

Поле Августу

Международная газета для земледельцев

Октябрь 2020 №10 (204)



Уважаемый читатель!

В год своего 30-летия «Август» запустил в работу в Китае, в провинции Хубэй, новый завод. К трем производственным предприятиям компании в Татарстане, Чувашии и Беларуси добавилось еще одно – по выпуску действующих веществ (д. в.) для производства пестицидов. «Август» стал первым российским производителем д. в. для ХСЗР.

Об этом заводе еще не так давно мечтали, как о чем-то несбыточном, а теперь эти мечты на глазах у всех становятся реальностью. Уже заработал первый цех, выпущены первые 400 т продукции, которые отгружены на формуляционные заводы «Августа» в России и Беларуси. Продолжается строительство новых корпусов, идет монтаж оборудования, готовится к запуску следующий цех. При развитии производства предприятие в Хубэе в состоянии обеспечить заводы компании более чем 30 самыми актуальными действующими веществами, а со временем – и поставлять свою продукцию другим потребителям в России, Китае и на мировой рынок.

Значение этого завода огромно. Ключевые сырьевые компоненты для выпуска ХСЗР перестают быть импортным товаром, что позволяет снизить риски поставок д. в., стабилизировать производство пестицидов, снизить себестоимость продукции и т. д. Подробнее о новом заводе «Августа» читайте в номере.

Среди других тем советуем обратить внимание на такие: опыт быстрого развития агрокомпаний на иностранные инвестиции; как повлияла пандемия Covid-19 на работу крупных холдингов и целых отраслей АПК; какой должна быть схема защиты озимой пшеницы для получения урожая 102 ц/га и озимого рапса – 45 ц/га; о чем надо помнить, чтобы поддерживать безупречную работу парка опрыскивателей в хозяйстве; с помощью каких гербицидов за сезон можно полностью очистить участок от борщевика Сосновского.

А на главном фото – новый завод «Августа» с высоты птичьего полета.

Ваше «Поле Августу»

Фото АО Фирма «Август»

ЕСТЬ ПОЛНЫЙ ЦИКЛ!



стр. 2 - 3

**«Мы в России
надолго!»**

стр. 6

**Пшеница –
102 ц/га!**

стр. 7

**Сам себе
хозяин**

стр. 8

**Снова
о форсунках**

стр. 11

**Убрать – раз
и навсегда!**

Герои номера

«В России есть где развернуться!»



В. Демуцки

Агрохолдинг «РАВ Агро» – один из крупнейших в Воронежской области. Помимо растениеводства он развивает молочное животноводство. Но сегодняшняя беседа касается в основном земледелия. Наши собеседники – генеральный директор холдинга Владимир ДЕМУЦКИ, исполнительный директор ООО «РАВ Агро» и ООО «РАВ Молокопродукт» Виталий ГОЛДА и главный агроном Кристиан КОВАЛЬЧИК.

В. Демуцки: Растениеводство – это бизнес под открытым небом. Для достижения результата в таких условиях необходимо уделять много внимания контролю соблюдения агрономических сроков, технологий и подбору надежных партнеров и поставщиков. Одним из таких партнеров является и компания «Август». Свое сотрудничество с фирмой мы начали с 10 % от общего объема применяемых СЗР, а сейчас эта доля составляет уже 40 %. На следующий год, скорее всего, будет еще больше.

Мы ведем растениеводство на площади 45 тыс. га. Из них озимая пшеница занимает 18 тыс. га или 44 %, кукуруза на зерно – 8 тыс. га, подсолнечник – 6 тыс., 5,8 тыс. га отводим под пары. Выращиваем и ячмень, но немного, чуть более 1,5 тыс. га, он идет на корм скоту и частично для выполнения обязательств перед пайщиками.

Так как мы занимаемся молочным животноводством (у нас 3 тыс. голов КРС, из которых 1,2 тыс. дойных коров), то для успешного его ведения сами производим корма, закупая только концентрированные. Постепенно модернизируем технику и производственные процессы, включая обучение персонала. На следующий год планируем начать строительство нового элеватора мощностью 40 тыс. т силосного хранения.

Виталий Анатольевич, Вы местный?

Сейчас я уже считаю себя местным жителем, но в свое время приехал сюда из Северного Казахстана. По окончании Целиноградского сельскохозяйственного института поработал три года агрономом-семеноводом, шесть лет – главным агрономом и в возрасте 33 лет решил попробовать себя в сельском хозяйстве в России. В декабре 1999 года я устроился на работу в ЗАО «Родина» Россошанского района. Уже через полгода меня назначили главным агрономом, и в этой должности я был до 2009 года, пока не начались преобразования в нашем хозяйстве.

С приходом в Воронежскую область управляющей компании «РАВ Агро Про» с иностранным капиталом на-

чались глобальные изменения – было создано три филиала агрохолдинга: Ольховатский, Россошанский и Кантемировский. Изменения произошли и в моей жизни – все, что касается организационных моментов, связанных с производством во всех филиалах, – это моя непосредственная работа, обязанность и ответственность. В Кантемировском районе мне помогает управляющий филиалом Алексей Татарков.

Сейчас в холдинге создана оптимальная управленческая структура, подобрался очень хороший штат специалистов среднего звена, сформировался стабильный коллектив. В растениеводстве и животноводстве занято примерно 500 человек, в других подразделениях набирается еще человек 50. Текучка кадров у нас сравнительно небольшая, но проблемы есть, так как средний возраст работающих приближается к 50 годам. Эти вопросы пытаемся решать, направляя молодых людей на обучение. Заключаем с ними договоры, в соответствии с которыми по окончании учебы они возвращаются в компанию. Кроме того, директор по персоналу Елена Зубкова занимается подбором кадров в других регионах, в том числе на пиковые периоды сезона.

Все постоянные работники оформлены в соответствии с законодательством РФ, дважды в месяц без задержки выплачивается заработная плата, имеется страховой пакет. В соответствии с ним работающие застрахованы от несчастных случаев и на производстве, и во время отдыха. Также мы оказываем всестороннюю помощь всем, кто в ней нуждается в сложных жизненных ситуациях, своих в беде не бросаем. Люди это понимают, дорожат своей работой.

Иностранные инвесторы привнесли в нашу жизнь очень многие рациональные подходы во всех отношениях. И в плане расходования денежных средств, пунктуальности, научили нас планированию, в работе и жизни должно быть не русское авось, а четкий план. Конечно, любой план можно видоизменять,

но только после обсуждения с руководством.

У нас есть своя столовая, обеспечиваем людей минеральной водой в жаркие периоды, доставляем к месту работы и обратно за счет компании. В этом сезоне осуществляется большой комплекс мер по защите наших людей от COVID-19. Мы закупили все необходимое, в соответствии с графиком ежедневно проводим дезинфекцию транспортных средств, перевозящих людей, офисных и производственных помещений. Часть офисных сотрудников работают удаленно, на местах только те, без кого не обойтись, но и они выходят по необходимости.

Помогает ли холдинг сельским поселениям?

Конечно, компания заботится и оказывает необходимую спонсорскую помощь сельским администрациям на решение их неотложных нужд. Работа в этом плане ведется постоянно, она очень большая, и занимается этим представитель генерального директора Николай Николаевич Моргунов. Ежеквартально, в соответствии с заключенными договорами, сельским поселениям перечисляются денежные суммы, естественно, с обратной связью – как эти средства используются. Потому что политика генерального директора компании – оказывать адресную помощь, чтобы она была видна, наглядна и понятна всем жителям. Так, например, мы трижды закупили средства индивидуальной защиты от COVID-19 для медперсонала Россошанской и Ольховатской ЦРБ, а также средства для дезинфекции помещений. К открытию в августе детского сада в селе Поповка Россошанского района закупили антибактериальные рециркуляторы воздуха.

Определенную работу ведем с пайщиками, с которыми у нас заключены договоры аренды земли, четко и вовремя рассчитываемся, несмотря ни на какие трудности и погодные условия. Уже с конца августа начинаем по графику расчеты по арендной плате, чтобы к декабрю завершить их. Выдаем то, что прописано в условиях договоров.

И претензий со стороны пайщиков к нам нет.

Я хочу особо отметить, что наш холдинг четко выполняет все взятые на себя обязательства, полностью соблюдает российское законодательство, ведет себя очень порядочно. Большое внимание уделяется экологии, охране окружающей среды, сохранению плодородия земли. Работая с СЗР, мы полностью соблюдаем все условия применения пестицидов в водоохраных зонах, утилизации тары из-под них и т. д. То есть работаем на далекую перспективу – договорные отношения с территориями заключены на сроки от 25 до 49 лет. Никто не живет одним днем.

Что касается компании «Август», то мы с каждым годом расширяем пакет применяемых препаратов. На сегодня довольны и результатами их работы, и ценовой политикой компании, что в современных условиях тоже немаловажно. Все, что нужно было сделать, мы по этому году сделали и, хотя погода внесла серьезные коррективы, надеемся выйти на запланированные уровни прибыльности и высокую оценку нашего труда.

Кристиан, как организована работа агрохолдинга?

К. Ковальчик: Головной офис управляющей компании «РАВ Агро Про» находится в Воронеже, а в районах располагаются три филиала – в Ольховатском примерно 22 тыс. га земли, в Россошанском – 10 тыс. и в Кантемировском районе – 13 тыс. га. В каждом филиале отдельный парк техники. В Ольховатском районе находится элеватор напольного хранения вместимостью 72 тыс. т, и в каждом филиале есть несколько зернотоков для приема урожая, предварительной очистки и временного хранения. Мы выращиваем зерновые культуры – озимую пшеницу и яровую ячмень, подсолнечник и кукурузу.

Для этого в компании имеются трактора «John Deere» и комбайны этой же фирмы с 9-метровыми жатками. Возделывание культур ведем без вспашки, полностью отказались от плугов. Предпосевную подготовку почвы осуществляем 9-метровыми культиваторами, которые проводят мелкое рыхление почвы для того, чтобы закрыть влагу.

Стратегия компании на данный момент такова: полное обновление парка прицепных машин. Мы его начали три года назад и продолжаем, потому что видим результаты – они становятся каждый год лучше. Наша задача – все стабилизировать, оптимизировать урожай, увеличивать их. В наших условиях реальный урожай подсолнечника – 26 - 28 ц/га, зерна кукурузы при влажности 16 - 17 % – 65 ц/га, по пшенице средний урожай по годам – 40 - 45 ц/га. Но если реально посмотреть, какие результаты были пять лет назад, когда еще не был заменен прицепной парк, то мы видим, что только это сразу везде дало прибавку урожая в 30 - 40 %. Также планируем приобрести 16-рядные культиваторы для проведения междурядных обработок. Их же можно будет использовать для внесения в рядок жидких удобрений.

