 ц/га мы не получали. В этом году рекордный урожай получили на поле, участвующем в «августовском» проекте «pole-online» – 124,5 ц/га при влажности зерна 21%! (Подробнее об этом см. на стр. 10 и на сайте www.pole-online.com).

Каков набор техники в хозяйстве?

Мощные тракторы в растениеводстве все импортные – «Клаас», «Фендт» и «Кейс», а малые – от 80 до 100 л. с. – в основном белорусские МТЗ. Техника хорошая, надежная. Комбайны тоже фирмы «Клаас» – три «Лексиона-560». Мы нанимаем дополнительно три-четыре уборочные машины для кукурузы, потому что немного не справляемся имеющимися, а остальные культуры убираем своими силами.

Сеялки также в основном импортные, зерновые – фирмы «Хорш» и «Грейт Плейнс», а для пропашных культур – «Моносем». Хорошие сеялки, мы и в прошлом, и в этом году закупили их по три единицы, заменили устаревшие «Массей Фергюсон». Посевные комплексы «Моносем» есть 8-рядные, 16- и даже 32-рядные. 32-рядной сеялкой за 12 - 14 ч засеяли 150 - 180 га. Благодаря такой мощной технике ранней весной кукурузу мы посеяли за 20 рабочих дней.

В этом году в хозяйстве появилась еще одна техническая новинка – новый самоходный опрыскиватель «Амазоне», длина штанги которого – 36 м. Чудовищная производительность – до 500 га за сутки! На нем работают посменно два механизатора. И тракторы для сеялок, и опрыскиватели оборудованы GPS-навигацией, мы уже года три работаем по этой системе. Сначала использовали ее для контроля качества, а в этом году это уже стало нормой.

Наверное, вы вносите много органики...

Нет, органики не очень много – за год вывозим порядка 15 тыс. т, этого нам хватает всего лишь на четыре - пять по-

лей. А вот минеральные удобрения из года в год даем под запланированный урожай на всей площади, и не только макро-, но и микроэлементы. Стараемся вносить туки с осени, под основную обработку почвы, потому что вот уже лет пять как с влагой весной проблемы. Используем для этого диаммофоску 10:26:26, под каждую культуру определенную норму. Под кукурузу и подсолнечник – 180 кг/га, под рапс – 180 - 200, под озимые зерновые – 150 - 180 плюс 100 кг/га нитроаммофоски в рядок при посеве, а под подсолнечник еще 100 - 120 кг/га хлористого калия.

Некоторые хозяйства холдинга перешли на КАС, мы тоже покупаем оборудование для перевозки и внесения, чтобы на следующий год уйти от аммиачной селитры. На рапсе даем по мерзлоталому грунту 200 кг/га сульфата аммония, а потом 300 кг/га аммиачной селитры. В общей сложности 120 кг/га в действующем веществе.

Ранней весной, когда проводили обработку рапса Колосалем и Брейком, добавили в рабочий раствор 1 л/га бора (микроудобрения Альфа-Гроу-Экстра), а во вторую, в фазе бутонизации – 2 л/га. Хотя я пришел к выводу, что 1 л/га бора надо все-таки давать осенью, когда мы проводим обработку Колосалем, а весной – еще 2 л/га. На полях, где выращиваем сою и яровой ячмень, которого у нас совсем немного, минеральные удобрения вносим только весной в рядок при посеве.

Расскажите, пожалуйста, о взаимоотношениях с «Августом».

Сотрудничаем мы неплохо, уже третий год. Сначала объем закупок препаратов был невелик – 10 %, в прошлом году – около 30 %, а в этом сезоне 65 % посевных площадей закрываем продукцией «Августа». Это и гербициды, и фунгициды, и инсектициды, и протравители, фунгицидные и инсектицидные, короче, охвачен весь спектр защиты. Пока никаких претензий нет, а если возникают какие-то вопросы по применению, нас курирует Игорь Валентинович Агафонов, мы стараемся их с ним решить. Думаю, что наше партнерство и дальше будет расширяться и укрепляться.

Какие «августовские» препараты вы применяете?

Начнем с кукурузы. Половину площадей, 3 тыс. га, мы защищаем препаратами «Августа». Используем Дублон голд, 70 г/га, к которому добавляем Балерину, 0,2 л/га и Адыю, также 0,2 л/га. Мы выращиваем в основном гибриды фирм «Пионер», «Монсанта» и «АВС», так вот семена сербской компании идут уже обработанные инсектицидным протравителем Табу.

Протравливание всего посевного материала озимых и яровых зерновых колосовых осуществляем препаратами «Августа» – Табу и Виалом ТрасТ (до этого года – Виалом ТТ), по 0,4 л/т каждого. Табу необходим для борьбы со злаковыми мухами. Даже семена подсолнечника протравливаем Табу против проволочников и свекловичного долгоносика – расшиваем мешки, в которых они приходят, помещаем посевной материал в бетономешалку и опрыскиваем его рабочим раствором. Хотя в этом году сахарную свеклу не сеяли, долгоносика в полях много, особенно вдоль лесополос, а так обработали семена – и проблем не возникает. Если же заказывать компании-поставщику обработку посевного материала инсектицидным протравителем на семенном заводе, то дополнительно придется заплатить 200 - 220 гривен за посевную единицу. Табу мы расходуем 6 л на 1 т семян, а так как сею 4 кг/га, то к стоимости семян добавляется всего 30 - 40 гривен, разница очень существенная. Семена рапса приходят обработанные комплексно, кукуруза – только фунгицидным протравителем, поэтому, если возникает необходимость, вносим в рядки гранулированные инсектициды.

От болезней озимую пшеницу защищаем тремя обработками: ранней весной после выхода растений из зимовки используем Бенорад, 0,6 кг/га, затем в фазе выхода культуры в трубку – Колосаль Про, 0,5 л/га, а в фазе формирования колоса фунгицид на основе азоксистробина и ципроконазола.

На озимом рапсе осенью мы проводим два фунгицидных опрыскивания Колосалем, по 1 л/га, в этом случае он выступает как ретардант. Ранней весной тоже используем его в норме расхода 0,8 л/га и для предупреждения возникновения заболеваний, и для увеличения ветвления рапса. Инсектицидных обработок также две: ранней весной против скрытнохоботника применяем Борей, 0,14 л/га, а с цветением боремся Брейком, 0,07 л/га, но иногда есть необходимость и в третьей.

