

Поле Август

Газета для земледельцев Апрель 2014 №4 (126)

С нами расти легче



Поле «Августа» в Колумбии

Уважаемый читатель!

С каждым годом расширяется поле «Августа» – метафорическое поле ответственности ведущей российской компании за состояние культуры земледелия, урожаев и заработков крестьян в том или ином уголке планеты.

Этот снимок сделан в Колумбии, на рисовом поле, защищенном препаратами «Августа». Технический директор дочерней компании «Avgust Colombia» Оскар Рухлес осматривает чистые здоровые растения – урожай будет хорошим! Именно в этой стране в мае 2011 года получил регистрацию первый продукт «Августа» в дальнем зарубежье – инсектицид Борей. Он приобрел огромную популярность в России и странах СНГ и сходу пригодился в Колумбии, где его поначалу стали применять на картофеле, рисе и розах.

Так «Август» стал первой российской компанией по производству пестицидов, вышедшей на рынки дальнего зарубежья. Лиха беда начало! Прошло неполных три года, а фермеры Колумбии уже применяют восемь продуктов фирмы: к Борею прибавились гербицид Байкал, фунгициды Номад, Кейзол и др. Они уже примериваются, например, к гербициду Дублон голд (подробнее – на стр. 12 этого номера). Всего в 2013 году в Колумбию отгружено «августовской» продукции на 1,5 млн долл. США, а в целом в регион Латинской Америки – почти на 2 млн долл.

Продолжается регистрация новых препаратов «Августа» в Бразилии, Эквадоре, Боливии, Аргентине, Мексике, а также на африканском континенте (Марокко, Тунис, Алжир), в Европе (Сербия) и в других странах. В некоторых из них уже идут или скоро начнутся продажи. Ведутся переговоры о вхождении «Августа» на рынки ряда стран Юго-Восточной Азии и Африки. Компания придерживается правила предлагать партнерам только проверенные, эффективные, а часто и просто уникальные продукты.

До встречи на новых полях «Августа»!

Ваше «Поле Август»

Фото О. Рубиц



стр. 2-3

Элитные семена успеха



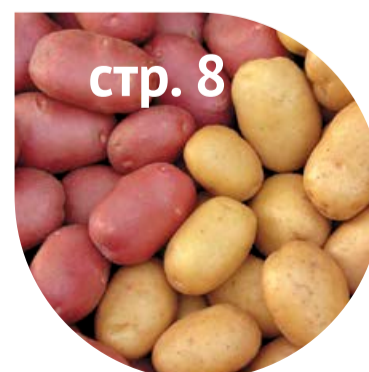
стр. 5

Школа высокого урожая



стр. 6-7

Эверест выходит на поле



стр. 8

Картофельный прорыв



стр. 10

Гербициды для РЖД

Герои номера

Золото элиты из Солянки



Я. Я. Энгель

Десятый год подряд красноярские земледельцы получают наивысшую среди регионов Сибири урожайность зерновых культур. В 2013 году она составила 24,6 ц/га, здесь был собран рекордный урожай – 2,5 млн т. Огромный вклад в этот успех внесло ООО ОПХ «Солянковское» Рыбинского района, поставляющее хлеборобам края около 60 % от всего объема элитных семян. Оно тоже поставило свой рекорд – 35,4 ц/га – столько дали яровые культуры в суровых сибирских условиях. От полеводов не отстают и животноводы – надой на одну фуражную корову достиг 5,2 тыс. кг. Что лежит в основе этих достижений? Рассказывают директор Яков Яковлевич ЭНГЕЛЬ и главный агроном Виктор Николаевич КРИКУНОВ.

Яков Яковлевич, расскажите об истории хозяйства.

Все началось с организации в 1929 году одного из крупнейших в крае Камалинского зерносовхоза. За период его существования было много преобразований, но основное из них связано с созданием в 1931 году Камалинской государственной селекционной станции, на базе которой в 1956 году образовали Красноярский НИИСХ. В 1961 году для расширения производственной базы института в его ведение передали зерносовхоз, переименовав его в Камалинское ОПХ. Директором назначили заведующего элитным хозяйством института Михаила Акимовича Шаламаю. Зерносовхоз до передачи его институту был убыточным, а в 1966 году ОПХ стало одним из лучших хозяйств края. Средняя урожайность зерновых тогда составила 28 ц/га. Многие специалисты и передовики были отмечены правительственными наградами, а М.А. Шаламаю вручили орден Ленина и золотую звезду Героя Социалистического Труда. Кстати, за всю историю сельхозпредприятия было всего четыре директора: после ухода на пенсию Шаламаю его возглавил Юрий Васильевич Кожуховский, в 1985 году – Николай Григорьевич Золотухин, агроном по образованию, в марте 2003 года – я. В 1979 году КНИИСХ перевели в Красноярск, но первичное семеноводство в ГУСП ОПХ «Солянковское» (так оно именовалось в то время) осталось. Как и тесные связи с наукой. Вот почему у меня в кабинете портрет ученого-генетика Н. И. Вавилова. **И с чего Вы начали свою деятельность?** Животноводство круглый год дает людям работу, и я счел необходи-

мым в первую очередь развивать его, поэтому в 2004 году мы начали строить новый коровник. Параллельно с этим, естественно, серьезно занялись растениеводством, увеличивали объемы производства элитных семян, продовольственного зерна и фуража. В то время у нас еще были мельница и пекарня, и когда продажа семян просто не шла, это тоже было спасением. Иногда мы были вынуждены элитные семена молоть на муку, печь хлеб и продавать его. Выйти из этой ситуации нам очень помог закон Красноярского края «О государственной поддержке субъектов агропромышленного комплекса края», принятый в феврале 2006 года. В соответствии с ним субсидии на минеральные удобрения, ХСЗР и элитные семена предоставлялись хозяйствам только в том случае, если не менее 2 % высеваемых семян являлись элитными. Это было правильно: получая за счет краевого бюджета бесплатно гербициды и протравители, нельзя сеять мусор. Раньше в крае было порядка восьми элитопроизводящих сельхозпредприятий, а сейчас первичное семеноводство ведут только три из них – ФГУП «Курагинское», ФГУП «Михайловское» и наше. Когда я стал директором, у нас было семь «Кировцев» и... 60 млн руб. долгов. Технику покупать было не на что. Но и нам были должны 11 млн руб. за семена, и чтобы вернуть их, я пошел на то, что в зачет задолженности забирал «убитые» «Кировцы», другие орудия. Тракторы восстанавливали собственными силами, красили их, и они выглядели, как новенькие. Теперь у нас 15 «Кировцев», из них два новых – К-744, остальные – старые, есть даже 1978 года выпуска! По-

нятно, что у них, может, одна рама осталась, но двигатели, все остальные узлы – новые. В 2005 году нам пришлось пройти процедуру банкротства, и мы стали частным предприятием. Это был очень сложный период, и хотя реализация элитных семян шла туго, при создании ООО в уставе мы прописали, что будем продолжать плотное взаимодействие с наукой, и сохранили первичное семеноводство. То есть мы и начинали как ОПХ КНИИСХа, и продолжаем это делать. Мы приобретаем питомники испытания потомств первого года у авторов сортов, в частности, в Сибирском НИИ растениеводства и селекции (пос. Краснообск Новосибирской области), а дальше ведем индивидуальный и массовый отбор, которые позволяют сохранять типичность сорта. На производство элитных семян у нас уходит шесть лет! Кстати, летом 2013 года к нам приезжал директор СибНИИРС Иван Евгеньевич Лихенко, и я был очень рад, что он высоко оценил нашу работу по первичному семеноводству, мы не услышали от него ни одной претензии. А его мнение очень весомо и для ученых, и для практиков.

В. Н. Крикунов: Первичным семеноводством сейчас занимается подразделение хозяйства, в котором трудятся 13 человек, и вот именно они обеспечивают чистоту сорта. О том, насколько успешно они это делают, говорит тот факт, что два года назад специалисты Россельхознадзора на генном уровне методом электрофореза определили и подтвердили 100%-ную чистоту по трем сортам – по пшенице Новосибирская 15 и Памяти Вавенкова и по овсу Саян.

Я. Я. Энгель: Это результат очень кропотливой работы. Если вы летом проредите, то увидите, что участки первичного семеноводства – как в огороде грядки у хорошей хозяйки. Практически все вручную делается. Этот коллектив у нас женский, все лето они нянчатся со своими деланками, по колосу отбирают, вяжут за сезон от 30 до 50 тыс. снопов, а потом всю зиму вручную на специальных столах ведут отбор, сравнивая с оригинальными семенами. У нас очень опытные специалисты! Когда-то посетивший хозяйство Александр Иванович Лебедь (бывший губернатор края), увидев, что женщины серпами срезали колосья, возмутился: мол, куда это вы меня привезли, что, у них комбайнов нет?! А директор КНИИСХ Николай Александрович Сурин объяснил ему, что других методов ведения селекционной работы просто нет. И вот после такой кропотливой работы мы получали на выходе на круг 15 ц/га зерновых. И нам сложно было торговать семенами. Попробуй убедить покупателя взять элитные семена. Но постепенно наши урожаи росли, в 2012 году – 25,2 ц/га, в 2013 – 35,4 ц/га с площади 6,5 тыс. га, в целом намолотили 22,8 тыс. т. И это уже уровень хозяйства, заслуживающего доверия. При этом пшеница занимала 2871 га, овес – 2308, ячмень – 782, горох – 500 га.

Как же вам удалось добиться такого успеха?

В. Н. Крикунов: Во-первых, потенциал самих сортов – некоторые из них дают более 80 ц/га. Например,

максимальная урожайность сорта ячменя Биом в бункерном весе в 2013 году составила 82 ц/га. На некоторых полях получили по 52 ц/га. Сорт овса Саян, выведенный красноярскими селекционерами здесь, в Солянке, дал на круг более 41 ц/га.

Я. Я. Энгель: В этом году мы приобрели семена пшеницы сорта Новосибирская 31, урожайность которой в ЗАО «Искра» Ужурского района (директор – Сергей Юрьевич Толстиков) составила 86 ц/га. И не на испытательной делянке, а на 900 га! Представляете, какой потенциал сорта яровой пшеницы! Но для того чтобы реализовать его, необходимо четкое выполнение технологии, которая включает и подготовку почвы, и внесение удобрений, и защиту растений, и т.д. Что мы и делаем. Отсюда и рост урожая.

Мы выращиваем элитные семена сортов пшеницы Новосибирская 15, Новосибирская 29, Новосибирская 31 и Памяти Вавенкова, овса – Саян, ячменя – Биом, гороха – Радомир и рапса – Фрегат. Из урожая 2013 года к реализации подготовили 8,6 тыс. т элиты, но вряд ли они разойдутся в крае. Правда, спрос на них есть на Алтае, в Казахстане, в Иркутской области и других регионах. Также закупили семена проса, суданской травы и эспарцета. Все они дорогие, поэтому попытаемся вырастить семена хотя бы для себя, а если будет излишек, пустим в реализацию.

Последние годы в крае активно внедряются ресурсосберегающие технологии...

И мы на них переходим, но не на всех площадях. В 2005 году, когда в хозяйстве практически не было язби, нас, можно сказать, спасли комбинированные почвообрабатывающие агрегаты АПК-7,2. Сначала мы хотели взять их два, а купили пять и правильно сделали, иначе мы бы просто не отсеклись. И надо сказать, что в тот год урожайность была выше, чем в предыдущем. Это было обусловлено тем, что не было разрыва между обработкой почвы и проходом сеялок СЗП-3,6 – с помощью самодельного прицепа соединили АПК-7,2 и две сеялки СЗП-3,6, и влага не успевала испариться. Затем мы приобрели два посевных комплекса «Кузбасс» под име-

ющиеся «Кировцы» и были очень этому рады, потому что на импортную технику средств не было. И надо сказать, эффект от их использования во всех отношениях оказался достаточно высоким, поэтому купили еще четыре «Кузбасса», и это позволило нам вести сев в оптимальные сроки, получать выровненные всходы. Тем более что с помощью этих комплексов стало гораздо проще вносить при посеве удобрения, чем сеялками СЗП-3,6, которые и по сей день применяем, большей частью на мелкоконтурных полях и в силу других обстоятельств.

Так что ресурсосберегающие технологии дали нам возможности для роста производства при значительной экономии средств. Но я все-таки думаю, что в элитопроизводящих хозяйствах пары нужны, элитные семена по нулевой технологии точно нельзя выращивать. Пахать мы все равно будем и, наверное, с каждым годом все больше и больше.

В. Н. Крикунов: По технологии выращивания элиты положено иметь не менее 15 % паров, у нас их больше, и даже в этом случае не всегда удается избежать нарушений севооборота. Это связано в большой степени с тем, что кормовые культуры (а у нас только однолетних трав 3 тыс. га) стараемся сеять ближе к фермам, чтобы сэкономить дизельное топливо. К сожалению, в отдельные годы проявляются болезни – альтернариоз, септориоз, ржавчины. Так было в 2013 году, когда выпало много осадков, поэтому мы применяли достаточно много Колосая Про, ведь для нас главное – обеспечить качество семенного материала.

Я. Я. Энгель: Н. П. Золотухин, которого я сменил на посту директора, только мечтать мог о противоопределенных гербицидах, а мы сегодня ими успешно пользуемся и получаем высокий эффект. Прежде чем испытать какой-то препарат, мы собираем о нем как можно больше информации, а ее сейчас очень много, в том числе и в «Поле Августа». Это очень полезная газета, мы ее все по очереди читаем. Я, честно говоря, не сразу заинтересовался ею, а потом как-то прочитал номер целиком и понял, что в ней как раз рассказывают вот о таких же простых мужиках, как я, которые делятся с коллегами своим наработанным опытом.

Я сегодня не готов сказать, какие препараты, кроме Торнадо 500,



Я. Я. Энгель, И. Е. Лихенко и С. В. Брылев, 10 августа 2013 года

мы применяем (это компетенция В. Н. Крикунова, лучше него о них я, естественно, не расскажу), но должен подчеркнуть, что при использовании средств защиты обязательно консультируемся со специалистами «Августа». В первую очередь, конечно же, с Леонидом Петровичем Столяром, главой представительства компании в Красноярском крае. Для меня очень важно, что есть человек, к которому можно обратиться по любым вопросам и всегда получить исчерпывающий ответ. А также с сотрудниками центрального офиса, с которыми встречаемся на различных семинарах, Днях поля. Да, у меня есть грамотный главный агроном, есть заместитель по элитному подразделению – Николай Владимирович Ермаков, всю свою жизнь посвятивший семеноводству. Но для нас важна постоянная поддержка «августовцев».