Опрыскивание посевов производим только самоходными опрыскивателями, на каждый из них приходится

около 7 тыс. га, например, в Ольховатке три машины. Разбрасыватели удобрений тоже современные, ширина разбрасывания – 36 м. Урожай убираем с помощью бункеров-накопителей, их по два на семь комбайнов. Это увеличивает производительность комбайнов примерно на 25 %. Постепенно учим людей перегружать зерно на ходу.

Какие сорта и гибриды вы используете?

Что касается пшеницы, то мы выращиваем только российские районированные сорта – Ермак, Московскую 56, Безостую 100. Московскую 56 сеем уже давно, хотя в наших условиях это не самый лучший по урожайности сорт, но у него есть очень важное качество – он не прорастет на корню. Аккурат два года назад, когда после дождей зерно проросло в колосе, Московская 56 выдержала, а Ермак самым первым начал прорастать, и очень быстро, были большие потери.

Ячмень мы выращиваем только одного сорта – Призовский 9. Он также районирован, давным-давно себя хорошо зарекомендовал – в любых условиях дает урожай, стабилен по урожайности, менее капризен по сравнению с другими. Он и засуху легче переносит, меньше и полегаёт, и осыпается.



В. Голда

Гибриды кукурузы и подсолнечника у нас полностью зарубежные. Мы сотрудничаем с несколькими компаниями – «Syngenta», «Bayer», «Pioneer», «Limagrain», «Euralis», «Maisadour». А вот в плане защиты растений последние четыре года мы постепенно идем от препаратов иностранных компаний к продуктам, выпущенным российскими производителями.

Первым «августовским» препаратом стал Торнадо 500, затем добавилась Балерина, которую мы применяем на больших площадях. Помимо них уже несколько лет используем гербицид Деймос на основе дикамбы. Второй год успешно работаем почвенными препаратами Камелот, Симба с Гамбитом на посевах подсолнечника и довольно хорошим результатом.

В этом сезоне на половине площадей, занятых кукурузой, мы применяли баковую смесь гербицидов Дублон и Эгида. Обычно мы закладываем опыты, прежде чем приобретать препарат, и увидели, что эта смесь очень мягко сработала по отношению к культуре. В Эгиде очень хорошее действующее вещество (д. в.) – мезотрион. Нам нравится то, что мы можем варьировать нормы расхода: если больше злаковых сорняков – добавляем Дублон (д. в. никосульфурон), если двудоль-

ные преобладают – берем больше Эгиды. То есть можно самим сделать свой известный иностранный препарат Элюмис с теми же самыми д. в., но совсем за другие деньги. Мы очень довольны этой комбинацией, и на следующий год доля этих препаратов в защите кукурузы будет больше.

Семена гибридов кукурузы и подсолнечника уже приходят протравленными, а посевной материал зерновых культур обрабатываем инсектицидным протравителем Табу и фунгицидным – Оплотом Трио. В этом году тестировали фунгицид для защиты зерновых Колосаль Про, и он показал себя примерно на том же уровне, что и импортный продукт. То есть мы уже успешно применяем много «августовских» препаратов.

С чем вы связываете такой рост объемов?

Поначалу мы использовали импортные СЗР. Но в последние годы иностранные компании неадекватно повышают цены на свою продукцию. В отличие от них, у «Августа» нормальная ценовая политика, устраивающие нас условия поставки и оплаты, а самое главное – все препараты реально эффективные. Эти препараты ра-бо-та-ют! И самое главное – мы, агрономическая служба, чувствуем себя уверенно, получая от сотрудников «Августа» профессиональные консультации. Лично мы встречаемся не так часто, как хотелось бы. Много общаемся по телефону. Сейчас несложно проинформировать о проблеме с помощью того же телефона. В основном я консультируюсь с Сергеем (*прим. ред.: Сергей Николаевич Хворостяной – глава Павловского представительства «Августа»*), также нас курирует Евгений (*прим. ред.: заместитель С. Н. Хворостяного Евгений Игоревич Горелов*). Обычно мы созваниваемся после 9 ч вечера, когда нет рабочих звонков. И у меня, и у агрономов холдинга в разгар сезона нет лишнего времени – вот здесь, в Ольховатке, на 21 тыс. га вместе с главным всего три агронома. На каждого из них почти 7 тыс. га земли, нам некогда шутить, мы загружены выше крыши. Тем более я в «РАВ Агро» работаю на полставки, у меня есть мое собственное хозяйство в Брянской области, плюс я консультирую два хозяйства в Орловской области, чай-кофе распивать некогда, часы тратить на бесполезные разговоры тоже.

Как Вы все успеваете?

Здесь уже все стабильно настроено, налажено, и с каждым годом все становится лучше. Мне тоже было бы страшно оставлять холдинг, уезжая к себе в хозяйство в Брянск, если бы было иначе. Здесь отличные специалисты – в Ольховатке всем руководит Николай Федоров, в Россоси – Виктор Ласунов, в Кантемировке – Евгений Никитенко. Они вместе со своими коллегами реально прекрасно работают! Я не загружал бы себя так, если бы был большой стресс или это не было бы интересно. Потому что для меня работа здесь – это не чисто денежные интересы, мне интересно помогать налаживать четкую работу.

Что касается агрономов, то их подгонять или контролировать каждое их действие не нужно, они очень дисциплинированные, ответственные люди. Механизаторы, в большинстве, тоже народ нормальный. Если вывести человека на хороший уровень – дать ему нормальную зарплату, обучать – все хорошо складывается. А если не уважать,

не платить за работу или платить, но не вовремя – чего тут можно ждать? У нас уже давно нет тех, кто пьет и отсиживается в лесополосе. Вы же видите, какая у нас техника, люди знают, что, если вдруг что-то подобное случится – их сразу уволят и возьмут новых. Но я могу сказать, что у нас текучки кадров нет. Всем интересно работать и хорошо зарабатывать.

Вопрос Н. Федорову: как складывался этот сезон?

Как и обычно – всегда тяжело. В этом году виды на урожай пшеницы, ячменя две недели назад (*прим. ред.: беседа состоялась 8 июля*) были совсем другие, чем сейчас, намного больше. Но две недели засухи, когда температура в тени превышала 40 °С, сделали свое дело: семена пшеницы до конца не выполненные, продовольственное зерно хоть и идет третьего класса, а все равно шупловатое, урожай немножко не тот, который мы ожидали. Хлеба и сейчас, во время уборки, выглядят не менее чем на 50 ц/га, а начали вчера молотить – пока 35–38 ц/га. Правда, это сорт Ермак, он ранний, у него не такой высокий потенциал, как у более позднеспелых сортов. В прошлом году мы завезли и попробовали краснодарский сорт Безостая 100, в этом году он должен показать высокий результат, выглядит очень хорошо.

Всего в нашем филиале мы выращиваем 10,5 тыс. га зерновых, из них 9,3 тыс. га озимой пшеницы, остальное – яровой ячмень, а также подсолнечник, его почти 3 тыс. га, и около 1,8 тыс. га кукурузы. Еще надо, конечно, отдать дань руководству компании за то, что мы не отказываемся от паров, они у нас и химические, и механические. Многие хозяйства, вы знаете, от этого уже давно ушли, а мы – нет, земля у нас отдыхает. В среднем каждый год паруем порядка 2 тыс. га, в этом году у нас около 2,5 тыс. га.

Как у вас сработали «августовские» препараты?

Как было заявлено – на «хорошо» и «отлично», претензий нет, ничего плохого сказать не могу.

Е. Горелов: В технологии возделывания подсолнечника в холдинге предусмотрены почвенные препараты, их успешно применяют в большом количестве. В прошлом году была одна схема защиты, в этом году они перешли на другую – на баковую смесь гербицидов Симба и Гамбит.

Н. Федоров: В Ольховатке мы работали и Камелотом, и смесью Симба + Гамбит, применяли и импортный препарат. Все гербициды нормально себя показали. Единственное, что могу заметить: почему-то в этом году ни один вариант не удержал сурепку.

К. Ковальчик: Да, на некоторых полях гербициды не удержали сурепку должным образом, но мое мнение такое: там, где сорняки не попали под обработку, их было страшно много! Так что работа препаратов видна. Но для почвенных гербицидов в этом году условия были чуточку хуже, чем год назад. В прошлом году все было очень-очень хорошо, а в этом сезоне, скажем так, условия были нормальные.

Е. Горелов: Из-за холодов культурные растения не так быстро развивались и не «экранировали» почву, поэтому у сорняков было больше времени, чтобы быстрее вырасти, чем культура. Плюс еще влаги в почве было маловато, потому что в зимний период снежного покро-



К. Ковальчик (слева) и Е. Горелов

ва почти не было, в марте осадков было от 17 до 22 мм (60 % от нормы), в апреле – от 15–20 мм (47 % от нормы). В мае ситуация улучшилась – около 75 мм осадков (160 % от нормы). На работу почвенных гербицидов влага очень сильно влияет, и чтобы понять, как они сработали, надо знать, когда их вносили, были ли в этот период осадки или нет.

К. Ковальчик: Если бы препараты «Августа» не работали, мы бы их не применяли. Тем более я вижу, что делают и другие компании, которым тоже деньги с неба не падают. «Мираторг», «ЭкоНива» – когда-то они много работали импортными СЗР, а сейчас потихоньку все равно переходят на российские, и у всех продукция «Августа» уже большую долю занимает.

Николай Евгеньевич, кто из агрономов работает вместе с Вами?

Александр Петрович Гутара и Алексей Иванович Стадник. Нас всего три человека, но, по-моему, удается все успевать. И это я связываю в том числе с профессионализмом наших механизаторов. Основной костяк – это прежний состав, все с большим опытом работы, грамотные люди. Они могут как на комбайнах работать, так и на тракторах, в совершенстве знают свою технику, весь прицепной инвентарь, включая селялки. Им можно доверить дорогостоящие машины.

К. Ковальчик: Мы достаточно много учим механизаторов, если честно, даже больше, чем агрономов. Технология у нас особо не меняется, самое главное, что люди учатся работать как работники ремонтной и сервисной служб. Техника – основа всего процесса, это однозначно. Когда мы ее меняем, то берем сразу для всех филиалов и каждый вид орудий у одной компании. Например, купили по 10 культиваторов и дискаторов, шесть разбрасывателей удобрений, еще что-то, потом собрали людей и обучили работать на этих агрегатах, помогли освоить их. И что тоже важно – главный инженер со своим коллективом – инженерами, механиками, обеспечивают то, чтобы техника всегда была в порядке. Мы не можем позволить себе простой не то что на день, ни на минуту! Поэтому вся работа очень четко организована.