Какие гербициды применяете для защиты озимых?

В этом году использовали остатки препарата на основе йодосульфурона и амидосульфурона, к которому добавляли Балерину, чтобы убрать падалицу подсолнечника. 1200 га обработали гербицидом Бомба, отличный препарат, мы его только первый год взяли, кстати, благодаря рекламе Игоря Валентиновича. Сначала купили 5 кг, чтобы испытать, а потом еще 25 кг взяли. Чтобы убрать падалицу «евролайтнингового» подсолнечника,

использовали Деметру. И она отлично справилась с ней, не оказав воздействия на пшеницу, которая уже была в фазе выхода в трубку. Есть еще один гербицид, который снимает такую падалицу, но его можно применять только на ранних стадиях развития культуры, и у него есть сильное последствие на подсолнечник.

Ну а весной и летом для борьбы с пыреем, хлебными жуками, в частности, жуком кузькой используем Борей для краевых обработок.

Сою мы тоже защищаем по системе «Августа». Семена обрабатывали Виалом ТрасТ с Табу, который защищает от проволочников, личинок майского жука, которых очень много в этом году, особенно вдоль лесополос. Всходы не так сильно поражаются, но пока семена не взошли, почвенные вредители уничтожают проростки. А последующих вредителей – паутинового клеща, акациевой огневки, репейницы – просто не было. Сначала протравители используем, а потом инокулянт на торфяной основе Ризап уже в самом бункере сеялки. В некоторых хозяйствах, где семена были поражены бактериальными заболеваниями, семена протравливали смесью ТМТД ВСК, 4 л/т плюс Виал ТрасТ, 0,4 л/т, но у нас таких проблем нет. Против сорняков применяем Набоб и в чистом виде, и с Миурой, а иногда, если марь белая перерастет, приходится «посуровее» смесь готовить: Фабиан, 100 г/га, Набоб, 1 л/га и Миура, 0,3 л/га.

От чего зависит вариант смеси?

Если после сои мы планируем сеять озимые, Фабиан может оказывать на них последствие, тогда используем Набоб с Миурой, а там, где соя пойдет по сое, или кукуруза после сои, то идет смесь Фабиана, Набоба и Миуры, но с уменьшенными нормами расхода всех препаратов, и, естественно, с адьювантом Адыю.

Расскажите, пожалуйста, немного о себе.

Я родился в 1965 году в Андрушевском районе Житомирской области, там же закончил школу, затем поступил в Житомирский сельхозинститут, год проучился, забрали в армию. Отслужив, доучился в вузе, по распределению был направлен в хозяйство, где проработал десять лет агрономом, а затем возглавил колхоз. Через пять лет в перестроечные годы колхозы стали разваливаться, такая же участь постигла и нас, и я перешел в Международную агропромышленную корпорацию, которую организовал Владимир Федорович Бортник. Это было крупное сельхозпредприятие – 27 тыс. га земли. Но по ряду причин мне пришлось поменять работу, и уже пятый год я тружусь в «Агрофорте». Работаю с удовольствием, у нас молодая творческая команда, нам многое по плечу!

Спасибо за беседу! Успехов Вам во всех начинаниях!

Беседовала Людмила МАКАРОВА
Фото автора

Контактная информация

Виктор Леонидович
ЧАЙКОВСКИЙ
Моб. тел.: (10380676) 56-56-32

No-till

Торжество прямого посева



В. В. Бандурин представляет посевной комплекс «Дон-651»

20 - 21 сентября на базе двух хозяйств Песчанокопского района Ростовской области – ЗАО имени С. М. Кирова и ООО «Рассвет» – состоялся международный форум «Технология прямого посева – от эксперимента к производству». Он был организован ООО «Агротехник» (г. Ростов-на-Дону), компаниями «Gherardi» (Республика Аргентина) и «Август», Национальным институтом аграрных технологий Республики Аргентина (INTA) при поддержке администрации района.

Пленарное заседание проходило в Доме культуры ЗАО имени С. М. Кирова в селе Красная поляна, и зал на 500 мест был почти полностью заполнен. Открывая форум, генеральный директор ООО «Агротехник» **В. В. Бандурин** отметил, что в числе зарегистрированных участников представители 14 регионов России, и не только из близлежащих южных, но и из Зауралья и Поволжья. Вадим Владимирович подчеркнул, что подобное мероприятие проводится здесь уже во второй раз, и выразил надежду, что такие встречи станут традиционными, еще более представительными.

С приветственным словом к гостям обратился заместитель главы администрации Песчанокопского района по сельскому хозяйству **В. В. Зотов**: «Наш район входит в десятку сильнейших в Ростовской области по производству зерновых и является одним из лучших по культуре земледелия. На сегодняшний день площадь пашни составляет 150 тыс. га, из них уже более 30 тыс. га возделываются по технологии No-till. Одним из первых новаторов прямого посева в районе был главный агроном бывшего колхоза «Заря» **Н. С. Палкин**. То, что в полной мере не удалось реализовать ему, смогли сделать в тех хозяйствах, которые уже шесть - семь лет работают по «нулю». ЗАО «Рассвет», ОАО «Богородицкое», ЗАО имени С. М. Кирова даже в прошлом засушливом году не только получили самые высокие в районе урожаи продовольственной пшеницы и других культур, но еще добились самой низкой себестоимости продукции – она практически вдвое ниже, чем в среднем по району».

Затем слово было предоставлено директору ЗАО имени С. М. Кирова **Ш. К. Кахриманову**. Учитывая огромный интерес к опыту хозяйства, приводим его выступление с незначительным сокращением: «Я никого не хочу убеждать переходить на No-till, расскажу лишь

об основных моментах, побудивших нас начать внедрение этой технологии. Наше акционерное общество является правопреемником колхоза имени С. М. Кирова, образованного в 1953 году, мы обрабатываем 13 тыс. га пашни. Сейчас у нас 130 работающих, нагрузка на каждого – 100 га пашни, это не предел, а когда-то она была всего 4,2 га.

