

# Поле Август

Газета для земледельцев Ноябрь 2011 №11 (99)

С нами расти легче



## Технологии и опыт для быстрого роста

### Уважаемый читатель!

Приглашаем Вас на практическую конференцию «Проект «pole-online». Итоги сезонов 2010 - 2011. Перспективы и направления развития».

Конференция будет проведена 24 ноября в Краснодаре, в рамках работы международной выставки «ЮгАгро-2011». Наш проект «pole-online» за два года не только приобрел популярность, но и успел полюбиться, стать добрым другом для агрономов во многих сельскохозяйственных регионах России, Украины, Беларуси и других стран СНГ и Балтии.

На базе наших «полей-онлайн» в ряде регионов были проведены Дни поля и семинары, а практическая информация, накапливаемая в блогах на сайте по полям и культурам, используется агрономами хозяйств и агрохолдингов в реальной работе, помогает консультационным службам, ученым и преподавателям агроуниверситетов, студентам...

Изначально мы планировали рабочее совещание сотрудников фирмы «Август», участвующих в работе «pole-online», но... Без ложной скромности хотим сказать, что наш проект реально всколыхнул агрономическую общественность, вызвал широкую ответную реакцию, нам отовсюду подсказывают интереснейшие направления его развития. Все это надо обсудить и проанализировать.

Мы хотим узнать мнение о нашем проекте всех заинтересованных лиц. Прежде всего, это технологи-кураторы полей, агрономы и руководители хозяйств, на землях которых размещались «поля-онлайн», специалисты хозяйств, желающих принять участие в проекте в сезоне 2012 года, а также активные подписчики адресной рассылки, ученые и эксперты в растениеводстве, менеджеры дистрибьюторских, аналитических и консалтинговых компаний – в целом, люди, неравнодушные к теме технологического сопровождения растениеводства.

До встречи в Краснодаре 24 ноября! Следите за анонсами конференции на сайтах фирмы «Август» <http://avgust.com> и проекта «pole-online» <http://pole-online.com>.

**Константин ДУДКИН,**  
руководитель проекта «pole-online»



стр. 2-3

Как войти в агробизнес



стр. 5

Так и надо – учи, Агроолимпиада!



стр. 6-7

Секреты моркови



стр. 8

В «Мир», за картофелем



стр. 9

«Поле-онлайн»: рекорды проекта

## Герои номера

# К каждой культуре, каждой отрасли – персональный подход



А. А. Кожанов

В заголовке этой статьи приведен только один из многих «секретов фирмы», которые позволяют ООО КХ «Партнер» добиваться больших успехов даже в условиях Кулундинской степи, практически в полупустыне. Это хозяйство, созданное братьями Андреем и Сергеем Кожановыми, получило широкую известность не только в своем Михайловском районе Алтайского края, но и далеко за его пределами. Сегодня о его развитии рассказывает руководитель Андрей КОЖАНОВ. В беседе приняли участие главный агроном хозяйства Николай РУДЕВ и менеджер Алтайского представительства компании «Август» Николай ЯМЩИКОВ.

## Андрей Анатольевич, Вы откуда родом?

Нет, я из села Ракиты, это по прямой 30 км отсюда. В 1985 году после окончания Московского гидромелиоративного института, в котором учился от совхоза «Ракитовский», был направлен сюда, в колхоз «Рекорд», инженером-гидротехником – в Ракитах не было места на тот момент. С конца 1987 года по 1990-й работал вторым секретарем Михайловского райкома комсомола, а потом вернулся в «Рекорд». В том же году получил диплом о втором образовании по специальности «Экономика и организация водного хозяйства». Через два года меня избрали председателем, а в 1996 году... отправили в отставку, обвинив во всех грехах, тогда это все было просто. Месяца три вообще не знал, чем заняться. И тогда мы с братом Сергеем, который в 1992 году вернулся в «Рекорд» инженером-механиком после окончания Московского института инженеров сельхозпроизводства имени В. П. Горячкина (ныне Агроинженерный университет), решили работать на себя. Сначала занимались коммерцией, потом я принял предложение своих прежних партнеров, которые приобрели в нашем хозяйстве скот. Вместе мы выкупили Михайловский мясокомбинат, а тут дефолт 1998 года... И вот у меня возникла идея заняться сельским хозяйством. Поначалу было много сомнений, но все же осенью 2000 года мы вышли на подъем зяби...

Начали с 378 га – наши паи плюс 300 га из фонда перераспределения земли, купили сеялки СЗС-2,1, трактора Т-4, К-700. Уже на следующий год мы захотели увеличить площадь...

## Значит, первый год получился удачным?

Да это для нас не имело принципиального значения – основные доходы были от мясокомбината. Мы достаточно легко вошли в агробизнес. У нас были полностью запасены семена, потому что мы на тот момент

научились торговать всем и вся. В течение пяти лет подряд практически ежегодно удваивали площади. На третий или четвертый год доходы от фермерства настолько выросли, что мы задумались: а может, бросить мяскокомбинат? Он не дает того интереса и той прибыли, что сельхозпроизводство. И с 2005 года мы сконцентрировались на нем. К 2007 году мы обрабатывали уже 7 тыс. га пашни. А с 2002 года начали активно использовать пестициды. Нас тогда сторонники экологического земледелия попытались обвинить в том, что мы отравили всех зайцев. Легко было так рассуждать тем, у кого сохранилась высокая культура земледелия, чистые поля, как в бригаде, а потом и отделения, которыми много лет руководил мой отец, Анатолий Яковлевич, за что был награжден орденом Трудового Красного Знамени. Но мы-то пришли на сплошные бурьяны, надо было поля чистить, а как? Идти по традиционному пути парования земель – никаких денег не хватит, да и эффективность совсем не та. Ну разве можно сравнить плоскорез ПГ-3-5 с гербицидом Торнадо?

Как, кстати, с Торнадо не сравнить ГлифАлт. Сколько лет мы потратили на то, чтобы понять – хватит экономить на препаратах, надо покупать луч-ше-е. Мы очень благодарны «Августу» за Торнадо 500, за тот результат, который мы получили в этом году, используя этот гербицид, – нам удалось уничтожить молочай лозный, главный наш бич.

Опрыскивания полей мы начали с использования агрегата «Заря» с комплектом для мелкодисперсного внесения препаратов. На второй – третий год нас стали убеждать работать шелевыми опрыскивателями, которые выливают 300 л/га, не меньше, например, «Джон Дир». Да, эти машины лучше, но у нас на них на первом этапе просто не было денег. За 50 тыс. руб. мы установили комплект оборудования на гидрофицированную сцепку СП-16,

у которой колеса расположены по центру и по краям, что обеспечивает высокую скорость, надставили по краям штанги по 1 м и получили 16-метровый опрыскиватель. Прицепили к «Беларусу» – и вперед. При наших площадях – отличное решение!

Мы начали с этого, и я считаю, сделали правильный ход, сейчас рекомендуем его всем начинающим. Частенько ведь говорят, что нет денег на опрыскиватель, на препараты. Если денег нет – займи в банке. Не важно, сколько стоят вложения, важно, как быстро они окупаются.

## Убедились на своем примере?

И не раз, подобных примеров много. Лет шесть назад мы купили жатку НАШ-673 на комбайн для уборки подсолнечника, она тогда стоила около 230 тыс. руб. Мало кто нас понял – зачем за нее надо было отдавать такие большие деньги. Но она у нас окупилась за неделю за счет уменьшения потерь. В большинстве хозяйств используют приспособление Эмиевского, оно и у нас было, но потери там колоссальные – до 50%! В крае есть очень выгодный подсобный народный промысел – сбор корзинки после комбайновой уборки. Так вот, после жатки НАШ-673 корзинки не было, она сама их собирала. Мы на тот момент стали ориентироваться на так называемый грызовой подсолнечник, крупноплодный, а там рентабельность... Как говорил Карл Маркс про капитализм, «при 300 % прибыли нет такого преступления, на которое он не рискнул бы пойти хоть под страхом виселицы». А у нас на подсолнечнике она доходила до 1000 %!

## А что вы поначалу выращивали?

Пшеницу в монокультуре. Затем немного овса добавили. Когда площади увеличились – подсолнечником занялись, и он стал бюджетоформирующей культурой. К 2008 году от 13 тыс. га в колхозе «Рекорд», который постепенно «валился», осталось всего 7 тыс. га, но самых лучших по бонитету земель Михайловского района. И мы с Сергеем решили их забрать. Их отдавали с условием, что мы сохраним животноводство, потому что если оно есть – есть и село. В растениеводстве мы здесь могли бы обходиться с 50 - 60 работающими, а сейчас у нас 260 человек. Довольно много. Одним словом, из ярого противника животноводства я стал его сторонником...

## Так удалось вам забрать «Рекорд»?

Да, 1-го мая 2008 года. У нас посевная почти в разгаре была, пришлось форсировать. Благо дело, семена подготовили заранее. Удобрения, пестициды купили на 7 тыс. га, «размазали» их на 14 тыс. га. Первая мысль у народа была – пропали теперь наши коровы! Но этого не случилось. За лето мы наготовили сена в достатке, посеяли кукурузы на силос столько, что его хватило на два года... Уже через год мы увеличили надои, просто накормив коров досьята, и ни одной не вывели. Зачем, если животноводство дает прибыль? И потом – оно позволяет применять в растениеводстве плодосмен, а это очень важный момент. Мы ушли от двух монокультур – пшеницы и подсолнечника, когда ввели кукурузу на силос. В прошлом году попробовали выращивать ее на зерно, убрали

подсолнечниковыми жатками НАШ, пропустили через сушилку – и на корм. В этом году увеличили посевы кукурузы на зерно до 500 га, но год был жестким, небольшую часть пришлось скосить на силос...

В 2009 году мы забрали еще одно «упавшее» хозяйство – «Рассвет», и площадь пашни выросла до 21 тыс. га. Потом еще по мелочам добрали почти до 22 тыс. А в прошлом году сгорела Николаевка, и мы сами, обдуманно, решили взять 10 тыс. га пашни и почти 400 голов дойного стада. Людям было очень тяжело, мы их полгода тянули, они воспряли духом, но... результата нет. Нельзя же бесконечно вкладываться, причем в самые худшие земли района, не получая и даже не надеясь получить отдачу. За нами ведь еще три села. Поэтому месяца два назад мы решили отказаться от Николаевки.

## И что выращиваете на 22 тыс. га?

Пшеницу, подсолнечник, овес и ячмень на фураж, однолетние и многолетние травы. А еще – гречиху. У нас ее немного, меньше 1 % в структуре посевов, но зато в структуре всероссийской гречки прошлого года наша составляла 0,03 %. Пусть даже не 1 %, но и это все-таки много.

Ну а стратегической культурой остается подсолнечник. В него мы вкладываемся по максимуму. Это касается гибридов, сортов, удобрений, а также такой «экзотики», как почвенные гербициды. Их использование всегда считалось рискованным делом, но прошедший год показал, что почвенник должен быть, и не абы какой, а нормальный.

## Вы испытываете много гибридов...

Да, это постоянный поиск. А началось все довольно просто. С. Н. Леонов предложил взять бесплатно семена на пробу – почему бы и нет? Тогда еще у нас не работал Н. В. Рудев, так я сам всем занимался. Мне было интересно, а тут еще Николай Васильевич пришел в 2008 году, отработав несколько лет на Кулундинской опытной станции. А у него была давняя мечта – аспирантура, ну тяготеет человек к науке, надо же это использовать. Сначала стал аспирантом Алтайского ГАУ он, следом за ним Сергей, мой брат, а теперь еще и сын Никита. Он в прошлом году закончил факультет сельхозмашин Алтайского технологического университета, параллельно получив и экономическое образование.

Демонстрационными опытами сейчас у нас Н. В. Рудев занимается. Приятно, когда есть человек, на которого можно надеяться как на самого себя. Его нагружаешь – а он сам себя еще больше нагружает. Когда мы стали проводить краевые семинары, появилось много людей, желающих продать свои семена нам или с нашей помощью. И мы готовы их брать, но только после того, как проверим их в наших условиях. Нам привозят примерно посевную единицу, и это уже производственные опыты, поставщики семян могут оценить, как поведут их сорта и гибриды в наших климатических условиях. Опять же, если гибридом или сортом заинтересуются человек пять – это уже шаг вперед. Два года подряд мы недооценивали интерес к своим семинарам: в 2010 году рассчитывали, что приедут человек 150 – приехали 200, в этом году вместо 200 – 250 человек.

## Говорят, у вас такие высокие урожаи подсолнечника, потому что уделяете большое внимание пчелам.

Вернее, пчеловодам. Для меня это аксиома, не требующая доказательств и обсуждения, – есть пчелы, будет урожай и подсолнечника, и гречихи. Она однажды дала нам 45 ц/га! И это потому, что у нас рядом с небольшим гречишным полем стояла большая пасека.

На первом этапе привлекали пчеловодов, затем свою пасеку завели, но поняли, что это нерационально. Пчеловодство – это же исключительно индивидуальный труд. Человек должен работать на себя, и мы немного поменяли тактику: надо разводить не пчел, а... пчеловодов. Последние два года мы активно помогаем людям делать бизнес-планы, ставим их на биржу. Бизнес-план сделали – им 58 тыс. руб. из бюджета выделяют, на эти деньги уже можно что-то купить. Можно воспользоваться нашими столярными мастерскими, сделать ульи за зиму. Весной едем за 600 км за пчелопакетами для себя – и им привозим. Денег не хватает – кредит даем. Трактор нужен, чтобы на пасеку ездить, – покупаем, оформляем на себя и отдаем его в лизинг. То есть все просто: финансовая аренда – лизинг, кредитование, техническая поддержка. И стали появляться пчеловоды. Мы дальше пошли: основная медоносная культура – подсолнечник, но на него мы должны выйти с сильными, мощными пчелосемьями, для этого на первом этапе стали сеять эспарцет, потом пришел донник, затем с трудом, но нашли фацелию.

## Фантастический медонос!

Да, но есть еще более фантастический – синяк обыкновенный, *Echium vulgare*. Если бы вы знали, как долго я искал его семена! И нашел-таки, дороговато, правда, – 200 тыс. руб/т, но много ли мне надо – 50 кг. Посеяли полоску, и когда он зацвел, там пчел просто море было! Так что сейчас сею медоносы и распределяю с постоянными пчеловодами месторасположение пасек. У нас очень много эспарцета, 100 - 200 га донника, остальные травы сею примерно по 5 га.