Вот, например, нынешняя уборочная: на этот массив пшеницы вышло сразу семь мощных комбайнов «John Deere», вместе с ними два 40-тонных бункера-накопителя – «Hawe» и «Bergmann», целый отряд

«КамАЗов», так что комбайны останавливаются только на пересменку. В последние три года уборка отлично организована, и в этом большая заслуга местных работников – комбайнеров, шоферов, технической службы.

Кристиан, расскажите немного о себе, как Вы оказались в России?

Мои родители – фармацевты, а мне было скучно продавать лекарства, я всегда хотел работать на земле и потому окончил факультет сельского хозяйства в Триздорфском филиале университета Вайенштефан в Баварии. У нас в Германии нет специализации, и получая высшее сельхозобразование, ты должен быть готов работать как руководитель, знать и агрономию, и технику, животноводство, бухгалтерию, экономику. Может, не так глубоко, но все. После института я набирался опыта в различных странах – в Канаде, Австралии, Германии – и уже мог многое дать людям. Первый раз я побывал в России в 2005 году – приехал на экскурсию и в гости к знакомому немцу. А в 2006 году, когда настраивал технику шведской компании «Väderstad» в воронежской «ЭкоНиве», генеральный директор компании Штефан Дюрр пригласил меня на работу. Два года я поработал агрономом-консультантом, мне все очень нравилось, и я понял, что хочу остаться в России. Четыре с половиной года трудился в «ЭкоНиве», а потом уехал в Брянскую область. Меня пригласил мой будущий партнер Экарт Хоманн, который в то время начал заниматься реализацией российско-немецкого инвестиционного проекта на 30 тыс. га с нуля, и это было для меня очень интересно. Но в 2014 году тот бизнес был продан «Мираторгу», а я в 2015 году ушел в «РАВ Агро» главным агрономом...

Я не хочу возвращаться в Германию. Здесь нескучно! Здесь такой простор! Стремлюсь делать все так, как надо, и при этом у меня полная свобода действий – никто не требует от меня присутствия в какое-то конкретное время. Два дня в неделю я бываю здесь, в Воронежской области, организую работу, как считаю нужным, ведь я отвечаю за все. Если требуется, остаюсь дольше. Но сейчас уже все выстроено, как положено. Иногда бывает чуточку тяжело, потому что объемы небольшие. Но с российскими людьми можно прекрасно работать! И самое главное, что я в свое время прислушался к совету Штефана Дюрра и учил русский язык с самого первого дня – те-

перь у меня нет языкового барьера, а это очень важный фактор! В повседневной жизни невозможно общаться через переводчика.

Во мне осталось многое из немецкого менталитета, но мне нравится в России. Я женился на русской девушке Анне, в загс мы приехали на комбайне – до сих пор на YouTube «гуляет» видеоролик об этом. У нас две дочки, мы живем в Орле, на выходные и на каникулы уезжаем в наше хозяйство в Брянской области, а когда я приезжаю сюда в Воронеж, часто беру семью с собой, потому что здесь, в Лискинском районе живет моя теща. Одним словом, мы живем везде. Дети привыкли к частым поездкам, они не «квакают», не плачут, даже если мы в дороге семь часов. Теперь я уже навсегда в сельском хозяйстве. В России есть где развернуться – страна огромная!

Вы каким-то образом взаимодействуете с немецкими фермерами?

Ежегодно к нам приезжают два-три практиканта из Германии, только в этом году не получилось из-за коронавируса. Чему-то мы их учили, что-то мы у них перенимали. А так обмен опытом идет, он большой, каждый год с разными компаниями фермеры приезжают в Россию – в «ЭкоНиву», в «Павловскую ниву», в хозяйства Курской области. И сейчас все они уже понимают, что Россия – серьезный партнер и конкурент, последние лет пять это однозначно так. Когда я зимой выступаю с презентацией о России на различных конференциях за границей, в Германии, например, где собираются тысячи людей, они обалдевают. Все уже поняли, что Россия – это большой потенциал экспорта пшеницы, масличных культур и т. д. Скоро это же будет касаться молока, мяса и другой продукции. А еще мне реально приятно, что в России есть компания, которая по своему уровню догнала и уже обогнала иностранные фирмы, производящие СЗР. Что «Август» – сильный партнер, у нас все налажено, и мы работаем на полном доверии.

Спасибо за беседу! Удачного вам окончания этого сезона и старта нового!

Беседовала Людмила МАКАРОВА
Фото автора
и из архива «РАВ Агро»

Контактная информация

ООО «РАВ Агро»
Тел.: (473) 204-52-86

Анализируем

Уроки «коронакризиса»



Covid-19 не помешал «Августу» как всегда проводить семинары и Дни поля, общаться с партнерами

Пандемия COVID-19, с которой мы пытались бороться почти весь 2020 год, уйдет нескоро. Поэтому надо учиться жить и работать в условиях неизбежных ограничений. Таков главный вывод выступлений на онлайн-конференции «Новые вызовы для экономики и АПК» журнала «Агроинвестор», прошедшей 6 августа. Одним из ее спонсоров выступила компания «Август».

Актуальность темы подтверждает и неожиданно большое количество участников – более 430, причем почти из всех регионов РФ от Приморья до Калининградской области, а также из Азербайджана, Беларуси, Казахстана, Украины, Франции...

Официально АПК не признан пострадавшим от коронавируса, но его последствия ощущают все, заявила главный редактор журнала «Агроинвестор» **Инна Ганенко**, открывая дискуссию. Спрос на сельхозпродукцию в мире существенно упал и неизвестно, когда восстановится. Девальвация рубля привела к росту себестоимости продукции, а возможностей повышать цены на рынке нет, так как доходы большинства потребителей заметно сократились. Так что рентабельность большинства предприятий АПК по итогам года снизится. Ко всему прочему возникла проблема перенасыщения рынка отечественной продукцией, это прежде всего свинина, мясо птицы, сахар. И конечно, традиционно рисков добавила непогода.

ТРЕНДЫ

Специалист Всемирного банка **Аргавазд Акопян** попробовал взглянуть на ситуацию «с высоты птичьего полета», хотя предупредил, что многое остается неясным, и отказался от прогнозов. Он выделил четыре тренда на фоне COVID-19. Первое – это неизбежное снижение цен на сельхозпродукцию из-за сокращения экономической активности, ослабления мирового спроса, растущего избытка предложения производителей. Он призвал российских бизнесменов больше вкладывать в переработку сельхозсырья, наращивать долю добавленной стоимости в своих товарах. Потому что именно в этот сектор сейчас перетекают инвестиции, а деньги, как известно, идут туда, где можно получить прибыль. Другой тренд времени – изменение структуры потребительского спроса. Он растет на самые качественные продукты – фрукты, овощи, мясо и т. д. Резко выросли онлайн-продажи продуктов питания.

Среди других трендов А. Акопян выделил природно-биологические явления, которые могут повлиять на российский агроэкспорт (африканская чума свиней и дру-

гие болезни, нашествие саранчи, климатические экстримы и т. д.), а также изменения в господдержке АПК, которая смещается от прямых инвестиций в сторону государственно-частного партнерства. Как меняются цены? Они падают, но только для производителей, на сырье, а не для потребителей – на конечные продукты питания. Так что производителям не остается ничего другого, кроме как снижать издержки, повышать рентабельность. Здесь нашим аграриям есть чему учиться у западных коллег.

РЫНОК ЗЕРНА

Директор «СовЭкон» **Андрей Сизов** во многом подтвердил наблюдения А. Акопяна. Да, мировые цены на российскую пшеницу (белок 12,5 %) и французскую (белок 11 %) в новом сезоне, с 1 июля, держатся на уровне чуть выше 190 долл/т. Здесь основной фактор – сильный неурожай в ЕС, недобор пшеницы около 15 млн т. Однако в последнее время на рынке появилось много новых предложений и цена на российскую пшеницу немного снизилась. Внутренние цены снижались почти везде по мере уборки урожая и теперь достигли экспортного паритета.

Вице-президент Российского Зернового Союза **Александр Корбут** подверг жесткой критике попытки управления рынком зерна в РФ, которые не имеют ничего общего с разумным его регулированием. Чаще всего в последнее время эти попытки представляют собой различные ограничения, которые пока захватывают только зерновые и масличные культуры, но со временем могут распространиться на другие секторы экономики. Среди них он назвал нетарифную квоту на экспорт зерна на 7 млн т, введенную с апреля 2020 года. А. Корбут назвал эту меру явной реакцией государства на COVID-19 с целью сохранить низкий уровень внутренних цен на зерно и другие продовольствия. А что получилось на рынке? До введения квоты началось закупочное ралли, зерно стали буквально «сметать с полок». Естественно, цены пошли вверх, усилилась роль государства в распределении квоты, появились непрозрачные действия регулятора

рынка. А дальше – резко сократилось количество экспортеров, снизилась конкуренция между ними за выращенное крестьянами зерно, у хозяйств стало меньше возможностей заработать, исчез стимул улучшать технологии производства.

Но это еще не все. «Этой квотой мы подорвали доверие к нам за рубежом», – отметил А. Корбут. – Ведь любая страна-покупатель зерна стремится иметь дело с тем рынком, который ясен, прозрачен, где правила принимаются на долгое время и где есть много продавцов, чтобы можно было выбирать между ними. Наиболее серьезный сигнал реакции на эту квоту нам дала Бангладеш, которая объявила, что в таких условиях сократить закупки зерна у России. И основную долю зерна закупила у Украины. Вот так легко можно потерять рынок».

ПРОИЗВОДСТВО

Интереснейшие сообщения о «самочувствии» своих секторов АПК в условиях COVID-19 сделали руководители отраслевых союзов.

Как рассказала генеральный директор Росптицесоюза **Галина Бобылева**, рынок мяса птицы в РФ остается в целом стабильным, ежегодный прирост производства составляет 100 тыс. т. Вся «новая» курятина идет на экспорт, чтобы не перегружать внутренний рынок. Требования доктрины продовольственной безопасности по птице были достигнуты еще в 2014 году, и сегодня на душу населения производство составляет 34 кг в год, самообеспеченность – 101,4 %. По яйцам также ситуация стабильна. И все же поводов для тревоги много. Племпредприятия столкнулись с проблемой реализации своей продукции, во всех регионах закрылось много точек торговли, из-за роста курса доллара США и евро растет себестоимость продукции, снижается доходность производства, у предприятий растет дефицит оборотных средств.