В 2013 году нам как будто судьба послала Л. П. Столяра с З. М. Колотиной (*прим. ред.: руководитель группы демонстрационных испытаний компании «Август»*), когда подошло время применять гербициды на кормовых бобах. Мы ими не занимались раньше, методом «тыка» пришли к тому, что на 1 м² должно быть девять растений, а вот чем их защищать? Зинаида Михайловна предложила попробовать препарат Гезагард – и он отлично сработал. Бобы стояли чистейшие! Так что во взаимоотношениях с «Августом» никаких проблем нет! Все, что нам необходимо, вовремя поставят. Мало того, порекомендуют именно то, что и сработает лучше, и в экономику нашу впишется.

В. Н. Крикунов: Почти все, что нам необходимо (за исключением противосорнякового гербицида, который нам выделяют за счет краевого бюджета как элитопроизводящему хозяйству), нам поставляет «Август». Это Магнум, Магнум супер, Гербитокс, Шарпей, Колосаль (раньше), Колосаль Про (сейчас). Когда мы перешли на минимальную технологию обработки почвы, в посевах появился подмаренник цепкий, и я очень рад, что теперь, с выходом Балерины, у нас есть возможность справиться с ним и другими сорняками баковой смесью Балерины с Магнумом. В рабочий раствор гербицидов мы обычно добавляем Альбит и карбамид, чтобы за один проход и защитить, и подкормить. Туда же при необходимости добавляем граминцид, а если есть проявления симптомов заболеваний, еще и Колосаль Про.

Все одновременно применяете?

Да, снижаем затраты на обработки, проводим их в фазе полного кущения – выхода в трубку, чтобы защитить флаговый лист. И должен отметить, что он у нас никогда не бывает поражен. Конечно, мы частенько общаемся со специалистами фирмы «Август», консультируемся по всем возникающим вопросам.

Я. Я. Энгель: С «Августом» мы сотрудничаем с тех пор, как я стал директором, и за эти годы у нас сложились не только деловые, но и дружеские отношения. И я вижу в этом только плюс, потому что они основываются на доверии, порядочности, уважении. Более того, у нас с Леонидом Петровичем день рождения в один день – 10 февраля, и разница в возрасте всего один год, так что взаимопонимание у нас полное.

Яков Яковлевич, какой год стал для вас точкой отсчета?

2007-й, когда у нас появилась возможность брать инвестиционные кредиты – на технику, на развитие животноводства... У нас было 350 голов дойного стада, сейчас – 1500. Надаивали 2,1 тыс. кг на фуражную корову в год, сейчас – 5,2 тыс. кг. Большие изменения и в растениеводстве: засеяли 3,2 тыс. га, в 2013-м – 6,5, в этом году надеемся вырасти до 7,5 тыс. га. Средняя урожайность до 2011 года составляла около 19 ц/га, а в 2013-м – 35,4 ц/га.

Вроде бы все хорошо, жаловаться не на что. Но, во-первых, мы остаемся пока в условиях «дикого» рынка, а во-вторых, из всех зернопроизводящих хозяйств мы, семеноводы, находимся в самом невыгодном положении, потому что осенью все получают товар, а мы – сырье. С ним работаем еще всю зиму, доводя элитные семена до кондиции, не зная, сколько же будет востребовано. Основная их реализация идет в феврале – апреле, и получается, что оборачиваемость вложенных средств на год задерживается.

По-прежнему негативно отражается на экономике хозяйства и диспаритет цен. Дизельное топливо в 2012 году стоило 19 руб/л, в 2013-м – почти 30, а сейчас мы покупаем 1 т за 35,7 тыс. руб., и, скорее всего, оно будет дорожать. А цена на молоко увеличилась с 15 руб/л всего до 20 руб. Или вот такой очень наглядный факт: к уровню 2000 года мы сократили потребление электроэнергии в шесть раз, но стали платить в два раза больше, потому что тарифы растут. Все поставлено с ног на голову. Больше скажу: в 2012 году мы собрали зерновых в среднем немного больше 25 ц/га, но у нас было посевных площадей 4,8 тыс. га, и мы намолотили 10,8 тыс. т зерна. В 2013 году – собрали больше в два с лишним раза, а богаче не стали. Потому что к урожаю 2013 года средняя цена реализации элитных семян была 16,2 тыс. руб/т, а нынче по 10 тыс. руб/т продать не можем. И это связано с тем, что у хозяйств нет денег на семена. Ситуация у всех одинаковая. Пока мы только надеемся на погектарную поддержку, введенную в стране после вступления России в ВТО, заменившую предоставление по льготным ценам дизельного топлива и минеральных удобрений. На сегодняшний день (*прим. ред.: 20.02.2014 года*) нам не перечислено ни рубля.

Конечно, помощь селу оказывают. За три года 16 домиков построили по программе поддержки молодых специалистов. Это хорошо, но мало! Кредитование должно быть более весомым. Чтобы я брал технику, которой мне хватит на



Семена готовы к отправке. Справа налево: В. Н. Крикунов, Я. Я. Энгель и Н. В. Ермаков

10 лет вперед, а не ту, которую денег хватало. Вот мы еще не рассчитались за два купленных кормоуборочных комбайна КСК-600, а их производительность нас уже не устраивает. Приобрели два кормоуборочных комбайна «Ягуар», и семь измельчителей остались не у дел. Складывается впечатление, что сельское хозяйство для государства, как чемодан без ручки – и нести неудобно, и бросить жалко. **Что бы Вы сделали, будь у вас денег в достатке?**

В сельском хозяйстве об этом только мечтать можно. Если бы мне дали «длинные» кредиты, я бы технически перевооружился. И сеяноочистительные заводы надо реконструировать, пятый, самый большой из них, построен в 1985 году, нужно покупать «Петкусы»... А еще в чистом поле построил бы новый комплекс беспривязного содержания на 2 тыс. дойных коров... Вы знаете, в 2001 году в Рыбинском районе было 12 молокопроизводящих сельхозпредприятий, а сегодня осталось только одно – наше. Тогда все они от 4,5 тыс. голов дойного стада надаивали в сутки 15 т молока, а мы сейчас от 1,5 тыс. – 23 т! С суточного надоя в 2 л от фуражной коровы выросли в среднем до 17 л.

Это результат реконструкции и строительства ферм, серьезного подхода к кормопроизводству. Ведь нам надо накормить 4,3 тыс. голов КРС, в том числе коров, бычков на откорме, телочек. Скот у нас голштинской породы, и черно-пестрой, и красно-пестрой. Хотим достичь уровня племпредуктора, а потом, может быть, и племзавода. К зимовке заготовили свыше 1,7 тыс. т сена, более 27,3 тыс. т сенажа (для сравнения: в 2012-м – 10,5 тыс. т). Также в 2013 году по настоятельной рекомендации заместителя министра сельского хозяйства Красноярского края

С. В. Брылева посеяли 200 га кукурузы и заготовили 3,34 тыс. т силоса, в предыдущем году его не было. Так что теперь на одну условную голову у нас приходится 47,7 ц корм. ед., и это на 6 ц больше, чем в среднем по району.

А вообще в растениеводстве за последние годы неплохой рост: общая посевная площадь в 2013 году составила 11753 га, что на 17,3 % больше, чем в 2012 году, а валовой сбор зерна по сравнению с тем же годом увеличился более чем в два раза.

За прошлый год выручка в целом по хозяйству составила около 300 млн руб., почти на 50 млн больше, чем в 2012 году, но и этих средств не хватает на все наши потребности. Только на зарплату ушло 97 млн руб. (кстати, с 2007 года она в среднем выросла с 3,5 тыс. руб. до 16,3 тыс. руб.), 54 млн – на ГСМ, без малого 50 млн – это налоги, по 20 млн – на запчасти и удобрения, 10 млн – на электроэнергию. Плюс семена, новая техника, строительство нового коровника на 200 голов дойного стада обошлось в 4,2 млн руб. Прирастаем же и количеством, и качеством продукции, но денег все равно не хватает...

Наверное, вам и социальными вопросами приходится заниматься?

Да они практически на нас и остались. Я вынужден был после банкротства жилищно-коммунального комплекса возглавить его руководство. И должен сказать, что это не бизнес, а головная боль и лишние затраты, но он дает мне возможность трудоустроить тех, кто на зимний период остается без работы. Иначе они уйдут...

Я просто обязан думать и о том, чтобы обеспечить моих односельчан работой. Я же родился и вырос здесь, нас у родителей пятеро детей, и все живут здесь, в Солянке, и мне не все равно, что будет с теми, кто останется не у дел. Вот,

например, кто из «пришлых» руководителей знает, какой праздник отмечают 1 октября? А я знаю – День пожилого человека. Потому что ежегодно мы покупаем в среднем 350 пакетов муки высшего сорта и в этот день развозим пенсионерам. А их с каждым годом все больше.

За последующие пять лет 80 человек в нашем коллективе достигнут пенсионного возраста, в том числе 15 специалистов, и без технического перевооружения сложно будет выжить. Главная наша забота – люди, для них строим, приобретаем технику, создаем комфортные условия жизни.

Но мы живем не только решением производственных задач и проблем повседневной жизни. У нас есть то, чем мы занимаемся для души, – наши лошади... Завтра, 21 февраля, на нашем сельском ипподроме пройдут скачки, в которых примут участие 36 лошадей из нескольких районов края. Мы проводим их уже четвертый год: в ноябре – на приз М. А. Шаламая, на Масленицу и в последнюю субботу июля в День Военно-морского флота.

А почему именно в этот день?

Так у меня же флотская душа, я отслужил срочную службу на флоте. Потому у нас все животноводческие помещения выкрашены в сине-белый цвет андреевского флага. Летом у нас было 200 лошадей, к зиме оставили около 100, остальных продали. Ими занимаются четыре человека, возглавляет бригаду Алексей Николаевич Казаков, влюбленный в этих умных, красивых и благородных животных. Он же и отличный мастер-наездник. У нас есть русские рысистые, орловские, тракены, верховые, тяжеловозы, пони. И все чистокровные. А наша гордость – кобыла Пайпа. Она не раз занимала первые места – в прошлом году в Барнауле на выводке, выигрывала приз губернатора Красноярского края, а также приз «Барса». Лошади – это действительно лекарство для души. Всего полчаса с ними побудешь – и сил прибавляется многократно!

И я желаю Вам сил, удачи и успешной посевной! Спасибо за беседу!

Беседовала Людмила МАКАРОВА Фото автора и Л. Столяра



Отбор ведется вручную

Контактная информация

Яков Яковлевич ЭНГЕЛЬ
Виктор Николаевич КРИКУНОВ
Тел.: (39165) 7-33-44

Из первых рук

Как развиваться российскому рынку ХСЗР



Выступает В. И. Алгинин

Ответ на этот вопрос был дан в середине февраля на ежегодной Международной конференции «Пестициды 2014», организуемой компанией «КРЕОН Энерджи». В ее работе принял участие заместитель генерального директора компании «Август», исполнительный директор Российского союза производителей ХСЗР и исполнительный директор Ассоциации производителей ХСЗР Таможенного союза Владимир Иванович АЛГИНИН. По просьбе редакции газеты «Поле Августа» он рассказывает о конференции.

Здесь собрались представители основных участников рынка пестицидов: российских и зарубежных компаний-производителей ХСЗР, дистрибьюторов, сельхозпроизводителей, Министерства сельского хозяйства РФ, Минэкономразвития РФ, Россельхознадзора, Росприроднадзора, Роспотребнадзора, Россельхозцентра, ВИЗР, Федерального научного центра гигиены имени Ф. Ф. Эрисмана.

Главной темой стало состояние российского рынка пестицидов и перспективы его дальнейшего развития. По этому вопросу был представлен доклад агентства «Клеффманн Агростат» с развернутой информацией. По оценкам агентства, российский рынок ХСЗР в 2013 году достиг 1,3 млрд долл. США, объемы обработки пестицидами пахотных земель – 54 млн га, рост рынка за год составил 17 %. Мы в РСР ХСЗР оцениваем рост рынка немного ниже, в 10 - 12 %. Это расхождение можно объяснить тем, что в агентстве считают в прайсовых ценах, а они могут заметно отличаться от реальных.

Ведущие восемь компаний на российском рынке («Топ-8»), которые контролируют примерно 80 % его оборота, остались на своих местах. В их число так же, как и год назад, входят три российские компании, в том числе «Август», и пять иностранных. Лояльность потребителей остается высокой: до 90 % из 2,2 тыс. респондентов планируют и далее использовать уже проверенные препараты.

Таким образом, наш рынок развивается поступательно и динамично. Можно прогнозировать, что и в ближайшие годы он будет нарастать примерно такими же темпами, по нашим прогнозам, не ниже 10 % в год. Причем это не обязательно будет происходить путем «притягивания» новых бизнесов, строительства новых мощностей. Сложившаяся структура предложений

на рынке способна поставлять потребителям гораздо больше средств защиты растений.

Ну и конечно, надо учитывать то, что нам в России есть куда расти по объему применения ХСЗР. Пока у нас защита, например, зерновых ведется только на 73 % площадей, а на 27 % ее нет, и это большой резерв роста. А ведь по многим другим культурам этот показатель еще меньше. Даже если взять сахарную свеклу, где ХСЗР используются максимально, то за прошлый год произошло значительное сокращение посевных площадей, но там, где ее возделывали, был получен рекордный средний урожай.

У нас все меньше остается сельхозпредприятий, где работают на полях по принципу: посеял – убрал. До поры до времени уровень экономики позволял им это. Но теперь растут цены и тарифы на ГСМ, технику и ее содержание, зарплату персонала и т. д. То есть сама жизнь заставляет шире использовать стимулирующие, интенсивные факторы в растениеводстве – прежде всего минеральные удобрения и средства защиты растений. Если их не применять, пытаться жить по старинке, экономика производства начинает «проваливаться», такие предприятия просто выходят «из игры». Так что причины дальнейшего роста нашего рынка ХСЗР очень весомы, и они были подробно приведены в докладах конференции.