## Поговорим об обновлении техники.

Первым приобретением у нас стала сеялка точного высева СТВ-8, анкерная, но от нее довольно быстро ушли, как только пошли дисковые сеялки, затем ТСМ-8000 для подсолнечника. Из дисковых купили сначала «Масей Фергюсон-555», восьмирядную, потом в 2008 году «Амазоне EDX-9000 Т». Сергей меня долго уговаривал, а я все не решался – 3,8 млн руб. надо было отдать, да еще за «бэушную», правда, после заводского ремонта, и вдвое дешевле, чем новая. А тут нам компания ее еще и на ходовые испытания решила передать – согласился я. Покупаем под нее трактор «Нью Холланд», 300 л. с., и тут... кризис. Наши «амазоновские» партнеры изменили свое решение – могут только за деньги продать. Ну и что делать? Трактор уже есть, пришлось покупать. Отработали на ней сезон, понравилась она нам. Понравилось отношение сотрудников компании – они очень... трогательно относятся к своей технике, к своему репуте. Той же осенью я был на выставке «Золотая осень» в Москве и на стенде «Амазоне» попросил

проспект на EDX, и вдруг мне говорят, что его нет. Потому что ее еще серийно не выпускают! Когда я объяснил, что сеялка-то у меня есть, меня спрашивают: «О! Вы из Краснодара? – Нет, с Алтая. – О! Полуямки!». Я эту боль рассказываю при каждом удобном и даже неудобном случае. Представляете, этот мальчишка не знал, где Алтайский край находится, но зато знал слово «Полуямки»! На тот момент EDX-9000 T было всего две в России, у нашей был пятый заводской номер.

#### Так как же Сергей ее нашел?

Есть много людей, с которыми свела жизнь, не только с Алтая, из Сибири, – из Москвы, Татарстана, из заграницы. Неделю назад у нас шведские товарищи были. С Т. Майнелем, представителем «Амазоне», мы познакомились на показе техники у фермера из Родинского района А. В. Дорожинского. Сергей пообщался с ним более детально, и мы купили сеялку. Мы тогда были готовы сотрудничать с любым поставщиком, чтобы знать, из чего выбирать. И из кого. Потом перешли на стандартные отношения с «Амазоне»... Когда Сергею вручили сертификат на вторую купленную EDX на выставке «АгроСалон» в «Крокус Экспо», в Москве, ему довелось побеседовать с первым зампредом правительства России В. А. Зубковым. Все-таки наш человек, директор совхоза, а их бывших не бывает. На стенде «Амазоне» он засомневался, что кто-то такие сеялки покупает. И вдруг ему говорят о фермере с Алтая... Теперь у нас есть фотография Сергея с В. А. Зубковым из серии «Я и великие». Сейчас у нас две сеялки фирмы «Амазоне» – «Кондор» и «Кайен»,

Есть у нас и посевной комплекс «Флексикоил», но его модернизировали ученые Алтайского ГАУ. Теперь вместо стрелчатых лап у него анкерные сошники. Этот агрегат мы назвали «Шершнем» из-за его окраски. Сеялкой «Сид Хок» сеем с междурядьем 25 см, а с «Шершнем» уже на 30 см. Когда Сергей ездил в Канаду, увидел, что там рядки пшеницы расположены на расстоянии 50 см друг от друга. Оказывается, на следующий год их смещают на 10 см, и получается, что каждый год сеют как бы по паре.

#### Оставляет растительные остатки на поле?

На большинстве полей – да. Приходится заделывать подсолнечник, потому что его будилья бьют колеса тракторов, пробивают пневматику. Пока стебли еще относительно мягкие, используем для разделки почвы дисковые культиваторы «Катрос» и «Кариер». Уборка подсолнечника в 2009 году была очень тяжелая, постоянно шли дожди, заканчивали уже при морозе ниже 20 °С. Мы на тот момент купили две новенькие жатки НАШ-1273, двенадцатирядки, и «кухлопали» их в ноль за эту уборку, такие крупные были стебли, урожай – за 20 ц/га! Чтобы спасти его, пришлось в ноябре срочно приобрести сушилку, в декабре запускать... Когда вкладываешься по максимуму – семена отличные используешь, макро- и даже микроудобрения вносишь, гербицидами поля очищаешь, да еще и погодные условия благоприятные, крупноплодный подсолнечник дает урожаем 25 ц/га, тогда-то и получают те самые 1000 % рентабельности. Максимальная цена до 60 руб/кг доходила!



Н. В. Рудев с менеджерами «Августа» А. В. Пастуховым и Н. Н. Ямщиковым

#### Много пшеницы выращиваете?

Она занимает около 50 % площадей. Начали с Алтайской 50, потом довольно долго была Алтайская 60, остистая, мы первыми ее сюда завезли, затем Алтайская степная. Ее еще в этом году сеяли, а на будущее остановились на сортах Алтайская 100 и Алтайская 105. Мы выращиваем мягкую пшеницу, а Сергей все подбивает твердую попробовать. Почему здесь самая высокая клейковина может быть? Из-за большой суммы эффективных температур.

#### Уже попробовали гербицид Балерина на зерновых?

**Н. Н. Ямщиков:** Да, и в чистом виде, и в баковых смесях. Она очень мягко сработала по отношению к культуре, хотя применяли ее уже в фазе выметывания колоса.

**А. А. Кожанов:** Мы уже опаздывали – была проблема с итальянским прусом. И вроде мощности у нас приличные – два самоходных опрыскивателя, 30-метровый «Джон Дир» и 27-метровый «Монтана-паруда», 18-метровый прицепной «Джакто», но три волны вредителя было! Поэтому более актуальной была борьба с саранчой, из-за этого и припозднили с обработкой гербицидами.

#### Вы уже стали элитно-семеноводческим хозяйством?

Бумага есть, а ощущения, что мы получили этот статус, еще нет. Хотя питомники пошли уже. Это шаг вперед. Причем главное в этой ситуации – быть, соответствовать статусу. Иметь доступ к питомникам, к оригиналам, авторам. Общение с наукой опять же... Посмотришь на иных фермеров – жалко их. Подсолнечник сеют семенами третьей репродукции! Даже понятия не имеют, каким он должен быть! Многие обращаются за советом, но... делают чаще по-своему, по упрощенной системе, и в результате ничего и не получают. Для них все дорого – семена, гербициды, культивации, но тогда зачем вообще сеять? Но есть и другие. Они быстро, минуя наши ошибки, вышли на хороший профессиональный уровень. И теперь делятся с нами своими секретами. Любая культура, как и любая работа, постоянно требует особого, «персонального» подхода. Это аксиома.

#### И какие же сорта и гибриды надо сеять, Николай Васильевич?

В этом году коллекция подсолнечника и кукурузы не только увеличилась, но и примерно на 70 % обновилась. В 2009 году у нас в испытаниях было менее 30 гибридов и сортов подсолнечника, в 2010 – почти 40, а в этом году – 49, кроме того, восемь гибридов, выращиваемых по системе «Клеарфилд», компаний «Сингента», «Лимагрейн», «Кроплан». И самый большой блок из 12 номеров – компании «Сингента». Наибольшую урожайность в демпосеве в 2010 году показал раннеспелый гибрид Савинка. Есть и позднеспелые гибриды, хотя им в наших

условиях сложнее созреть. Но все равно подбираем их для себя – у них выше потенциал урожая.

Давние отношения связывают нас с ВНИИМК им. В. С. Пустовойта. У нас в коммерческих посевах уже есть два крупноплодных кондитерских сорта Лакомка и Орешек, которые пользуются большим спросом. В следующем году мы планируем посеять на демонстрационном поле и другие новинки института, там есть замечательные наработки!

Хорошие партнерские отношения сложились у нас с Донской опытной станцией масличных культур. Мы много общаемся с директором Ф. И. Горбаченко, он в курсе всех наших дел. У нас в испытаниях есть даже два их экспериментальных гибрида. Довольно долго в производстве был Донской 22, сейчас ему на смену пришел Донской крупноплодный. В прошлом году мы впервые его посеяли на размножение, купив элиту, в этом сезоне вели сев своими семенами. Тоже распространенный, массовый сорт, но созревает позднее Лакомки, его труднее вырастить. Но мы стараемся с него начинать посев. Кроплан 803 американской селекции понравился нам в прошлом году в демонстрации, и в этом году он уже в коммерческих посевах. Очень пластичный гибрид.

С прошлого года мы получили статус семеноводческого хозяйства, в реализации у нас было четыре сорта – Кулундинский 1, Лакомка, Орешек и Донской крупноплодный, и жалоб на качество семян не было.

Очень интересные французские гибриды. Они были в нашей коллекции и в прошлом сезоне, правда, только фирмы «Масайдор-семенс». В этом году с подачи Николая Ямщикова добавились гибриды компаний «Лимагрейн» и «Еврелис» – ЛГ 5412, Мегасан, Альянз и другие. Кроме того, он порекомендовал нам продукты американской компании «Кроплан», у нас большие перспективы по раннеспелому гибриду 135. Кстати, единственный гибрид – Конфета турецкой компании «Мэй» – мы посеяли на 100 га без испытаний на делянках, поверили на слово Николаю и не жалеем об этом.

**Н. Н. Ямщиков:** В этом году на семинар приезжал директор «Лимагрейн-Россия» Андрей Воропаев и остался очень доволен состоянием посевов.

**А. А. Кожанов:** Сорт Кулундинский 1 у нас в демпосевах является контролем раннеспелых гибридов. Он с 2002 года в Госреестре РФ, и до сих пор популярен. Неприхотлив, я называю его «серой лошадкой» – традиционно из года в год дает урожай. Сейчас его автор, С. С. Кириллов, сотрудник Кулундинской СХОС, работает над крупностью семечки, а до этого селекция была направлена на масличность, она у Кулундинского 1 достаточно высокая – более 42 %.

Здесь вы можете увидеть сорта и гибриды подсолнечника, которые предлагает «Сибгагроцентр» из Рубцовска, ученые из Казахстана и многие другие, выбор у нас замечательный.

#### А по кукурузе?

Здесь тоже лидируют гибриды компании «Сингента» – Равелло, Гитаго, Делитоп. Последний был у нас в прошлом году на 50 га, мы на нем отработывали технологию уборки на зерно, предложенную В. П. Лухменевым из Оренбургского ГАУ. Сейчас сушилка есть в хозяйстве – получаем фуражное зерно. В этом году увеличили площадь под Делитопом до 200 га.

В демиспытаниях есть краснодарские гибриды – Росс 140, который мы на зерно оставили, Росс 199, его косили на зеленую массу. Правда, он дал не так много, как в прошлом году, но и осадков с апреля выпало всего 63 мм! Но больше всего впечатляет Омка 150 фирмы КВС – на конец сентября початки почти достигли полной спелости.

Стало доброй традицией, что мы первыми в крае начинаем что-то делать, выращивать. Третий год проводим ставший уже традиционным краевой семинар по подсолнечнику и кукурузе. В этот раз «изюминкой» были гибриды Конфета и Кроплан 135.

#### А с «Августом» какие планы строите?

Безусловно, наше сотрудничество будет в более широком формате, потому что все нормально складывается. С Николаем Ямщиковым у нас хорошие доверительные отношения. Честно сказать, такой индивидуальный подход, человеческий, подкупает, это не сбросишь со счетов. Не могу сказать ни одного плохого слова и о качестве препаратов, а мы использовали и протравитель Виал ТрасТ, и гербициды, ни один из них не доставил проблем нашим операторам, работающим на опрыскивании, специалистам, все отлично...

**А. А. Кожанов:** У нас большое предприятие, многофакторное, многоплановое, со многими возможностями, которые надо использовать. На подсолнечнике зарабатываем деньги, на животноводстве – тратим. Пока тратим! К новшествам подходим плавно, без спешки, без форсирования. Во всем нужен эволюционный путь развития, не революционный. Спасибо за беседу! Удачного вам окончания уборки!

Беседовала Людмила МАКАРОВА Фото автора



Н. В. Рудев

которую нам передали для ходовых испытаний. Параллельно приобрели две сеялки «Сид Хок» компании «Ведерштадт» с захватом 12 и 18 м. Мы провели с ними очень удачный опыт: одновременно посеяли в нижний горизонт овес, а в верхний – донник, который обычными сеялками вообще невозможно посеять. И обе культуры взошли такими ровненькими строчками!

Для нас важнейший параметр – глубина заделки семян. Мы склонны к No-till или хотя бы к Mini-till, у нас такие почвы, что их нужно как можно меньше рыхлить, потому что в считанные минуты можно без урожая остаться из-за налетевшего мини-торнадо. Одно поле, где была даже не супесь, а песок, пропаровали и посеяли овес. Достаточно рано, влаги хватало, он хорошо взошел, а потом – черная буря. Где стерню оставили – проблем не было, а на тех парах овес весь лег, растения на двух-трех корешках держались. И вместо 30 ц/га (а мы столько собирали!) получили мертвое поле. Поэтому я сторонник химического пара. Мы и предпосевную обработку делаем не механическую, а химическую.

Почему мы сильны? Потому что сейчас хорошая реализация подсолнечника. А вот когда ее не будет, мы сразу станем экономистами, будем все считать...

#### Вы думаете, наступит время перепроизводства подсолнечника?

Грызового – да. И мы к этому готовимся, потому что это не биржевая культура, она очень сильно подвержена колебаниям спроса, цен. В 2009 году мы продавали 36-ю калибровку (решета с шириной отверстий 3,6 см), в 2010 – 38-ю, а в этом – уже 40-ю. Куда ушел подсолнечник меньше «сороковки»? Частично, мизер, – на ядро, а основное – это маслосемена. Значит, нужны гибриды, ориентированные на масличность, их подбором мы сейчас и занимаемся, чтобы быть готовыми перейти на масличный подсолнечник.

Мы уже начали сотрудничать с ООО «АгроСиб-Раздолье», одним из крупнейших производителей растительного подсолнечного масла. И если в Приобье масличность подсолнечника порядка 30 %, то у нас – 40-45 %, а иногда бывает и выше, здесь просто климат более подходящий для этого – солнца много.

## Событие

# 2-я международная олимпиада агрономов Победили знания!



А. М. Усков желает «олимпийцам» удачи

14 октября компания «Август» провела в Москве финал 2-й международной агрономической олимпиады. На этот раз ее темой стали химические средства защиты растений. Для участия в финальном соревновании в отеле «Холидей Инн Сушевский» собрались победители и призеры региональных агрономических олимпиад, проведенных «Августом» в течение сезона 2011 года.

В этом году в роли «олимпийцев» побывали специалисты Воронежской, Иркутской, Нижегородской, Оренбургской, Самарской, Свердловской, Тюменской, Челябинской областей, республик Татарстан, Башкортостан, Удмуртской и Чувашской республик и Украины. Несмотря на то, что кое-где на момент проведения финала еще шла уборка урожая, многие агрономы все же смогли приехать в Москву, чтобы побороться за звание чемпиона.

О том, как развивается олимпийское агрономическое движение, перед началом финальных состязаний нам рассказал их организатор, заместитель генерального директора по маркетингу и продажам фирмы «Август» на Украине Константин Павлович Дудкин: «За три прошедших года мы провели около 30 олимпиад, в которых приняли участие бо-



К. П. Дудкин объясняет регламент состязания

лее 650 агрономов из 512 хозяйств. Сейчас мы перешли на новый формат соревнований – с помощью системы интерактивного голосования и опроса. Это расширило наши возможности по постановке вопросов и их качеству, количеству участников и организации. Если вначале и были скепсис или неуверенность в отношении агрономов к агроолимпиадам, то теперь все хотят в них участвовать. Сегодня я вижу здесь уже «ветеранов» олимпийского движения – тех, кто участвует в состязаниях третий или даже четвертый раз.