Генеральный директор Национального союза свиноводов (НСС) **Юрий Ковалев** рассказал о радикальнейших переменах в его отрасли в последние годы: «В 2018 году мы подошли к 100%-ной самообеспеченности, а в 2019 году,

произведя 4 млн т свинины, смогли вывезти на экспорт 108 тыс. т. Западные эксперты тогда отмечали, что это беспрецедентно – за несколько лет превратиться из нетто-импортера (ввозили до 1,25 млн т!) в нетто-экспортера». Ю. Ковалев прогнозирует спокойное развитие отрасли, даже несмотря на то, что в текущем году, как прямое следствие COVID-19, произошло повышение себестоимости продукции (по итогам года – на 8 - 12 %), снижение цены и общей маржи свиноводства. Тем не менее по итогам года в НСС рассчитывают увеличить производство свинины на 350 тыс. т, экспорт – на 70 тыс. т, сократить импорт до минимума. Экспортные ожидания связаны с открытием рынка Гонконга и Вьетнама, восстановлением спроса в Китае и другими изменениями.

А что происходит на рынке «молочки»? Как рассказал гендиректор Национального союза производителей молока **Артем Белов**, здесь действуют разнонаправленные тренды. С одной стороны, падают доходы населения, но есть и позитивные моменты. Режим самоизоляции позитивно сказался на спросе, люди стали больше готовить дома, покупают больше сливочного масла, сметаны и т. д. К тому же они теперь меньше ездят за границу и больше потребляют дома. Так что по итогам 2020 года снижение потребления «молочки» будет не очень существенным. В то же время объемы производства в отрасли растут – за год ожидается около 3,5 %, что очень неплохо. Ценовая ситуация вполне благоприятная. Растет и переработка, производство сыров, сухого молока и др., как следствие – сокращается импорт. Экспорт по итогам года вырастет на 15 - 17 %, причем в его структуре появляются новые позиции – сыровотка, сухое молоко, и по ним идет заметный рост.

Как дела в тепличном овощеводстве? Как рассказала генеральный директор ООО «Технологии роста» **Тамара Решетникова**, эта отрасль пострадала от пандемии, пожалуй, больше других – спрос на тепличную продукцию упал на 30 %. Резко снизились цены, особенно сильно кризис ударил по логистике. Сократился прирост новых площадей теплиц. Но в целом в последние два - три года производство тепличной продукции растет быстрыми темпами, улучшается его структура. Например, пять лет назад доля томатов составляла 25 %, а в этом году может достичь 40 %. Увеличивается и производство некогда экзотичных баклажанов, сладкого перца, цуккини, салатов и других культур. Рынок меняется на глазах. Завозную продукцию успешно вытесняет отечественная. Этот процесс уже не остановить.

ГОВОРИТ АГРОБИЗНЕС

Во второй части конференции руководители нескольких крупных российских компаний поделились опытом работы в условиях значительных ограничений, связанных с пандемией. Оказалось, что и в такой ситуации можно неплохо работать, выявлять новые точки роста и возможности. Например, производители стали активнее пользоваться интернет-технологиями, шире использовать возможности цифровизации.

Приведем выдержки из некоторых выступлений.

Директор департамента корпоративных финансов компании «Агротерра» **Артур Паронян**: «Кризис

научил нас гибкости. В случае негативного развития событий мы теперь готовы быстро диверсифицировать производство. Например, давно развиваем соевое направление, причем это не ГМО-соя, и вот в этом году готовы предложить своим покупателям качественную сою. Сейчас наращиваем производство семян. Еще одно направление – производство высокоолеинового растительного масла – это и рапс, и подсолнечник... Какие ожидания? Ждем стабилизации, в сельском хозяйстве очень нужны стабильность, определенность. У нас были нарушены цепочки поставок, волатильность курса рубля тоже очень усложняет работу – у нас много поставок из-за рубежа. В целом ожидания позитивные, но готовимся к любому развитию событий. Во всяком случае, ко второй «волне» коронавируса».

Как отразилась пандемия на нас? Безусловно, это прежде всего рост издержек. Девальвация рубля, которая и сейчас продолжается. Нарушения цепочек поставок импортных компонентов кормов, ветпрепаратов, СЗР и т. д. Приходилось на ходу корректировать рацион, технологии на полях и т. д. Все это время мы работали стабильно, не допустили срывов. Пришлось немного подрезать инвестиционную программу года. Как будем вести себя дальше? По ситуации. Проанализировали свою работу в экстремальных условиях, извлекли необходимые уроки, и сейчас учим людей на местах быть готовыми ко всему».

Руководитель аналитического центра группы «Черкизово» **Рустам Хафизов**: «Новые точки роста? Оказавшись в экстремальных условиях, увидели, что можно часть офисных работников перевести на удаленный режим работы. Нашли новые возможности расширения экспорта практически вдвое – в Китай, ОАЭ и другие страны. Рассматриваем новые направления диверсификации... Решили, например, больше уделять внимание сельхозобразованию, будем, в частности, готовить преподавателей сельхозвузов, помогать создавать современные учебные программы. Установили контакты с 11 сельхозвузами в регионах присутствия нашей компании, будем стажировать у себя их преподавателей. Ведь это же проблема номер один – кадры! Весь агробизнес говорит: «Нам нужны кадры». А где их взять? Надо разобратся и с приемом в сельхозвузы – почему молодые люди плохо идут в них? Здесь многое предстоит изменить».

Заместитель генерального директора компании «Агросила» **Аян Ибатуллин**: «Именно во время пандемии у нас возникли некоторые новые идеи по реорганизации производства. Например, по укрупнению животноводческих комплексов – теперь уже будем строить новые площадки для коров не на 1 тыс. под одной крышей, а на 2,5 тыс. и до 4 тыс. голов. Будем расширять интернет-торговлю своей продукцией, прямую доставку ее потребителям. Не отказываемся от своих прежних планов, намеченное выполним. Еще одна новинка – будем расширять переработку молока, производить твердые, рассольные сыры и др. Никаких рисков в связи с пандемией для нас не возникло. Пока прогнозы на 2021 год – позитивные».

Виктор ПИНЕГИН
Фото Р. Даянова

Развитие

Новый завод «Августа» в Китае



В КНР заработал первый цех предприятия компании «Август» по производству действующих веществ (д. в.) для выпуска химических средств защиты растений (ХСЗР). Первые партии из 400 т выпущенной продукции уже отгружены на производственные площадки компании в России и Беларуси.

Новый завод был создан как российско-китайское совместное предприятие (СП), которое получило название «Hubei Avgust Pesticide Co. Ltd.». С российской стороны учредителем СП выступило АО Фирма «Август», с китайской – научно-производственная компания «Jiangsu Agrochem Laboratory Co. Ltd.» (JAL Co.), один из ведущих производителей пестицидов в Китае.

Российскую и китайскую компании связывают взаимовыгодные отношения на протяжении более 20 лет. JAL Co. является основным деловым партнером «Августа» по производству и поставкам действующих веществ, а также входит в число 35 самых крупных компаний КНР, выпускающих пестициды. У «Августа» и JAL Co. уже имеется опыт сотрудничества в рамках СП: в 2005 году в провинции Цзян-

су они создали совместную компанию «Changzhou August Agrochem Co. Ltd.», специализирующуюся на производстве широкого ряда препаративных форм пестицидов.

Новое предприятие по выпуску действующих веществ находится в промышленной экономической зоне города Цзиньчжоу на территории провинции Хубэй и занимает площадку размером 14,4 га. После строительства и запуска всех цехов СП сможет производить 7,5 тыс. т действующих веществ ежегодно, а их ассортимент будет включать более 30 наименований.

«Как ведущий российский производитель ХСЗР, компания «Ав-

густ» является также крупнейшим в стране потребителем сырьевых продуктов для их выпуска. В Российской Федерации и странах СНГ производится часть необходимого нам сырья, однако это вспомогательные компоненты. Действующие вещества – ключевые продукты для производства средств защиты растений – в сколь-либо значительных количествах на территории постсоветского пространства не выпускаются, – рассказывает директор по производству АО Фирма «Август» Сергей Геннадьевич Алемаскин. – Нашими поставщиками д. в. являются зарубежные компании из западных стран, Индии, а также Китая, который выступает основным нашим партнером. В КНР на высоком уровне развито производство химической продукции, в том числе средств защиты растений и полупродуктов для их синтеза. Объемы выпуска продукции ХСЗР в компании «Август» растут, увеличивается и номенклатура потребляемых сырьевых компонентов – действующих веществ. В настоящее время она включает более 80 наименований. Поэтому – при продолжающемся сотрудничестве с китайскими компаниями-производителями действующих веществ – руководство «Августа» приняло решение о создании собственного производства. Так, в 2015 году было организовано российско-китайское СП.

Конечно, мы думали и о создании завода по синтезу д. в. в России, однако сегодня для этого пока существует ряд ограничений, будем надеяться – временных. Главное из них – недостаточная сырьевая база, которая критически

сузилась в постсоветский период: сырье и компоненты для синтеза в любом случае пришлось бы закупать в Китае, что вряд ли было бы проще или дешевле».

Уставный капитал совместного российско-китайского предприятия составил более 80 млн долл. США. Строительные работы по созданию первой очереди промышленного производства, а также всех необходимых природоохранных и инфраструктурных объектов завода были завершены в конце 2019 года.

«Пусконаладочные работы в первом цехе, ориентированном на выпуск д. в. для фунгицидных препаратов, были окончены нынешней весной, после отмены в КНР связанных с пандемией COVID-19 ограничений на работу предприятий. С апреля 2020 года на заводе началось регулярное производство высокоэффективных фунгицидных действующих веществ – сначала тебуконазола, а затем и пропиконазола. Так что свое 30-летие компания «Август» встречает уже с собственным производством д. в., – продолжает С. Г. Алемаскин. – В настоящее время к запуску готовится следующий цех, ориентированный на выпуск гербицидов. Ввести его в эксплуатацию планируется осенью этого года. Дальнейшие планы СП предполагают ввод в действие инсектицидного производства, а также следующих гербицидных и фунгицидных цехов с организацией выпуска новых д. в.».

Следует отметить, что новый завод является современным предприятием, оснащенным автоматизированными системами контроля и управления производственными процессами. Он располагает комплексом природоохранных объектов, обеспечивающих соблюдение действующих в КНР жестких экологических норм. На СП уже стартовали работы на объектах второй очереди. Согласно проекту, завод в целом будет включать 16 участков по выпуску различных типов действующих веществ для производства гербицидов, инсектицидов, фунгицидов, дефолиантов и др.