Вопросами прямого посева я заинтересовался еще в 1996 году, когда на Дону фирма «Монсанто» предлагала сеялки для «нуля», гербициды, опрыскиватели. К сожалению, через два - три года она ушла с рынка, нам была предложена сама технология. В итоге мы купили технику, семена, гербициды, а до ума No-till не смогли довести по одной простой причине – технологически, психологически, организационно не были готовы к прямому посеву. Сказался и еще один фактор – политический. В 1996 году проходили выборы Президента РФ, и многие из нас, особенно сельские, ожидали, что вернется Советский Союз. Этого не произошло – для кого-то, может быть, к сожалению, а я считаю, к счастью. Хорошо, что такого возврата не было. Потому что после 1996 года наши руки были развязаны. Тот, кто трудился на земле, мог работать с тем багажом, с теми знаниями, которые имел, и мог направить в производство средств столько, сколько хотел.

Следующий шаг, который нас подвигнул к прямому посеву, это тот своеобразный «маятник» урожайности из-за наличия влаги, когда в один год есть урожай, в другой – нет. Но цена вопроса этого «маятника» все возрастает, и сейчас, думаю, разрыв между его полюсами огромный. Если есть этот «маятник», нередко предприятие не выполняет обязательства перед своими работниками, перед бюджетом и внебюджетными фондами и вообще прекращает свое существование. В 2007 году у нас была жесточайшая засуха – выпало 214 мм осадков и в основном

в осенне-зимний период. А осенью 2006 года мы сделали большие вложения в производство, все заявки специалистов на удобрения, технику, ХСЗР были выполнены, и когда пришел момент истины – уборка, то отсутствие урожая специалисты объясняли одним фактором: дождя же не было. Его действительно не было, но ведь все необходимые ресурсы мы использовали. К сожалению, мы являемся заложниками погодно-климатических условий территории, на которой живем.

В 2008 году мы начали искать пути выхода из такой ситуации, много читали, ездили по стране. В ЗАО «Заря» была сеялка фирмы «Джерарди» с монодиском, мы взяли ее в аренду и посеяли первые 220 га. 2009 год по влажности был средний, и мы убедились, что на этих посевах урожайность была незначительно выше. В том же году наши специалисты и я лично посетили Бразилию, Аргентину. Пять или шесть раз я побывал в «Агро-Союзе» в Днепропетровской области Украины, наши специалисты обучались там. Мне удалось убедить их стать моими единомышленниками. Но все равно был риск, потому что переход на прямой посев требует, естественно, капитальных вложений. Нам понадобилось приобрести только сеялки, потому что все остальное – комбайны, трактора, разбрасыватели минеральных удобрений, опрыскиватели, транспорт для перевозки – у нас уже были.

При переходе на прямой посев основной задачей для себя мы обозначили получение устойчивых урожаев. Каждый из вас понимает, что бесконечно урожайность не может расти, а вот стабильность – вполне реальная цель. Плохой год – мы знаем, что работаем на 40 - 45 ц/га по зерновым. Погода поможет, осадки будут – возможно, получим и 50 - 55 ц/га. Мы и 47 ц/га получали в 2010 году, и 57,1 ц/га с 8 тыс. га в 2011. За эти два года все культуры у нас дали рекордные урожаи.

Прежде чем сказать об итогах нашей работы за период с 2008 года, я хочу сделать оговорку. Если вы думаете, что при переходе на прямой посев будет снижаться себестоимость продукции, то вы тегу ставите впереди лошади. Вы должны помнить о причинно-следственной связи: нужен комплекс мер, так мы получаем устойчивый урожай, управляем своими затратами. Любое новшество нужно адаптировать к своим условиям, мы в этом убедились. Первое, что я предлагаю сделать, – поставьте перед собой цель, потом сформируйте бизнес-план, определитесь, какая вам нужна техника.

Итак, что произошло у нас за тот период, когда мы перешли на прямой посев? Удвоение производительности труда – вместо 75 механизаторов у нас сейчас 35, и это избыточное количество. У нас проблема – обеспечить загруженность людей, мы меньше стали работать на земле. При этом мы хорошо управляем нашими посевами и уже решили проблему сорняков. Предполагаем, что могут возникнуть сложности с болезнями, но и на них наш технолог **И. Н. Ильченко** найдет управу. Нам удалось значительно сократить расход дизельного топлива – если раньше на 1 га уходило 75 кг, то теперь не более 41 кг/га. Но мы знаем, какие вопросы нужно решить, чтобы этот показатель стал еще ниже.

Общая выгода от прямого посева бесспорна, все легко просчитывается. Повторюся: цель нашего предприятия – получение стабильных урожаев, и они несколько последних лет выше, чем у тех, кто в районе работает по традиционной технологии. Это касается и финансовой составляющей. Планируемая норма прибыли в хозяйстве в пределах 40 - 50 млн руб., но мы уже получали и 85, и 105 млн. Далее надо управлять своими затратами, но тут уж у каждого свой путь».

Об особенностях применения прямого посева в условиях нынешнего сезона участникам форума рассказал главный технолог ЗАО имени С. М. Кирова **И. Н. Ильченко**. Директор ФГБУ «Государственный центр агрохимической службы «Ростовский», доктор биологических наук **О. Г. Назаренко** проинформировала собравшихся об изменении в структуре почв при использовании No-till. Начальник отдела адаптации для массового применения разработок INTA **Г. Герстер**, занимающийся исследованиями по технологии No-till с 1986 года, выступил с презентацией «Базовые принципы севооборота при прямом посеве. Почва, ее структура, уплотнение и разуплотнение при прямом посеве». Коммерческий директор ООО «Пегас-Агро» (г. Самара) **А. В. Синицына** представила разработки отечественных машиностроителей – самоходные опрыскиватели-разбрасыватели удобрений «Туман-1» и «Туман-2».

Применение глифосатсодержащих гербицидов, в частности, «августовского» Торнадо 500, давно уже стало делом обычным. Но, тем не менее, из выступления ведущего специалиста по технологическому сопровождению компании «Август» **Ю. А. Усачева**

собравшиеся узнали много полезного. Юрий Александрович напомнил о том, что на эффективности данных препаратов негативно отражается использование при приготовлении рабочих растворов воды с повышенной жесткостью. Ее можно смягчить с помощью добавления сульфата аммония. Необходимо учитывать содержание в воде илестических частиц, которые связывают действующее вещество гербицида, а также контролировать работу мешалки в опрыскивателе для обеспечения однородности рабочей жидкости.