А вот **проблемы развития рынка** прозвучали не особо, тогда как они стоят довольно остро. Я в своем докладе отметил такой фактор, как неблагоприятное финансовое состояние сельхозпроизводителей. За прошлый год произошло резкое нарастание кредиторской задолженности предприятий АПК – с 8 до 19 %, и для нас, производителей ХСЗР, это тревожные данные, особенно сейчас, по весне. Условия функционирования многих

сельхозпредприятий в России усложняются, особенно для тех, которые сделали серьезные вложения в развитие своих мощностей, закупку техники и т. д. Перед крестьянами остается не так много путей выживания – за счет новых технологий, повышения качества продукции, сокращения удельных затрат на ее производство и т. д. Но это тоже получается далеко не у всех.

Проблемы есть и у самой отрасли производства ХСЗР. Главным препятствием для роста здесь остается **несовершенство нормативно-правового регулирования**. Как следствие, на рынке наблюдается наплыв большого количества фальсифицированной и контрафактной продукции, объем которой мы оцениваем в 85 - 100 млн долл. Распространению контрафакта способствуют, прежде всего, длительные сроки и дороговизна услуг регистрационных испытаний, а также монополизм в проведении экологических, токсикологических, биологических испытаний и исследований. Также отрицательно сказывается отсутствие лицензионной деятельности по реализации пестицидов и Технического регламента относительно их обращения на территории государств Таможенного союза.

Помимо этого, эффективному регулированию рынка ХСЗР препятствуют разногласия между отраслевыми федеральными органами исполнительной власти, размытость и нечеткость толкования отдельных статей и определений в основном документе – Федеральном законе №109-ФЗ «О безопасном обращении с пестицидами и агрохимикатами» от 19 июля 1997 года. Несмотря на то, что Минсельхозом России совместно с бизнес-сообществом уже подготовлен проект о внесении изменений в закон №109-ФЗ, его согласование тянется уже несколько лет, основным камнем преткновения остается вопрос о государственной экологической экспертизе (ГЭЭ).

Относительно регистрации я должен заметить, что в Россию ежегодно ввозят 54 тыс. т пестицидов, и никто не проверяет, где эти препараты были на самом деле произведены. Более того, одни и те же пестициды продаются по разной цене, тогда как стоимость их ввоза на территорию ТС варьирует от 3 до 35 долл. Качество продаваемых у нас ХСЗР практически никто не отслеживает, они регистрируются в России, но потом оказывается, что они производятся где-то за рубежом (в основном в Китае), но на каком заводе, из какого д. в., какого качества – никто не может сказать, и следов их производства не найти.

Я пытался на конференции довести до коллег такую простую вещь, что если по этой схеме произойдет какое-то ЧП, то это будет удар по всей нашей выстраиваемой системе, и все мы окажемся виноватыми. Поэтому от имени РСР ХСЗР я предложил предметнее работать с Минсельхозом по решению этих проблем.

Что мы конкретно предлагаем? Прежде всего, надо установить ин-

дикативные цены при пересечении таможенной границы России, чтобы они больше соответствовали рыночным ценам, а также ввести лицензирование деятельности по реализации пестицидов. Кстати, по этим вопросам у нас нет разногласий с европейскими производителями (АЕВ). Нам хочется одного – чтобы на рынке был порядок, разумный контроль. Это, по-моему, главное, что беспокоит наших ведущих производителей.

Также я предложил усилить **госрегулирование рынка пестицидов**. Например, у нас сегодня слишком трактуется закон о регистрации средств защиты растений, здесь много перекосов. Вот посмотрите: почему препараты регистрируются не производителями, а продавцами? Кто и как может гарантировать, что эта продукция будет качественной? Нормально, когда препарат регистрирует его производитель, а продажей может заниматься кто-то другой, при этом заключается лицензионное соглашение. Так поступают во всем мире. Но у нас почему-то все поставлено с ног на голову! Зарегистрировано много препаратов, их к нам отовсюду везут, продают на нашем рынке, а найти ответственных невозможно.

Еще один момент – **лицензирование**. Одна эта мера способна сократить количество игроков на рынке, оздоровить всю его атмосферу. Вот на Украине ввели простую процедуру лицензирования и этим сразу сократили количество участников своего рынка ХСЗР примерно на 2 тыс., оставив в деле только реальные компании, участвующие в производстве пестицидов и отвечающие за качество своих продуктов по всей цепочке. Если нам удастся решить

решение этих вопросов, навести порядок в нашем сегменте рынка. Ведь, в конечном счете, отвечать за все придется министерству! Пока же на рынке слишком большая вольница, и многие нечистые на руку люди этим пользуются «на полную катушку». А это вполне может привести к срывам, ЧП и закончиться избыточно жесткой реакцией, «закручиванием гаек»...

Ну а прежде всего, нам надо **ускорить принятие в новой редакции закона № 109-ФЗ**, который бы привел в соответствие правовые нормы и изменившуюся ситуацию как на нашем рынке, так и в целом в стране. Это позволит упорядочить систему испытаний препаратов с четким обозначением места и ответственности каждого участника процесса.

Второе – надо **активизировать работу по созданию лабораторий GLP (Good Laboratory Practice)**. Российские компании начинают выходить на мировые рынки, и наличие таких учреждений становится жизненно важным. Сегодня первая такая лаборатория создается в МСХА-МГАУ имени К. А. Тимирязева, и мы рассчитываем, что в следующем году она начнет свою работу.

И третье – мы обратились в Минпромторг РФ и Евразийскую экономическую комиссию с просьбой **о разработке регламентов безопасного обращения пестицидов**. Для чего они нужны? Чтобы в зародыше снять все или большинство возникающих на практике вопросов – как между ведомствами, так и по определению основных понятий в этой сфере. Здесь до сих пор возникает немало разночтений, которые тормозят дело, заставляют выполнять много ненужной работы. Такой ре-



На трибуне Е. А. Алекперова («Клеффманн Агростат»)

два названных вопроса, то многие проблемы рынка просто отпадут сами. Например, контрафакт – им некому будет заниматься!

Нам еще многое надо сделать, чтобы сократить до минимума поступление на наш рынок продуктов сомнительного качества. Нередко бывает так: препарат, произведенный на каком-то заводе в Китае, зарегистрирован у нас по высшему качеству, но затем его начинают производить на другом заводе, где заявленные показатели качества не выдерживаются, но продукт продолжают завозить в Россию под прежним сертификатом. Вроде бы, ничего страшного, но давайте задумаемся о последствиях!

Мы предлагаем Министерству сельского хозяйства РФ взяться за

гламент позволил бы нам унифицировать законодательные положения в рамках Таможенного Союза. Так нам было бы легче и понятнее работать, возможно, удалось бы договориться о взаимном признании результатов испытаний, о введении режима ускоренной регистрации и т. д.

Без решения этих вопросов нам не обеспечить цивилизованного развития нашего рынка ХСЗР.

Записал
Виктор ПИНЕГИН
Фото «КРЕОН Энерджи»

Контактная информация

Владимир Иванович АЛГИНИН
Тел.: (495) 787-08-00, доб. 1180

Школа агронома-2014



Участники 11-й ставропольской Школы агронома

29 - 31 января сотрудники Ставропольского представительства компании «Август» 11-й год подряд провели занятия Школы агронома по возделыванию сельскохозяйственных культур в условиях края. На учебу в современном санаторно-курортном комплексе «Русь» в Ессентуках собрались 175 агрономов и руководителей самых разнообразных сельхозпредприятий, а также специалисты филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Ставропольскому краю.

Как отметил, открывая работу Школы, глава Ставропольского представительства «Августа» **А. З. Шебзухов**, место сбора выбрано неслучайно. Именно в этот санаторий Координационный совет ставропольского Клуба «Августа» (подробнее о нем – в номере 2/2014 «Поле Августа») постановил направлять на бесплатный отдых агрономов хозяйств-членов Клуба. Уже в наступившем году планируется сформировать две группы отдыхающих по 15 человек.

Ауэс Заудинович рассказал, что идея создания Клуба «Августа» созрела уже давно. В текущем году исполняется 20 лет работы компании на рынке Ставрополя, со многими хозяйствами менеджеры и технологи «Августа» сотрудничают уже по 15 - 20 лет. И когда в ноябре прошлого года удалось собрать вместе представителей 38 наиболее давних партнерских хозяйств «Августа», они единодушно решили создать Клуб и его постоянный орган – Координационный совет – для оперативного решения возникающих вопросов, более полного влияния на развитие отрасли. Одним из первых дел нового Клуба и стала организация отдыха земледельцев после окончания очередного трудного сезона.

Далее А. З. Шебзухов сообщил, что в наступающем сезоне партнеры «Августа» получат возможность гораздо более широкого выбора препаратов, чем в прошлом году, что раздвигает границы и возможности как агрономического, так и экономического маневра. Например, в группе фунгицидов на зерновых к полюбившемуся многим Колосалю Про добавятся Спирит и Ракурс. Подобная ситуация и по гербицидам, где у агрономов теперь как минимум шесть вариантов обработки – от недорогого с помощью Балерины, Балерины Микс и бинара Бомба Микс до более основательного с Бомбой Супер Микс. В группе инсектицидов на помощь агрономам вместе с популярными препаратами Борей и Брейк поступает «тяжелая

артиллерия» в виде бинаров Сирокко Дуо и Сирокко Трио, способных решать самые сложные задачи в борьбе с вредителями.

Руководитель ФГБУ «Россельхозцентр» по Ставропольскому краю **П. Д. Стамо** сделал доклад о фитосанитарной обстановке в сельскохозяйственном производстве региона. Он, в частности, отметил, что осень 2012 года в крае была сухой, 2013-го – влажной, а итог одинаков – 30 - 40 % посевов озимых ушли в зиму нераскутившимися или с очень слабым кушением. Поэтому и заметно возросшие затраты на удобрения, защиту растений и др. в сезоне-2013 во многих хозяйствах не принесли ожидавшейся отдачи. Слабые растения не смогли взять ту влагу, которая была в почве, и растворенные в ней питательные вещества, а также испытали значительный стресс от химобработок. Нынешней весной, отметил Петр Дмитриевич, ситуация может повториться. Он посоветовал тщательнее проанализировать физиологическое состояние озимых перед проведением химобработок, возможно, кое-где посеяны надо будет, прежде всего, подкормить, обработать регуляторами роста и препаратами, способствующими усилению кушения. Иначе пестициды могут не принести отдачи.

Глава Кочубеевского представительства компании «Август» **С. Н. Кузьмишкин** сделал сообщение о развитии рынка химических средств защиты растений в России и о результатах применения продукции компании «Август» в хозяйствах Ставропольского края. Показательно, что объемы использования в крае таких препаратов, как протравители Бенорад и Табу, гербициды Балерина, Дублон голд, Торнадо 500, фунгицид Колосаль Про и инсектицид Борей за последние три года выросли в два-три раза.

Технолог Ставропольского представительства компании «Август», кандидат биологических наук **А. В. Гофман** рассказала агрономам об основных мероприятиях по борьбе с корневыми гниля-

ми на зерновых. Она подчеркнула, что без комплексного подхода эту проблему не решить, здесь необходимо прежде всего обращать внимание на правильный севооборот, качественные и здоровые семена, соблюдение всех звеньев технологии. Причем в последние годы многие прежде незыблемые понятия приходится пересматривать. Так, например, принято считать лучшими предшественниками озимой пшеницы в севообороте чистый и занятой пары, горох, пласт многолетних трав, рапс, а менее благоприятными – кукурузу, подсолнечник и колосовые. Однако сегодня корневые гнили поражают не только повторные посея пшеницы, но и в значительной мере – посея по парам, после гороха и рапса. Анна Викторовна подчеркнула, что эффективнее всего бороться с гнилями на озимой пшенице применением фунгицидов с осени, тогда их эффективность может достигать 83,2 %. При весеннем внесении в начале фазы выхода в трубку она снижается до 48,8 %, а во вторую декаду этой фазы – до 14,7 % (данные опытов, выполненных на Кубани). Для защиты озимых от корневых гнилей весной компания «Август» предлагает применять Бенорад в самую раннюю обработку в дозировке 0,4 кг/га, а для расширения спектра подавляемых патогенов (пятнистости, мучнистая роса и др.) добавлять к нему Колосаль Про, 0,3 л/га.

Затем с большим докладом выступил глава Курского представительства «Августа» **А. В. Агибалов**. Ему уже не раз доводилось выступать перед ставропольскими коллегами, и многие слушатели Школы агронома специально просили организаторов занятий пригласить его. И Александр Вениаминович приехал, хотя из-за сильного снегопада с метелью добраться из Курска до Ессентуков было совсем нелегко. Он подробно рассказал о применяемых в его партнерских хозяйствах в зоне ЦЧО современных технологиях выращивания озимой пшеницы, сахарной свеклы, а также перспективных новых культур.

В частности, А. В. Агибалов посоветовал обратить внимание на белый люпин, технологию возделывания которого он в последние годы отработывает со своими партнерами. Эта культура намного более засухоустойчива, чем горох, продуктивнее, удобнее и выгоднее, чем соя и нут, она способна буквально обогатить и почву, и ее хозяина. Но ее вырастить непросто, тем более на уровне 40 ц/га и выше – при таком урожае люпин становится недосыгаемым и по экономике, и по экологии. А. В. Агибалов привел технологию, по которой в 2013 году белый люпин в порядке опыта выращивали в агрофирме «Мценская» на 45 га и получили урожай 44 ц/га с рентабельностью более 100 %.

Семена здесь протравили Бенорадом (который не обладает антибактериальной активностью и не способен погубить клубеньковые бактерии) в дозировке 2 кг/т в смеси с препаратом Аквамикс Т, а перед посевом семена еще обработали ризоторфином (штаммы 363А и др.). Выбрали поле после яровой пшеницы, осенью выполнили лушение стерни и глубокое рыхление на 25 - 30 см. Сев провели 25 апреля с нормой высева семян 1 млн на 1 га. До появления всходов поле обработали гербицидом Лазурит, 0,8 кг/га, по вегетации применили фунгицид Колосаль Про, 0,4 л/га в смеси с Акварином 5, 2,5 кг/га. В целом затраты на выращивание люпина составили чуть выше 27 тыс. руб/га, себестоимость 1 т семян – около 6 тыс. руб., а цена реализации около 12,7 тыс. руб.