Производимая новым предприятием продукция ориентирована не только на российские и белорусские заводы «Августа»: также планируются ее поставки на международные рынки ХСЗР. Предполагается, что после освоения выпуска всего ассортимента объемы поставок для предприятий «Августа» будут соразмерны продажам зарубежным потребителям из самого Китая и других стран.

Как подчеркивает С. Г. Алемаскин, производство компании «Август» в КНР будет нацелено на выпуск в первую очередь дефицитных д. в., необходимых «Августу» для изготовления востребованных сельхозпроизводителями препаратов. Собственный завод позволит оптимизировать закупки сырья и минимизировать риски срыва поставок на производственные площадки. Также будет обеспечено стабильно высокое качество действующих веществ – за счет контроля производственных процессов и характеристик промежуточных и конечных продуктов на соответствие действующим в «Августе» высоким стандартам.



**По материалам службы по связям с общественностью компании «Август»
Фото АО Фирма «Август»**

Вместе с «Августом»

Самые высокие ориентиры



В СПК имени И. П. Сенько озимая пшеница дала урожай 102 ц/га!

На страницах «Поля Августа» мы не раз рассказывали об известном белорусском хозяйстве СПК «Обухово» Гродненской области, которое два года назад стало называться СПК имени И. П. Сенько в память о своем многолетнем руководителе. Именно от Ильи Петровича Сенько в этом кооперативе вошло в традицию ставить перед собой самые высокие ориентиры. Предлагаем в сокращении материал, опубликованный в журнале «Белорусское сельское хозяйство» (№ 7 за 2020 год). Его автор вместе с сотрудником «Августа» побывала в хозяйстве в самый разгар сезона.

ОЗИМЫЙ РАПС

Средняя урожайность этой культуры в СПК имени И. П. Сенько превышает 40 ц/га. Один из основных применяемых гибридов рапса – Минерва. Его здесь любят за хорошую зимостойкость и стабильно высокую урожайность. Среди его особенностей – раннее цветение и созревание. Это позволяет эффективно использовать весеннюю влагу и наращивать урожай к уборке. На начало июля рапс уже вошел в стадию желтого стручка.

Поле под Минервой, пожалуй, можно назвать классическим оптимальным для выращивания озимого рапса: связно-супесчаная почва, слабокислая реакция почвенного раствора – pH 6,13, гумус на уровне 1,6 % и высокое содержание обменного фосфора и калия – 25,3 и 29,1 мг/кг. Предшественник – яровой ячмень: в 2019 году его убрали к середине июля и успели подготовить поле под посев озимого рапса. Под основную обработку почвы внесли фосфорно-калийные удобрения, в расчете на 1 га получилось 63 кг д. в. подвижного фосфора и 153 кг д. в. обменного калия.

Дозы удобрений рассчитывали, исходя из обеспеченности почвы элементами питания и запланированного урожая – 40 - 45 ц/га. С посевом уложились в оптимальные

сроки – к 17 августа. Норма высева семян – 0,45 - 0,5 млн на 1 га. После посева до всходов культуры поле обработали почвенным гербицидом Транш Супер, 2 л/га. Однократной обработки оказалось достаточно, чтобы обеспечить чистоту посевов от сорняков вплоть до уборки.

«Одной из особенностей сезона-2019 - 2020 стали нестандартно теплые осень и зима. Оставленные до весны сорняки продолжали вегетировать и конкурировать с культурой, – комментирует начальник технологического отдела ЗАО «Торговый дом «Август» Иван Яцкевич. – Это явный сигнал, что химпрополку не стоит откладывать на весну. Какой именно препарат применить: почвенного или листового действия? Если в момент посева или сразу после него достаточно влаги – используйте почвенник Транш Супер. Если время упущено, сорняки массово взойшли и активно вегетируют, подключайте страховые препараты. Это может быть Галион, который контролирует двудольные сорняки, в том числе василек, виды осота, ромашки, горцев. Либо гербицид Эсток, эффективно подавляющий сорняки из семейства крестоцветных, к которому относится и культурный рапс. Широко применяют в производстве и баковую смесь Галиона с Эстоком.

Проблемой может стать и падалица зерновых, против которой сле-

дует применять граминицид Мира. Нужно помнить, что озимый рапс на начальных этапах не отличается высокой конкурентоспособностью по отношению к сорным растениям, и их наличие может сильно ухудшить перезимовку и продуктивность посева. Интенсивный рост и развитие озимого рапса, а также теплая осень 2019 года обусловили необходимость применения регуляторов роста. В СПК имени И. П. Сенько в фазе пяти - шести листьев однократно использовали двухкомпонентный фунгицид Баклер (тебуконазол + метконазол), обладающий не только отличным росторегулирующим, но и выраженным фунгицидным действием.

Чтобы избежать перерастания рапса с осени и повторного внесения росторегуляторов, препарат вносили в максимальной дозировке – 0,8 л/га. Несмотря на теплую затяжную осень, в зиму рапс ушел в стадии 8 - 12 листьев. Диаметр корневой шейки был в среднем 15 мм. Весной сохранность растительного рапса оказалась на уровне 96 - 98 %. При возобновлении весенней вегетации провели несколько подкормок азотными удобрениями, в общей сложности внесли 227 кг/га азота (в д. в.).

В фазе стеблевания второе внесение регулятора роста Баклер совместили с первой инсектицидной обработкой против стеблевого скрытнохоботника. По словам представителей компании «Август», в этом году было сложно ориентироваться с первой обработкой инсектицидами. Температура воздуха сильно колебалась. В ловушках стеблевого капустного скрытнохоботника не было, но чуть позже на единичных растениях озимого рапса все же находили следы повреждения им. Против этого вредителя очень важно было провести обработку в стадии имаго. После того как жук отложит яйца и отродившиеся личинки внедрятся в стебель растения, эффективность инсектицидов очень низка.

Для первой обработки использовали новинку «Августа» – трехкомпонентный препарат Борей Нео. Среднесуточная температура воздуха к этому времени превысила 10 °С. Следующую обработку в фазе бутонизации провели против рапсового цветоеда инсектицидом Тай-

ра. В более поздние фазы (в начале цветения и по зеленому стручку) применили Аспид, так как он наиболее безопасен для пчел. У «Августа» для применения на озимом рапсе есть шесть инсектицидов на основе д. в. из разных химических классов: Борей, Борей Нео, Тайра, Аспид, Брейк, Шарпей.

Поздние инсектицидные обработки против рапсового цветоеда, семенного скрытнохоботника и капустного комарика совмещают с борьбой против болезней, прежде всего склеротиниоза и альтернариоза. При однократном применении фунгицида опрыскивание проводят в середине цветения (ВВСН 63 - 65), при двукратном – первое внесение выполняют ближе к началу цветения, а второе – в фазе зеленого стручка.

Комментирует И. Яцкевич: «В СПК имени И. П. Сенько делают ставку на профилактику. На озимом рапсе интенсивные системы защиты всегда оправданы. По степени вредоносности на первое место я бы поставил вредителей. При отсутствии инсектицидной защиты можно потерять до 50 % урожая, а в ряде случаев с отдельными вредителями – и весь урожай. Второй фактор – сорняки, с которыми нужно бороться до ухода рапса в зиму. В годы эпифитотийного развития склеротиниоза недобор урожая, как правило, оценивается на уровне 30 % и более. Но даже при неблагоприятных для развития возбудителей болезней погодных условиях прибавка урожая, полученная от внесения фунгицида, обязательно окупит его применение. Ну а использованная в хозяйстве комплексная система защиты озимого рапса компании «Август» окупается всего 5 - 6 ц/га полученного урожая».

В СПК имени И. П. Сенько ориентируются на самую высокую урожайность, поэтому система защиты должна быть максимально эффективна. В хозяйстве она предусматривает двукратное внесение фунгицидов. На рассматриваемом поле первый раз их совместили с препаратом Аспид в начале цветения. Сдерживать развитие болезней должен был Спирит, в котором высокое содержание азоксистробина позволяет эффективно контролировать развитие склеротиниоза на рапсе. В этом году на фоне высоких температур и относительной влажности воздуха это было особенно актуально. По зеленому стручку посева рапса обработали фунгицидом Колосаль Про.

По результатам уборки в этом году урожайность озимого рапса в СПК имени И. П. Сенько составила 45,2 ц/га.

ОЗИМАЯ ПШЕНИЦА

В структуре посевов хозяйства велика доля зерновых культур, поэтому для озимой пшеницы не всегда удается подобрать оптимальный предшественник. На одном из полей озимую пшеницу сорта Скаген пришлось размещать после озимой пшеницы, что повышает уровень инфекционной нагрузки. Тем не менее за счет хорошей заправки почвы минеральными удобрениями и эффективной защиты культуры хозяйству удается и в таких случаях получить урожайность выше 80 ц/га.

Под основную обработку почвы внесли 60 кг/га д. в. фосфора и 150 кг/га д. в. калия. Этот прием

позволил улучшить развитие культуры и кущение, способствовал накоплению сахаров и повышению зимостойкости. Для предпосевной обработки семян выбрали трехкомпонентный протравитель Терция, в котором все д. в. из разных химических классов. Это обеспечивает высокую эффективность против снежной плесени (даже при ее эпифитотийном развитии), корневых гнилей, плесневения семян.

Помимо болезней, в посевах с неоптимальными предшественниками особое внимание стоит уделять защите от вредителей. В частности, вред озимой пшеницы могут наносить злаковые мухи, проволочники и другие почвообитающие вредители. Поэтому в качестве инсектицидной составляющей при протравливании использовали Табу Супер.

Озимую пшеницу посеяли в середине сентября с нормой высева семян 4,5 млн на 1 га. В фазе одного - трех листьев культуры, пока почва еще была открыта, внесли баковую смесь гербицидов Морион + Плулгер + ПАВ Адыо. Плулгер добавили для контроля переросшей падалицы рапса. Такая схема позволяет посевам оставаться чистыми от комплекса сорняков вплоть до уборки. Для устранения опасности полегающих посевов в начале трубоквания обработали регулятором роста Рэги в дозировке 1,25 л/га. Все тот же неоптимальный предшественник плюс высокие цели по урожайности обуславливают необходимость интенсивной защиты от болезней. Классическая схема хозяйства предусматривает трехкратное применение фунгицидов, причем все обработки должны быть направлены на профилактику.