По окончании пленарной части все участники форума переместились на площадку демонстрационного показа техники, где были показаны возможности посевных комплексов компании «Джерарди» – сеялки G-262 и «Дон-651». Комментировали работу агрегатов **В. В. Бандурин** и инженер-агроном аргентинской фирмы **К. Сесари**.

Кроме того, на почвенном разрезе, сделанном на поле, состоялась оживленная дискуссия, в которой приняли участия ученые – **Г. Герстер**, **О. Г. Назаренко** и заместитель директора по науке ВНИИ агрохимии имени **Д. Н. Прянишникова** **Р. Ф. Байбеков**. Они ответили на многочисленные вопросы участников форума. Затем был проведен объезд полей, в ходе которого главным действующими лицами были **Ш. К. Кахриманов** и **И. Н. Ильченко**. Они провели своеобразный мастер-класс по внедрению технологии прямого посева. Более подробное изложение вопросов и ответов на них – в следующих номерах газеты. Как и отчет о втором дне форума, в ходе которого состоялось посещение ООО «Рассвет», которое возглавляет **В. И. Татаркин**.

В заключение приведем мнение одного из основных организаторов мероприятия – **В. В. Бандурина**: «Мы очень рады, что нам в очередной раз удалось провести на высоком уровне форум, посвященный технологии прямого посева, вместе с нашими партнерами: компаниями «Август» и «Джерарди», учеными ДонГАУ, ВНИИ агрохимии имени **Д. Н. Прянишникова**. То, что в этом году конференция была двухдневная, сказало положительно – наши гости получили интересующую их информацию в более полном объеме. Мы гордимся тем, что именно Ростовская область стала для многих тем местом, где можно собраться, пообщаться, поделиться опытом, стала центром притяжения. Мы гордимся, что здесь есть что посмотреть, что здесь никто не отступает от выбранной технологии, все идет только вперед, и результаты говорят сами за себя. В этом году площади, возделываемые по No-till в нашем регионе, как минимум, удвоятся, так как дают о себе знать засухи последних лет. Но еще большее влияние оказывают положительные результаты хозяйств, которые его применяли».

Людмила МАКАРОВА,
Николай КУЗНЕЦОВ
Фото Ю. Усачева

Контактная информация

ООО «Агротехник»
Тел./факс: (863) 300-51-00/01

Новинки селекции

Немчиновский прорыв

В полевом сезоне-2014 земледельцам должны помочь достижения отечественных селекционеров. По зерновым и зернобобовым культурам в нашей стране накоплен огромный потенциал. Он был представлен в начале июля на традиционном Дне поля в Московском НИИ сельского хозяйства «Немчиновка», куда ученые пригласили своих многочисленных друзей и партнеров.



Б. И. Сандухадзе рассказывает о новых сортах озимой пшеницы

Московский НИИСХ «Немчиновка» – одно из старейших и самых результативных научных учреждений России. Как рассказал его директор **А. С. Васютин**, здесь выведено 160 сортов зерновых и зернобобовых культур, которые возделывают во всех регионах, кроме, разве что, Крайнего Севера, на площади около 9 млн га, или 20 % посевной площади страны. Создание новых сортов и разработку «персональной» агротехники их выращивания в «Немчиновке» ведут в рамках трех технологий: базовой (минимальные затраты), интенсивной и высокоинтенсивной. Новинки селекции при базовых технологиях гарантируют получение урожая зерна колосовых на уровне 45 ц/га, при интенсивных – 80, высокоинтенсивных – до 130 ц/га и выше.

Как убедились гости института на полях, эти показатели вполне достижимы при использовании лучших сортов и технологических рекомендаций по их возделыванию. Осмотр селекционных посевов по традиции начали с озимой ржи, значение которой в хлебом балансе страны остается очень высоким. Как рассказал руководитель селекционного центра института **А. А. Гончаренко**, в мире озимая рожь возделывается на площади 7 млн га, а 100 лет назад в одной России ее сеяли на 27 млн га, и это тогда составляло более 50 % всех мировых посевов. С 1931 года в институте было создано 16 сортов ржи, из них 12 остаются в районировании. У этой культуры большой потенциал, и рано или поздно он будет востребован. Поэтому селекционная работа с рожью продолжается, упор сделан на короткостебельность и устойчивость к полеганию, а также на качество зерна и отзывчивость на высокий агрофон. После широко известного первого среднестебельного сорта Восход 1 (районирован в 1977 году) в производство пошли сорта с еще более коротким стеблем: Восход 2, Крона, Пурга, Альфа, Валдай, Татьяна, Московская 12.

Особый интерес у производителей вызвали самые последние новинки «Немчиновки» в селекции ржи. Это, в частности, Московская 15, которую отличает прекрасная зимостойкость, устойчивость к полеганию, крупное зерно повышенного качества, а также

Память Кондратенко, Роксана (совместно с другими российскими НИИ) и некоторые селекционные номера, которые уже скоро могут стать новыми сортами. Например, короткостебельная линия 984 дает зерно светло-желтой окраски, а не серо-зеленой, как все привыкли. Есть «в запасе» у селекционеров и популяции ржи с белым зерном.

Новые сорта озимой пшеницы представил один из самых известных российских селекционеров академик **Б. И. Сандухадзе**. Именно благодаря его работе нечерноземная Россия стала регионом белого хлеба. Баграт Исменович посетовал на то, что прошедшая зима была необычно многоснежной, и растения пшеницы вышли из-под снега только 22 апреля, на две недели позже обычного. Это стало сильным стрессом для растений, привело к развитию болезней, изреживанию посевов и... дало селекционерам дополнительную информацию для более полной оценки перспективных селекционных номеров.

Б. И. Сандухадзе представил основные сорта института – Памяти Фемина, Московскую 39, Галину, Немчиновскую 24, Московскую 56, Немчиновскую 57, Московскую 40 и районированную в прошлом году Немчиновскую 17, а также некоторые селекционные номера, которые обладают выдающимися свойствами. Например, выдерживают самый интенсивный агрофон (с дозами азота до 300 кг/га д. в.) и за счет этого способны давать невиданные урожаи зерна – в потенциале до 200 ц/га. Ну а самым востребованным сортом, особенно при экспортных поставках продовольственного зерна, остается Московская 39. Этот сорт ежегодно обеспечивает получение зерна с содержанием белка от 14 до 17 % и даже до 18,5 % (при международном стандарте 14 %). В институте его улучшили, создав отбором из Московской 39 сорт Московская 40. У него урожай на 4–5 ц/га больше, да и зимует он немного лучше.