Интересны данные, приведенные А. В. Агибаловым по сравнительной эффективности возделывания зернобобовых культур в Центральном Черноземье в условиях реального производства и реально сложившихся рыночных цен прошлого года. Соя при урожае 20 ц/га обеспечила рентабельность 63 %, горох при 25 ц/га – 62, нут при 20 ц/га – 128, а люпин при 40 ц/га – 165 %! Каждый гектар люпина принес прибыль около 35 тыс. руб. Не считая того, что эта культура оставляет после себя почву, «заправленную» биологическим азотом и другими питательными элементами на сумму (если перевести в эквивалент удобрений по рыночной цене) око-

ло 13,5 тыс. руб/га, разрыхленную и облагороженную, максимально подготовленную к высокому урожаю озимой пшеницы.

В течение двух дней перед слушателями Школы агронома также выступили технологи Ставропольского представительства «Августа» **Д. Ю. Бородин** и **В. В. Панченко**, которые рассказали о том, как наиболее грамотно и эффективно применять препараты «Августа» на рапсе, горохе, подсолнечнике, льне и других культурах. Подробную презентацию новых препаратов компании представил руководитель группы технологических испытаний «Августа» **В. С. Пешехонов**. Наконец, слово было предоставлено ставропольским производителям. С рассказами о том, как препараты и консультации «Августа» помогли их хозяйствам обеспечить надежную защиту сельскохозяйственных культур и получить их высокие урожаи, перед коллегами выступили главный агроном ООО «Агрохолдинг «Красногвардейский» **К. В. Земляной**, управляющий отделением СПК колхоз-племзавод «Казьминский» **А. И. Болтов** и директор по производству ООО «Агро» **А. В. Гладун**.

Приведем несколько коротких интервью слушателей Школы агронома.

М. Дубинский, агроном ЗАО СХП «Родина» Шпаковского района: «Мне в нынешней Школе агронома понравилось все, очень много для себя взял на заметку. Практически каждое выступление было полезным, каждое чем-то запомнилось. Мы в 2013 году получили озимой пшеницы 52 ц/га, урожаи других культур были на среднем уровне последних сезонов. Теперь отчетливо видим, как эти результаты можно повысить. Большое спасибо «Августу», желаю компании всяческих успехов!».

Б. Шوماхов, фирма «БИС», г. Невинномысск: «За два дня занятий мы с сотрудниками основательно расширили свои знания по интенсивной технологии озимой пшеницы и многих других культур. Спасибо А. В. Агибалову и всем другим докладчикам. Мы организуем и финансируем производство кукурузы и подсолнечника в небольших фермерских хозяйствах и теперь нам есть что посоветовать им для повышения урожаев и доходов. Широко применяем препараты «Августа», сейчас узнали о новинках компании, будем их пробовать. Такие встречи приносят очень много пользы. Раньше мы игнорировали приглашения на Школу агронома, теперь понимаем, что ошибались. Таких современных, проверенных знаний больше нигде не получишь».

Д. Дубинин, главный агроном ООО «Победа» Красногвардейского района: «Очень интересное и полезное мероприятие. «Август» в очередной раз предоставил нам отличные возможности для профессионального общения. Два года назад на такой же Школе агронома я участвовал в агроолимпиаде и стал одним из ее призеров. Приятно было снова встретиться с коллегами-соперниками, узнать, что у них нового, обменяться опытом. Было очень полезно послушать всех выступающих. Спасибо большое, продолжайте в том же духе!».

Виктор ПИНЕГИН
Фото автора

Партнеры

В арсенале «Августа» новинка – гербицид Эверест

11 марта в центральном офисе «Августа» в Москве состоялся семинар, посвященный выходу на российский рынок нового препарата – гербицида Эверест компании «Ариста ЛайфСайенс». В нем приняли участие ведущие сотрудники двух компаний, причем некоторые специалисты «Августа» в регионах Сибири и менеджеры «Ариста ЛайфСайенс» в Канаде участвовали в совещании удаленно, в режиме телеконференции.



М. Данилов и Х. Кобаяши: договор подписан!

Семинар открыл руководитель подразделения «Ариста ЛайфСайенс» по регионам Японии, Центральной и Восточной Европы (куда отнесена и Россия) **Хисайя Кобаяши**. Он кратко рассказал о своей компании. Это международная корпорация, поставляющая на мировые рынки пестициды и предлагающая своим клиентам эффективные решения в области защиты растений. Х. Кобаяши разделил действующих на мировом рынке ХСЗР игроков на два типа – так называемые R&D-компании, которые выпускают препараты на основе собственных действующих веществ (д. в.), ведут дорогостоящие исследования и синтез, и фирмы, ведущие выпуск препаратов-дженериков (как правило, менее дорогих) на основе лицензионных д. в. Свою же «Ариста ЛайфСайенс» он отнес к третьему типу – компаний, ориентированных на поиск инновационных решений для своих клиентов на основе использования имеющихся на рынке препаратов.

По словам Х. Кобаяши, у «Ариста ЛайфСайенс» нет производства собственных д. в., она не отягощена большими активами и производственными мощностями и поэтому делает ставку на поиск и приобретение новых д. в. у R&D-компаний и выпуск пестицидов, которые бы обеспечивали инновационные сдвиги в земледелии: «Именно таким препаратом способен стать гербицид Эверест на основе флукарбазона натрия, синтезированного компанией «Байер» около 15 лет назад... Мы видим свою задачу в том, чтобы приобрести созданную молекулу (д. в.), создать на ее основе нужный производственный препарат и проложить ему дорогу на рынок».

Х. Кобаяши привел такие данные: в 2012 году общие продажи продуктов «Ариста ЛайфСайенс» в мире составили около 1,6 млрд долл. США, из которых 35 % пришлось на страны Южной Америки, 13 – Северной Америки, 15 – Европы, 14 – Африки и Среднего Востока, 11 % – на Японию, Россию и страны Северной Азии. Большую часть продаж – 39 % – обеспечили гербициды, 27 – инсектициды, 17 – фунгициды, остальное – биостиму-

ляторы, различные агрохимикаты и др. Стратегия «Ариста ЛайфСайенс» – стать ключевым игроком на быстро растущих рынках ХСЗР развивающихся стран. В настоящее время более 60 % продаж компании приходится именно на них.

«Двигателем» бизнеса «Ариста ЛайфСайенс» стали высокотехнологичные гербициды Селект (д. в. – клетодим), Эверест и Динамик (амикарбазон). Селект, например, по данным Х. Кобаяши, сегодня является самым популярным послевсходовым гербицидом на пропашных культурах в мире, Эверест занимает второе место в США среди гербицидов на яровую пшеницу, а Динамик стал в Бразилии препаратом номер один для защиты сахарного тростника от сорняков.

Глобальная стратегия «Ариста ЛайфСайенс» базируется на трех направлениях: усилении каналов сбыта, глобальном менеджменте продуктового портфеля, высоком уровне логистики на мировом рынке. Компания ставит своей задачей занять третью – пятую позицию на растущих рынках планеты (Восточная Европа, Африка, Колумбия, Мексика и др.) и сохранить место в пятерке ведущих игроков на развитых рынках (США, Западная Европа). Выведение высокотехнологичного гербицида Эверест на российский рынок Хисайя Кобаяши назвал «большим достижением», способным не только помочь компании в осуществлении ее стратегических целей, но и поднять уровень земледелия в стране.

«Ариста ЛайфСайенс» входит в пятерку ведущих компаний в области продаж ХСЗР в Европе, и руководство компании ставит задачу более уверенно наращивать свою деятельность в странах СНГ и особенно в России, используя значительный опыт, накопленный в Северной Америке, где Эверест выдвинулся в число ведущих гербицидов на зерновых полях. По прогнозам аналитиков компании, в ближайшие пять лет наиболее быстрорастущими рынками ХСЗР станут рынки России, Китая, Украины, Венгрии и некоторых других стран в Евразии. И «Ариста ЛайфСайенс» готова выводить в эти страны лучшие продукты из своего глобального портфеля.

От имени «Августа» собравшихся приветствовал директор компании по маркетингу и продажам **Михаил Данилов**. Он поблагодарил руководство «Ариста ЛайфСайенс» за то, что оно в качестве делового партнера для продвижения в России препарата на основе флукарбазона выбрало «Август». Он отметил, что это новый класс пестицидов для российского рынка ХСЗР и выразил надежду, что новый продукт в нашей стране ждет большое будущее.

Далее слово было предоставлено **Брайану Шиллингу**, менеджеру по продвижению продуктов «Ариста ЛайфСайенс» в Канаде. Он в удаленном режиме, находясь в Канаде, сделал подробную презентацию Эвереста. Этот эффективный гербицид используется для контроля на посевах пшеницы злаковых и некоторых широколистных сорняков на ранних фазах их развития. По механизму действия, в соответствии с принятой в США и Канаде классификацией, он относится ко второй группе гербицидов. По законодательству этих стран, такое деление гербицидов принято для их чередования на полях зерновых культур по годам, что направлено на предотвращение возникновения устойчивости к ним сорняков.

Эверест относится к химическому классу сульфониламинокарбонилтриазинонов (к ним также относятся имидазолиноны, сульфонилмочевины, триазолпиримидины и пиримидинилтиобензоаты). Препаративная форма Эвереста – водно-диспергируемые гранулы, концентрация д. в. – 700 г/кг. Уже существует и жидкая формуляция этого гербицида в виде суспензионного концентрата.

В Канаде Эверест зарегистрирован на яровой мягкой и твердой пшенице для внесения в фазе от 1 до 4 листьев культуры и проходит регистрационные испытания на озимой пшенице. В США препарат разрешен для применения на яровой пшенице мягких и твердых сортов, а также озимой пшенице для опрыскивания в фазе от одного листа до появления первого узла. В Канаде и США Эверест зарегистрирован в дозировке от 21,5 до 43 г препарата на 1 га (от 15 до 30 г д. в./га) для борьбы со злаковыми (овсюг, щетинники, виды ковра и плевела) и широколиственными сорняками (щирица, виды горчицы и др.). Эверест используется в основном как послевсходовый гербицид, хотя он и обладает почвенным действием.

Главная особенность Эвереста – способность при однократном внесении подавлять несколько последовательных «волн» прорастающих сорняков. Другая важная черта – раннее применение, его можно вносить уже при наличии у сорняков всего одного листа. Гербицид эффективно помогает хлеборобам Северной Америки бороться с преобладающим здесь злаковым сорняком – щетинником зеленым, причем при самой низкой дозировке – около 15 г/га. Эверест – хороший компонент для составления баковых смесей с большим спектром препаратов на основе различных д. в. В условиях Северной Америки Эверест продемонстрировал высокую эффективность в подавлении овсюга, устойчивого к гербицидам первой группы.

Б. Шиллинг на нескольких примерах и слайдах показал механизм действия препарата. Его д. в. способно проникать в вегетирую-

щие растения как через листья, так и через корни, оказывая почвенное действие. Лучше и быстрее он поступает в сорные растения при наличии у них двух – трех листьев. Результат применения гербицида можно видеть довольно скоро по пожелтению листьев сорняков. Биологическая эффективность Эвереста против основных видов широколистных сорняков, по обобщенным данным испытаний в Северной Америке, достаточно высока: против щирицы – 97 %, горчицы и пастушьей сумки – 96, ярутки полевой – 99, падалицы рапса – 96, дескурайнии Софии и сурепки – 91 % и т.д.

Эверест обладает высокой растворимостью, он способен быстро перемещаться по растению как с восходящим (ксилема), так и с нисходящим (флоэма) током. Он быстро накапливается в меристеме сорных растений, что и обуславливает его высокую эффективность даже при низких дозировках. Обработанные сорняки прекращают рост, скручиваются и медленно погибают. Полная их гибель наступает на 21-й день после применения Эвереста. Он наиболее эффективен на молодых, активно растущих сорняках.

Что касается растений пшеницы, то они способны быстро метаболизировать д. в. Эвереста и выводить его из своих тканей. Поэтому после обработки посевов гербицидом они представляют собой желто-зеленую картину: желтые растения – это умирающие сорняки, зеленые – активно растущая пшеница.

При некачественном выполнении опрыскивания, несоблюдении фазы применения, погодных стрессах растения пшеницы иногда могут иметь признаки хлороза, самые молодые листочки могут скручиваться, возможны укорачивание междоузлий, снижение высоты стебля и потенциального урожая. Для того чтобы избежать таких последствий, в США и Канаде рекомендуют, прежде всего, возможно более раннее применение Эвереста, что снижает вероятность проявления фитотоксичности для культуры. Кроме того, в этой ситуации эффективно его применение в баковых смесях с препаратами на основе 2,4-Д, а также гербицидами, имеющими в своем составе антидот. Чаще всего в Северной Америке используют смеси Эвереста с другими гербицидами на основе феноксапропа и мефенпира, клодинафола, пиноксадена и флоквифоса.



Участники семинара в зале

Обычно при правильном применении Эвереста антидот не требуется, но компания «Ариста ЛайфСайенс» готовит новую формуляцию препарата под названием Эверест 2.0, которая будет иметь в своем составе собственный антидот.

Б. Шиллинг привел примеры широко применяемых на практике в Северной Америке баковых смесей Эвереста. Его, в частности, смешивают с гербицидами на основе флорасулама, тифенсульфурон-метила, трибенурон-метила, метсульфурон-метила, 2,4-Д, МЦПА, клопиралида, флуороксипира, а также дикамбы (дикамбы берут из расчета менее 92 г/га, чтобы не снизить активность Эвереста против овсюга). Эверест также дает эффективные и безопасные для культур баковые смеси с некоторыми инсектицидами и фунгицидами, в частности, на основе лямбда-цигалотрина, пропиконазола и др. Кроме того, эффективность гербицида как в чистом виде, так и в смесях можно повысить за счет добавления адъювантов. В Канаде рекомендуется, например, добавлять неионные ПАВы в раствор Эвереста в количестве 0,25 % по весу.