Для первой фунгицидной обработки в фазе начала трубоквания (ВВСН 31 -32) использовали двухкомпонентный препарат Ракурс, в состав которого входят два д. в. из химического класса триазолов – ципроконазол и эпоксиконазол. Эта обработка направлена на защиту от ранней инфекции – мучнистой росы и начинающих проявляться септориозов. Препарат сдерживал развитие болезней до фазы флага-листа. В этой фазе (ВВСН 37 - 39) посев обработали препаратом Спирит на основе азоксистробина и эпоксиконазола. Эпоксиконазол считается одним из наиболее эффективных д. в. против возбудителей септориозов, а азоксистробин хорошо подавляет комплекс болезней листового аппарата, при этом обладает положительным физиологическим воздействием на растения, продлевая вегетационный период.

Последнее фунгицидное опрыскивание было направлено на защиту колоса от фузариоза и септориоза. С этой задачей отлично справился Баклер, примененный в максимально допустимой дозировке – 1 л/га.

«Препарат для третьей обработки подбирали с учетом его эффективности против фузариоза колоса, – комментирует Иван Яцкевич. – Максимальную эффективность в борьбе с возбудителями фузариоза колоса демонстрируют немногие д. в., в частности, тебуконазол, метконазол и протиоконазол. В Баклере есть два из них, причем в достаточно высокой концентрации. Это позволяет зерновым прийти к уборке чистыми от болезней».

Урожайность озимой пшеницы в СПК имени И. П. Сенько в этом году составила 102 ц/га.



Повреждения рапса личинками семенного скрытнохоботника



Там, где применили Борей Нео, этих повреждений нет

Ольга ЕРЕМЕНКО
Фото В. Евсикова

Опыт

Тамбовские «тяжеловозы»

Центральное Черноземье – настоящее аграрное сокровище России. И чтобы правильно использовать потенциал этих плодородных земель, нужно постоянно учиться, совершенствоваться, грамотно применять знания и опыт – и не только собственные. Так и происходит в КФХ Попова В. А. Никифоровского района Тамбовской области. О хозяйстве рассказывают его руководитель Виталий Александрович ПОПОВ и главный агроном Сергей Александрович ГОРЕЛОВ.



В. А. Попов

В. А. Попов: Мое хозяйство образовано в 1992 году. Начиналось оно с 30 га, выделенных из спецземфонда для ведения фермерской деятельности. До этого я трудился в колхозе, но все же решил работать на себя. Я вырос здесь, это моя родина, хотелось здесь развиваться и дальше. Поначалу мы объединились с несколькими другими фермерами и сеяли разные культуры: сахарную свеклу, подсолнечник, зерновые... Считаю, что тогда мы еще «в игрушки играли», но ценный опыт уже был получен.

Понемногу я начал прирастать землей, применять современные технологии, а затем ко мне пришел работать Сергей Александрович и другие сотрудники, которые теперь составляют основу нашего коллектива.

Сейчас в хозяйстве 4,5 тыс. га пашни. Понемногу вводим новые площади, берем их в основном заросшими лесом, раскорчевываем и окультуриваем. За прошлый год ввели около 400 га, планируем окультурировать еще 200 га. Выращи-

ваем подсолнечник, сою, зерновые культуры. А вот сахарную свеклу в этом году не сеяли из-за низкой цены на нее, но в следующем году хотим к ней вернуться. У нас и полный набор техники для нее есть, и опыт, дождемся лучших времен и снова ее поседем.

А сейчас, я думаю, самой рентабельной культурой у нас будет пшеница, урожай должен быть хорошим, да и цена на зерно неплохая. Зерно прошлого года мы тоже продали по приемлемой цене, сейчас она немного ниже, но все равно обеспечивает рентабельность на высоком уровне. Вторая по рентабельности культура – подсолнечник, с его сбытом тоже нет проблем, была бы цена, устраивающая нас...

Но есть у меня в хозяйстве направление, не относящееся к бизнесу. Это мое увлечение лошадьми. Мы зарегистрированы как племенное хозяйство в Рязанском ВНИИ коневодства, занимаемся разведением породы советский тяжеловоз. Я с детства люблю лошадей и конкретно эту породу. Они мощные,

красивые. Поначалу я купил простую лошадь, а потом уже по всей России приобрел породистых – в Казани, Челябинске, Нижегородской, Орловской, Омской областях, в Краснодаре... И сейчас у нас табун в 100 голов. Три года подряд ездили с лучшими из них на соревнования, кроме этого года – пандемия помешала. Участвовали в выставках. Наш жеребец по кличке Ричард стал победителем двух из них, он международный чемпион, а в 2019 году был признан лучшим тяжеловозом России. А моя любимица – кобыла Румина – чемпионка России по выводке пород-2019.

Я иногда сам на себя ругаюсь, что у меня конюхов больше, чем трактористов, мое увлечение, конечно, бьет по карману. Но я счастлив, что могу себе это позволить. А также выделять средства на поддержку нашего села Ярославка. Участвуем как в федеральных программах, так и сами помогаем, например, школе, строим в селе храм. Но самое главное, конечно, – производство.

Комментарий технолога

А. В. Дуранчев: Любой агрохолдинг позавидует тому набору техники, который есть у Виталия Александровича. Это одна из основ успеха хозяйства – все в краткие сроки сеют, обрабатывают, убирают. Более того, мы, тамбовское представительство «Августа», сами арендуем у хозяйства грузовые машины, чтобы развозить препараты в высокий сезон. Благодаря нашему сотрудничеству мы смогли в этот непростой год обеспечить своих партнеров ХСЗР вовремя.

Хозяйство постоянно ищет все новое, использует современные технологии и инструменты. Например, в лаборатории «Агроанализ-Центр» для предприятия разрабатывали схему дифференцированного внесения удобрений на части полей, для этого даже купили специальную технику. Экономии этого приема нужно отслеживать в течение нескольких лет, вносить корректировки. Образцы семян и растений также исследуют в «Агроанализ-Центр» и в семенной инспекции –

одно другому не мешает, да и результаты можно сравнить.

Что касается систем защиты растений, то мы их тщательно продумываем вместе со специалистами хозяйства, которые нам доверяют, и это накладывает большую ответственность.

На озимой пшенице для обработки семян применяют Оплот Трио, 0,5 л/т (на яровой – Оплот, 0,5 л/т) в смеси с Табу, 0,5 л/т. Основная химвпрополка – Балериной, 0,5 л/га (на некоторых полях яровых – в смеси с Мортирой, 20 г/га против осотов). Из гербицидов на пшенице используют Ластик Топ, 0,5 л/га (на ячмене – Ластик Экстра). Первая фунгицидная обработка озимой пшеницы – в фазе кущения, для этого применяют Кредо, 0,6 л/га (на яровых – Колосаль Про, 0,6 л/га) в смеси с инсектицидом Брейк, второе опрыскивание – Колосаль Про в максимальной норме с Бореем Нео, 0,15 л/га. Также совместно с пестицидами вносят микроудобрение и карбамид, 40 кг/га д. в.

Семена сои в хозяйстве обрабатывают инокулянт, а также протравителем Синклер, 0,5 л/т, для защиты от сорняков применяют Корсар, 2,5 л/га в смеси с ПАВ Адьо, 0,2 л/га однократно или дробно, а также препарат на основе тифенсульфурон-метила. Против злаков на сое и всех других двудольных культурах использовали Квикстеп, 0,7 л/га. Против болезней сои перед началом ее цветения вносят препарат на основе пираклостробина, а в конце цветения – Колосаль Про, 0,6 л/га в смеси с инсектицидом и сульфатом магния, которого дают по 10 кг/га в действующем веществе.

На горохе против сорняков применяют Гербитокс, 0,8 л/га, а от вредителей защищают эту культуру дважды: перед началом цветения – Брейком, 0,05 – 0,06 л/га, а после окончания цветения – Сироско, 0,7 л/га.

Для десикации зерновых и гороха используют Суховой или Торнадо 540, в зависимости от культуры, ее состояния и погодных условий.

Мы можем и должны использовать мощную высокопроизводительную технику – это основа. Если начинал я с трактора ДТ-75 и комбайна «Нива», то сейчас вся техника импортная – сеялки «Horsch», комбайны «Claas» (в этом году еще докупили новую жатку), тракторы «John Deere» (один из них мощный гусеничный), прицепные опрыскиватели «Amazona». Хотим приобрести еще самоходный, высококлиренсный, чтобы вести более эффективно обработки...

Импортную технику стали закупать с 2011 - 2012 годов. Может, начали бы и раньше, но, когда к нам в регион пришли холдинги, дистрибьюторы техники на нас, фермеров, и не смотрели, ничего нам не предлагали и не демонстрировали. Постепенно мы уже сами стали понимать, какая техника нам нужна, какая ее марка лучше, и начали менять свой парк.

Технология обработки почвы у нас традиционная, хотя присматриваемся и к другим практикам. Например, к No-till, который позволяет снизить затраты и, соответственно, себестоимость продукции. Ведь

а против злаковых при необходимости используем один из Ластиков. В этом году применяли их на озимой пшенице и ячмене, а на яровой пшенице не стали – и зря. После основной химвпрополки против двудольных наступила теплая и влажная погода, и злаки повылезали, особенно овсюг и метлица. Два года назад мы ездили в Курскую область, и нам там один руководитель хозяйства сказал: «Наши поля заволокли метлица, смотрите, через два - три года и у вас будет». И как в воду глядел! Теперь и у нас этот сорняк стал проблемой.

Фунгициды на зерновых применяем обязательно два раза: первое опрыскивание проводим в фазе кущения, а второе, которое совмещаем с внесением карбамида, – в фазе флаг-лист - цветение. В итоге мы стабильно получаем 45 - 50 ц/га озимой пшеницы, причем все зерно не ниже третьего класса, а на отдельных полях собирали и по 70 ц/га.

Сои у нас шесть сортов, мы экспериментируем с разными способами сева – сплошной, с междурядьем 45 см. На вид та, что с междурядьями, сегодня помощнее, но все покажет уборка. Обычно собираем от 20 до 25 ц/га. Мы соей нормально занимаемся только третий год, осваиваем технологию ее выращивания. Вот в этом сезоне попробовали



С. А. Горелов (слева) с А. В. Дуранчевым

в марте 2020 года цена на дизтопливо была 37,7 руб. за 1 л, а сегодня (прим. ред. – 22 июля) – 42,15 руб. Не которые наши соседи уже внедрили No-till, мы следим за их опытом, прикидываем, как его можно у нас использовать. Ведь лучше учиться на чужих ошибках, чем на своих. А о технологии выращивания наших культур лучше и подробнее расскажет Сергей Александрович.

С. А. Горелов: Мы возделываем озимую и яровую пшеницу (1,4 тыс. га и 450 га), ячмень и сою, под которые отводим по 500 га, горох, который занимает 300 га, и подсолнечник – 270 га. А чтобы обеспечивать лошадей кормами, выращиваем еще и овес.