Завершая обзор своих деленок, Баграт Исменович сказал: «Сегодня селекция на 50 % решает судьбу урожая, это самый дешевый способ повышения урожайности, и пренебрегать им нельзя. За 40 лет нашей работы с озимой пшеницей удалось повысить продуктивность возделываемых в ре-

гионе сортов примерно на 40 ц/га. И это простым отбором, генетикой, комбинацией генов! Получается, что каждый год наши селекционеры обеспечивали прибавку урожая зерна в производстве в 100 кг/га! И как можно отказываться от селекции в России (а такие планы вынашиваются), тем более, с нашими суровыми условиями?».

Далее другие ведущие селекционеры «Немчиновки», руководители лабораторий представили на поле результаты своей работы. **Л. М. Ерошенко** рассказала о новых сортах ярового ячменя. В Госреестре РФ 16 сортов ячменя немчиновской селекции, в том числе 10 сортов включены в список особо ценных и 11 – пивоваренных. Они занимают более 1,5 млн га, потенциал их урожайности достигает 85–90 ц/га. Нынешний год в Подмосковье можно назвать экстремальным для яровых зерновых, из-за затяжной весны посеять ячмень удалось только 17 мая, что на три недели позже оптимального срока. К тому же сразу после посева выпал сильный дождь, произошло вымокание. И, тем не менее, участники Дня поля увидели хорошие посевы, разве что с некоторым отставанием в развитии.

Л. М. Ерошенко представила лучшие сорта института – Эльф, Нур, Владимир, Московский 86, Яромир, посоветовала, как полнее использовать в производстве их сильные стороны. Например, Яромир устойчив к полеганию и листовым болезням, Московский 86 – к повышенной кислотности, засолению, засухе, Владимир – к повышенному содержанию алюминия в почвах, а также низкому плодородию. Кстати, на сорт Владимир держится хороший спрос, особенно в областях с преобладанием бедных почв – Смоленской, Ленинградской и Псковской. В то же время он способен давать урожай до 85 ц/га, и его охотно используют в более «богатых» регионах ЦЧО. И подобное можно сказать, пожалуй, о каждом сорте.

Новые сорта овса представил **А. Д. Кабашов**. Он отметил заметный рост интереса к этой культуре в последнее время. Сегодня в России овес сеют на 3,5 млн га, а сбор его зерна выше, чем в США и Канаде, вместе взятых. И ученым института есть что предложить производству. На место популярного

Скакуна, который держится в Госреестре уже 25 лет, пришли Яков, Лев, Буланный и другие сорта, которые буквально перевернули все прежние представления об овсе. Например, у сорта Яков в прошлом году на одном из полей института зафиксирована урожайность в 95 ц/га! У сорта Лев высокая прочность соломины, а по качеству для детского и диетического питания он заметно предпочтительнее лучших западных сортов. Сорт Буланный уникален по содержанию белка, обладает редкой способностью расти и давать хорошие урожаи в широком диапазоне кислотности – от pH 4,1 до 6,1. Подобных сортов в мире нет.

Н. Г. Пома на большом поле озимой тритикале рассказал о больших возможностях этой культуры и ее новых сортах. Так, сорт Нина в среднем за четыре года испытаний дал урожай зерна более 90 ц/га. На данном поле его посеяли с весовой нормой всего 90 кг/га, и тем не менее, получили мощный стеблестой. В последние годы популярность этой культуры начинает расти, и неудивительно – ее зерно является незаменимым зернофуражом, обеспечивает быстрый рост надоев молока, может с успехом использоваться для производства спирта, полипропилена и др. Так что рынок сбыта тритикале растет с каждым годом, и для расширения ее посевов есть отличные сорта из «Немчиновки»: Гермес, Антей, Немчиновский 56 и самый последний – Нина. К тому же в них снята проблема вымолачиваемости зерна, которая еще недавно была характерна для многих сортов.

Отлично выглядели на опытном поле почти все сорта яровой пшеницы, которые представила **Н. В. Давыдова**. Немчиновские селекционеры по этой культуре могут гордиться своими сортами. Всего их выведено 22, из них 10 включены в Госреестр, а в производстве они занимают более 2,5 млн га. Широко известны Амир, Эстер, МИС, Злата, Любава. Их реальный потенциал – 60–80 ц/га, они устойчивы к засухе, полеганию и прорастанию на корню, обладают прекрасными хлебопекарными качествами (клейковина – до 30–40 %, сила муки – 300–500 е. а., число падения – до 450 сек.).

По зернобобовым культурам экскурсию для гостей провел **Г. А. Де-**

белый, показав посевы новых сортов гороха, люпина, вики. Здесь у немчиновцев также немало достижений.

Заключительные поля осмотра – по отработке и испытанию технологий возделывания новых сортов – представил заведующий отделом агротехнологий **П. М. Политыко**. В типичном шестипольном севообороте испытывают сорта озимых – пшеницы, ржи и тритикале, а также трех видов яровых культур – овса, ячменя и пшеницы. Предшественником служат однолетние травы и картофель, под них не применяют удобрения. Каждый сорт изучают на трех уровнях интенсивности (по минеральному питанию). При базовой технологии вносят 60 кг/га д. в. азота, интенсивной – 90 и высокоинтенсивной – 120–180 кг/га азота, соответственно рассчитывают нормы внесения других макроэлементов. Обязательно выполняют азотную подкормку (30 кг/га д. в.) ранней весной. Системы защиты включают протравливание семян перед посевом, применение гербицидов, фунгицида против снежной плесени и инсектицида против злаковых мух, цикадок и других вредителей. Испытывают три нормы высева семян – 5, 4 и 3 млн зерен на 1 га.

На этих «технологических» полях у участников Дня поля возникло больше всего вопросов – ведь здесь важна каждая мелочь, которая может резко снизить конечный результат. Петр Михайлович еле успевал отвечать... Всех прежде всего интересовало, на что же реально способны новые сорта? Так вот, озимая тритикале сорта Немчиновский 56 в 2012 году обеспечила урожай 108 ц/га, а озимая пшеница Московская 56 – 117 ц/га!