Б. Шиллинг также отметил, что у Эвереста очень хорошие перспективы во многих странах с развитым зерновым хозяйством. Что же касается США и Канады, где этот гербицид используют больше всего, то здесь производство зерна стабильно развивается, фермеры расширяют посевы зерновых культур и активно применяют средства интенсификации, поэтому удельный вес Эвереста в группе гербицидов на зерновых в последние годы растет. Б. Шиллинг представил обобщенные данные по биологической эффективности Эвереста в борьбе с наиболее злостными видами злаковых сорняков: против овсюга – более

90 % при дозировке 20 г/га, почти 100 % – при 30 г/га (по д. в.). Это намного выше, чем у граминцидов на основе клодинафоп-а (в дозе 56 г/га) и феноксапропа (92 г/га).

Он также привел несколько отзывов крупных фермеров-зерновиков, широко использующих Эверест на своих полях. Все они отметили, прежде всего, уникальную способность этого препарата сохранять посевы пшеницы чистыми от сорняков до самой уборки урожая, контролируя несколько последовательных «волн» засоренности. Их привлекает также возможность раннего применения гербицида и значительная экономия затрат по сравнению с другими вариантами химической борьбы со злаковыми сорняками.

Далее выступили другие сотрудники компании «Ариста ЛайфСайенс» – менеджер по развитию в Европе **Аурелен Гишар**, руководитель подразделения по гербицидам в Европе и Африке **Кристоф Сэпюль де Конде** и менеджер по маркетингу в Канаде **Трент Макреа**, которые раскрыли различные вопросы практического применения Эвереста на зерновых полях. Затем состоялось обсуждение, в ходе которого своими наблюдениями о применении Эвереста поделились независимый консультант по защите растений **Владимир Хайхан**, глава представительства «Августа» в Барнауле **Сергей Капустин**, другие сотрудники «Августа» из сибирских регионов России и менеджеры «Ариста ЛайфСайенс» в Канаде.

Руководитель группы технологических испытаний компании «Август» **Владимир Пешехонов** сделал сообщение о проведенных в 2013 году опытах по испытанию Эвереста во многих регионах России – Алтайском и Красноярском краях,



Опыт в Киевской области (Украина): слева – обработано Эверестом, справа – без обработки, поле заросло овсюгом

Чувашии, Калининградской, Кемеровской и Омской областях. Препарат был проверен специалистами «Августа» в самых разнообразных условиях, отдельно и в баковых смесях с другими гербицидами и в целом показал впечатляющие результаты.

По усредненным данным, в чистом виде в норме расхода 50 г/га он обеспечил биологическую эффективность 94 %, а против овсюга в баковой смеси с граминцидом Ластик Топ (соответственно 30 г/га + 0,3 л/га) – 98 %.

Данные опытов «Августа», по сообщению В. Пешехонова, позволяют сделать следующие выводы. Эверест высокоэффективен против овсюга – в большинстве опытов он обеспечил уничтожение этого сорняка практически на 100 %. Препарат сдерживает рост и развитие таких злостных в условиях Си-

бири сорняков, как просо куриное, просо сорнополовое и щетинники. Он также обладает выраженным эффектом против метлицы и костра и некоторых двудольных – подмаренника, пикульника, конопля, редьки дикой, горца вьюнкового, дремы белой, солянки.

В конце семинара состоялась церемония подписания соглашения между компаниями «Август» и «Ариста ЛайфСайенс» о сотрудничестве по продвижению гербицида Эверест в Российской Федерации. Свои подписи на экземплярах договора поставили Михаил Данилов и Хисайя Кобаяши. Этот момент участники семинара встретили аплодисментами.

В добрый путь, Эверест!

Виктор ПИНЕГИН
Фото автора
и «Ариста ЛайфСайенс»

Самое важное об Эвересте



Опыт на Алтае: желтые растения – гибнущий овсюг после обработки Эверестом в смеси с Ластиком Топ

После совместного семинара компаний «Ариста ЛайфСайенс» и «Август» «августовские» специалисты подготовили практическое руководство по особенностям применения гербицида Эверест. Мы думаем, что они окажутся полезными для тех читателей нашей газеты, которые впервые будут работать с этим препаратом на своих полях в этом сезоне.

1. Важным отличительным преимуществом Эвереста является его действие на появляющиеся новые «волны» злаковых сорняков. Этим свойством он отличается от противозлаковых гербицидов на основе клодинафоп-пропаргила, феноксапроп-П-этила, пинаксодена и остальных препаратов на основе действующих веществ, относящихся к группе ALS-ингибиторов (ингибиторов синтеза ацетолатак-синтазы), – тиенкарбазон-метила, мезосульфурон-метила, пироксулама.

2. Второе значительное преимущество Эвереста – возможность его использования в антирезистентных программах борьбы с популяциями овсюга, устойчивыми к действию гербицидов на основе ФОП (т. е. клодинафоп-пропаргила и феноксапроп-П-этила). При этом надо иметь в виду, что резистентность к одному из ФОП-гербицидов, которые являются ингибиторами синтеза жирных кислот, как правило, влечет за собой перекрестную устойчивость к фенилпиразолинам (пиноксаден).

3. При применении Эвереста в чистом виде для получения высокой эффективности против овсюга (метлицы, щетинника, падалицы ячменя) гербицид не рекомендуется вносить в фазе сорняка более 3 листьев.

4. Нельзя применять Эверест позже конца кущения пшеницы (фаза 29 по Задоксу) из-за опасности фитотоксичности.

5. В случае смешанного типа засоренности (наличие просовидных сорняков) или перерастания овсюга эффективна смесь Эверест, 30 - 40 г/га + Ластик 100, 0,3 - 0,4 л/га или Ластик Топ, 0,3 л/га.

6. Для повышения эффективности Эвереста рекомендуется использовать его совместно с поверхностно-активным веществом Адыо.

7. Эверест может применяться в баковых смесях со всеми гербицидами, предназначенными для уничтожения двудольных сорняков, – препаратами на основе сульфонилмочевин, флорасулама, 2,4-Д, дикамбы (не более 90 г д. в./га), флуороксипира, МЦПА, клопиралида.

8. Учитывая, что трибенурон-метил весьма токсичен по отношению к овсюгу, особенно на ранних фазах его развития, баковая смесь Мортиры (трибенурон-метил, 750 г/кг) и Эвереста будет эффективнее против овсюга, чем Эверест в чистом виде.

9. Очень хорошие результаты показывает дождевая обработка Эверестом (30 - 40 г/га) с глифосатсодержащим гербицидом Торнадо 500.

10. Не следует использовать Эверест в смеси с фосфорорганическими инсектицидами из-за опасности возникновения фитотоксичности.

11. Эверест не эффективен против падалицы рапса и подсолнечника, возделываемых по технологии «Clearfield» и «Express Sun».

Дистрибьюторы фирмы «Август»

Алтайский край
ООО «АгроХимСервис»
Тел.: (3852) 63-78-91, 63-92-78
ОАО «Черемновский сахарный завод»
Тел.: (38581) 33-2-91, 33-2-62

Амурская область
ОАО «Амурсельхозхимия»
Тел.: (4162) 49-17-71
ООО «Усури»
Тел.: (4162) 22-19-29
ИП Пестерева Н.В.
Тел.: (909) 811-97-13
ООО «Агророст»
Тел.: (914) 550-21-09
ООО «Амистад»
Тел.: (914) 554-22-33
ООО «Таргет Агро»
Тел.: (4162) 33-52-74

Брянская область
ООО «БрянскАгроСервис»
Тел.: (4832) 77-77-35/36

Владимирская область
ОАО «Владимирсельхозхимия»
Тел.: (4922) 21-25-77, 21-23-84

Вологодская область
ООО «Вологодские семена»
Тел.: (8172) 73-98-72

Воронежская область
ООО «Агротех-Гарант»
Тел.: (473) 235-76-35
ООО «Агростемма»
Тел.: (473) 235-78-98
ООО «Агролидер-Трейд»
Тел.: (473) 239-48-02
ЗАО «Агрофирма Павловская нива»
Тел.: (47362) 2-50-48, 2-41-75

Еврейская автономная область
ИП Драгунова Т.А.
Тел.: (42622) 3-07-70

Забайкальский край
ООО «Защита растений»
Тел.: (3022) 35-07-17

Иркутская область
ООО «Защита растений»
Тел.: (3952) 51-44-59

Калининградская область
ООО «Балтагроссервис»
Тел.: (40162) 2-38-42, 2-24-46
ИП Долгов А.А.
Тел.: (40144) 2-20-45, 2-26-50
ООО «Ф.Д.Д.»
Тел.: (40143) 3-53-73
ООО «Черняховский АгроТорг-Плюс»
Тел.: (40141) 7-22-34

Кировская область
ООО «Агрохимсоюз 43»
Тел.: (8332) 33-30-01

Кемеровская область
ООО «Сельхозхимия+»
Тел.: (3842) 57-01-23, 57-11-18

Краснодарский край
ООО ТД «Аверс»
Тел.: (86153) 5-72-43
ООО «Агротек»
Тел.: (8612) 21-71-16
ЗАО «Агриплант»
Тел.: (8612) 26-08-13
ООО ТД «ЮГРАС»
Тел.: (8612) 28-10-03, 28-20-57
ЗАО «ЭкоГрин»
Тел.: (8612) 24-75-37, 24-55-28

ООО НПО «ЮгАгроХим»
Тел.: (8612) 60-48-20
ООО «Агролидер»
Тел.: (86135) 4-71-77
ООО «КаневскАгро»
Тел.: (86164) 7-38-17
ООО «Авангард-М»
Тел.: (918) 412-91-59
ООО «Агрологистик»
Тел.: (86169) 2-60-69, 3-45-9

ООО «Планта Сервис»
Тел.: (8612) 26-54-62
ООО «Норма Плюс»
Тел.: (86158) 3-33-07, 3-76-07
ООО Агрофирма «Барс»
Тел.: (86158) 2-30-26
ООО «Приоритет Трейд»
Тел.: (8612) 31-55-77

Окончание на стр. 9

Событие

Чебоксары, «Картофель-2014»



Глава Чувашии Михаил Игнатьев во время осмотра экспозиции «Августа».

20 - 21 февраля в Чебоксарах в шестой раз состоялась Межрегиональная выставка «Картофель», которая традиционно собирает многих российских и зарубежных производителей и переработчиков «второго хлеба», а также поставщиков ресурсов для отрасли. Компания «Август» является бессменным участником, а в последние годы – генеральным спонсором этого представительного форума. Предлагаем рассказ о выставке, опубликованный газетой «Советская Чувашия», при небольшом сокращении.

«Этой выставки краски...» Здесь были представлены экспозиции почти восьми десятков фирм и компаний, занимающихся внедрением передовых технологий выращивания картофеля, поставщиков и производителей техники, научно-исследовательских организаций. Скушать посетителям не приходилось – в рамках форума состоялась конкурс рисунков и подолкок школьников «Я люблю картошку»,

а также дегустации блюд из картофеля лучших сортов и многое другое.

Еще один неизменный пункт «повестки дня» – продажа населению семенного картофеля. В этом году его без посредников реализовывали девять организаций из разных районов республики. А городские власти организовали бесплатную доставку семенного материала пенсионерам и инвалидам.

В первый же день было реализовано 33 т семенного картофеля. Ввиду повышенного спроса было решено продавать его и после закрытия выставки.

Без науки нет урожая. На открытии выставки Глава Чувашии Михаил Игнатьев приветствовал ее участников из 17 регионов России, а также гостей из Германии, США, Голландии и Республики Беларусь. Михаил Васильевич считает, что в условиях Чувашии выращивание картофеля является одним из самых прибыльных дел. Поэтому его производители всегда будут в выигрыше. С последними новинками и трендами отрасли можно было ознакомиться на состоявшейся в рамках выставки научно-практической конференции, на которой с основным докладом выступил директор ВНИИКС имени А. Г. Лорха Евгений Симаков. А на пяти «круглых столах» участники выставки обсудили пути повышения качества семенного картофеля, современные технологии и другие актуальные вопросы.

У самого входа на выставку расположилась экспозиция фирмы «Август». Она известна своими передовыми разработками далеко за пределами России – пестициды компании поставляются в страны СНГ, на рынки некоторых стран Южной Америки, Африки, а также в Сербию и Монголию и др. Хорошо знакомы с продукцией «Августа» и аграрии Чувашии – большую часть ее производят совсем рядом, на Вурнарском заводе смеговых препаратов.

Защита «от» и «до». «Август» выпускает целую «линейку» препаратов, которые обеспечивают комплексную защиту картофеля, начиная с обработки клубней перед посадкой и до момента уборки, – говорит глава представительства «Августа» в Чувашской Республике Сергей Милицков. – Например, инсектицидный протравитель клубней Табу обладает системным действием, контролирует комплекс вредителей, обитающих в почве и повреждающих растения. Он защищает клубни от проволочника с момента посадки, уничтожает популяции колорадского жука. До- и послеуборочные системные гербициды Лазурит и Лазурит супер предназначены для борьбы со многими видами однолетних двудольных и злаковых сорняков. А послеуборочный системный гербицид для борьбы с однолетними и многолетними злаковыми и многими двудольными сорняками Эскудо решает проблему с подмаренником и осотами на картофеле. Он может использоваться мелко, безопасен в севообороте, удобен в применении.

Надежно и удобно. «У нас и раньше был полный пакет препаратов для защиты картофеля, – говорит Сергей Милицков. – А в этом году в нашем арсенале появилась новинка – гербицид Лазурит Дуо. Это два известных препарата, Лазурит супер и Эскудо, в бинарной упаковке. Бинары, как известно, облегчают задачу агроному, избавляют его от ошибки при приготовлении баковой смеси в разгар полевых работ. Поэтому

я бы посоветовал нашим аграрникам обратить на Лазурит Дуо самое пристальное внимание...

В связи с тем, что минувшая осень была затяжной и дождливой, нынче картофелеводам обязательно предусмотреть обработку клубней перед посадкой. Мы рекомендуем использовать смесь, состоящую из Табу и фунгицидных протравителей Бенорад и ТМТД ВСК».

От добра добра не ищут. На вопрос, в чем преимущество продукции «Августа» перед препаратами других производителей, Сергей Николаевич перечисляет сразу несколько пунктов. Если говорить о покупателях из Чувашии, то тут большим плюсом является расположение завода в Вурнарах. Весь спектр препаратов находится на складе, доставить любой из них в кратчайшие сроки – не проблема. Ассортимент широчайший – если десять лет назад выпускалось всего полтора десятка продуктов, то теперь более 60. В различной упаковке, различной емкости. И, конечно, неизменно высокое качество – продукцию «Августа» выпускают на самом современном оборудовании...