На этом финале мы также впервые изменили тематику вопросов.

Вместо тестовых заданий по выращиванию конкретных культур мы, как компания-производитель ХСЗР, резонно решили провести олимпиаду по теме защиты растений. Постарались подобрать интересные вопросы как теоретического, так и практического характера, сопроводив их графическим наглядным материалом. Я считаю, что эта тема не менее важна для агрономов, они должны знать все аспекты применения пестицидов, биологичи вредных объектов и т. д. А олимпиады – это еще и очень мощный обучающий инструмент. Здесь мы используем так называемый метод «проблемного обучения», когда материал усваивается в результате поиска правильного решения по конкретно поставленной задаче. При этом качество усвоения знаний и эффективность обучения на порядок выше, чем при традиционных подходах (лекции, презентации, семинарские занятия).

Олимпийское движение компании «Август» обязательно будет развиваться, ведь, несмотря на то, что ему уже три года, интерес к такому формату общения только растет. Мы обязательно будем расширять географию проведения олимпиад, тематику и качество тестовых заданий, а также предложим новые форматы профессиональных соревнований. Будет интересно!».

Член квалификационной комиссии, начальник Главной государственной инспекции по защите растений Украины А. П. Токар дал высокую оценку агроолимпиадам: «Это очень хорошее решение для повышения квалификации агрономов, но а для компании «Август» правильная стратегия продвижения продукции. Я не раздумывая согласился принять участие в финале олимпиады как член комиссии. Мною движет интерес не только профессионала, но и государственного лица: как покажут себя украинские агрономы?».

Любопытное мнение высказал другой член комиссии – академик Украинской академии аграрных наук, профессор В. П. Федоренко: «По моему мнению, среди всех

профессий особенно можно выделить три: врач (лечит людей), ветеринар (лечит животных) и защитник растений (лечит источник всего живого на земле – растения). Я рад, что темой нынешнего финала стала защита растений. Олимпиады повышают общий уровень знаний агрономов, заставляют читать литературу, заходить в интернет, а соревновательный момент усиливает это действие. «Август» делает прекрасное и очень нужное дело. Я считаю, что олимпиадами нужно охватить как можно больше стран».

А вот что говорили участники финала перед стартом: «Я участвую в олимпиадах уже второй год, – заявил С. Б. Гусев, директор ГСУ «Абзеллиловский», Республика Башкортостан. – Они создают ощущение особого внимания к нам, агрономам, со стороны компании «Август». Кроме того, возникает желание узнавать что-то новое, постоянно быть в курсе свежей информации. Этот проект – единственный в своем роде и он, конечно, очень нужен агрономам. У нас в хозяйстве сложная уборка, затянувшаяся из-за погодных условий, но я рад, что смог буквально в последний момент приехать в Москву для участия в финале, а также общения с коллегами».

«В этом году впервые и с большим интересом участвовал в олимпиаде, – рассказал В. Н. Канаев, старший агроном СПК «Киров» Самарской области. – Вопросы регионального соревнования были простыми, пришлось многое вспомнить, чтобы достойно выступить. Олимпиады очень целенаправленно ориентируют что-то изучать, запоминать, совершенствоваться. Перед финалом чувствую легкое волнение, с удовольствием еще раз испытать свои знания».

Когда олимпийцы собрались в зале, с приветствием к ним обратился генеральный директор компании «Август» А. М. Усков. Поздравив собравшихся с Днем работника сельского хозяйства, он пожелал всем агрономам достойно выступить и выразил уверенность в том, что само по себе участие в финале – уже успех. После того, как К. П. Дудкин объяснил порядок проведения соревнований, им был дан старт. 54 участника в течение часа ответили на 57 вопросов по защите растений. По окончании выполнения тестовых заданий для большей ясности К. П. Дудкин провел «блиц-работу над ошибками» – разобрал каждый вопрос отдельно, пояснив ответы.

После подсчета результатов выяснилось, что слабых «спортсменов» в зале не было. Несмотря на высокий уровень сложности заданий, все с ними справились достойно, средний процент правильных ответов – 54. Пять участников отстали от третьего места всего на один балл. Назовем их: М. И. Байдюк («Агрофьюел», Тернопольская область, Украина), В. А. Полянский (ООО АПК «Докучаевские черноземы», Полтавская область, Украина), К. В. Соловьев (ТНВ «Нива-Михеев и К», Нижегородская область, Россия), Р. Д. Стецун (ПрАТ НВФ «Урожай», Черкасская область, Украина), В. Н. Стратиенко (ПАО «Технологическая Аграрная компания объединенная», Житомирская область, Украина).

Третье место разделили между собой Р. Р. Кучербаев (главный агроном СПК колхоз имени Салавата, Республика Башкортостан, Россия) и П. В. Орлов (старший научный сотрудник отдела земледелия Нижегородского НИИСХ Россельхозакадемии, Россия). Год назад он также участвовал в финале и занял второе место, но – как главный агроном ОАО «АФ ПФ «Сеймовская»). Вторым призером стал В. А. Жуков, управляющий центрального отделения этого же известного нижегородского птицеводческого холдинга. И наконец, чемпионский титул заслужил представитель украинской делегации Ю. И. Лысак – главный агроном ООО «Трайгон-Фарминг-Харьков» Харьковской области. Все победители были награждены дипломами и ценными подарками.

и в Украине и в России, даю самые лучшие отзывы о компании. У нее нетрадиционный подход к работе с партнерами в решении всех вопросов. Олимпиады – это своеобразный креатив от «Августа». То, что они собирают столько творческих людей – это же замечательно! Я знаю практически всех сотрудников филиала «Август-Украина», мы все общаемся, на любой свой вопрос я получаю ответ, каким бы он ни был. Компания никогда не скрывает каких-то минусов своих препаратов, например, последствия – всегда предупреждает. И большое спасибо «Августу» за это.

Я родом из Винницы, и когда еще там работал в хозяйстве, региональный представитель Юрий Янковский посоветовал попробовать появившийся на Украине тогда про-



Выполнение заданий требует полной концентрации

Победителей и всех участников поздравили председатель квалификационной комиссии – заведующий кафедрой защиты растений РГАУ-МСХА С. Я. Попов и ее члены, директор по маркетингу и продажам фирмы «Август» М. Е. Данилов, представители различных федеральных профильных изданий.

А теперь – слово победителю!

**Юрий Ильич Лысак, главный агроном ООО «Трайгон-Фарминг-Харьков»:** «В прошлом году я занял третье место, а сегодня, честно говоря, очень хотел улучшить свой результат и победить. В ООО «Трайгон-Фарминг-Харьков» я отвечаю за 34 тыс. га земли. В этом году мы возделывали 12,7 тыс. га пшеницы, почти 8 – подсолнечника, 4,2 – сои, 3 – кукурузы на зерно, 2 – озимого рапса, 1,2 тыс. га ячменя и по 200 га льна масличного

травитель Виал ТТ, и я им и тогда работал, и сейчас работаю. Если говорить о гербицидах, то с Торнадо – нет проблем, также используем Миуру на сое и подсолнечнике, Набоб на сое. В этом году применяли Деметру – это суперпрепарат! У нас в одном хозяйстве на 300 га зерновых, например, было очень много подмаренника, мы сработали по нему Деметрой, когда он уже перерос, и спасли урожай, даже смогли убирать его напрямую. «Август» нас ни разу не подвел.

Одним словом, я уважаю компанию за профессионализм, за отличные препараты! Два года подряд для наших специалистов мы организуем учебу, и каждый раз один день полностью отдаем выступлениям специалистов «Августа». В первый год их приехало 30 человек! Из Украины, из России. И в этом году



Победители (слева направо): П. В. Орлов, Ю. И. Лысак, В. А. Жуков, Р. Р. Кучербаев

и кориандра. Остальное – кормовая группа. По всем культурам мы собрали урожай выше плановых показателей. Но сейчас главное – какой ценой собрали урожай, а не сколько.

Я лично очень люблю и уважаю фирму «Август», всех ее сотрудников

обязательно пригласим представителей компании. Для нас очень важно сотрудничество с «Августом», потому что оно всегда нацелено на конкретный результат».

**Ольга РУБЧИЦ**  
Фото автора и Л. Макаровой

## Слово ученому

# Как обеспечить высокий урожай льна масличного

В последние три года в нашей стране отмечается своеобразный бум масличного льна. Высокий спрос на продукцию, производимую из него, делает его выращивание весьма выгодным, этим и объясняется ежегодный рост посевных площадей.

Еще в 2005 году его посевы в Российской Федерации составляли лишь 30,9 тыс. га. В 2009 году они возросли до 145,9 тыс. га, то есть почти в пять раз, на следующий год – до 268 тыс. га, то есть практически в девять раз. Основные льносеющие регионы в России – Ставропольский край, Ростовская и Самарская области, быстро расширяется производство масличного льна в Алтайском крае.

Главные мировые производители этой культуры – Аргентина, Канада, США, Индия, где сосредоточены основные ее посевные площади. Посевы льна масличного в странах СНГ занимают около 7-10% общемировых. Интересно отметить, что в общей структуре посевов льна в мире абсолютно преобладают его масличные формы – они занимают около 84% всех площадей и только 16% приходится на долю долгунцовых форм, возделываемых для производства волокон.

В целом лен масличный (*Linum usitatissimum* L.) остается одной из наиболее «многосторонних» технических культур. В одних случаях спрос на его продукцию направлен на использование льносемян и его производных, в других – льняного масла и его составляющих. Семена льна характеризуются высоким содержанием полиненасыщенных жирных кислот, которые в организме человека служат источником энергии, структурными компонентами фосфолипидных клеточных мембран тканей. Льняное семя также является источником белков, растворимых полисахаридов, фенольных кислот и флавоноидов, фитина, токоферолов, лигнанов и других биологически активных компонентов.

Из льносемян получают льняное масло технического назначения и диетическое лечебно-пищевое. Активным лечебно-диетическим компонентом льняного масла является линоленовая жирная кислота, относящаяся к так называемым полиненасыщенным жирным кислотам. Доля линоленовой кислоты в льняном масле существенно колеблется в зависимости от сорта льна, условий выращивания и сроков уборки. Сорта с наименьшим ее содержанием в семенах возделываются для производства лечебно-диетического льняного масла.

Лен масличный предъявляет весьма умеренные требования к агрохимическим ресурсам территорий его потенциального возделывания. Сумма активных положительных температур для полного развития растений, от прорастания семени до созревания, составляет 1600-1850 °С, что достижимо в основных земледельческих регионах России. Лен масличный имеет непродолжительный вегетационный период (85-110 дней), интенсивный рост и высокий транспирационный коэффициент, поэтому он достаточно требователен к влаге. Характерной особенностью культуры является ее хорошая приспособленность к условиям полустепных степных и полустепных районов. В России

основные посевные площади льна масличного размещены на территориях со среднегодовым количеством осадков 350-450 мм, в том числе выпадающих за вегетацию полевых культур – 100-150 мм.

В 2010 году в Госреестр селекционных достижений РФ было включено 14 сортов льна масличного, из них 13 сортов отечественной селекции, в том числе восемь сортов созданы во ВНИИ масличных культур и на его опытных станциях. Одним из популярных сортов является ЛМ-98, выведенный во ВНИИ льна. Сорт включен в Госреестр по Средневолжскому региону. Его растения высотой 55-65 см. Стебель длинный. Сорт пищевого назначения. Содержание жира в семенах – 42,8%. Содержание линолевой кислоты в масле 68,9%, линоленовой – 4%. Устойчивость к полеганию – 5, осыпанию – 4,6 балла. За годы испытаний в полевых условиях в Средневолжском регионе отмечено слабое поражение сорта антракнозом.

Одна из главных задач, которую надо решить для обеспечения высокой урожайности льна масличного, – получение здоровых от болезней и чистых от сорной растительности посевов.

В Тверской области посевы льна масличного в основном засорены видами ромашки и горца, марью белой и ежовником обыкновенным, из многолетников преобладают бодяк, виды осотов, вьюнок полевой, хвощ обыкновенный, из злаковых – пырей ползучий. Во всем мире вызывает особую тревогу нарастание на посевах льна масличного обилия и встречаемости многолетних сорных растений, особенно корневищных (пырей ползучий) и корнеотпрысковых (бодяк, осот, вьюнок и др.). По результатам мониторинга, выполненного специалистами филиалов ФГУ «Россельхозцентр» в субъектах РФ, установлено, что общая площадь засоренных посевов в России за последние годы выросла и в 2010 году достигла 97%, причем в средней степени засорено 32,4% посевов, в сильной – более 50%. В составе засорителей выросла доля осота полевого, мари белой, щетинников. Агротехнические методы борьбы с этими группами засорителей не всегда достаточно эффективны, что связано с их высокой плодородностью, жизнеспособностью, глубоким залеганием корней и органов вегетативного размножения.

Выбор гербицидов для прополки посевов льна проводится в соответствии с видовым составом сорняков. Мы проанализировали гербициды, разрешенные к применению на посевах льна-долгунца (или ожидающие регистрации в ближайшее время), в их максимальных нормах расхода, и баковые смеси этих препаратов на разреженных посевах льна масличного сорта ЛМ-98 в вегетационном сезоне 2011 года.

Схема опыта: 1) контроль без обработки; 2) Гербитокс, 1 л/га; 3) Гербитокс-Л, 1,7 л/га; 4) Магнум, 10 г/га; 5) Хакер, 120 г/га; 6) Магнум, 5 г/га + Хакер, 60 г/га; 7) Магнум,

7 г/га + Хакер, 80 г/га + Гербитокс-Л, 1 л/га; 8) Магнум, 7 г/га + Хакер, 80 г/га + Гербитокс-Л, 1 л/га + Миура, 1 л/га. Надо отметить, что на вариантах 2-7 гербицид Миура был применен во вторую обработку.

Почва опытного участка дерново-подзолистая, среднесуглинистая, содержание подвижного фосфора ( $P_2O_5$ ) – 140 мг/кг, обменного калия ( $K_2O$ ) – 115 мг/кг, pH – 5,2. Предшественник льна в севообороте – яровая ячмень. Обработка почвы осенью – зяблевая вспашка на глубину пахотного слоя, весной – две культивации с разрывом 7 дней, последняя – в продольном и поперечном направлениях с боронованием почвы перед посевом. Удобрения вносили общим фоном.

Лен посеяли 14 мая с нормой высева семян 9 млн на 1 га. Химпрополки выполнены 3 июня (противодудольные гербициды, баковая смесь) и 6 июня (Миура, отдельная) при высоте растений льна 5,2 см и массе 250 растений 4,8 г сплошным способом согласно схеме опыта ручным опрыскивателем. Расход рабочей жидкости 200 л/га. Площадь опытной делянки составляла 25 м<sup>2</sup>, повторность 4-кратная.