В ходе обсуждения на поле завязался разговор о том, во что обходится применение новых интенсивных технологий. Да, затраты в расчете на 1 га резко возрастают, подтвердил П. М. Политыко, но при получении запланированных урожаев они окупаются снижением себестоимости зерна. Например, при 12-тонном (с гектара!) урожае озимой пшеницы она уменьшилась до 1,8 руб/кг. Это реальный выход для производства, ведь при такой себестоимости не страшно никакое колебание рыночных цен. А при торговых надбавках за высокое качество зерна новые сорта способны буквально озолотить хлебороба.

**Виктор ПИНЕГИН,
Николай КУЗНЕЦОВ
Фото В. Пинегина**

Примечание редакции. Как сработали указанные сорта в этом году? На момент сдачи данного номера в печать не все итоги испытаний в МНИИСХ «Немчиновка» были подведены. Однако некоторые результаты уже известны. Как сообщил П. М. Политыко, сорт озимой пшеницы Московская 56 обеспечил максимальный урожай 90,7 ц/га, Немчиновская 57 – 99,8 ц/га, сорт яровой пшеницы Злата – 100,4 ц/га.

Контактная информация

Московский НИИСХ
«Немчиновка»
Тел.: (495) 591-83-91
E-mail: mosniish@yandex.ru

Агроном агроному

Уборка урожая легкой не бывает



Уборка кукурузы на свердловском «поле-онлайн»

Нынешний сезон по своей продолжительности, наверное, станет рекордным. На момент сдачи этого номера в печать по позднеубираемым культурам во всех регионах, где работает проект «Поле-онлайн», в хозяйствах оставались необработанными многие поля сахарной свеклы, кукурузы на зерно, сои, не говоря уж о картофеле, капусте и других традиционно поздних культурах.

Уникально дождливый сентябрь (в центре России и в некоторых областях Украины выпало более трех месячных норм осадков!) передвинул уборочные планы по многим полям на октябрь, а тот еще добавил влаги... В принципе, для некоторых корнеплодных культур, именно сейчас набирающих урожай, это, наверное, неплохо. Хуже то, что на поле не въехать, уборка становится мучением, требует напряжения всех сил, ведет к выходу из строя техники в самый горячий момент. Да и урожай можно потерять – «белые мухи» уже всю лето, не сегодня - завтра они превратятся в крупные хлопья первого снегопада.

Ну что ж, уборка не бывает легкой. Было бы что убирать, а с этим как раз все в порядке – несмотря на все сложности и погодные аномалии на большинстве «полей-онлайн» выращен неплохой урожай. Об этом свидетельствуют последние сообщения консультантов проекта.

Вот что передал 9 октября **Игорь Агафонов** из Киевской области: «Посетив подшефное поле кукурузы в ООО «Агрофорт» еще

16 сентября, заметил, что культура полностью готова к уборке. Но сначала техника в хозяйстве была полностью занята на подсолнечнике, потом шли бесконечные дожди, и на нашем поле начали молотить только вечером 3 октября. Я прикидывал потенциальную урожайность и ожидал очень неплохого результата. Все-таки початки полностью выполнены и содержат до 600 зерен. Густота стояния растений – не менее 82 тыс. на 1 га. Но все равно был приятно удивлен на уборке поля. На него «накинулись» сразу четыре комбайна «Claas-460». Резюме такое: достаточное количество осадков и минерального питания, а также полное отсутствие сорняков, болезней и вредителей, которое мы обеспечили своими действиями, привело к отличному результату. На нашем поле получен урожай кукурузы 124,5 ц/га при влажности зерна 21 %».

Чуть меньше урожай этой культуры получил другой наш консультант **Николай Приймак** в Черкасской области, на поле в ООО «Трайгон Фарминг Харьков». Вот что он написал 26 сентября: «Сложные по-

годные условия по всей Украине не миновали и наш регион. Местная метеостанция на сегодняшний день зафиксировала за сентябрь 105,6 мм. Vegetационный период нашей кукурузы составил в среднем 150 дней, за этот период выпало 335 мм осадков. Густота насаждения на момент уборки составила 72 тыс. растений на 1 га (сеяли 73 - 74 тыс.), и мы видим, что протравливание семян инсектицидным протравителем Табу с нормой 6 л/т полностью себя оправдало и окупил. На нашем поле все отметили полное отсутствие каких-либо сорных растений. Дублон голд, 75 г/га + гербицид на основе дикамбы, 0,3 л/га, прекрасно защитили посев. Уборку вели комбайном «John Deere-9670 STS», оборудованным 8-рядной жаткой «Fantini», которая идеально измельчает растительные остатки. Итак, урожайность кукурузы (гибрид PR 37F73) на нашем подшефном поле составила 115 ц/га при влажности 21 %...».

А вот **Андрей Лазарев** в Хмельницкой области на этот момент еще не смог убрать свое поле кукурузы из-за непрерывных дож-

дей. В последнем сообщении он выложил фото початка, разломленного по середине – по всему видно, что накопление пластических веществ продолжается. Судя по другим фотографиям, урожай будет очень приличным. В таком же положении и многие другие «поля-онлайн», где выращивается кукуруза на зерно. Непогода не дает даже войти в поле.

А что же кукуруза на силос? Ее возделывал в рамках проекта, например, **Иван Яцкевич** в Могилевской области, где практически в течение всего сезона ощущался заметный дефицит влаги (а соседней заливало!). 15 октября он сообщил об уборке урожая, который составил 270 ц/га, что с учетом сильной изначальной изреженности посевов можно считать неплохим результатом. «На этом поле были применены два варианта защиты от сорняков: Дублон, 1,5 л/га + Балерина, 0,5 л/га и Дублон голд, 70 г/га + Балерина, 0,5 л/га + ПАВ Адыо, 0,2 л/га. Оба варианта позволили снять все сорняки, которые были на поле, и выгодно отличались от других вариантов, применяемых в хозяйстве», – отметил И. Яцкевич.