Говорит Вячеслав Ижелев, руководитель СХПК «Луч» Вурнарского района: «Препаратами фирмы «Август» для защиты картофеля и зерновых мы пользуемся давно, уже лет десять. Это очень удобно – предприятие расположено недалеко, я могу даже по окончании рабочего дня заехать на склад и взять то, что нужно. Нареканий на качество не было ни разу, все препараты действуют хорошо...».

Игорь ГЕРАСИМОВ,
газета «Советская Чувашия»

Где взять семенной картофель? Производить самим!

Сейчас многие российские картофелеводы озабочены одной мыслью: где взять посадочный материал картофеля? Как оценить ситуацию, сложившуюся в семеноводстве этой культуры? На эти вопросы мы попросили ответить одного из российских производителей элитного семенного картофеля, директора ЭТК «Меристемные культуры» (Предгорный район Ставропольского края) Бориса Михайловича ВЕРШИННИНА. Вот что он ответил.

Что ждет картофелеводов с семенным материалом в этом сезоне? Однозначно ответить очень трудно. Все проблемы с семеноводством, по-моему, по-настоящему проявятся только в будущем году. Потому что в большинстве хозяйств для посадок этого года оставили на семена часть прошлогоднего урожая. А вот для других картофелеводов, если к моменту посадки не решится вопрос о завозе семян из-за границы, наступает настоящая драма.

Я надеюсь, что до этого не дойдет. Просто на посадку используют часть урожая товарных клубней. Конечно, качество посадочного материала при этом будет гораздо ниже, чем скажется на урожае. Но как бы ни было, то, что у нас закрыли границы на ввоз семенного картофеля, по-моему, сделали правильно, но поздно, давно надо было это сделать. Чтобы заставить всех шевелиться, искать решения. Но у нас, как всегда, пошли по пути наименьшего сопротивления. В самом деле, зачем заниматься семеноводством, когда можно просто купить семена в Европе?

И так было последние 10 - 15 лет.

А ведь у нас в стране официально числится 37 организаций, которые занимаются первичным семеноводством картофеля на уровне культуры тканей (данные Картофельного союза). Пусть даже фактически их будет меньше, но ведь и этого в любом случае много! То есть мы можем сами вести первичное семеноводство – и без всяких проблем! Сейчас в России действует Картофельный союз, и надо добиваться, чтобы входящие в его состав развитые сельхозпредприятия брали дело в свои руки, развивали семеноводство. У нас есть хозяйства с первичным и товарным семеноводством, но того звена, которое должно быть между ними, – этого как раз нет. Надо передавать отечественный элитный материал семхозам и производить свои товарные семена картофеля. Я, как производитель элитного семенного материала, готов передавать его на очень льготных условиях другим хозяйствам, которые могут его правильно размножить. Хотя бы сделать один оборот – это уже будет значительная площадь

товарных посадок, большой шаг вперед!

Мы уже пытались наладить такое производство с компанией «Малино», передали им элитные семена двух сортов картофеля, они получили прекрасный урожай, протестировали полученные семенные клубни, те оказались чистейшими, свободными от каких-либо заболеваний... Казалось бы – первый успешный шаг сделали, напрашивается продолжение. Но по ряду причин его не последовало. Я считаю, в основном из-за психологической неготовности к самообеспечению семенами.

Ну и что, будем и дальше завозить из-за рубежа различный хлам под видом сортовых семян? Нужно не ждать, когда придет «дядя» и даст денег на развитие семеноводства, а просто брать дело в свои руки, предметно заниматься им. Мы в ЭТК «Меристемные культуры» заключили договор с тремя фирмами на четыре года вперед на оздоровление нескольких отобранных сортов, получение первичного элитного семенного материала и, в конечном

счете, на организацию товарно-семеноводства этих сортов. Пока объемы производства относительно небольшие (предстоит обеспечить товарными семенами в одном случае 120 га посадок, в другом – около 600 га и т.д.), но надо же когда-то и с чего-то начинать! Наши партнеры ставят главное условие – наладить собственное семеноводство на базе наших поставок оздоровленной суперэлиты нужных им сортов. И мы рады поддержать их, помочь на первых порах. Через два сезона у них уже появятся собственные качественные семена, и никакая граница им не будет нужна.

У нас уже есть крупные хозяйства, которые выращивают для себя товарные семена и способны расширить это производство для обеспечения других хозяйств. Я думаю, год - два нам придется помыкаться, потерпеть, но потом дело наладится. **Рано или поздно это делать все равно придется. За нас этого никто не сделает.**

Ну а что касается нашего комбината, то свои семена картофеля урожая-2013 мы уже давно распродали, осталось совсем немного, около 5 %, – для частников-дачников, они, как обычно, придут к нам перед самой посадкой. Итоги прошлого сезона в основном успешные, наш посадочный материал

везде сработал хорошо. В Пензенской области наши партнеры с его помощью вырастили по 680 ц/га прекрасного картофеля. Там второй год работают с нами, высаживают сорт Кисловодский, а также оздоровленный у нас сорт Удача. Они очень довольны.

Хорошо наши семена сработали в партнерском хозяйстве в Георгиевском районе Ставропольского края, в Волгоградской области, где в среднем получили 400 ц/га, а на отдельных полях более 500 ц/га. Здесь тоже довольны урожаем, предлагают нам оздоровить некоторые другие сорта, чтобы расширить свое производство. Работая с такими партнерами, я чувствую себя увереннее, появляется желание делать больше.

Что же делать крестьянину, у которого есть земля, люди, техника, и надо как-то заработать? Не плакать, не жаловаться, а работать! Проблема у нас, я считаю, только одна – наша собственная неуверенность в своих силах. Надо просто подстегнуть самих себя к действию. Тем более что для производителя этой продукции, которая очень востребована на рынке, наступают благоприятные времена. Можно хорошо заработать!

Записал
Виктор ПИНЕГИН

Контактная информация

Борис Михайлович ВЕРШИННИН
Тел./факс: (87961) 6-96-07/8,
Моб. тел.: (962) 402-49-39

Есть решение!

Защитим железные дороги!



Использование бензомоторного опрыскивателя для внесения баковой смеси гербицидов

В полосе отвода железных дорог общего пользования России находятся земельные участки технической полосы отвода, охранной зоны контактной сети и защитных лесных насаждений различного назначения. При ненадлежащем текущем содержании там появляется нежелательная древесно-кустарниковая растительность (ДКР). Это отрицательно влияет на безопасность и бесперебойность перевозочного процесса.

Ежегодно в системе ОАО «РЖД» на вырубку нежелательной ДКР выделяется свыше 4 млрд руб., однако ситуация не улучшается. По состоянию на 25.11.2013 года, с начала 2013 года было допущено около 140 отказов технических средств электрификации и электроснабжения из-за падения деревьев на устройства контактной сети, воздушные высоковольтные линии электропередачи, автоблокировки и связи. Это на 24,5 % меньше, чем за аналогичный период прошлого года (184 случая). Наибольшее количество отказов произошло в хозяйствах следующих дирекций инфраструктуры: Октябрьской – 30 случаев, Горьковской – 21, Московской – 18, Северной – 17, Свердловской – 16 и Куйбышевской – 14 случаев.

Следует отметить, что технологии, принятые при очистке от нежелательной растительности площадей на объектах железнодорожного транспорта, существенно отличаются от принятой в лесном фонде, где, в том числе, требуется сохранять подрост лесной растительности для естественного возобновления. Они в большей степени схожи с культуртехническими технологиями на мелиоративных площадях, где механическое искоренение нежелательной ДКР сопровождается применением гербицидов, или там, где препараты используют раздельно для искоренения молодой поросли.

Как известно, сходство и различие технологий и технологических процессов, применяемых при различных видах содержания земельных участков, обуславливаются определенными закономерностями размещения, строения зарослей ДКР и характеристиками, которые определяются на основе инженерных ботанико-культуртехнических изысканий.

Методом маршрутного обследования установлено, что в сухостепной зоне пространственное распределение нежелательной ДКР в полосе отвода зависит от породного состава снегозадерживающих лесонасаждений и человеческого фактора. Наименьший уровень встречаемости видов нежелательной ДКР в процентном отношении отмечается в зоне ответственности

тех дистанций пути, где со времен МПС полоса отвода регулярно очищалась и, соответственно, наоборот. Так, в зоне обслуживания Лиховской и Миллеровской дистанций пути клен ясенелистный (как нежелательная порода), встречался на каждом пятом пикете

в технической полосе отвода зависит не только от условий произрастания, но и от хозяйственной деятельности работников путевого хозяйства. Так, в черте пригородной зоны г. Орехово-Зуево среди шести основных нежелательных пород чаще других встречались клен ясенелистный (46 %) и береза бородавчатая (33 %). На перегоне Фрязево - Петушки полоса отвода заросла осиною (40 %), на каждом четвертом пикете произрастала ольха серая (25 %) и на каждом третьем пикете – сосна обыкновенная (31 %).

В целом методом маршрутного обследования участков отдельных дорог выявлено, что зарастание полосы отвода обуславливают от 5 до 24 нежелательных древесных пород. Поэтому при таком разнообразии пород трудно подобрать эффективный препарат на основе одного действующего вещества. Вот почему специалисты отдела гербицидов промышленного направления фирмы «Август» несколько лет подряд организуют и проводят на железных дорогах полевые опыты по апробации общестребибельных гербицидов компании и одновременно – по подбору их баковых смесей на основе однокомпонентных и даже смесевых препаратов.

ем в рабочую жидкость адьюванта Адыо, который снижает «эффект лотоса», предотвращая скатывание капель рабочей жидкости с поверхности листьев. Адыо повышает степень проникновения действующего вещества гербицидов в сорняки, листья которых покрыты восковым налетом или густо опушены, или запылены, или замаслилены, что характерно для условий железных дорог.

Искоренение ДКР в данном регионе проводили с помощью бензомоторного опрыскивателя. Он обеспечивает наибольшую производительность по сравнению с ручными гидравлическими опрыскивателями. Установлено, что на химически обработанных площадях вся древесно-кустарниковая растительность была истреблена, а новые всходы самосева не появились. Результаты применения гербицидов приведены в таблице.

Опыты, проведенные в условиях действующих железных дорог, показали, что применение баковых смесей гербицидов фирмы «Август» для борьбы с нежелательной ДКР имеет большое практическое значение для предотвращения вторичного зарастания полосы отвода.

Более детально с материалами по применению продуктов компа-

Результаты химической обработки технической полосы отвода (ДКР и травянистая растительность)

Дата учета		Вариант опыта	Контроль (без обработки)	Торнадо 500, 3,5 л/га + Магнум, 0,2 кг/га + Адыо, 0,2 л/га	Грейдер, 3,5 л/га + Адыо, 0,2 л/га
До обработки, 04.06.2012 г.	Численность многолетних растений, шт/м ²		95	92	83
	Проективное покрытие растениями поверхности полосы отвода, %		85	80	75
Через 45 дней после обработки, 18.07.2012 г.	Численность многолетних растений, шт/м ²		115	3	7
	Проективное покрытие растениями поверхности полосы отвода, %		95	2,5	6
	Техническая эффективность, %		-	97,4	93,7
Через 67 дней после обработки, 09.08.2012 г.	Численность многолетних растений, шт/м ²		119	1	2
	Проективное покрытие растениями поверхности полосы отвода, %		95	0	1,7
	Техническая эффективность, %		-	100	98,3

те (100 м) на протяжении десятков километров. В то же время этого не наблюдалось на участках Шахтинской дистанции пути, где клен ясенелистный регулярно искореняли.

В целом по такому показателю как встречаемость (%) нежелательные породы располагались в следующей убывающей последовательности: клен ясенелистный > вяз мелколистный > вяз обыкновенный > ясеня зеленый > слива домашняя > яблоня сибирская. Это соответствует долевого участию пород в снегозадерживающих лесонасаждениях. Таким образом, на участках железных дорог, проходящих в степной зоне, техническую полосу отвода засоряют «выходцы» из защитных лесополос. В основном это твердолиственные породы, устойчивые к однокомпонентным препаратам на основе имидазолинона и глифосата.

При маршрутном обследовании участков Московской железной дороги на стыке с лесным фондом установлено, что, как и в случае с лесостепной зоной, встречаемость нежелательных древесных пород

Применение баковых смесей на основе Торнадо 500 и Магнума оказалось высокоэффективным средством при очищении технической полосы отвода от компонентов сложного фитоценоза. Так, в 2009 году на Рузаевской дистанции пути Куйбышевской железной дороги биологическая эффективность баковой смеси через 45 дней после химической обработки составила 97,4 - 97,7 %. В дальнейшем повторная химическая обработка не потребовалась.

В условиях Ярославского региона Северной железной дороги древесно-кустарниковую растительность эффективно искореняли баковыми смесями на основе Торнадо 500 и Магнума с добавлени-

ниями и уровнем фитосанитарного состояния инфраструктуры железных дорог России можно ознакомиться в следующих источниках: 1) Антипов Б. В., Елиневская Л. С., Нестерова Л. М. «Российским дорогам – отечественные гербициды». Журнал «Путь и путевое хозяйство», №5/2010. 2) Антипов Б. В. «Формирование растительных сообществ на железнодорожных путях». Журнал «Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук», №11/2012. 3) «Встречаемость компонентов растительных сообществ в технической полосе отвода железных дорог РФ». Журнал «Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук», №12/2012.