По данным учетов, проведенных непосредственно перед обработкой гербицидами, на посевах льна масличного на экспериментальном поле насчитывалось 139-176 шт/м<sup>2</sup> двудольных сорняков и 52-109 шт/м<sup>2</sup> злаковых. Основными засорителями были марь белая – до 70 шт/м<sup>2</sup>, фиалка полевая – до 26, ярутка полевая – до 28, осот полевой – до 28, бодяк щетинистый – до 12 шт/м<sup>2</sup> и др.

Метеорологические условия вегетационного периода 2011 года способствовали как развитию растений льна, так и росту и развитию взошедших, а также появлению новых сорных растений.

При первом учете массы сорняков, проведенном через 30 дней после применения гербицидов, количество двудольных сорных растений на необработанных посевах увеличилось на 13,6% и составило 200 шт/м<sup>2</sup>, а их масса достигла 1030 г/м<sup>2</sup>. Основную часть составили бодяк щетинистый, осот полевой и марь белая. Количество злаковых сорняков увеличилось в 5,3 раза и их масса составила 579 г/м<sup>2</sup>. На этом фоне техническая эффективность гербицидной обработки на опытных вариантах через 30 суток составила соответственно 51,9-100% и 71,5-99,5% по снижению количества двудольных и злаковых сорных растений и 72,6-100 и 73,8-98,6% по снижению их массы. Техническая эффективность Миуры по снижению массы пырея ползучего – 72,7-98,6%.

К уборке картина несколько изменилась. Благоприятные погодные условия в июле положительно сказались на новых всходах сорняков и усиленном формировании их зеленой массы. Количество мари белой в контроле увеличилось на 11%, а ее биологическая масса возросла в 2,4 раза. Общая масса двудольных сорняков в необработанных посевах достигла 1350 г/м<sup>2</sup> и злаковых – 819 г/м<sup>2</sup>.

При сильной засоренности контрольного посева техническая эффективность отдельных гербицидов

была сравнительно высокой. Снижение массы двудольных сорняков за счет применения гербицидов группы МЦПА (Гербитокс, Гербитокс-Л) составило 90%, препарата Магнум – 95%, Хакер – 75%. Баковые смеси гербицидов снизили массу сорняков на 88,6-92,7%. Миура в норме расхода 1,2 л/га пока-



зала техническую эффективность на уровне 84-97%. В составе баковой смеси в норме расхода 1 л/га Миура сработала практически так же, как и при ее раздельном внесении.

Продуктивной частью льна масличного является соцветие, состоящее из большого количества тонких ответвлений, составляющих примерно 30% от общей длины стебля, при явно выраженной конусности стеблей. Количество коробочек (и урожай семян) находится в прямой связи со степенью ветвистости. В контрольном варианте нашего опыта техническая длина стебля в необработанных посевах составила в среднем 44 см, а длина соцветия – 7 см. В варианте обработки Магнумом длина соцветия увеличилась практически в два раза, в других вариантах – на 34-71% при одинаковом диаметре стебля. В результате и число коробочек на одно растение увеличилось соответственно на 5,8 и 1,9-3,3 шт.

Высокая продуктивность определяется сочетанием максимального количества коробочек на одно растение и среднего количества семян в коробочке, массы 1000 семян и количества стеблей на растение. Высокая урожайность возможна при наличии 500-600 растений на 1 м<sup>2</sup> перед уборкой. В нашем опыте в 2011 году сформировалась средняя продуктивность семян.

Во время цветения рост стебля в высоту сильно замедляется и к концу его прекращается. Важным условием прохождения этой фазы и формирования полноценных семян является повышенная температура воздуха и умеренная влажность почвы. Как отмечалось, для полного развития от прорастания до созревания льну масличному необходима сумма температур 1600-1800 °С. В нашем опыте 2011 года сумма температур составила 1547 °С и сумма осадков – 246 мм.

Отрицательного влияния на густоту стеблестоя гербициды не оказали. То количество растений, что было до химпрополки по вариантам, сохранилось к уборке. Подсея (растения без сформировавшихся коробочек) составил от 4 до 0,8 %.

В контроле, из-за высокой засоренности марью белой и видами осотов, произошло отмирание 38% растений льна. Прибавка урожайности семян от снятия конкуренции растений льна с сорной растительностью с помощью раздельного применения противодудольных гербицидов (Гербитокс, Гербитокс-Л, Магнум, Хакер и баковых смесей Магнум + Хакер, Магнум + Хакер + Гербитокс-Л) и противозлакового гербицида Миура составила 118-150% (3,8-4,8 ц/га) при урожайности в контроле 3,2 ц/га (при НСР 2,4 ц/га). Прибавка урожайности семян от применения композиционной баковой смеси (Магнум + Ха-

кер + Гербитокс-Л + Миура) составила 131% (4,2 ц/га), т.е. находилась в тех же пределах.

Таким образом, каждый из гербицидов, примененных в схемах, эффективно снижал засоренность посевов льна масличного в своей группе видовой чувствительности сорняков. Баковые смеси расширяли спектр видовой чувствительности и не снижали показатели технической и хозяйственной эффективности.

Экологически и экономически на льне масличном наиболее приемлемы способы борьбы с сорняками гербицидами различных групп действующих веществ в составе композиционных баковых смесей. Однако для их широкого применения необходимо разработать научно обоснованные оптимальные технологии и регламенты, чтобы избежать нежелательных эффектов.

Представленные гербициды и их баковые смеси могут применяться во всех льноводческих регионах России. Например, во ВНИИ льна в течение пяти лет на посевах льна сорта ЛМ-98 с высокой эффективностью применяется баковая смесь Магнум + Гербитокс-Л + Лонтрел-300 + Миура.

Однако агрономам хозяйств предстоит самостоятельно подбирать комбинации препаратов для каждого поля, способы (раздельное или совместное применение противодудольных и противозлаковых гербицидов), нормы их внесения (минимальные и оптимальные в баковых смесях) с учетом очень многих факторов.

Испытанные нами гербициды и варианты их смесей позволяют выращивать лен масличный с высокой прибылью.

**Лидия ЗАХАРОВА,**  
старший научный сотрудник  
Всероссийского НИИ льна

### Контактная информация

**Лидия Михайловна ЗАХАРОВА**  
Тел.: (48251) 9-18-44

## Анализ практики

# Как вырастить морковь для длительного хранения



Сезон 2011 года подходит к концу. И уже ясно, что для многих производителей овощей «борщевого набора» он стал сезоном больших разочарований. Большая часть овощеводов смогла вырастить хороший урожай, но цены на капусту, лук, картофель упали до рекордно низких значений не только в России и Украине, но и в большинстве стран Европы.

Обиднее всего то, что всех об этом предупреждали. После предельно высоких цен на эти овощи в сезоне 2010 (когда оптовые цены на лук, морковь и капусту в сезон уборки твердо держались на уровне полудоллара за 1 кг), произошел совершенно логический массовый переход овощеводов к выращиванию этих культур, относительно несложных агротехнически, имеющих широкую географию и позволяющих максимально применять механизацию всех производственных процессов.

Уже в самом начале весны агентства маркетингового анализа, обработав данные о продажах семян, предупреждали об угрозе небывало низких цен. Что, в общем-то, и случилось этой осенью с картофелем, капустой, луком... Но почему-то не с морковью.

Несмотря на значительно выросшие площади посева этой культуры, «до финиша» дошли не все. И потому рентабельность производства моркови в этом году намного выше, чем у прочих «борщевых» культур. У тех, кто смог получить хороший урожай, у тех, кто знает все «секреты» ее выращивания.

В данной статье мы расскажем об основных тонкостях возделывания этой культуры.

Выращивание любой овощной культуры начинается с выбора **подходящего участка**. Морковь растет в самых разных климатических зонах, но она очень требовательна к типу почв. Для того чтобы получить ровные и крупные корнеплоды, нужно выбрать участки с легкими (песчаными, супесчаными или легкосуглинистыми), хорошо дренируемыми почвами. Лучше всего определять свойства почвы не «на глазок»,

высокой устойчивостью к засолению, поэтому нередко именно она становится культурой, которую успешно выращивают овощеводы, работающие на землях с повышенным уровнем содержания солей (и даже высокой степени минерализации в поливной воде). Если же поливная вода не минерализованная, то решить проблему засоленности почвы можно устройством дренажей с последующей промывкой солей. Для того чтобы частично эта промывка происходила естественным путем, с осени очень уместна будет глубокая обработка почвы (чизелевание на 50 - 70 см).

Высокое содержание гумуса было и остается важнейшим показателем почвенного плодородия, но морковь великолепно растет и на малогумусных почвах. Например, в текущем году в Херсонской области несколько полей с содержанием гумуса менее 0,5 % дали урожайность более 70 т/га. Конечно, на таких почвах требуется высочайшая точность в управлении поливом и минеральным питанием.

И очень важно, выбирая участок под морковь, изучить видовой состав сорняков. В отличие от лука и капусты, для моркови до сих пор не разработано гербицидов, которые могли бы уничтожить многолетние широколиственные сорняки прямо по вегетации культуры. И потому засоренность поля осотом, горчаком, молочаем, вьюнком полевым может не только сократить урожайность и товарность моркови, но и сделать нерентабельным ее выращивание вообще.

При наличии на участке таких сорняков нужно успеть уничтожить их еще с осени. Обычно мы применяем для этого препарат Торнадо 500, в зависимости от видового состава сорняков – либо в чистом виде, либо в смеси с другими гербицидами (с Гербитоксом, Лонтрелом-300 и др.), обязательно с добавлением прилипателя Адыо и с расходом рабочей жидкости 80 - 150 л/га.

Многолетние злаковые сорняки (пырей ползучий, свинорой пальчатый) – гораздо меньшая проблема, с ними можно бороться как с осени тем же Торнадо, так и в период вегетации культуры, применяя Миуру в дозе 1,5 л/га.



Застой воды в понижениях рельефа губителен для моркови

гипсованием, причем доза внесения гипса также рассчитывается на основе результатов лабораторного анализа почв.

Солончаки также непригодны для выращивания моркови, но нужно отметить, что среди всех овощных культур морковь (как и столовая свекла) отличается довольно

малоприспособленностью для ее выращивания. Лучше выбирать участки на равнинной местности или на небольших склонах (слишком крутые склоны – опасность смывания ливнями почвы вместе с семенами). Если на поле имеются небольшие ложины и ямы, с осени стоит провести планировку поля, это поможет избежать потерь урожая из-за застоя воды, очень опасного для моркови.

Именно на этом этапе, при выборе участка, нужно сделать комплексный анализ почвы, определив не только содержание элементов питания в ней, но и pH, электропроводность, солевой состав, водно-физические свойства – все то, что в целом определяет возможность интенсивного выращивания культуры на данном участке, либо дает основания для проведения мелиоративных мероприятий.

Далее – **подготовка почвы**. Морковь – корнеплодная культура, с глубоким расположением корневой системы. И потому почву под нее обрабатывают глубоко. Но глубокая вспашка часто невозможна из-за слабой мощности гумусового горизонта, да и экономически неэффективна. Поэтому оптимальным способом глубокой обработки будет чизелевание. Если по анализам почвы требуется внесение гипса, извести, фосфорных или калийных удобрений с осени, то без вспашки не обойтись, но пахать можно неглубоко (на 22 - 25 см), после чего поперек вспашки и проводят чизелевание (в зависимости от сорта, характеристик почвы на глубину от 40 до 70 см). Если же с осени в почву ничего не вносят, то чизелевание можно провести сразу после дискования, по сути, заменяя им вспашку.

После глубокой обработки поле не культивируют (в отличие от подготовки под лук или раннюю морковь), потому что морковь для последующего длительного хранения сеют поздно.

Сроки посева для моркови, выращиваемой на хранение, очень важны. И часто именно ошибочный выбор срока приводит к серьезным проблемам с урожаем. Морковь на хранение нельзя сеять слишком рано. Ранневесенний посев приведет к резкому ухудшению лежкости, повышению затрат на хранение (в холодильнике!), а попытка оставить созревшие в июле корнеплоды в почве до осени приводит к их сгниванию на корню. Да и если даже смириться с необходимостью закладки моркови в холодильник на два месяца раньше разумного срока, уборка корнеплодов в 40-градусную жару будет требовать быстрого их охлаждения до закладки на хранение, что при больших объемах выращивания технологически невозможно.

Для большинства регионов оптимальный срок уборки моркови – сентябрь - октябрь, то есть перед самыми заморозками. Исходя из этого, а также ориентируясь на сроки вегетации каждого сорта, нужно и определять сроки посева.

На юге (Херсонская, Николаевская области Украины, Южный федеральный округ России) – это, как правило, первая - вторая декада июня. Для некоторых сортов – даже конец июня. Эти сроки, кстати

говоря, позволяют на юге выращивать морковь как культуру второго оборота, после капусты ранней, салата, редиса, раннего картофеля. В более северных регионах морковь на хранение лучше сеять в мае.

Столь поздние сроки посева однозначно определяют целесообразность использования орошения даже в зонах достаточного увлажнения. Потому что к этому сроку почва уже высыхает, да и предпосевная подготовка на моркови пересушивает ее. При выращивании на юге есть еще одна очень серьезная опасность – низкая полевая всхожесть семян моркови при летнем посеве. Морковь – культура холодостойкая, семена ее начинают прорастать уже при 3 °С, а оптимальной температурой прорастания считают 19 - 21 °С. В июне на юге у нас почва нередко прогревается до 45 °С. И семена с высокими показателями лабораторной всхожести дают на поле лишь 30 - 35 % всходов.

Как с этим бороться? Для начала, разумно регулируя сроки посева. При всей важности оптимального выбора сроков сева, у агронома всегда остается небольшой маневр – «на семь дней раньше - на пять дней позже...». И потому, заглянув в прогноз погоды, можно постараться максимально использовать к своей выгоде вероятное похолодание. Если же такой возможности нет – хотя бы знайте о проблеме заранее и увеличьте норму высева семян, ориентируясь не на лабораторную, а на предполагаемую полевую всхожесть.

Но конечно, самый лучший инструмент контроля температуры – это полив. Если поверхность почвы постоянно влажная, то интенсивное испарение влаги с поверхности приводит к ее охлаждению. Однако такое «счастье» доступно только на капельном орошении. При поливе дождеванием просто невозможно постоянно поддерживать влажность поверхности почвы. Да и вообще полив дождеванием до всходов моркови сам по себе нежелателен, так как при этом происходит уплотнение почвы, вытеснение воздуха из пор, что приводит к гибели проростков моркови. На дождевании лучше сделать влагозарядку до посева и первый полив проводить уже после появления всходов. А вот на капельном у нас полная управляемость процессом. Мы можем поливать хоть по три раза в день, регулируя влажность поверхности почвы по своему усмотрению и не вытесняя воздух из почвенных пор.