Еще лучше получилось на «поле-онлайн» силосной кукурузы в Свердловской области, где работает наш консультант, опытный агроном **Нина Лекомцева**. Ее блог, в котором она, начиная с первого сообщения 28 мая, подробнейшим образом расписала свои решения и действия, примененные ресурсы и технические средства, а также привела множество «говорящих» фотографий, стоит прочитать каждому кукурузоводу. Приведем в сокращении последнее сообщение Нины Григорьевны 13 октября: «В нашем ООО «Агрофирма «Артемковский» начался завершающий этап уборки – заготовка кукурузы на силос. Был посеян гибрид Обский 140 с ФАО 140. Влажность зерна на момент уборки составляла 65 - 70 %, початки были в стадии неполной восковой спелости. Скашивали зеленую массу на силос кормоуборочным комбайном «Дон-680» с приспособлением «Корн-крекер» (дробильный вальцовый станок) для измельчения зерна кукурузы. Все зерно должно быть максимально раздроблено для оптимального усвоения его содержимого и готовности к брожению. Если оно не будет раздроблено, то пройдет «транзитом» через желудок животных и не принесет никакой отдачи... Итак, урожайность зеленой массы у нас составила 364 ц/га. Это значит, что мы удовлетворили запросы животноводов хозяйства полностью. Скошенная зеленая масса была измельчена на частицы размером 20 - 25 мм, которые оптимальны для качественной трамбовки в силосной яме».

Далее в этом сообщении Н. Г. Лекомцева добавляет, что на участке посева кукурузы в 25 га она решила впервые в истории хозяйства оставить эту культуру на зерно: «И вот что у нас получилось: убрали простым зерноуборочным комбайном, настроенным на кукурузу, правда, с потерями, которые составили 15 - 20 %, но для первого раза, для опыта это простиительно. Урожайность гибрида по-

сле обмолота составила 46 ц/га при влажности 35 - 36 %. Vegetационную массу после обмолота измельчали, чтобы не создавать проблем для последующей обработки почвы. При уборке в очередной раз убедились в правильности выбранных нами препаратов для защиты от сорняков – поле было чистым (Балерина, 0,3 л/га + Дублон голд, 60 г/га + Адыо, 0,2 л/га, – прим. ред.). В початках было по 14 рядков, в рядке по 37 - 38 зерен... Планируем в будущем сезоне на зерно посеять гибриды Обский 140 и Машук...».

Всех читателей отсылаем на сайт проекта «Поле-онлайн», на страницу Лекомцевой – посмотрите, какие початки можно выращивать в условиях Среднего Урала. Нина Григорьевна стала автором еще одной настоящей сенсации – отличного урожая ярового рапса. Вот что она написала в другом сообщении того же дня: «С нетерпением мы ждали момента уборки рапса гибрида Брандо на семена... Все комбайны оборудовали измельчителями. Чтобы свести потери к минимуму, жатки пустили на самом низком срезе. При осмотре поля после прохода комбайнов мы вновь убедились в правильности выбора препаратов (Миура, 1,2 л/га + Галион, 0,3 л/га + Брейк, 0,06 л/га, – прим. ред.), результат виден прекрасно. На элеватор семена рапса пришли с влажностью 11,6 %, урожайность составила 24 ц/га. В этом году лимитирующим фактором в нашей местности была влага, поэтому полученный результат нас вполне устраивает...».

Сахарную свеклу можно назвать «классической» позднеубираемой культурой. В прежние годы ее уборка нередко затягивалась до Нового года. И даже в наши дни такое может повториться. Во всяком случае, из десяти полей свеклы в нашем проекте «поле-онлайн» этого года лишь **И. Яцкевич** на могиловском поле в Беларуси сообщил об окончании уборки, предварительно оценив урожайность в 350 - 400 ц/га. Рассчитывали на большее, но в сезоне была отмечена нехватка влаги в почве, и культура не смогла проявить свой потенциал. Начали уборку на татарстанских и некоторых других полях, но потом приостановили из-за дождей...

А ведь урожай корнеплодов на большинстве полей нашего проекта выращен приличный, но о нем мы сообщим уже в следующем номере. Ждет не дожидается уборки и **Юрий Нестерук** на ровенском поле. И вот уже в момент сдачи этого номера в печать она в его хозяйстве «Камаз-Агро» наконец началась... но его «поле-онлайн» поставлено в конец очереди, до него доберутся не скоро.

В сообщении 13 октября Юрий Вениаминович пишет: «На сегодня, как видите, растения в хорошем состоянии. В сентябре выполнили две обработки Колосалем Про, 0,5 л/га. Фунгицид со своей задачей справился на «отлично». Общий вид на урожай внушает надежды...». И приводит фото корнеплодов в рядке. Посмотрите на них на сайте – если на поле все растения такие и все рядки полные, то урожай может быть просто заоблачным. Подождем еще немного...

Виктор ПИНЕГИН
Фото Н. Лекомцевой

Начинаем сезон «Поле-онлайн»-2014!

Здравствуйтесь, уважаемые партнеры, коллеги, друзья! Сегодня довольно трудно говорить, как сложится текущий сельскохозяйственный год, потому что большая часть урожая поздних культур находится в поле из-за проливных и затяжных дождей.

Во многих регионах, где работает проект «Поле-онлайн», погода в течение сентября позволяла выезжать в поле только три - пять дней. Непонятной на данный момент в большинстве регионов остается ситуация с посевной кампанией озимых культур. Но давайте будем оптимистами. Погода еще порадует нас хорошими солнечными днями в осенний период, что позволит успеш-

но завершить посевную и собрать хороший урожай.

С радостью сообщая – на нашем Интернет-портале www.pole-online.com уже заработал раздел «Поля online 2014!» Технологи «Августа» на полях наших партнерских хозяйств включились в работу по технологическому сопровождению выращивания урожая будущего года. Надо отметить, что качественное и грамотное проведение именно осенних операций по защите озимых культур, подготовке почвы под яровые культуры – весьма ответственное дело, во многом определяющее величину будущего урожая. Поэтому уже сейчас мы представляем сообщения с полей-2014, на кото-

рых стартовал процесс выращивания.

Несколько слов о навигации по порталу: когда вы переходите в раздел «Поля online 2014», вы, в сущности, попадаете на другой сайт (его адрес – <http://2014.pole-online.com/pole2014>), который с 01.01.2014 станет основным, а проект-2013 перейдет в архив. Поэтому нужно еще раз набрать логин и пароль (все пароли и логины сохранены), как при первом входе. Чтобы вернуться на портал-2013, кликните по ссылке «Поля online 2013».