Борис АНТИПОВ, консультант отдела гербицидов промышленного направления компании «Август», Наталья Шевченко, начальник отдела гербицидов промышленного направления компании «Август»

Контактная информация

Борис Владимирович АНТИПОВ Моб. тел.: (916) 302-32-18
Наталья Анатольевна ШЕВЧЕНКО Тел.: (495) 787-08-00, доб. 1141

Начало на стр. 7

Краснодарский край
ООО «Торговый дом «ХимАгро»
Тел.: (8612) 79-24-52
ООО «ДОРФ»
Тел.: (8612) 58-52-30, 15-88-88

Красноярский край
ООО Фирма «Красноярсксельхозхимснаб»
Тел.: (3912) 27-74-35

Курганская область
ЗАО «Кургансемена»
Тел.: (3522) 46-69-46, 46-24-77

Ленинградская область
ОАО «Леноблагропромхимия»
Тел.: (812) 702-14-81

Московская область
ООО «Зарайская сельхозхимия»
Тел.: (49666) 2-48-67, 2-60-67

Московская, Тверская, Ярославская, Ивановская области
ООО «Агро 03-Центр»
Тел.: (495) 995-67-03; 598-57-49

Новгородская, Тверская, Псковская области
ЗАО «Чудовоагрохимсервис»
Тел.: (8162) 33-99-92

Новосибирская область
ЗАО «Агродоктор»
Тел.: (3833) 99-00-82, 99-00-62

Омская область
ООО «Агро-Ресурс»
Тел.: (3812) 37-33-79
ООО «Биоцентр»
Тел.: (3812) 41-93-80
ООО «Торговый дом «Иртышское»
Тел.: (3812) 30-80-11
ИП Сулейменов У. Х.
Тел.: (3812) 55-89-92

Пермская область
ООО «Пермагропромхимия»
Тел.: (3422) 12-08-40

Приморский край
ООО «Черниговскагропромхимия»
Тел.: (42351) 2-01-49
ООО «Солекс Агро»
Тел.: (42352) 2-84-27

Псковская область
ООО «Агрозащита»
Тел.: (8112) 75-10-52

Республика Башкортостан
ГУП «Башплодородие»
Тел.: (3472) 79-51-61

Республика Бурятия
ООО «Агрозащита»
Тел.: (3012) 44-17-75

Республика Хакасия
ООО «Хакасиясельхозхимия»
Тел.: (3902) 22-24-79, 22-41-27

Ростовская область
ООО «Агрохимия»
Тел.: (86342) 6-55-40
ООО «Миллеровагрохимсервис»
Тел.: (86385) 2-07-77

Свердловская область
ГК «Уралсельмаш»
Тел.: (3432) 70-59-38, 16-38-28

Смоленская область
ООО «Защита растений»
Тел.: (4812) 66-12-10, 65-67-22

Ставропольский край
КФХ «Каббалкагрохим»
Тел.: (8662) 44-06-44
ООО «Светлое»
Тел.: (928) 392-74-66
ООО «Минерал Трейд Кубань»
Тел.: (86195) 3-11-54
ОАО «Ремсельмаш»
Тел.: (86552) 6-76-64
ООО «Русь Агро»
Тел.: (86557) 2-48-94

Томская область
ООО «Защита растений»
Тел.: (952) 802-0000

Тюменская область
ООО «Планта»
Тел.: (3452) 49-04-75, 49-04-86

Удмуртская Республика
ООО «Компак»
Тел.: (3412) 24-97-79, 24-97-80

Совет по сезону

Соя: правильно подготовьте семена к посеву!

До посевной кампании остается все меньше времени. Скоро в большинстве регионов приступят к посеву поздних культур, в частности, сои. Существует очень много публикаций, посвященных этой ценной культуре. Даже статьи с многообещающими заголовками «решаем парадоксальные проблемы» не уменьшают количество вопросов, задаваемых нам. В большинстве случаев они касаются посевного материала.

Ежедневно нам звонят десятки людей с одинаковой тревожной проблемой. Абсолютно во всех регионах выращивания сои на Украине убранный и очищенный посевной материал после проверки в семенных инспекциях оказывался непригодным для посева.

Те партии семян, которые при осенней проверке еще показывали хорошие энергию прорастания и всхожесть, отвечающие параметрам ГОСТа (в пределах 82 - 95 %), при повторных проверках демонстрируют катастрофическое снижение этих показателей до 50 - 60 %. Это естественный результат работы различных возбудителей болезней – грибов и бактерий.

Сегодня науке известно более 30 основных грибных и 10 бактериальных возбудителей болезней сои. Еще десять лет назад, когда на Украине соя занимала всего около 100 тыс. га пашни, проблем с заболеваниями культуры было немного. Но за последние годы площади под соей значительно выросли. В ряде хозяйств она выращивается в монокультуре или занимает в структуре севооборота более 50 %. На этом фоне большинство аграриев до сих пор считали, что сое, в отличие от пшеницы, фунгицидная защита не нужна. Вот и получили результат, о котором мы многократно предупреждали.

Многие склонны считать, что вспышки заболеваемости сои зависят от условий года. Не будем оспаривать это утверждение. Но ежегодно мы наблюдаем тот факт, что в соседних сельхозпредприятиях разные показатели качества семян. Например, в одном районе специалисты хозяйства прислушались к нашим рекомендациям и протравили семена правильно подобранным препаратом, а также применили фунгицид против выявленных возбудителей болезней в период вегетации. После этих мер у всего их посевного материала были отмечены следующие показатели: энергия прорастания – 90 %, всхожесть – 92 %, зараженность грибной инфекцией – от 0 до 1 и бактериальной – от 0 до 2 %. Соседи, не сделавшие ничего, получили, соответственно, энер-

гию прорастания 78 %, всхожесть – 44 %...

Вместе с нашими партнерами из НИИ сои (г. Глобино), лабораторий фитозащиты «Агро-Анализ» (г. Каховка) и «Артания» (г. Винница) мы занимаемся этой темой уже более шести лет. Ежегодно проверяем большое количество партий семян сои на зараженность. На основании проверенных образцов и выявленных возбудителей болезней культуры, передающихся с семенами, мы отметили определенную статистическую закономерность за последние пять лет, которая приведена в таблице.

В 2008 году семена из разных хозяйств Украины были инфицированы в основном двумя - тре-

и между грибами и бактериями. Чаще всего от незнания аграрии выбирают протравитель под влиянием рекламы или просто непрофессиональных «дружеских» советов. При таком подходе мы наблюдаем, опять же с помощью лаборатории, что для одной группы возбудителей препарат оказывается смертельным врагом, а для другой – союзником, избавившим ее от конкурентов. Сохранив свои основные обработанные патогены развиваются без конкурентов еще активнее, а увлажнение и перемешивание семян при протравливании способствуют этому процессу.

Уже более пяти лет большинство хозяйств идет таким путем.

Зараженность семян сои основными возбудителями болезней (по результатам фитозащиты), %

Возбудители заболеваний	Год (количество образцов)	2009 (61)	2010 (73)	2011 (97)	2012 (113)	2013 (138)
Alternaria ssp., возбудитель альтернариоза		82	78	84	100	100
Fusarium ssp., возбудитель фузариоза		33	64	49	70	100
Rhizopus ssp., возбудитель плесневения семян		0	0	21	40	60
Peronospora manshurica, возбудитель переноспориоза		5	28	30	31	35
Cladosporium herbarum, возбудитель оливковой плесени		17	38	23	53	63
Бактерии рода Pseudomonas, возбудители бактериоза		2	0	6	36	100
Penicillium ssp., возбудитель плесневения семян		0	16	58	62	69
Aspergillus ssp., возбудитель плесневения семян		0	11	22	24	35

ми возбудителями грибной инфекции. Это фузариоз (*Fusarium oxysporum*), альтернариоз (*Alternaria tenuis*) и возбудитель плесневения семян (*Cladosporium spp.*). А на семенах урожая 2013 года уже обнаруживался целый «букет» болезней, состоящий из четырех - семи грибных патогенов и бактериоза в придачу.

И в целом в природе, и на семенах сои идет жестокая борьба за пищу как между грибами, так

А здесь, как и в медицине, первоначально необходимо поставить точный диагноз. Для этого у нас появились «инструменты». Четко зная возбудителя, мы подбираем фунгицидный протравитель с действующим веществом, наиболее эффективным против него. Многократно проверяем полученный результат в лабораторных условиях и только тогда даем рекомендации для применения препарата в производственных условиях.

Например, сегодня мы четко знаем, что самым эффективным «бойцом» против альтернариоза показал себя тебуконазол, против фузариоза – беномил. Ни один из фунгицидов, даже двух- и трехкомпонентных, не показал полной универсальности, особенно когда на семенах обнаружен целый комплекс грибных и бактериальных возбудителей болезней. Давать рецепт для лечения, то есть рекомендовать тот или иной протравитель, не имея диагноза, – это чистой воды шарлатанство.

Против существующего сегодня спектра возбудителей заболеваний сои наши коллеги в лабораторных условиях подбирают варианты не из одного протравителя, а из нескольких. В баковую смесь, успешно решающую комплекс проблем, обычно входят два препарата с действующими веществами из различных химических групп.

Например, для образца семян, типичного для сезона-2013, по результатам фитозащиты характерны следующие показатели: энергия прорастания – 82 %, всхожесть – 71, зараженность фузариозом (*Fusarium ssp.*) – 7, альтернариозом (*Alternaria ssp.*) – 12, кладоспориозом (*Cladosporium ssp.*) – 3, аспергиллусом (*Aspergillus ssp.*) – 5, пенициллиумом (*Penicillium ssp.*) – 3, ризопусом (*Rhizopus ssp.*) – 8 и бактериозом (*Pseudomonas*) – 32 %.

В лабораторных условиях образец обработали всеми зарегистрированными в Украине фунгицидными протравителями и несколькими смесями из них. Через 10 дней все варианты были высеяны в кюветы для проверки эффективности. Результаты получили самые разные, были даже отрицательные, то есть показатели всхожести стали ниже, а зараженность по отдельным патогенам – выше. Наибольший лечебный эффект был получен после протравливания смесью Виал ТрасТ (тебуконазол, 60 г/л + тиабендазол, 80 г/л), 0,4 л/т + ТМТД ВСК (тирам, 400 г/л), 3 л/т. Этот вариант позволил вернуть семена в ранг пригодных для посева: энергия прорастания – 84 %, лабораторная всхожесть – 85 %, зараженность семян – в рамках допустимых значений.

Также хорошую эффективность показала смесь Бенорад (бено-

мил, 500 г/кг), 3 кг/т + ТМТД ВСК (тирам, 400 г/л), 3 л/т, она незначительно уступала первой комбинации. В целом эксперимент доказал правильность и необходимость такого подхода к выбору протравителя: в каждом конкретном случае сначала нужно ставить диагноз, а изучив его, на основании опыта и знания эффективности действующих веществ фунгицидов, давать правильный рецепт.

Подтверждением эффективности данной смеси может служить двусторонний акт, составленный 20 июня 2013 года и подписанный с одной стороны заместителем директора по растениеводству Восточно-регионального управления ПрАТ «Райз-Максимко» В. В. Исаявым, главным агрономом В. П. Дорошенко, агрономом технологом О. И. Климком, а с другой стороны – П. А. Корчагиным и А. П. Корчагиным.

Он был составлен в качестве доказательства правильности подходов в диагностике посевного материала сои и подбора протравителя по результатам фитозащиты. Она показала, что партия семян имела следующие показатели: энергия прорастания – 68 %, всхожесть – 70, зараженность бактериозом – 4, фузариозом – 5, альтернариозом – 26, аскохитозом – 37, пенициллиумом – 1, мукором – 9 %.

В акте было указано, что после обработки семян смесью препаратов Бенорад, 1,5 кг/т и ТМТД ВСК, 0,8 кг/т протравленные образцы вновь направили на анализ, который показал положительную динамику: энергия прорастания составила 90 %, всхожесть – 92 %, а вся присутствовавшая инфекция была уничтожена благодаря правильно подобранному протравителю. Поэтому всю партию семян обработали по схеме защиты, предложенной компанией «Август-Украина». В поле была получена запланированная густота здоровых растений сои.

И вы, уважаемые наши коллеги, пользуясь древней народной мудростью: «Доверяй, но проверяй», сможете сделать правильный выбор в условиях ваших хозяйств. Протравив одну и ту же партию семян смесью препаратов по нашей рекомендации (сделанной на основании диагноза) и любой другой, самой «брендовой» смесью, проверив результат в лаборатории, вы убедитесь в правильности описанного подхода.

А после этого примете окончательно верное решение по обеззараживанию ваших семян. Например, так делают наши партнеры в ПрАТ «Райз-Максимко», ООО АПК «Докучаевские черноземы Карловщины» Полтавской области и другие.

Искренне желаем всем успеха, здоровья и процветания!

Павел КОРЧАГИН,
старший региональный менеджер,
Александр КОРЧАГИН,
региональный менеджер
ООО «Август-Украина»

Фото Л. Макаровой
и П. Корчагина

Контактная информация

Павел Александрович КОРЧАГИН
Моб. тел.: (1038050) 385-96-50
Александр Павлович КОРЧАГИН
Моб. тел.: (1038050) 305-02-92



Посевы сои семенами, обработанными смесью Виала ТрасТ с ТМТД ВСК



Изреженность посевов из-за наличия болезней

К сезону-2014

В ПОМОЩЬ ЗЕМЛЕДЕЛЬЦУ

Хлеб – всему голова! Конечно, никто не будет спорить с этой истиной. Но кроме зерновых колосовых, к важнейшим в сельскохозяйственном производстве культурам относятся кукуруза, подсолнечник, рапс, соя, горох и многие другие, без которых невозможно представить грамотный и рентабельный севооборот. Их посевы также нуждаются в очищении от сорных растений. Специалисты компании «Август» разработали полноценные системы защиты всех важнейших сельхозкультур, а к сезону-2014 подготовили несколько новинок. Познакомьтесь с двумя из них.

Дублон супер

Новый двухкомпонентный гербицид для борьбы с однолетними и многолетними двудольными и злаковыми сорняками в посевах кукурузы Дублон супер содержит дикамбу, 425 г/кг и никосульфурон, 125 г/кг. Препарат выпускается в форме водно-диспергируемых гранул, благодаря которым при разведении водой он очень быстро образует рабочую суспензию, средний размер частиц в которой составляет 5 мкм. Также планируется выпуск Дублона супер в виде смачивающегося порошка (в том числе в водорастворимых пакетах).

Гербицид обладает высокой эффективностью против основных видов злаковых и двудольных сорняков, широко распространенных в посевах кукурузы, в том числе устойчивых к 2,4-Д и сульфонилмочевинам, обеспечивает полную гибель многолетних корнеотпрысковых двудольных сорняков, уничтожает всходы падалицы рапса и подсолнечника. Препарат также очищает поля от пырея ползучего благодаря наличию в своем составе никосульфурона – наиболее активного действующего вещества против этого сорняка. Действующие вещества Дублона супер имеют разный механизм действия, что предотвращает развитие резистентности у сорных растений.