Сорта озимой пшеницы мы предпочитаем московские, в этом году у нас посеяны Немчиновская 17 и 57, а также Московская 56 и 40. Сею элиту и суперэлиту, а после уборки смотрим, у какого сорта какая урожайность и оставляем лучшие для наших условий.

Семена протравливаем сами от грибных заболеваний и вредителей. И если раньше мы как-то обходились одним фунгицидным протравителем, то сейчас и озимые, и яровые обязательно защищаем от вредителей, профилактически. Без инсектицидного протравителя теперь никак.

Что касается борьбы с сорняками, то гербицидом Балерина снимаем все проблемы с двудольными,

дробную гербицидную обработку Корсаром и препаратом на основе тифенсульфурон-метила, получилось просто изумительно.

Подсолнечник у нас в основном устойчивый к трибенурон-метилу. В прошлом году один из гибридов показал урожайность за 40 ц/га.

На всех культурах, которые этого требуют, проводим десикацию – глифосат- и дикватсодержащими препаратами. Был, например, у нас сорт сои, у которого верхние бобы уже растрескивались, а нижние еще оставались зелеными, так тут без десикации было не обойтись.

Львиную долю ХСЗР мы приобретаем у «Августа». Нас курирует специалист тамбовского представительства компании Алексей Дуранчев. Он молодец, может практически в любое время дня и ночи приехать и проконсультировать нас. Раньше Алексей работал в другой пестицидной компании, но, после того как он перешел в «Август», мы пошли за ним. Грамотные специалисты очень важны!

Записала Ольга РУБЧИЦ
Фото автора
и О. Сейфутдиновой

Контактная информация

Алексей Владимирович
ДУРАНЧЕВ
Моб. тел.: (910) 655-93-91

«Подводные камни» опрыскивания



Если раньше, не получив желаемого результата от опрыскивания, сельхозпроизводители первым делом сомневались в препарате, то сейчас начинают искать неполадки и в форсунках. Но что же на самом деле стоит за неудачным применением пестицидов?

Мы попросили сотрудников компании-производителя форсунок «Lechler» поделиться с нами опытом изучения проблем, возникающих в разных хозяйствах при опрыскивании. Рассказывают **региональный менеджер Николай ГРИНЬ и консультанты компании в России Евгения ПОЛЯНСКАЯ и Виталий ВЕРНИГОВ**.

ПОДБЕРИТЕ ФОРСУНКИ

Чтобы опрыскивание достигло своей цели, тип форсунок должен соответствовать задаче. Для подбора подходящих вариантов лучше воспользоваться одним из специальных калькуляторов. При этом важно оценивать не только стоимость самих распылителей, но и все возможные экономические последствия от результатов их применения (или неприменения).

А они нередко недооцениваются. Например, во многих хозяйствах до сих пор отдают предпочтение недорогим щелевым распылителям. И это вполне нормальный выбор, если обрабатываемые площади небольшие (не превышают нескольких десятков гектаров) и есть необходимость хорошо покрывать раствором поверхность культурных растений, не «пробивая» густой стеблевой до основания. Тогда опрыскивание можно выполнить за короткое время, и есть возможность «поймать» благоприятные условия для работы щелевыми форсунками.

Однако при других обстоятельствах (например, на больших площадях, требующих многочасовой работы опрыскивателя) те же щелевые форсунки могут создавать очень серьезные проблемы. Потому что выбрасываемые ими мелкие капли при температуре выше 25 °С, относительной влажности воздуха ниже 60 % и скорости ветра больше 3 м/сек. либо испаряются по пути к растениям, либо улетают на соседние участки на «воздушной подушке». Причем при повышении рабочего давления размер капель еще сильнее уменьшается, что усугубляет ситуацию.

В таких случаях лучше работают инжекторные форсунки, более крупные капли которых меньше подвержены снесу и испарению. Однако и здесь придется подобрать определенный вид распылителей для конкретных задач. Например, около

половины используемых в России химических средств защиты растений – это гербициды, для внесения которых больше подходят двухфазные модели, позволяющие на ранних стадиях развития культуры покрыть сорняки раствором со всех сторон и обеспечить более эффективную работу препарата. При усилении ветра стоит применять длинные форсунки, в плодовых насаждениях работать садовыми, и так далее.

Случай из практики. Клиент просил подобрать форсунки для работы на повышенных скоростях. Сотрудники «Lechler» рекомендовали длинные распылители ID, которые лучше компенсируют ветер по сравнению с компактными IDK. Однако через некоторое время покупатель пожаловался на то, что результат опрыскивания существенно отличался от ожидаемого в худшую сторону. Выяснилось, что в целях экономии он приобрел не длинные, а компактные распылители. Каждый из них стоил дешевле примерно на 250 руб., однако в результате препарат плохо попадал на целевой объект, и хозяйство понесло большие потери, несопоставимые с экономленными на форсунках суммами.

ЗАМЕНЯЙТЕ ВОВРЕМЯ

Мало правильно выбрать форсунки – по мере использования их нужно своевременно заменять на новые, так как в процессе работы сопла неизбежно изнашиваются. Если такой изношенный распылитель стоит на современном опрыскивателе, то расходомер просигнализирует об увеличении расхода, и агрегат снизит давление, чтобы увеличившееся отверстие по-прежнему пропускало за-

данное количество жидкости. Из-за этого капли станут еще крупнее, то есть контактность препарата может ухудшиться или даже полностью потеряться. На простом опрыскивателе с фиксирующимся давлением раствор будет быстрее выливаться, и бак опустеет раньше, чем нужно.

К сожалению, универсальных рекомендаций по периодичности замены форсунок не существует, поскольку на процесс износа очень сильно влияют местные особенности. Особенно важно качество воды: где-то в ней очень много частиц песка, который расщипывает сопла как в пескоструйной машине, в другом месте высокое содержание солей жесткости и так далее. В связи с этим менеджеры «Lechler» советуют клиентам проводить проверки после обработки определенной площади, например, после каждой тысячи гектаров. Это позволит установить примерный срок службы форсунок в конкретных условиях: к примеру, 2,5 тыс. га. В дальнейшем можно будет проверять распылители (и заменять при необходимости) не наугад, а после прохождения этой площади. Кстати, работа с микроэлементами требует более частого контроля состояния форсунок, потому что такие растворы буквально «стесывают» сопла.

Опыт Германии. Здесь каждый опрыскиватель проходит обязательный техосмотр раз в три года, а на крупных предприятиях – еще и добровольно несколько раз за сезон. Сеть техстанций организована так, что расстояние от любой фермы до ближайшей станции составляет не более 25 км. Перед техосмотром фермеры сами выявляют и устраняют неполадки, при необходимости могут перебрать насос, почистить фильтры и заменить форсунки. Сама базовая проверка занимает до 30 мин., и если все в порядке, то опрыскиватель получает наклейку, означающую офи-

циальное разрешение на дальнейшую работу.

В России такой системы пока нет, но если нечто подобное будет принято, то нужно будет учесть наши особенности. Во-первых, огромные площади в хозяйствах и большая нагрузка на опрыскиватель означают проведение техосмотра не реже одного раза в год. Во-вторых, на российских просторах лучше организовать мобильные техстанции, которые будут сами выезжать к клиентам и на месте проверять сразу несколько опрыскивателей.

ЗНАНИЕ – СИЛА

Проблемы с обработками чаще возникают в тех хозяйствах, где считают, что хороший опрыскиватель и популярный препарат сами по себе уже гарантия успеха, не вникают в инструкции и не слушают советов профессионалов. Столкнувшись с неудачей, такие люди винят во всем либо пестицид, либо форсунки. Между тем без полного представления обо всей технологической цепочке и особенностях работы техники ничего хорошего получиться не может. Нужны знания, причем источники информации тоже следует выбирать весьма критически.

Случай из практики. Сейчас становится модным, особенно в южных регионах, приглашать на консультации или конференции специалистов из Латинской Америки, которые рассказывают, что опрыскиватель может двигаться по полю со скоростью 30 км/ч, выливая на гектар всего 30 - 40, а иногда и 20 л раствора. Вдохновившись такими идеями, некоторые хозяйства решают перенести их на свои поля.

Мы сталкивались с таким случаем в Ростовской области. Руководители не учли, что их регион – далеко не Бразилия с ее постоянно влажным (относительная влажность 70 - 90 %) воздухом, который позволяет даже мелким каплям оседать на целевых объектах. В Ростовском регионе такая влажность бывает лишь эпизодически в феврале - марте, а в течение сезона обычно не превышает 20 %, из-за чего многие фермеры вынуждены проводить опрыскивания по ночам. В такой ситуации эффективность обработок «по-новому» не только не повысилась, но и практически исчезла.

Удивляет то, что по приезду в любую область первым делом приходится слышать, что здесь зона рискованного земледелия, но как толь-

ко доходит до опрыскиваний, этот факт почему-то забывается...

Опрыскиватели нередко работают за пределами разрешенных параметров, а значит – неэффективно. Например, об этом говорит анализ данных телеметрии (этой функцией оснащены опрыскиватели от ведущих производителей), проведенный в той же Ростовской области относительно четырех машин. Он показал, что с давлением вне рекомендуемого диапазона один из опрыскивателей работал 45 % времени, а три других – 23 - 29 %. Причем давление менялось в основном в сторону увеличения выше 6 - 8 бар при рекомендуемых параметрах 1 - 3,5. Это значит, что форсунки часами выдавали много мелких капель, которые попадали неизвестно куда – скорее всего, на соседние поля или вовсе испарялись.

Не менее коварно резкое снижение норм расхода рабочего раствора. Желание сельхозпроизводителей уменьшить объемы можно понять, но следует осознавать возрастание фитотоксичности раствора и снижение размера капель с соответствующими последствиями.

Случаи из практики. В этом году к консультантам «Lechler» обратился представитель компании, оказывающей услуги по опрыскиванию в Казахстане. Они внесли гербицид, в результате чего сильно пострадало соседнее поле, находящееся на расстоянии почти 2 км. Его владелец подал в суд, требуя компенсацию в десятки тысяч евро. Выяснилось, что из-за дефицита техники было принято решение уменьшить норму расхода рабочего раствора до 25 л/га и увеличить скорость до 25 км/ч, причем использовали центробежный (садовый) распылитель. Капли получались очень мелкими, и их унесло далеко в сторону.

Уменьшение норм внесения может быть опасно и по другим причинам. Многие хозяйства, которые экспериментировали с уменьшением раствора, рассказывают о полученном опыте: пока они вносили 50 л/га, все было хорошо, но после доведения объема до 30 л/га возникали серьезные проблемы. Так, в одном сельхозпредприятии обработанный таким образом горох уже не поднимался: у него «сгорели» усики.