С уважением, Юрий ЛЫСАК,
ответственный за портал
«Pole-online»

Встречи

На поле капельного орошения

С каждым годом расширяются масштабы делового общения партнерских хозяйств компании «Август» между собой. Так, в конце июля на Юге Украины в течение рабочей недели с деловой поездкой побывала группа руководителей сельхозпредприятий Казахстана вместе с генеральным директором ООО «Август-Казахстан» Ж. Н. Нуровой.



Разговор на поле моркови

Аграрии Казахстана посетили хозяйства Одесской, Николаевской и Херсонской областей, где ознакомились с опытом ведения многих отраслей сельхозпроизводства на высоком современном уровне. Но более всего они уделили внимание выращиванию овощных и зерновых культур на капельном орошении.

В Каховском районе Херсонской области (здесь при таком виде орошения на более чем 2 тыс. га возделывают все виды овощей и кукурузу) на полях фермерского хозяйства «Алтан Агро» региональный консультант ООО «Август-Украина» А. Н. Кыливиц рассказал об особенностях выращивания лука, картофеля, зеленных культур и моркови. Гости подробно ознакомились с оборо-

удованием, необходимым для выполнения всех технологических операций при капельном орошении.

Генеральный директор ТОО «Бекас Агро» Б. И. Кабыргаев высоко оценил увиденное и пригласил сотрудников ООО «Август-Украина» в Казахстан для оказания помощи при внедрении данной технологии.

На территории предприятия «Югагрофорс» гостям было показано поле кукурузы на капельном орошении площадью 75 га с запланированной урожайностью зерна 180 ц/га. Внимательно осмотрев растения, почву, выслушав сообщения агрономов «Югагрофорса», казахские земледельцы выразили свое восхищение уровнем работы украинских

коллег. А директор ТОО «Кокше-Кулагер 2007» Акмолинской области М. О. Жандаев заявил, что по развитию растений уже сейчас можно утверждать, что запланированный урожай непременно будет.

Во время поездки казахстанских аграриев в Каховском районе вели уборку ранней моркови с урожайностью до 600 ц/га и раннего лука с урожайностью до 700 ц/га. А в фермерском хозяйстве «Алтан Агро» гостям был показан посев моркови сразу после уборки лука. В поле работал агрегат, который выполнял сразу несколько операций: прокладку и заделку капельной трубки, а также высев семян.

Большой интерес у гостей также вызвал цех по быстрой («шоко-

вой») заморозке свежей овощной продукции, ее предварительному хранению в специально создаваемых вблизи полей холодильных камерах перед отправкой в торговые предприятия.

Ж. Н. Нурова, подводя итоги посещения, выразила большую благодарность украинским земледельцам и компании «Август-Украина» за организацию поездки и пригласила их посетить Казахстан. Здесь тоже есть чему поучиться.

Валентин БЕССОНОВ,
ООО «Август-Украина»

Примечание редакции. В момент верстки этого номера мы позвонили региональному консультанту компании «Август-Украина», «главному действующему лицу»

этой заметки А. Н. Кыливицу и попросили его рассказать, какие реальные урожаи были получены на полях капельного орошения, которые так восхитили казахстанских земледельцев.

Вот что ответил Александр Николаевич. Уборку кукурузы на зерно они никак не могут завершить – каждый день идут дожди, в поле не въехать. Успели убрать урожай на двух небольших участках общей площадью около 15 га, один участок дал чуть больше 160 ц/га, второй – 180 ц/га. Однако на основном кукурузном массиве площадью более 50 га урожай «будет заметно больше», потому что там и плодородие почвы выше, и удалось полнее применить принятую технологию. «Уборку завершим со дня на день, звоните!», – сообщил А. Н. Кыливиц.

Морковь планируют убрать примерно 10 ноября, ожидаемая урожайность – около 800 ц/га. Кстати, это вторая культура на поле, морковь посеяли после раннего лука, которого вырастили и убрали от 500 до 700 ц/га.

Второй культурой выращивают и белокочанную капусту – после уборки ранней моркови, которая дала урожай около 600 ц/га. Сейчас капуста, по словам Александра Николаевича, развивается прекрасно, средний вес кочанов – от 1 до 1,5 кг, для защиты ее от болезней профилактически раз в 10 дней применяют Ордан, 3 кг/га.

«Убирать начнем в первой декаде ноября, ожидаем урожай капусты до 1000 ц/га», – уверенно сказал А. Н. Кыливиц. Вы можете сами связаться с ним на площадке сайта www.pole-online.com и узнать последние новости «из первых рук».

М. Д. Сушкову 85 лет!



Недавно отметил свое 85-летие старейший работник сельского хозяйства России, «патриарх» отечественного свекловодства Михаил Дмитриевич СУШКОВ.

Его детство, юношество и годы становления как специалиста прошли в одном из лучших свекловодческих хозяйств – совхозе «Петровский» Липецкой области, что и определило его жизненный путь. После учебы в сельхозтехникуме он в 1947 году начал работать агроно-

мом МТС, затем служил в Советской Армии, участвовал в борьбе с националистическим подпольем, потом вернулся домой и уже не покидал сельское хозяйство. Управлял отделением совхоза, возглавлял районсельхозинспекцию, был на партийно-советской работе, трудился в органах управления сельским хозяйством Липецкой области.

В 1972 году Михаил Дмитриевич был назначен начальником ВО «Россахсвекла». В этой должности он проработал без малого 30 лет, сделал очень многое для развития российского свекловодства. С 2004 года М. Д. Сушков – консультант компании «Август», здесь его бесценный опыт продолжает работать на благо отечественного сельского хозяйства.

Многолетний труд М. Д. Сушкова отмечен многими государственными наградами и почетными званиями.

С юбилеем, Михаил Дмитриевич! Желаем Вам неиссякаемого здоровья, новых свершений, долгого долголетия!

Августовцы

Поле – просто чудо!

С нами расти легче

Послевсходовый гербицид для борьбы со всеми видами однолетних злаковых (включая пырей и гумай) и большинством двудольных (в том числе видами бодяка и осота) сорняков на кукурузе, картофеле и томатах.

На кукурузе при однократном применении заменяет две обработки (почвенным и послевсходовым гербицидами), что позволяет экономить средства.

На картофеле отлично решает проблему борьбы с подмаренником и осотами.

Безопасен для последующих культур севооборота.

Выпускается в виде технологичных и удобных для применения водно-диспергируемых гранул.

avgust
crop protection