Но вернемся к вопросам подготовки почвы. Рано весной ее боронуют, либо проводят культивацию. Это делается для «закрытия» зимней влаги и недопущения пересыхания верхнего слоя с образованием комков. Далее у нас будет один - два месяца (в зависимости от зоны) для того, чтобы подождать отрастания «недобитых» с осени многолетних сорняков, очаги которых также будет нужно подавить гербицидами. Важно понимать, что эта весенняя гербицидная обработка может дополнить осеннюю, но не заменить ее. Потому что все эти гербициды гораздо эффективнее работают в августе - сентябре, когда у сорняков идет отток пластических веществ в корневища.

И, наконец, предпосевная обработка. Наилучший ее вариант – фрезерование. Для этого используются не обычные сельскохозяйственные фрезы, а специальные фрезерные грядообразователи (или гребнеобразователи), которые размалывают почву на большую глубину, формируют высокую гряду (или гребень),



при этом распределяя более крупные частички почвы глубже, а самые мелкие – на поверхность, в зону расположения семян.

Много лет уже идут дискуссии о том, что лучше – широкая грядка или узкий гребень. Из многолетнего опыта работы в различных почвенно-климатических зонах мы заключили, что для зон с большим количеством осадков, относительно невысокими температурами, черноземными, хорошо оструктуренными почвами эффективнее выращивание на гребнях. Для легких, песчаных почв, для засушливых южных регионов выращивание на гребнях – не лучший вариант. При большой жаре гребни сильно пересыхают на боковых поверхностях, что приводит к перегреву корней, а после летних ливней на песчаных почвах гребни размываются, и растения сильно повреждаются. Для таких зон лучше подойдет широкая грядка. Высота гряды зависит от сорта и обычно варьирует в пределах 18 - 30 см.

Посев лучше проводить сразу же после формирования гряд. И сразу после посева запускать систему капельного орошения и вносить Стоп. Ассортимент гербицидов для моркови невелик, и потому особенно важно точное и своевременное применение каждого из них. Стоп наиболее эффективно работает при внесении на влажную почву, кроме того, он уничтожает только те сорняки, всходы которых еще не появились на поверхности. Потому речь и идет о немедленном (после посева) запуске системы полива и внесении этого гербицида. Если не уда-



лось сделать это оперативно, если «ковер» всходов однолетних сорняков уже появился на поверхности (но всходов моркови еще нет), то лучше внести Гезагард.

А дальше – ждем всходов и по мере отрастания сорняков

работаем либо тем же Гезагардом (по широколиственным), либо Миурой (по злаковым). Рыхления почвы на гряде не проводят, поскольку она в течение сезона сильно не уплотняется. Культивируют только междурядные пространства, каждый раз немного подокучивая саму грядку.

Главными задачами в течение сезона для нас станут минеральное питание, защита и полив.

С точки зрения **минерального питания**, морковь, как и все корнеплоды, имеет довольно умеренные требования. Конечно же, для получения высокого урожая она потребляет большие количества элементов питания, но благодаря высокой усвояющей способности своей корневой системы, значительную часть этих элементов морковь самостоятельно усваивает из почвы. И потому планировать ее минеральное питание можно только на основе подробного агрохимического анализа почвы и точного расчета плана применения минеральных удобрений.

За многие годы работы мы можем заключить, что именно по моркови реже всего приходится вносить какие-либо коррективы в график питания, культура стабильно усваивает элементы питания и в экстремально жаркие, и в дождливо-прохладные сезоны. Но, тем не менее, регулярная тканевая диагностика обеспеченности элементами питания позволит не ошибиться в этом вопросе.

**Защита моркови от вредителей и болезней** также несколько проще (и дешевле), чем у других овощных культур. Основными вредителями являются проволочники, морковная муха, а на юге, кроме того, – тля, ци-

кадка и трипсы. Арсенал инсектицидов очень широк, и обычно проблем в этом вопросе не возникает. Что касается болезней, то основными и наиболее опасными для моркови остаются мучнистая роса, белая гниль и фузариоз. Именно

эти болезни в наибольшей степени ухудшают лежкость моркови. Мучнистая роса подавляет процессы фотосинтеза и накопления пластических веществ в корнеплодах, а белая гниль (склеротиния) и фузариоз приводят к загниванию корнеплодов в период хранения.

Основным методом борьбы с данными заболеваниями является постоянный мониторинг развития растений, лабораторная диагностика для раннего обнаружения инфекции и своевременные химобработки. Против настоящей мучнистой росы применяют Бенорад, Топсин-М, Импакт, против белой гнили – Дерозал, для борьбы с фузариозом эффективен Бенорад, но при внесении его не путем опрыскивания, а с поливной водой.

Гораздо реже бывают на моркови альтернариозы, бактериальные заболевания, повреждения клещами и нематодами. Именно потому, что случается это редко (но вред может принести не меньший), невозможно проводить борьбу с этими вредоносными организмами «вслепую», по стандартной схеме. Можно лишь тщательно контролировать ситуацию на поле, вовремя обнаруживая каждую проблему, немедленно реагируя на нее.

И, наконец, **полив**. Для моркови он является одним из самых важных элементов управления процессом выращивания. Особенно это касается южных областей с жарким и засушливым климатом. Но даже в самых благоприятных по осадкам зонах для интенсивного возделывания моркови полив необходим, что в очередной раз показал этот сезон 2011 года, когда основные потери урожая моркови понесли именно те, кто выращивал ее в расчете на естественные осадки.

И именно для этой культуры к вопросу полива нужно подходить с особой тщательностью, поскольку от его правильности зависит не только урожайность, но и, в значительной степени, товарность урожая. Растрескивание, ветвистость корнеплодов, их деформации, чрезмерно короткие корнеплоды – все эти проблемы моркови в первую очередь связаны с нарушениями режимов влажности почвы по горизонтам. А для того, чтобы точно управлять влажностью почв, нужен инструмент высокого класса – капельное орошение.

Именно капельное орошение позволяет в любой, самый засушливый и жаркий год точно поддерживать влажность каждого горизонта почвы на заданном уровне. В период получения всходов мы поливаем часто и маленькими дозами. Это необходимо для того, чтобы поддерживать в почве оптимальное соотношение влаги и воздуха, что критично для проростков, и в то же

время обеспечивать увлажненность поверхности почвы, что препятствует ее перегреву. Далее, по мере развития корнеплода мы можем постепенно увеличивать поливные нормы, вместе с тем увеличивая и период между поливами, таким образом постоянно опуская горизонт стабильного увлажнения все глубже, что заставляет растение направлять рост корнеплода все глубже, формируя длинный, ровный корнеплод. При грамотной работе с режимами полива агроном, как скульптор, «вылепливает» корнеплоды нужной формы.

Подача удобрений с поливной водой (фертигация) – самый эффективный и экономный способ питания растений, а применение химических препаратов через систему капельного орошения резко повышает их эффективность против почвообитающих вредителей и возбудителей корневых гнилей.

Как бороться с растрескиванием корнеплодов? Как мы уже писали в одной из предыдущих статей, основная причина растрескивания – резкое и обильное поступление влаги в корнеплоды, обусловленное большим перепадом осмотического давления вне и внутри растения. Это



обычно случается после обильных осадков (или даже после обильного полива сильно пересушенного поля). Именно капельное орошение дает возможность не допускать таких ситуаций. Во-первых, постоянное поддержание оптимальной влажности само по себе препятствует резкому изменению осмотического давления в почве. А во-вторых, в случае выпадения обильных осадков мы можем через систему капельного орошения подавать растворы калийных и фосфорных удобрений, повышая концентрацию почвенного раствора до необходимого уровня (для моркови можно поднять ее до 1,7 - 2,2 раза), что исключит опасность резкого насыщения корнеплодов водой, приводящего к растрескиванию.

Но для правильного применения всех этих приемов, также как и для точного выбора систем капельного орошения, нужно хорошо знать свойства вашей почвы.

Как часто поливать на каждом этапе выращивания? Какое расстояние между капельницами выбрать? Какой водовылив капельницы будет оптимальным? На каком расстоянии от строчки моркови разместить капельную трубку? Ответы на все эти вопросы зависят и от механического состава почвы, ее водно-физических свойств, и от агрохимических показателей – насыщенности почвы

ионами натрия и магния, степенью солонцеватости.

Все эти показатели можно узнать только путем проведения лабораторного анализа и только на таких точных данных можно выстраивать систему принятия решений в интенсивном производстве.

Последнее, о чем стоит упомянуть в данной статье, – **организация уборки**. Жесткая конкуренция на рынке овощей, постоянное удорожание рабочей силы, отток населения из сел в города давно сделали невозможным выращивание моркови на ручной уборке. Морковь убирают комбайнами. Наиболее распространены комбайны теребильного типа, машины, которые аккуратно захватывают корнеплоды за ботву, одновременно подкапывая грядку, далее транспортируют к бункеру и над бункером отделяют их от ботвы. Это замечательные машины, но они предъявляют свои требования к агротехнике. Обязательно нужно согласовать схему посева не только с особенностями сорта и свойствами почвы, но и с требованиями уборочной техники. Это касается и ширины междурядий, и количества строчек в гряде. На тяжелых почвах нередко случается проблема, когда

почва не рассыпается при выкопке, а движется по транспортеру большим комом на группе корнеплодов, что приводит к обрыву их от ботвы, а значит, к потерям при уборке.

Тонкостей при выращивании моркови немало, думаю, вряд ли в данной статье мы упомянули все. Но эта культура очень важна для рынка, поскольку имеет стабильно высокие объемы потребления и потому вполне оправдывает все наши усилия по поиску оптимальных технологических решений и их внедрению в производство.

**Вадим ДУДКА,**  
генеральный директор  
компании «АгроАнализ»  
г. Каховка, Украина  
Фото ООО «АгроАнализ»

#### Контактная информация

**Вадим Владимирович ДУДКА**  
Тел.: (10380) 503-15-66-36  
[www.agroanaliz.ru](http://www.agroanaliz.ru)

В России –  
**ООО «АгроАнализ-Дон», г. Азов**  
Тел.: (86342) 6-55-04  
E-mail: [agroanaliz-don@yandex.ru](mailto:agroanaliz-don@yandex.ru)

**ЗАО «Агродоктор», г. Новосибирск**  
Тел.: (3833) 99-00-82,  
Моб. тел.: (913) 951-18-09

## Опыт

# Стратегическая культура «Мира» – семенной картофель



А. В. Яценко

За последние годы ТНВ «Мир» Городецкого района стало одним из лучших хозяйств на нижегородской земле. Его продукцию хорошо знают картофелеводы не только в области, но и за ее пределами. О сегодняшнем дне сельхозпредприятия рассказывают его директор Александр Васильевич ЯЩЕНКО и главный агроном Галина Витальевна АНТИПИНА.

**А. В. Яценко:** Смешанное товарищество «Мир» (ныне товарищество на вере) было создано в 1994 году на обломках бывшего колхоза имени 60-летия Октября, одного из лучших хозяйств Городецкого района в советское время. Я был его председателем с 1986 по 1992 год, а в годы перестройки вместо меня избрали главного инженера М.А. Панина. И за полтора года он умудрился развалить хозяйство до такой степени, что его подвели под программу приватизации земли «ЗеРНО» (Земельная Реформа в Нижегородской Области) и разделили на три части.

Я несколько раз обращался письменно к тогдашнему губернатору, что нельзя этого делать, что колхоз оптимален по всем составляющим, но... Тогда я нашел единомышленников, и мы создали наш «Мир». Сегодня у нас, наверное, единственное в районе хозяйство, в котором присутствуют все основные отрасли – и животноводство, и растениеводство, которое представлено в полном объеме.

До недавнего времени пашни у нас было всего 900 га и 1,5 – 2 тыс. га мы ежегодно арендовали, а в этом году приобрели 1,5 тыс. га – целый колхоз. И на свои деньги! Надо было это еще раньше сделать, когда он начал «валиться», потому что часть построек мы постепенно выкупили и перевезли к себе – зерносклад, сенохранилище. Когда там два склада очередных рухнули, но остался КСП, я решил, что пора все выкупать. Тем более, что очень дорого нам обходилась аренда земли, а мы и за пашню, и за всю материальную базу, перешедшую к нам, платим 25 млн руб. Естественно, не оставим людей без работы.

Еще 13 лет назад мы были банкротами, нам практически ничего не досталось при разделе, и с тех пор сделали такой рывок в развитии. В финансовом отношении мы стали одним из лучших хозяйств в районе. Два предыдущих года мы получали по 23 млн руб. прибыли! И это при том, что в 2010 году была сильнейшая засуха. А в этом сезоне планируем получить еще больше, потому что всю элиту картофеля продали

весной по 40 руб/кг, а ведь есть еще и молоко, и овощи, и зерно.

Мы стали племенным хозяйством по КРС, у нас 900 голов, продаем племенных телочек чернопестрой породы. И средние надои приближаются к 6 тыс. кг на фуражную корову. В 2010 году надаивали 5,5 тыс. кг, а сейчас каждый день плюсуем по 2 – 3 л, при этом увеличили на 5 % дойное поголовье, сейчас у нас более 330 голов. Свой комбикормовый завод построили, если раньше зерном кормили, то сейчас для каждой группы свой рацион. Даже в прошедшую зиму, когда с кормами сложновато было, надои ни на грамм не упали.

В развитии кормовой базы остановили свой выбор на зернобобовых, силосуем их и сено заготавливаем. Усвояемость гороха и овса, прошедших своеобразную стадию лущения при силосовании, заметно повышается. А горох, тем более, – это все-таки белок, его отсутствие ничем не восполнишь. В прошлом году он в зернобобовой смеси вытянулся под 2 м – сеем неполегающие сорта. При уборке мы даже не заставляем его подбирать тщательно, плющилка берет столько, сколько может. Если от 2 м остались на поле стебли длиной 20 – 30 см, это, считай, 5 т/га органики.

У нас все поля из-под гороха с овсом идут под картофель. Сразу же после уборки пускаем дискатор, следом сеялкой «Амазоне» сеем горчицу. А осенью, во время цветения, заделываем ее. И в общей сложности у нас получается около 25 т/га органики. Мы не пашем под картофель, а рыхлим дискатором почву, отлично получается. Горчица – отличный индикатор плодородия почвы, на плодородных землях она вырастает высотой до 80 см, ну а где из них уже все «вытянули», не внеся ни грамма удобрений, – 20 – 25 см. Мы в этом убедились, когда объединили наше поле и соседское. Сами удивились, какой наглядной была разница. До весны растительные остатки горчицы перегнивают полностью, превращаясь в органику.

Сею горчицу перед картофелем еще и потому, что это единственное

растение, которое убивает паршу. И это двойной эффект – и органику вносишь, и паршу убиваешь. Земли, что мы взяли в этом году, – залежь, без вспашки под картофель их не подготовить, но и там посеяли горчицу. Осталось ее задисковать и выровнять поля. Мы уже третий год занимаемся горчицей, теперь она у нас будет постоянно в севообороте, выращиваем ее на семена, купили суперэлиту.