Среди злаковых сорняков чувствительны к препарату пырей ползучий, просо куриное, гумай (сорго алеппское), лисохвост, мятлик (виды), овсюг (виды), плевел (виды), просо волосовидное, росичка кроваво-красная, сыть (виды), щетинник (виды) и др. Среди двудольных чувствительными к гербициду являются: амброзия полыннолистная, бодяк (виды), борщевик Соснов-

кого, вьюнок полевой, горец (виды), горчица полевая, дурман вонючий, дурнишник обыкновенный, звездчатка средняя, канатник Теофраста, лебеда, марь белая, мята, осот (виды), падалица подсолнечника, падалица рапса, паслен черный, пикульник (виды), подмаренник цепкий, полынь (виды), портулак огородный, редька полевая, ромашка (виды), сурепка обыкновенная, чистец болотный, щавель (виды), щирица (виды) и др.

Дублон супер быстро проникает через листья и частично через корни сорняков, немедленно останавливает их рост, благодаря чему они перестают конкурировать с культурой за питательные вещества, свет и влагу. Гербицид угнетает точки роста и перемещается по всему растению. Видимые симптомы действия препарата отмечаются через два-три дня после обработки (покраснение жилок, хлороз листьев, отмирание точек роста и некроз тканей), а полное отмирание сорняков наступает через 15 и более дней. Быстрота проявления задержки роста зависит от погодных условий в момент обработки (влажность, температура), видового состава сорных растений и фазы их развития.

Дублон супер в большинстве случаев уничтожает только те сорняки, которые уже проросли или прорастают в момент обработки, но обладает также и почвенным действием. В прохладную и влажную погоду гербицид контролирует сорные растения (при опрыскивании по всходам) в течение максимум трех недель благодаря поглощению через корневую систему. Поэтому для лучшего почвенного действия препарата не рекомендуется проводить культивацию междурядий ранее, чем через 7 дней после его внесения.

Гербицид следует вносить однократно в фазе трех-пяти листьев кукурузы и в ранние фазы рос-

та сорняков в норме 0,3 - 0,5 кг/га в баковой смеси с поверхностно-активным веществом Адю, 0,2 л/га. Расход рабочей жидкости – 200 - 300 л/га.

При использовании на сортах лопающейся (попкорновой) и сахарной кукурузы следует обращать внимание на селективность выращиваемого сорта (гибрида) по отношению к дикамбе.

Дублон супер хорошо совместим в баковых смесях с гербицидами на основе метрибузина, сульфонилмочевин, производных феноксикислот (за исключением 2,4-Д), а также с фунгицидами и инсектицидами. Не рекомендуется смешивать препарат с гербицидами, имеющими сильнощелочную или сильнокислую реакцию, препаратами на основе бентазона, а также с фосфорорганическими инсектицидами (на основе хлорпирифоса, малатиона, паратиона и т.д.) ввиду возможного проявления фитотоксичности данной смеси по отношению к культуре. Нежелательно смешивать Дублон супер с гербицидами на основе 2,4-Д в количестве более 120 г/га в пересчете на 2,4-Д кислоту, так как это может привести к снижению эффективности препарата против злаковых сорняков.

Дублон супер в форме водно-диспергируемых гранул выпускается во флаконах по 0,8 кг. А в ближайшее время планируется выпуск гербицида в виде смачивающегося порошка в коробках по 0,8 или 0,9 кг или в полимерных пакетах по 3 кг, содержащих три водорастворимых пакета по 1 кг, или по 3 кг, содержащих шесть водорастворимых пакетов по 0,5 кг.

Парадокс

Послевсходовый системный гербицид Парадокс предназначен для борьбы с однолетними злаковыми и двудольными сорняками на посевах сои, гороха, а также сортов и гибридов рапса и подсолнечника, устойчивых к имидазолинонам. Его регистрация завершается.

Препарат содержит имазамокс, 120 г/л, который относится к классу имидазолинонов. Парадокс будет выпускаться в форме водорастворимого концентрата, содержащего специфический внутренний адьювант, обеспечивающий высокую дождестойкость. А высокая концентрация действующего вещества в препаративной форме позволит сократить расходы при транспортировке гербицида.

Парадокс обладает широким спектром действия против однолетних злаковых и двудольных сорняков, сдерживает развитие многолетних, в том числе осота желтого и пырея ползучего. Чувствительны к препарату: амброзия полыннолистная, марь белая, горчица полевая, овсюг полевой, дурнишник (виды), осот желтый, дымянка лекарственная, просо куриное, канатник Теофраста, щетинник (виды), щирица (виды) и др. Умеренно чувствительны

к гербициду акалифа южная, полынь (виды), осот розовый, пырей ползучий и др.

Парадокс действует на сорняки двояко – через корневую систему и листья. Симптомы его гербицидной активности проявляются в течение часа после обработки – он блокирует синтез незаменимых аминокислот, что приводит к остановке роста чувствительных растений. Видимые признаки повреждений проявляются через пять-семь дней в виде обесцвечивания и побурения точек роста, далее наступает хлороз и полная гибель сорняков. При достаточной влажности почвы гербицидное действие препарата на чувствительные виды сорняков проявляется в течение двух-четырех недель. При этом благодаря остаточной почвенной активности сдерживается появление следующих сорняков. В дальнейшем вновь отрастающие сор-

ника, канатника и амброзии) можно совмещать Парадокс в баковой смеси с Корсаром. Для расширения спектра подавляемой сорной растительности на гибридах рапса и подсолнечника, устойчивых к имидазолинонам, рекомендуется баковая смесь Парадокса (0,3 - 0,4 л/га) с гербицидом на основе имазапира Грейдер (0,05 - 0,1 л/га), регистрация которого для применения на данных культурах завершается.

Парадокс будет разрешен для использования на посевах сои, гороха (кроме овощного горошка), а также сортов и гибридов подсолнечника (на семена и масло) и рапса, устойчивых к имидазолинонам. Опрыскивание препаратом следует проводить в ранние фазы роста сорняков (два-четыре настоящих листа) и при наличии четырех-пяти настоящих листьев у культуры. На сое и горохе норма расхода Парадокса 0,25 - 0,35 л/га,



няки заглушаются разросшимися культурными посевами. На почвах с высоким содержанием гумуса (4-6%), а также при повышенных температурах разложение препарата происходит быстрее.

Что касается селективности Парадокса, то избирательность устойчивых культур является результатом генетически обособленного метаболизма (деградации имазамокса в устойчивых растениях). Препарат быстро метаболизируется в сое и горохе посредством деметилирования и гликозилирования, поэтому они проявляют высокую толерантность к гербициду. Возможно кратковременное незначительное подавление роста обрабатываемых культур в течение одной-двух недель после обработки, но это не сказывается на величине урожая. По имеющимся данным, устойчивость к препарату проявляют сорта и гибриды рапса и подсолнечника, используемые в системе «Clearfield».

Для расширения спектра уничтожаемых сорняков и предотвращения возникновения у них резистентности Парадокс можно использовать в баковой смеси с гербицидами из других химических классов, обладающих иным механизмом действия. Так, для более эффективной защиты сои и гороха от двудольных сорняков (дурниш-

ника и гибридах подсолнечника и рапса, устойчивых к имидазолинонам, – 0,3 - 0,4 л/га. Расход рабочей жидкости – 50 - 300 л/га.

При использовании Парадокса нужно помнить об ограничениях по севообороту. В год применения гербицида можно высевать озимую пшеницу и озимый рапс (сорта и гибриды, устойчивые к имидазолинонам); через год – яровые и озимые пшеницу, ячмень, рожь, тритикале; кукурузу, горох, сою, бобы, сорго, люцерну, люпин, рапс и подсолнечник (сорта и гибриды, устойчивые к имидазолинонам); через два года – овес, подсолнечник (традиционные сорта и гибриды); через три года – любые культуры без ограничений, включая традиционные сорта и гибриды рапса; сахарную свеклу. Вероятность последствия имазамокса выше на кислых почвах, при малом количестве осадков и коротком безморозном периоде. На кислых почвах (pH ниже 5,5) в условиях засухи и коротком безморозном периоде для определения последствия рекомендуется проводить биотестирование.

Надеемся, что новые гербициды откроют хозяйствам дополнительные возможности для получения высокого урожая и достойной прибыли!

«Поле Августа»





Компания «Август» активно продвигается на рынки стран Латинской Америки. Например, аграрии Колумбии с большим интересом приняли продукцию российского производителя. И сразу же убедились в ее эффективности. Компания постоянно расширяет ассортимент предлагаемых колумбийским фермерам препаратов, он уже включает восемь наименований. А технологи дочерней компании «Avgust Colombia» и ее официального дистрибьютора компании «AgroProductiva» придерживаются главного принципа работы российского партнера – не просто продают препараты, но и обеспечивают широкое технологическое сопровождение их применения.

Сотрудники «Avgust Colombia» и «AgroProductiva» участвуют в выставках, проводят много обучающих семинаров. Один из них, посвященный эффективным технологиям защиты риса и кукурузы, состоялся 13 февраля в городе Ибаге.

На встрече собрались около 20 фермеров из региона Толима, в котором уже долгое время выращивают в основном трансгенные гибриды кукурузы. Постепенно здесь появились проблемы. Например, Вт-гибриды, устойчивые к вредителям, приходится дополнительно обрабатывать инсектицидами, так как многие популяции насекомых стали способны наносить урон посевам. Семена трансгенных гибридов стоят недешево, но не приносят должной отдачи, поэтому аграрии все чаще задумываются о переходе на традиционные гибриды. А это предполагает перестройку системы защиты растений и всей технологии. В этом отношении препараты «Августа» очень перспективны для фермеров Колумбии, тем более что у некоторых из них на местном рынке нет аналогов.

В регионе Толима средний размер хозяйств 100 - 200 га, здесь в основном возделывают рис на поливе и на богаре, кукурузу на зерно, а также на небольших площадях – хлопчатник и бананы. В год собирают минимум два урожая.

Многие участники семинара уже были знакомы с продукцией «Августа». Некоторые применяли на рисе гербицид Байкал (д. в. – биспирибак натрия), фунгициды Номад (в России – Колосаль Про), Кейзол (Колосаль), инсектицид Борей и др. Убедившись в их эффективности, фермеры захотели узнать, что же может предложить российская компания для защиты кукурузы.

С приветственным словом к собравшимся обратился руководитель направления стран Латинской Америки фирмы «Август» Павел Каверин. Он рассказал о компании, темпах ее продвижения на континенте. Затем выступил технический директор «Avgust Colombia» Оскар Рухелес, который подробно проинформировал фермеров о препаратах «Августа», как уже знакомых на рынке Колумбии, так и о новинках. Например, гербицид Дублон голд можно приобрести в этой стране с февраля 2014 года. Этот востребованный в России препарат может решить многие проблемы и в условиях тропиков. В частности, он эффективен против таких злостных в Колумбии злаковых сорняков, как роттбелия высокая, сыть круглая, ежовник крестьянский, а также двудольных: род Ипомея семейства Вьюнковые, кассия тора, мальваструм коромандельский и др.

Рекомендации по срокам и нормам применения Дублона голд схожи с российскими – 50 г/га в фазе трех - пяти листьев кукурузы. Не следует использовать препарат при температуре более 35 °С и (или) избыточном увлажнении почвы, если в течение 4 ч после обработки ожидается дождь, а также на почвах с рН более 7. Оскар порекомендовал применять гербицид в смеси с препаратами на основе дикамбы и с инсектицидом Борей. В Колумбии разрешено наземное, авиационное применение препарата или с использованием ручных опрыскивателей.

Номад – фунгицид для защиты риса от поражения грибами из классов Аскомицетов, Базидиомицетов и Дейтеромицетов. Препарат в виде концентрата наноэмульсии позволяет быстро и надежно контролировать пирикулярриоз, гельминтоспориоз и другие вредоносные заболевания на по-

севах риса в жарком и влажном климате. Очень важным свойством фунгицида также является наличие газовой фазы, благодаря содержанию пропиконазола. Кроме риса, Номад можно использовать для защиты бананов, томатов, кофе и других культур. На кукурузе препарат эффективен против бурой пятнистости, гельминтоспориоза и других заболеваний.

Одним из главных преимуществ инсектицида Борей для колумбийских фермеров является его устойчивость к жаре и солнечному свету, высокая и длительная

эффективность против комплекса вредителей, которых в регионе большое разнообразие. А главное, препарат надежно защищает растения от насекомых-переносчиков вирусных заболеваний – настоящего бича рисоводов. На рисе и кукурузе в Колумбии Борей используют против комплекса вредителей до трех раз за вегетационный период в смеси с фунгицидом Номад.

Большое практическое значение в Колумбии имеет и инсектицид Сиртак (в России – Герольд). Он уничтожает опаснейших вредителей риса, кукурузы и томатов из отряда Чешуекрылых. На этих культурах его используют в смеси с Номадом или Кейзолом.

Уже хорошо знакомый колумбийским рисоводам гербицид Байкал эффективен в регионе против многих трудноискоренимых злако-

вых и двудольных сорняков: просовидных, людвигии, мурданнии узлоцветковой, коммелины, эшиномене и др. Препарат в смеси с сурфактантом применяют в фазе двух листьев сорняков и трех - четырех – культуры. Через два - три дня после обработки чеки можно заливать водой.

Со злаковыми сорняками на рисе можно бороться с помощью Диафопа – гербицида на основе эфира цигаллофоп-бутила, 180 г/л. Он эффективно уничтожает виды проса, росички, роттбелии и др.

В ходе обмена мнениями участники семинара отметили, что, используя комплексную защиту культур препаратами компании «Август», можно снять многие проблемы на полях и стабильно получать достойные урожаи.

Ольга РУБЧИЦ
Фото автора

Новый противозлаковый системный гербицид для применения на сахарной свекле, яровом и озимом рапсе, сое, льне-долгунце и льне масличном.

Содержит уникальное сочетание двух действующих веществ из разных химических классов. Эффективен против всего спектра однолетних и многолетних злаковых сорных растений.

Обладает высокой скоростью действия. Применяется без ограничений по стадиям развития культуры.

Благодаря гибким нормам расхода позволяет экономически обоснованно решать любые проблемы со злаковыми сорняками.

Совместим в баковых смесях с противодвудольными гербицидами.

avgust crop protection