Пятый год мы являемся элитхозом по картофелю. Можно было бы и раньше им стать, но чтобы заниматься семеноводством, надо быть к этому готовым. Когда мы получили статус элитно-семеноводческого хозяйства, у нас уже было восемь хранилищ, и сейчас каждый сорт хранится отдельно. Полностью технику для возделывания приобрели, сортировку наладили. То же самое будем делать и по зерну, склады уже приготовили. Планируем «Петкусью» приобрести, чтобы обеспечивать по каждой зерновой культуре сортовую чистоту.

Мы не стремимся получать суперурожаи картофеля в 700 ц/га, придерживаемся среднего уровня, ведь наша основная задача – вырастить качественный посадочный материал. Но зато в значительной степени выигрываем в организации хранения. Если некоторые начинают сортировать картофель весной, что отрицательно сказывается на качестве семян из-за поражения за зиму болезнями, то мы это делаем в течение всей зимы. Крупные клубни реализуем, а семенной материал оставляем, храним его в условиях постоянной циркуляции воздуха, частично уже затаренным в сетки, поэтому, когда клубни прорастают к весне, росточки не ломаются.

При хранении мы применяем специальные фумигационные шашки ВИСТ, предназначенные для обработки овоще- и картофелехранилищ. Дополнительно используем озонаторы, для того чтобы снизить потери от гниения. И из года в год картофель у нас отлично хранится.

Хотя я инженер по образованию, но понимаю, что без удобрений, без защиты само по себе ничего не вырастет. Поэтому мы работаем в тандеме с агрономом, совместно отработаем различные технологии, например, по использованию мочевины для подкормки. Чтобы картофель хорошо хранился, в нем должно быть не более 250 ед. (мг/кг) нитратов, это предельное количество. Мы начали вносить мочевины с 80 кг/га, и тогда нитратов в клубнях было всего 100 ед. На следующий год увеличили норму мочевины до 150 кг/га – получили 120 – 130 ед. Можно и больше внести мочевины, выше урожай собрать, но он весь сгниет при хранении. Сложных удобрений, говорят, до 1 т/га можно вносить, но накладное это дело, да и вряд ли это экономически целесообразно.

**Г. В. Антипина:** У нас большое разнообразие культур. На 1200 га выращиваем зерновые – яровую и озимую пшеницу, ячмень, овес, ну а основная культура – картофель. В этом году он занимал более 500 га. Попутно выращиваем овощи – морковь, свеклу и капусту. Кроме того, занимаемся семеноводством горчицы.

Так как у нас высокопродуктивный скот, стараемся заготовить качественные корма. У нас большой клин однолетних трав – сею на 350 га горох с овсом, которые убираем на зерносеялку, когда зерно достигает стадии восковой спелости, животноводов такие корма вполне устраивают. В этом году посеяли суданскую траву, бобы, чтобы обеспечить высокие надои. Также у нас есть козлятник, используем его на зеленый корм – он первым отрастает весной.

С 2007 года мы ведем семеноводство картофеля. За эти годы испытали очень много различных сортов, в том числе из Беларуси, Германии, не говоря уже о российских. На сегодня у нас девять сортов, два из них на испытании – белорусские сорта Янко и Рогнета, средне-спелые, но очень урожайные. Дело в том, что мы работаем на рынок, следуем желаниям покупателей, которые хотят картофель желтой или белой мякотью, красной или желтой кожурой. И все это у нас есть. Из беломякотных это Янко, Удача и Жуковский, из желтомякотных – Журавинка, Скарб, Зекура, Рогнета, Ред Скарлетт, Ред Леди. Хотели привезти из Беларуси сорт Уладар, но в этом году не получилось, он только в 2011 году включен в Госреестр РФ, но я думаю, в перспективе он у нас будет.

В этом году вместе со специалистом «Августа» Н. В. Дергуновым мы проводили демонстрационные



Н. В. Дергунов и Г. В. Антипина

опыты по комплексной защите картофеля и яровой пшеницы. Для защиты картофеля сорта Жуковский ранний были использованы протравители клубней Табу, 0,15 л/т (одновременно против колорадского жука и проволочника) и Бенорад, 0,5 кг/т, чтобы предотвратить первоначальное заражение болезнями, а также гербициды Лазурит супер, 1 л/га и Миура, 0,7 л/га, фунгициды Метаксил, 2,5 кг/га и Ордан, 2,5 кг/га.

Обработанный протравителями картофель был высажен 5 мая с нормой 2,8 т клубней на 1 га. Предварительно под культивацию была внесена диаммофоска, 350 кг/га (N<sub>10</sub>P<sub>26</sub>K<sub>26</sub>), а при посадке – аммиачная селитра, 150 кг/га. Гербицидные обработки были проведены 30 мая и 6 июня. Первая – Лазуритом супер против широколистных сорняков, среди которых преобладали марь белая, осот желтый, пикульник (жабрей), ромашка непахучая. В рабочий раствор добавили для профилактики болезней

фунгицид Ордан. Второе опрыскивание было направлено против злаковых сорняков – куриного проса и щетинников. В рабочий раствор опять же для предотвращения появления болезней добавили фунгицид Метаксил. Биологическая эффективность гербицидов составила 95 %.

«Августовскую» схему защиты мы испытывали на двух участках, на одном из них было получено 330 ц/га картофеля (сохраненный урожай – 96 ц/га), на другом – 334 ц/га (100 ц/га), на контроле без обработки собрали 234 ц/га.

Для защиты яровой пшеницы Экада 70 мы использовали протравители Виал ТрасТ, 0,4 л/т + Табу, 0,4 л/т, гербициды Балерина, Ластик 100, Магnum, инсектицид Борей, 0,1 л/га и фунгицид Колосаль Про, 0,2 л/га. Под культивацию было внесено 90 кг/га сложного удобрения состава N<sub>16</sub>P<sub>16</sub>K<sub>16</sub>, при посеве 5 мая сеялкой «Амазоне» – 150 кг/га аммиачной селитры. Норма высева семян элиты – 250 кг/га.

Через две недели после появления всходов была проведена опрыскивание против сорняков (преобладали марь белая, осот желтый, пикульник (жабрей), звездчатка средняя и куриное просо) в двух вариантах баковых смесей: первый – Балерина, 0,4 л/га + Ластик 100, 0,7 л/га, второй – Балерина, 0,3 л/га + Магnum, 5 г/га + Ластик 100, 0,7 л/га. Фунгицидная обработка была совмещена с гербицидной. Биологическая эффективность гербицидов в первом варианте составила 95 %, было получено 40,1 ц/га зерна (сохраненный урожай – 7,6 ц/га), во втором – 97 %, урожайность 42,4 ц/га (9,9 ц/га).

Хотелось бы отметить, что благодаря применению инсектицидного

протравителя Табу всходы пшеницы не были повреждены хлебными блошками. Там, где семена не были обработаны Табу, блошки нанесли всходам заметный вред.

12-го июля на базе нашего хозяйства был проведен семинар, организованный фирмой «Август», и все собравшиеся смогли убедиться в эффективности схем защиты картофеля и пшеницы. Ну а собранный урожай подтвердил предварительные выводы о надежности препаратов компании.

**Людмила МАКАРОВА,  
Николай ДЕРГУНОВ  
Фото Ю. Усачева**

## Контактная информация

**Александр Васильевич ЯЩЕНКО**  
Тел.: (83161) 45-7-56

**Галина Витальевна АНТИПИНА**  
Тел.: (83161) 45-8-69



## Агроном агроному

# Пришло время анализа

Один за другим освобождаются поля нашего проекта «pole-online» от выращенной на них сельхозпродукции. Происходит это без помпы и шума, как-то буднично, хотя полученные нынче урожаи нередко являются рекордными для своей местности. Что ж, в этой будничности есть свой хороший смысл – если высокие урожаи становятся нормой, то это свидетельство добрых перемен в отрасли, во всем обществе. Ведь урожай, полученный земледельцем, интегрирует в себе достижения многих других отраслей – например, сельхозмашиностроения, производства минеральных удобрений, химических средств защиты растений...

На редкость удачным стал сезон для нашего самого восточного «поля-онлайн» в Амурской области, где в ОАО «Байкал» на 100 га возделывали сою. Вот что сообщил 23 сентября наш региональный консультант Виктор Матющенко: «Пришла пора подвести итоги года на нашем поле, да и в целом по хозяйству. Урожайность сои на «поле-онлайн» составила 24 ц/га. От посева до уборки прошло 132 дня, от всходов до уборки 117 дней. Соя вызрела полностью... Немного мешали проведению уборки оставшиеся в нижнем ярусе поздние сорняки хвощ полевой и коммелина. Не сработал и наш «природный десикант» – мороз. Обычно первые заморозки в нашей местности наступают 3-5 сентября, они подсушивают сою и оставшиеся сорняки. Но в этом году до сих пор стоит сухая, теплая погода. Ночью 4 °С, днем 17 °С.



Уборка 40-центнерной сои на полтавском поле

Директор ОАО «Байкал» С. А. Ткаченко и главный агроном В. Б. Саяпин – настоящие профессионалы в своем деле. Они считают, что отработанная у них схема применения «августовских» препаратов на сое позволяет им получать самую высокую урожайность зерновых культур и сои в Амурской области. И в этом году им было что показать в Дне поля в середине лета, собравшем весь цвет приамурской агрономии...».

В недавнем телефонном разговоре Виктор Матющенко подвел некоторые предварительные итоги сезона-2011 на своих «подшефных» полях: «В целом, примененная технология возделывания сои с «августовской» защитой растений показала свою высокую эффективность. Все-таки, 24 ц/га – это очень хороший результат для наших условий. Причем на отдельных полях с более высоким плодородием в ОАО «Байкал» было получено даже больше – до 26 ц/га. Так что теперь мы знаем, как обеспечивать высокие урожаи сои. Лучше видим и свои просчеты. Так, например, ошибкой я считаю слишком ранний посев сои, мы его выполнили 12 мая, а потом стало ясно, что надо было сделать это на неделю позже. Мы рассчитывали на приход тепла, но оно задержалось, и семена пролежали в холодной земле целую неделю без толку. Отсюда и более поздние всходы, и некоторая изреженность... Так что

установившаяся на Кубани в сентябре, несколько убавкала земледельцев, что привело к затягиванию сроков уборки сои. Влажность зерна на момент уборки составила 9,6 %. Поэтому при обмолоте пересушенного зерна возникли трудности с регулировкой комбайнов – наблюдалось дробление зерен (до 8 %), что снизило выход товарного зерна. Предварительные экономические итоги по нашему полю таковы. При урожайности 22,4 ц/га и закупочной цене на сою (на 25.09) 14 тыс. руб/т стоимость валовой продукции с 1 га составляет 31360 руб. В том числе затраты на средства защиты растений – 3852 руб/га, или 12,3 % от валового дохода с 1 га. Примененная технология оправдала себя... По хозяйству ситуация с посевами сои несколько хуже, чем на нашем поле, урожайность на уровне 18 - 20 ц/га при средней засоренности полей. Поэтому наблюдается снижение выхода товарного зерна за счет увеличения количества отходов (10 - 15 %).

Ну а наивысший урожай сои получен на полтавском поле проекта. Правда, на момент сдачи этого номера в печать уборка поля еще не была закончена, но на той его части, что удалось убрать сразу, результат вышел образцово-показательным. 10 октября наш консультант Александр Корчагин сообщил: «Наконец мы можем объективно оценить результат совместной работы агрономов хозяйства и консультационной службы «Августа». Сезон еще раз доказал нам, что эта культура требует постоянного внимания и защиты, что мы и смогли ей обеспечить. Сегодня,

в суботний теплый день, мы с целым отрядом уборочной техники посетили наше поле. Проверили влажность зерна, которая составила 10,1 %, настроили обороты барабана комбайна «Джон Дир» на 500 - 550 об/мин., чтобы не повредить зерно, – и приступили к обмолоту. 9-метровая жатка FLEX позволяет полностью копировать рельеф почвы и срезать самый нижний бобик. Урожайность, которую показали комбайны, составила 42 - 44 ц/га. К сожалению, убрать смогли только 80 га (из 131 га). Потом пошел дождь, и мы были вынуждены отложить уборку до улучшения погоды...».

Через три дня по телефону Александр Павлович рассказал: «Сейчас погода вроде наладилась, но комбайны уже перешли на другие поля хозяйства, и мы со своими необработанными 50 га поставлены в самый конец очереди. Потерпим еще пару дней... Главное, есть уверенность, что урожай будет высоким, на круг – примерно 45 ц/га. Ведь начинали мы уборку с самых низкоплодородных участков. Так что успех налицо. Какие предварительные итоги можно подвести? Главное, что обеспечило рекордный урожай, – то, что нам нынче удалось сработать практически без ошибок, исправить все недостатки прошлого года.

Вот, например, применение фунгицидов – мы не затягивали обработку до 10 дней, как в прошлом сезоне, самое большое опоздание было 2 - 3 дня. То есть обработки вели сразу после того, как они были назначены. И это помогло быстро, на самой ранней стадии, подавить, например, фузариоз и другие болезни с помощью фунгицида Бенорад. Если в прошлом сезоне у нас на поле были отдельные очаги фузариозного увядания, то нынче – не смогли найти ни одного заболевшего растения! Кроме того, мы применяли Колосаль Про и за счет этого сохранили работающий листовой аппарат максимально долго, и он сполна сработал на урожай...

Против сорняков очень точно по времени применили гербицид Фабиан – по самой ранней фазе развития сорняков, по семядолям. И получилось так, что Фабиан «закрыв» нам весь спектр засоренности, не пришлось потом дополнительно применять Набоб или Миуру, как в прежние годы.

Или вот такая «мелочь», как акациевая огневка и другие вредители. На нашем «поле-онлайн» мы их не заметили, а вот на других соевых полях хозяйства их было достаточно. И мы не дали им развернуться, вовремя применив инсектицид Борей. Как сейчас понимаем, если бы этого не сделали, могли бы потерять до половины урожая. Все наши действия я подробнейшим образом описал на нашей страничке на сайте проекта [www.pole-online.com](http://www.pole-online.com), так что всех, кто интересуется этим, приглашаю туда.

Еще одно замечание. Сейчас многие говорят, что нам повезло с погодой. В конце сезона, возможно, да, но начинался сезон с холодного и засушливого периода, а потом

пошли ливневые дожди, и всходы сои испытывали серьезный стресс в течение довольно длительного времени. Как нам удалось снять этот стресс, сохранить молодые растения для последующего бурного роста и развития – об этом тоже узнаете на сайте...».

Поучительным стал завершающийся сезон и для свекловодов. На всех пяти полях сахарной свеклы, выращиваемой в рамках проекта «pole-online», получены высокие урожаи (несмотря на все сложности со сдачей корнеплодов), а на татарстанском поле даже побит многолетний рекорд. Вот что сообщила 27 сентября региональный консультант проекта Ольга Шибалева (с недавних пор по мужу – Новожилова): «Наконец мы дождалась хорошей погоды, и теперь процесс уборки на нашем поле успешно завершён с отличным результатом – 384,5 ц/га в зачетном весе. В хозяйстве (ООО КФХ «Сулейманов А. И.» Нурлатского района) на сегодняшний день сахарная свекла убрана на 1 тыс. га, осталось еще 3 тыс. га, погода все чаще подводит, почти каждый день идут дожди, не давая полям просохнуть. «Бабье лето» в нашей республике не было, но надеемся все же, что оно к нам еще придет, и уборку удастся завершить в срок без потерь».

Позднее в телефонном разговоре Ольга Новожилова дополнила свое сообщение несколькими замечаниями: «Текущий год выдался на редкость удачным – таких урожаев в нашей республике давно не видели. Что лежит в основе успеха? Конечно, культура земледелия, она в хозяйстве достаточно высокая. Систематически и своевременно проводятся все агрохимические анализы, вносятся известь, органические удобрения под предшественник, макроудобрения перед посевом и т. д.

Мы с КФХ «Сулейманов А. И.» тесно и плодотворно сотрудничаем уже пять лет. В этом сезоне для работы в рамках проекта «pole-online» взяли паровое поле площадью 189 га. Для посева использовали гибрид Маша с нормой высева 1,2 пос. ед. Этот гибрид считается

первой и самой, наверное, главной гербицидной обработки – ее выполнили именно по семядолям сорняков, как и требовалось. Специалисты компании подобрали оптимальную баковую смесь против злостных сорняков – видов горцев, просвирника приземистого, подмаренника цепкого, появившихся в этом году раньше других сорняков. В середине июля посеvy удалось спасти от корневых гнилей благодаря применению Бенорада.

Конечно, не обошлось без некоторых упущений. Но, несмотря на это, урожай свеклы получен отличный. Правда, взять его будет не просто. Сейчас, в середине октября, у нас идут нескончаемые дожди, которые сильно затрудняют уборку. Из 4 тыс. га сахарной свеклы в КФХ «Сулейманов А. И.» на сегодняшний день убрано только 2 тыс. га... В хозяйстве и в компании ЗАО УК «Агро-Инвест», куда он входит, результатами нашего сотрудничества вполне довольны и на будущий год планируют его продолжить и расширить. Вот тогда попробуем учесть все упущения и сработать без ошибок...».

Два месяца назад мы сообщили о начале выборочной уборки урожая томатов на 100-гектарном поле в Херсонской области Украины, где они возделывались в рассадной культуре и при прямом посеве на капельном орошении в расчете на комбайновый сбор. Уборка томатов, как ручная, так и комбайновая, – дело очень неспешное, но и оно когда-то должно закончиться. Это и произошло 7 октября, когда наш региональный консультант Александр Килюк сообщил: «Пришло время подводить итоги нашей работы. На данный момент закончили уборку томатов прямого посева и в целом на проекте. Получены следующие показатели урожайности томатов прямого посева по сортам: Уно Россо – 90 т/га, Лампо – 80, сорт 3402 – 83 и Пумпа – 80 т/га. На участке только комбайновой уборки урожайности на сорте Уно Россо составила 100 т/га. Сравнивая урожайность томатов прямого посева и рассадного, мы наблюдаем небольшой перевес в пользу томатов прямого



Ольга Новожилова: «Мы нынче сработали хорошо...»

высокоурожайным, среднесахаристым, устойчивым к корневым гнилям, вызываемым патогенами рода *Arhanptomuses*, и мучнистой росе. Главную роль в успехе сыграл квалифицированный подход консультантов компании «Август», правильно подобранная схема защиты культуры, хорошая организация работ в хозяйстве благодаря главному агроному – Иреку Салихзяновичу Хайдарзянову, который обеспечил своевременное проведение всех химобработок. Не забудем отметить, что погодные условия как никогда сложились нынче почти оптимально, нам удалось, например, правильно и вовремя применить гербициды и добиться практически максимальной эффективности препаратов. Особенно это касается самой

посева. Это, скорее, исключение, чем правило, благодаря теплой сухой погоде в течение 30 дней, что в нашей местности бывает крайне редко. При сравнении комбайновой уборки и двойной (комбинированной) урожайности на 10 т/га выше в пользу комбайновой. Как правило, разница более ощутимая, в этом случае большую роль играет мало контролируемый человеческий фактор. Я считаю, что в целом мы отработали сезон хорошо...».

Что ж, наверное, каждый из наших региональных консультантов на 25 «полях-онлайн» имеет полное право сказать так.

Виктор ПИНЕГИН  
Фото А. Корчагина,  
А. Касимова

Рекомендуют ученые

# Борщевик можно победить препаратами «Августа»



На семинаре по результатам опытов. Выступает О. В. Шадрина

Борщевик Сосновского в 60 - 70 годах прошлого века в нашей стране пытались ввести в оборот как перспективную силосную культуру. Он тогда получил некоторое распространение, а затем постепенно стал расселяться самосевом по берегам водоемов, пустырям, полосам отвода дорог, необрабатываемым участкам полей. Стремительное распространение этого растения нарушило экологическое равновесие и стало серьезной проблемой.

До сих пор единственным эффективным методом борьбы с этим сорняком было его механическое уничтожение на стадиях роста до образования семян. Компания «Август» предложила свое, более технологичное решение этой злободневной проблемы и провела в сезоне 2011 года демонстрационные испытания различных баковых смесей своих гербицидов в Вологодской и Московской областях.

Специалисты выделяют три основных цели уничтожения борщевика с помощью гербицидов. Первая – рекультивация заброшенных земель для введения их в севооборот. Для этого используют в основном гербициды сплошного действия (Торнадо, Торнадо 500) и их смеси с препаратами избирательного действия из других классов. Вторая – предотвращение дальнейшего распространения борщевика на сильно засоренных сорняком участках. Это происходит за счет залужения (самозалужения) обработанных гербицидами земель злаковыми травами, которые предотвращают появление новых всходов борщевика из семян. В этом случае применяют смеси противодульных гербицидов (Гербитокс, Магнум, Балерина, Лонтрел-300

и др.). Третья – искоренение борщевика на землях несельскохозяйственного пользования. Здесь также используют препараты сплошного действия (Торнадо, Торнадо 500) и специализированные гербициды с пролонгированным действием (Грейдер, Горгон).

В Вологодской области специалисты «Августа» заложили опыты на землях ООО «Моисеево» Тотемского района. Схема испытаний включала следующие комбинации: 1. Торнадо 500, 3 л/га + Магнум, 100 г/га; 2. Торнадо 500, 3 л/га + Магнум, 50 г/га; 3. Торнадо 500, 3 л/га + Гербитокс, 1 л/га; 4. Горгон, 2 л/га + Магнум, 50 г/га; 5. Горгон, 2 л/га + Лонтрел-300, 0,3 л/га; 6. Горгон, 2 л/га + Балерина, 0,5 л/га; 7. Гербитокс, 1 л/га + Лонтрел-300, 0,3 л/га + Магнум, 50 г/га; 8. Торнадо 500, 2 л/га + Горгон, 1,5 л/га; 9. Контроль без обработки.

Перед первой обработкой во всех вариантах опыта были проведены учеты на засоренности борщевиком Сосновского. Среднее количество отрастающих растений составляло 9 - 15 шт/м<sup>2</sup>, всходов из семян было очень много – более 100 шт/м<sup>2</sup>.

Первую обработку провели 12 мая при высоте отрастающих

растений сорняка 10 - 15 см. При учете, проведенном 14 июня, наблюдали 100%-ную гибель всходов борщевика во всех вариантах опыта, взрослые растения были уничтожены на 40 - 90 %, а те, которые не погибли, были сильно угнетены и не образовывали соцветий. Наилучшие результаты к этому времени были получены в вариантах 1 и 2 (общая эффективность 90 %). На делянках, обработанных этими смесями, погибли не только всходы, но и практически все взрослые растения.

Хорошие результаты были достигнуты и в вариантах 4, 7 и 8 – эффективность препаратов составила 70 - 80 %. А преимущество вариантов 4 и 7 состояло в том, что здесь наблюдалось зарастание опытных участков сплошным ковром злаковых трав, которые предотвратили дальнейшее массовое отрастание борщевика из семян. Тот же эффект наблюдался в варианте 6, но эффективность против уже отросшего борщевика составила всего 40 %, хотя сорные растения были сильно угнетены. Самую низкую эффективность (30 %) на указанную дату показал вариант 3, правда, растения борщевика в нем были угнетены, их листья гофрированы.

21 июня, когда в большинстве вариантов началось активное отрастание растений борщевика из семян, провели повторную обработку опытных участков. Эффективность гербицидов после второй обработки значительно возросла. При учете 9 августа в вариантах 1, 2, 4, 7 наблюдалась 99 - 100%-ная гибель сорняка. При этом варианты 4 и 7 отличались тем, что на них продолжалось интенсивное залужение злаковыми травами, особенно в варианте 7, в то время как в вариантах 1 и 2 осталась только черная земля, в которой было исключено образование нового запаса семян борщевика, а Магнум, благодаря его пролонгированному действию, подавлял проростки семян из прежнего запаса.

Эффективность 90 % показали варианты 6 и 8, причем в первом случае продолжалось интенсивное зарастание участка злаковыми травами. В вариантах 3 и 5 гибель борщевика Сосновского составила 60 - 70 %. Лучше состояние участка

было в варианте 5, так как здесь снова прослеживалось избирательное действие гербицидов и активно шло залужение злаковыми травами.

В зависимости от биологической эффективности и стоимости баковых смесей гербицидов, а также их целевого назначения, специалисты «Августа» сделали следующие выводы по результатам испытаний. При высокой эффективности против борщевика баковых смесей гербицидов, содержащих Горгон, затраты на препараты несколько больше, но, благодаря пролонгированному действию Горгона на следующий год, они окупаются. Смеси Торнадо 500 и Магнума также показали хороший результат в уничтожении борщевика, причем в экономическом плане выгоднее применять Магнум в норме расхода 50 г/га, так как существенной разницы с вариантом, где препарат применялся в дози-

борщевика из семян он требует ежегодного применения гербицидов. Смеси в вариантах 2 и 3 требуют более высоких затрат на применение, при этом в варианте 3 Гербитокс дает визуальное действие на борщевик быстрее. Грейдер в варианте 5 обеспечил высокую эффективность (около 100 %) против всех видов сорняков и пролонгированное действие, но применение этого препарата возможно только на землях несельскохозяйственного пользования. Смесь в варианте 1 угнетала борщевик и не дала ему образовывать соцветий, однако компоненты смеси действовали по отношению друг к другу как антагонисты и показали невысокую эффективность.

23 августа в ООО «Моисеево» Вологодской области состоялся семинар по результатам опытов. На нем собрались 55 участников – руководители и агрономы хозяйств, представители сельскохозяйственных учреждений, дорожного хозяйства, главы администраций районов и областных поселений, представители Россельхозцентра области.

Открыли семинар начальник отдела растениеводства департамента сельского хозяйства Вологодской области В. В. Гудков, заме-



Слева – действие смеси Торнадо + Гербитокс + Магнум, справа – необработанный контроль

ровке 100 г/га, не наблюдалось.

По биологической и экономической эффективности лучше всего показала себя смесь препаратов в варианте 7 (Гербитокс, Лонтрел-300, Магнум). При 100%-ном уничтожении всходов и взрослых растений борщевика Сосновского она обеспечивает хорошее залужение злаковыми травами. При этом было достаточно одной обработки, чтобы предотвратить повторное зарастание участка борщевиком.

В Барыбинском районе Московской области опыты заложили на базе ЗАО Племзавод «Барыбино». Схема опыта также включала несколько вариантов: 1. Торнадо 500, 2,5 л/га + Горгон, 2,5 л/га + ПАВ Адыо, 0,2 л/га; 2. Горгон, 2,5 л/га + Лонтрел-300, 1 л/га + ПАВ Адыо, 0,2 л/га; 3. Торнадо 500, 2,5 л/га + Гербитокс, 1,5 л/га + Магнум, 50 г/га; 4. Горгон, 2,5 л/га + Магнум, 50 г/га + ПАВ Адыо, 0,2 л/га; 5. Грейдер, 4 л/га; 6. Торнадо 500, 4 л/га + Магнум, 100 г/га; 7. Контроль без обработки. Опрыскивание провели 19 мая в ранние фазы роста борщевика Сосновского (при высоте растений не более 30 см).

По биологической (более 90 %) и экономической эффективности здесь лучше всего себя показала смесь в варианте 4. Благодаря избирательности действия препаратов, она обеспечивала хорошее залужение участка, кроме того, данная смесь обладает пролонгированным действием против борщевика и других двудольных сорняков на следующий год. Также эффективность на уровне выше 90 % показали варианты 2, 3, 5 и 6. Вариант 6 – самый экономичный, но из-за отсутствия залужения и отрастания

стителя главы Тотемского района В. И. Шамахова и руководитель областного филиала Россельхозцентра Н. А. Кудряшова. О том, как в области обстоит дело с распространением борщевика Сосновского, о принимаемых мерах борьбы с ним и в целом об использовании средств защиты растений рассказала заместитель руководителя Россельхозцентра О. В. Шадрина.

Далее с докладом о проводящихся испытаниях препаратов компании «Август» против борщевика Сосновского выступили глава представительства компании Ю. В. Дьяконов и менеджер отдела развития продуктов В. В. Исаев.

После пленарной части собравшиеся переехали на демонстрационные участки, где подробные разъяснения по технологии применения препаратов предоставили главный агроном Тотемского филиала ООО «Моисеево» Т. В. Силинская и ведущий агроном по защите растений А. Н. Нератова.

Гости семинара убедились, что с помощью препаратов фирмы «Август» можно вести эффективную и экономичную борьбу с борщевиком, выбирать различные варианты схем применения гербицидов в зависимости от цели обработки. Было высказано единодушное мнение, что такие опыты необходимо продолжить и в 2012 году, чтобы лучше оценить возможности «августовских» препаратов, отработать рациональную технологию их применения для борьбы с борщевиком Сосновского.

Ольга РУБЧИЦ  
Фото В. В. Исаева



Участок до обработки



Действие смеси Горгон + Магнум + Адыо (самозалужение участка)

Событие

# Молодцы, вурнарцы!



«Химик-Август» – чемпион Чувашии!

Футбольная команда «Химик-Август» Вурнарского завода смесевых препаратов в третий раз завоевала звание чемпионов Чувашской Республики. Этот успех стал следствием большого труда тренерской команды и самих спортсменов, а также финансовой поддержки от компании «Август», и лично ее генерального директора Александра Михайловича Ускова.

Чемпионат Чувашии (сезон 2011 года, высший дивизион) стартовал 14 мая, а завершился 2 октября. В нем приняло участие 10 команд. «Химик-Август» сыграл 18 игр, в ходе которых одержал 12 побед, четыре раза сыграл вничью и всего два раза проиграл, набрав лучшую сумму очков – 40. Лучшим снайпером команды стал Роман Шалин (10 мячей). Кстати, он открыл счет забитым «Химиком-Август» мячам в чемпионате, он же забил победный мяч в заключительной игре. Всего в составе команды на поле выходили 19 игроков.

Большую радость победа вурнарских спортсменов вызвала у генерального директора компании «Август» Александра Михайловича Ускова. Приводим его поздравление команде:

*«Дорогие друзья! От всей души поздравляю с новой победой футбольную команду «Химик-Август», выигравшую чемпионат Чувашской Республики 2011 года!*

*В тяжелой спортивной борьбе, спустя шесть лет после победы*

*Примите наилучшие пожелания в адрес старшего тренера команды – Герольда Леонидовича Драндрова, отдавшего столько сил подготовке спортсменов! Самых теплых слов заслуживают также играющий тренер Александр Николаевич Балыбердин и администратор команды Юрий Агилов.*

*Достижения команды были бы невозможны без повседневных забот ее руководителя – председателя спортивного клуба «Химик» Евгения Анатольевича Захарова, по праву разделившего заслуженный успех футболистов!*

*Желаю всем вам дальнейших спортивных успехов, отличного здоровья, многочисленных полных и сокрушительных побед!*

*Оле! Оле! Оле! Оле!*

*Наш «Химик-Август» опять ЧЕМПИОН!».*

Этот год для заводского спортивного клуба «Химик» оказался «урожайным» на футбольные успехи. Помимо того, что «Химик-Август» в третий раз (2003, 2005, 2011 гг.) стал чемпионом ЧР и в шестой раз выиграл

Кубок Чувашии, клуб заработал еще несколько наград. Это третье место в республиканском турнире «Локобол» среди детей, пятое место на Всероссийских соревнованиях по футболу «Колосок» (г. Ейск, Краснодарский край) среди сельских юношеских команд, первое место команды «Химик 2-Август» в первенстве ЧР по футболу во 2-м дивизионе (в следующем сезоне

команда получила право выступать в первом дивизионе), а также выход детской команды «Химик-Август» в финал первенства Чувашии сезона 2011 года.

Что лежит в основе успехов спортивного клуба «Химик»? Об этом рассказал его председатель Евгений Анатольевич Захаров:

«Наш спортивный клуб «Химик» был организован по инициативе А. М. Ускова в 2004 году, финансировать его по спонсорскому договору стала фирма «Август».

Основные направления спорта в СК – футбол, аэробика, каратэ. Есть также секции по волейболу и другим игровым видам, отделения по фитнес-аэробике и оздоровительной аэробике для женщин и пенсионеров, курсы спортивного оздоровления для молодых матерей (тренеры Ирина Куркина и Елена Трофимова). Это очень важно, ведь еще пять лет назад в поселке для женщин не было ничего – ни спортивных секций, ни кружков. А недавно Елена Трофимова взялась тренировать детей по спортивной аэробике, и уже за два года юные вурнарцы начали занимать призовые места на чемпионате Чувашии. Ну а что касается футбола, то сейчас в клубе пять команд – три детские и две взрослые.

В последнее время заметно вырос интерес к спорту и у детей, и у взрослых. В клубе есть все – финансирование, спортивная форма, инвентарь, помещения, автобус, но у нас не хватает профессиональных тренеров, чтобы полноценно работать со всеми командами. Сейчас все детские и одну взрослую команды по футболу тренирует один Александр Борисович Строганов. Поэтому в ближайшее время займемся подбором дополнительного тренерского состава.

Еще одно направление – каратэ – реализуем благодаря тренеру Алексею Владимирову, приезжающему два раза в неделю из города Шумерля. Занимаются здесь бесплатно около 40 детей. И результаты хорошие – недавно в Италии наш 8-летний воспитанник Николай Фадеев стал вторым

призером чемпионата мира среди детей до 9 лет.

Сотрудники завода после работы занимаются волейболом, лыжами, мини-футболом и др. Проводим состязания между цехами. Два раза в неделю выделяем автобус и возим желающих в бассейн в поселок Ибреси. Зимой организуем



Кубок Чувашии – наш! Е. Захаров с ключевыми игроками команды

прокат коньков и лыж (единственный в районе), заливаем каток и содержим лыжную трассу. Ежегодно спортивный клуб подводит итоги года и награждает лучшие спортивные подразделения, руководителей и тренеров, спортсменов по номинациям.

Сейчас на заводе ведется расширение производства, набор нового персонала. И я попросил руководство интересоваться тем, какие у людей пристрастия в спорте. Это важно, так как спорт укрепляет самодисциплину. Успешный спортсмен, скорее всего, будет хорошим работником завода. Нужно вовлекать каждого сотрудника в общественную и спортивную жизнь коллектива. Это делает его здоровым и морально, и физически.

В этом году двойная победа нашей футбольной команды была нелегкой, но ожидаемой. Каждый год А. М. Усков ставил нам задачу победить. Но, по разным причинам, в течение шести лет не получалось. А в этом году все сложилось для нашей победы. Мы приняли в команду многообещающего молодого игрока

Алексея Лесина (18 лет), который прекрасно себя показал во всех играх. Основные игроки команды, которые выступают по 6 - 7 лет, сейчас достигли максимальной концентрации опыта и сил.

В этом году победитель решился только в конце чемпионата, борьба была очень напряженной. В заключительном туре в начале первого тайма мы проигрывали нашему основному сопернику – команде ФК «Ибреси» 0:2, за минуту до свистка арбитра на перерыв отквитали один мяч – 1:2. Во время перерыва мы постарались настроить спортсменов, и это дало свои результаты – 3:2, победа «Химика-Август»!

Планов у спортивного клуба много – строительство новых сооружений, организация новых секций, вовлечение в спорт все большего количества людей. И мы от всей души желаем процветания фирме «Август», ведь без ее поддержки у нас не было бы всего этого. Особо приятно осознавать, что твоя работа важна для людей. Могу привести в пример Александра Михайловича Ускова. Во время чемпионата Чувашии по футболу он каждую неделю звонил, интересовался: как идет борьба. У нас есть поддержка и понимание, которые побуждают нас вкладывать душу в свою работу.

В заключение – слово директору Филиала ЗАО фирма «Август» «Вурнарский завод смесевых препаратов» Владимиру Васильевичу Свешникову:

«Наша команда «Химик-Август» давно уже вышла за рамки заводских спартакиад и районных соревнований, она поднялась на уровень Чувашской Республики и, возможно, пойдет еще выше. Слава команды работает на имидж нашего предприятия и района, не-

сет большую социальную нагрузку. Ведь «Химик-Август» продолжает богатые спортивные традиции завода, за выступлениями команды ревностно следят, на ее примере учатся и подрастают новые поколения заводских футболистов. Наша команда стала своей не только для работников завода, но и для многих вурнарцев и жителей района.

Футбол для заводчан – праздник в череде рабочих будней, радость, которую ждут. Каждый матч – это своеобразный урок мужественности, честного отношения к делу, умения выложиться полностью во имя победы.

Вот почему мы так радуемся большой победе наших футболистов. И будем всегда уделять внимание футболу, создавать возможности для всех, кто хотел бы им заниматься. Потому что такие сильные, красивые люди лучше всяких слов и призывов пропагандируют здоровый образ жизни, рассказывают о заводском спорте, о нашем заводе и компании «Август».



Заводчане атакуют

в 2005 году, команда вернула себе звание чемпиона Чувашии, став трехкратным чемпионом республики. Кроме того, в сезоне 2011 года «Химик-Август» в шестой раз выиграл Кубок Чувашии.

*Молодцы, ребята! Вы проявили настоящее мужество и огромную волю к победе. Будьте и дальше чемпионами, уверенно завоевывая новые спортивные награды!*

гнал Кубок Чувашии, клуб заработал еще несколько наград. Это третье место в республиканском турнире «Локобол» среди детей, пятое место на Всероссийских соревнованиях по футболу «Колосок» (г. Ейск, Краснодарский край) среди сельских юношеских команд, первое место команды «Химик 2-Август» в первенстве ЧР по футболу во 2-м дивизионе (в следующем сезоне

# Эквадор ждет «августовские» препараты



Специалисты компании «Август» с коллегами из фирмы-дистрибьютора

С 13 по 28 сентября состоялась рабочая поездка специалистов компании «Август» в Эквадор. Ее цель – посещение фирм-дистрибьюторов, презентация и техническая поддержка продуктов, которые будут реализовываться на рынке Латинской Америки в ближайшее время – Борей, Дублона голд и Колосаля Про. Российскую группу в составе руководителя региональной группы маркетинга Алексея Гаврилова и бизнес-администратора отдела продаж по странам ближнего и дальнего зарубежья Марии Поповой сопровождал представитель компании «Август» в Эквадоре и Колумбии Альваро Гонсалес Окампо.

В Эквадоре у фирмы «Август» два дистрибьютора. Первой в программе посещения была компания – крупнейший дистрибьютор на побережье страны. Она уже почти 40 лет занимается продажей не только средств защиты растений, но и семян, удобрений и другой сопутствующей сельскохозяйственной продукции. Головной офис находится в городе Гуаякиль. Фирма сертифицирована по трем международным стандартам качества (системы менеджмента качества, экологии и профессиональной безопасности).

Товары реализуются через собственную широкую сеть магазинов для фермеров в Эквадоре. В них работают специалисты в агрономии, способные оказывать квалифицированные консультации на высоком уровне. Российская делегация посетила несколько таких магазинов и убедилась, что все они хорошо оборудованы, поддерживаются с помощью грамотной маркетинговой политики. В ближайшем будущем через эту фирму «Август» планирует реализовывать свои препараты, в частности, гербицид Дублон голд.

Алексей Гаврилов провел для ключевых продавцов и старших смен магазинов несколько презентаций гербицида Дублона голд. В них он предоставил всю основную информацию по препарату, об

особенностях его применения, осветил опыт его использования. В ответ коллеги из фирмы-дистрибьютора продемонстрировали результаты опытов, проведенных ими на своих полях в провинции Гуаяс. В испытаниях наряду с Дублоном голд участвовали два других известных гербицида на кукурузу, которые широко используются в Эквадоре. В итоге Дублон голд «обошел» оба эталонных препарата по эффективности против злаковых и двудольных сорняков при применении в фазе 3 - 4 листьев культуры и ранние фазы роста сорняков.

В течение нескольких дней российские специалисты вместе с коллегами из компании-дистрибьютора выезжали на кукурузные поля. Там они смогли более наглядно объяснить ключевые моменты технологии применения препарата (фаза развития культуры, сорняков и т.д.). Так как в Эквадоре собирают два урожая кукурузы в год, на разных полях можно увидеть эту культуру в разных стадиях – от всходов до уборки, период применения препаратов довольно растянут. Помимо кукурузных полей группа специалистов побывала на участках сахарного тростника, какао, бананов.

Вторым дистрибьютором, которого посетили «августовцы», была компания – лидер продаж средств защиты растений в горных районах страны, в особенности на розах и других специальных культурах. Она основана 12 лет назад, реализует препараты не через магазины, а посредством сети дилеров, которые распределяют препараты по хозяйствам. В компании работают профессиональные сотрудники,

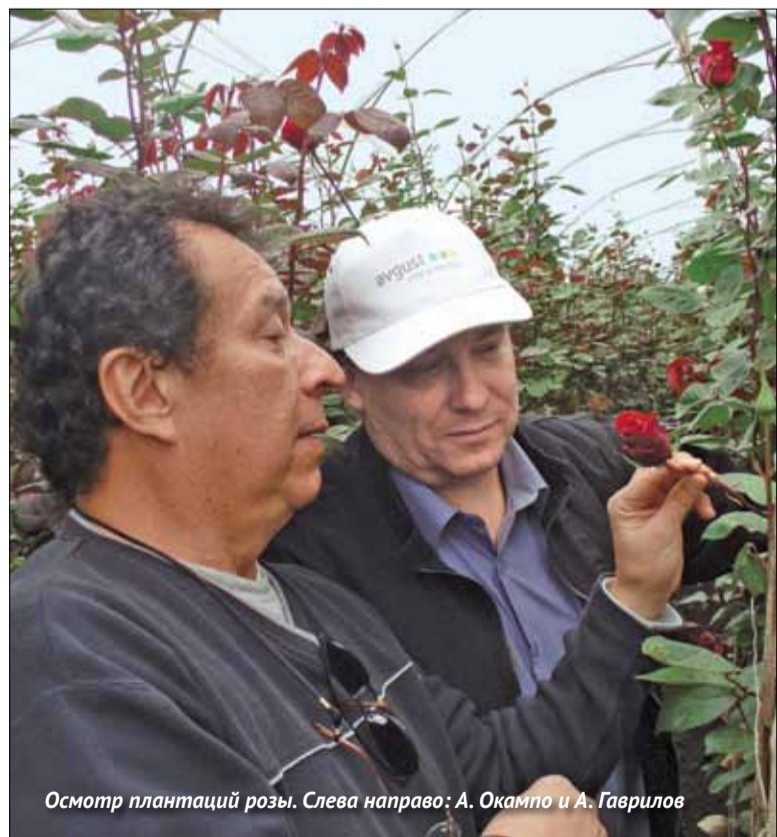
есть «узкие» специалисты по каждой культуре.

Российские коллеги побывали в офисах компании в Кито и в Гуаякиле. Также они посетили предприятия по выращиванию знаменитых эквадорских роз. В этой очень развитой в стране отрасли производства перспективными для применения являются препараты Борей и Колосаль Про. Инсектицид Борей уже зарегистрирован для использования на розах на территории Латинской Америки (в Колумбии), а регистрация фунгицида Колосаль Про завершается. Российские специалисты увидели весь цикл выращивания роз, побеседовали с представителями хозяйств.

Кроме цветоводческих предприятий, «августовским» специалистам продемонстрировали участок цитрусового сада, где был заложен опыт по применению Борей против трипсов. Испытания оказались успешными. Борей в норме расхода 0,8 л/га справился не только с трипсами, но и с комплексом других вредителей, обеспечив длительный защитный эффект.

Эта поездка позволила наладить прочные деловые и дружеские отношения с латиноамериканскими коллегами. Развитие компании «Август» на рынке Латинской Америки и, в частности, Эквадора вступает в активную фазу. Многие продукты компании находятся в завершающей стадии регистрации, и уже можно сказать с уверенностью, что они будут востребованы зарубежными сельхозпроизводителями.

Записала Ольга РУБЧИЦ  
Фото М. Поповой, А. Гаврилова



Осмотр плантаций роз. Слева направо: А. Окампо и А. Гаврилов

Граминицид бойцовой породы

**Миура®**  
хизалофоп-П-этил,  
125 г/л

С нами расти легче

Селективный послевсходовый гербицид для уничтожения однолетних и многолетних злаковых сорняков. Зарегистрирован на многих культурах – сахарной свекле, сое, рапсе, картофеле, подсолнечнике, горохе, капусте, моркови, луке. Применяется без ограничений по стадиям развития культуры. Совместим в баковых смесях с противодвудольными гербицидами.