Любое опрыскивание – это результат усилий самого агрария и трех разных работающих для него производителей: пестицидов, техники и форсунок. И диалог между всеми четырьмя сторонами просто необходим.

Продолжение следует

Записала Елена ПОПЛЕВА
Фото «Lechler»

Контактная информация

Николай ГРИНЬ
nikolay.green@lechler.de
Тел.: +49 (172) 346-49-49
Евгения ПОЛЯНСКАЯ
e.polyanskaya@lechler.de
Моб. тел.: (916) 343-93-53
Виталий ВЕРНИГОВ
vitaly.vernigorov@lechler.de
Моб. тел.: (938) 415-82-22



Овощи

«Волгоградский овощевод-2020»



Менеджеры Волгоградского представительства «Августа»
И. И. Ряснова и Е. Ю. Бобровников

Впечатляющие успехи волгоградских овощеводов, проблемы отрасли и пути их решения, а также дальнейшие планы стали темами прошедшего в конце лета Дня поля «Волгоградский овощевод», в котором приняла участие компания «Август».

Мероприятие состоялось на территории одного из передовых овощеводческих хозяйств Волгоградской области – КФХ «Чердынцев П. В.» (о работе этого предприятия газета рассказывала в №2 этого года). Свою продукцию представили около 40 участников, среди которых были не только овощеводы, но и производители товаров для них, представители пищевой промышленности, а также научные учреждения региона.

Третий год подряд овощеводы Волгоградской области, а это около 50 крупных производителей и 900 КФХ, собирают не менее миллиона тонн овощей за сезон, – такие цифры назвал посетивший День поля губернатор Волгоградской области А. И. Бочаров. Собираемый урожай примерно в три раза превышает потребности самого региона и позволяет обеспечивать овощной продукцией население других субъектов РФ.

Волгоградская область занимает лидирующие позиции в российском овощеводстве не только за счет увеличения мелиоративных площадей

(в рамках регионального проекта), но и благодаря внедрению подходящих к местным условиям сортов и гибридов и современных технологий выращивания. Также очень важна успешная защита растений, в которой аграриям региона активно помогает компания «Август».

Развитие волгоградского овощеводства долгое время тормозили проблемы со сбытом продукции. Но ситуация на глазах меняется в лучшую сторону. Как сообщил на мероприятии заместитель губернатора, председатель комитета сельского хозяйства Волгоградской области В. В. Иванов, для этого запущено сразу несколько программ: «Первая направлена на строительство хранилищ, позволяющих реализовать урожай не только в сезон массового созревания, но и в течение всего года, и в ее рамках объем хранения уже увеличился с 150 тыс. т в 2014 году до 320 тыс. т на сегодняшний день. Еще год или два, и мы выйдем на «плановые» объемы 350 тыс. т хранения.

Вторая программа касается развития переработки овощей.

Она означает добавленную стоимость, дополнительные рабочие места и доходы для нашего населения. Ее реализация идет полным ходом: если в 2014 году мы перерабатывали, маринвали и солили с получением около 200 тыс. т готовой продукции, то сейчас выпускаем уже 430 тыс. т. Идет строительство новых современных заводов глубокой и первичной переработки овощей. Появился уникальный проект по производству семян голосемянной тыквы, которые востребованы внутренним и экспортным рынками и служат сырьем и для пищевой, и для фармацевтической промышленности.

На Дне поля было объявлено о предстоящем в сентябре запуске завода по шоковой заморозке овощей, который будет заготавливать местную продукцию круглогодично, а его плановая мощность составляет 2 т/ч. Также до конца 2020 года в Городищенском районе планируется открытие крупного производства сублимированных продуктов, способного перерабатывать до 90 т сырых овощей в сутки. Кроме того, в регионе продолжают развиваться такие предприятия пищевой промышленности, как «Сады Придонья», «Кухмастер», «Дядя Ваня-Девелей», «Поволжские овощи» и другие.

На площадке «Волгоградского овощевода» аграрии могли наладить контакты с производителями оборудования для хранилищ, представителями торговых сетей и поставщиками социального питания. Все новые возможности сбыта продукции подталкивают производителей к дальнейшей интенсификации производства. Поэтому участники мероприятия активно интересовались новыми сортами овощных культур и современными технологиями выращивания. В частности, практически все фермеры побывали на стенде компании «Август», продукцию которого местные производители уже хорошо знают и активно используют в работе.

Говорят участники Дня поля.
Юрий Попов, начальник Го-

родищенского межрайонного отдела Филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Волгоградской области: «Августовские» препараты участвуют приблизительно в половине всех обработок в Городищенском районе и помогают избавляться от многих проблем на всех овощных культурах. Фермеров привлекает не только качество пестицидов, но и грамотное технологическое сопровождение. Возможно, в том, что Городищенский район вошел в «топ» российских регионов-производителей овощей, есть и заслуга «Августа». Ведь хорошая защита – это около 80 % успеха в овощеводстве!»

Сергей Кочмарев, агроном ООО «Кухмастер»: «Мы активно сотрудни-

чаем с компанией «Август» и пользуемся ее продукцией». Отметим «августовские» инсектициды: отлично работает Герольд, при решении проблемы саранчовых вредителей очень помог Борей Нео. Также очень довольны результатами работы гербицида Торнадо 540. Надеемся и дальше работать с компанией «Август» и пользоваться ее продукцией».

Александр Корначев, дилер по агрохимикатам ИП Орлова С. А.: «С «Августом» сотрудничаем уже продолжительное время и довольны большим перечнем препаратов, которые активно приходят в овощеводство.

Работая с продукцией «Августа», мы уверены, что в препаратах гарантированно содержатся заявленные



начаем с компанией «Август». нас все устраивает: отличные препараты по адекватным ценам, которые мы получаем от знающих людей, умеющих внятно объяснить все особенности их применения. Сама пестицидная «линейка» закрывает множество проблем. Отдельно хочу

действующие вещества в указанных концентрациях, а сроки хранения указаны корректно. При соблюдении регламентов применения абсолютно все «августовские» препараты работают – это доказано практикой.

Среди самых популярных пестицидов этого сезона можно назвать Борей Нео и Ордан; после уборки урожая традиционно увеличивается спрос на Торнадо 540. Вода у нас имеет щелочную реакцию, а в этом году показатели pH были еще выше обычного, 8,5 - 9, и мы нормализуем ее при помощи кондиционера Сойлент, 100 г/100 л. Он удобен в применении и подкисляет раствор, что позволяет наглядно увидеть нормализацию без pH-метра.

Мы не только продаем фермерам пестициды, но и предлагаем услуги агрономического сопровождения. И каждую осень обязательно посещаем обучающие мероприятия, которые проводит «Август»: черпаем полезную информацию, узнаем нюансы применения препаратов, которые находятся за рамками инструкций, но влияют на результат. Очень ценим наши партнерские отношения!»

Елена ПОПЛЕВА

Фото автора и «ВолгоградЭКСПО»

Бахчеводам на заметку

В этом сезоне многие фермеры, выращивающие арбузы, были приятно удивлены высоким спросом и выгодными ценами на свою продукцию. А недавнее введение дотаций на производство тыквы стало стимулом для овощеводов обратить внимание и на эту культуру.

Примерно 60 % площадей во всех бахчеводческих регионах России занято сортами, выведенными Быковской бахчевой селекционной опытной станцией – филиалом ФГБНУ «Федеральный научный центр овощеводства», работающей в Волгоградской области. В 2020 году этому учреждению исполнилось 90 лет!

Как рассказала нашему корреспонденту заместитель директора по научной работе Елена Александровна ВАРИВОДА, в Госреестр селекционных достижений РФ входят 48 созданных на станции сортов и гибридов бахчевых культур. Среди них широко известные сорта арбуза Холодок и ранний Триумф, а также новые, набирающие популярность Метеор и Медунок. Популярны дыни Идиллия,

раннеспелая Комета и среднеспелая Гармония. Пользуются спросом и тыквы: высокоурожайный универсальный сорт Волжская серая 92 и столовая Зорька с высоким содержанием сухих веществ. Недавно здесь появился новый сорт тыквы Элия с некрупными плодами, содержащими большое количество каротина и сухих веществ.

Учреждение имеет более 12 свидетельств на изобретения и 25 патентов на селекционные достижения и продолжает работать над созданием новых сортов. В том числе и по «модным» направлениям: в числе прочего, здесь занимаются выведением форм арбуза с белой мякотью.

Кроме того, станция занимается семеноводством, ежегодно получая до 10 - 12 т семян около 30

своих сортов и гибридов категории элита. Покупатели – не только волгоградские фермеры: ведь семенной материал отправляют в Оренбург, Самару, Ростов, Астрахань, Краснодар, Саратов, Воронеж и даже Челябинск.

Семеноводство требует серьезной пространственной изоляции (не менее 360 га на каждый сорт), поэтому и пахотных земель у станции немало – примерно 3 тыс. га. На них изучают технологические вопросы выращивания арбуза в богарных условиях, например, испытывают регуляторы роста и оценивают влияние предшественников. После длительных исследований производителям рекомендован следующий севооборот: пары – озимая рожь – бахча. Кстати, в этом сезоне Быковская бахчевая станция выращивала озимую рожь на площади 700 га и, несмотря на жаркий сезон и нападения саранчи, собрала более 15 ц/га зерна первого класса.

Совет «из первых рук». Как определить, что арбуз готов

к уборке? «Многие ошибочно считают, что на спелость указывает высохшая плодоножка. На самом деле высохнуть должен ближайший к плоду усик. Это еще не гарантия спелости, но первый признак того, что мякоть арбуза будет по крайней мере розовой. На созревание указывает также желтое пятно в месте соприкосновения с почвой, но оно встречается не всегда. У некоторых сортов окраска «рубашки» становится более светлой. А еще опытные бахчеводы умеют определять состояние плода по звуку, который он издаст при постукивании», – сообщила Елена Александровна.

«Август» предлагает. Для обработки вегетирующих сорняков на парах в период активного роста используйте гербицид Торнадо 540. Защиту озимой ржи от сорняков обеспечит Балерина Супер. Остановить лёта саранчи помогут разрешенные для авиаприменения инсектициды Борей Нео и Танрек, а для уничтожения личинок в местах отрождения эффективен Герольд.

Контактная информация

Представительство «Августа»
в г. Волгоград
Тел.: (8442) 38-78-78

Агроном агроному

«Поле онлайн»: пестрые итоги-2020

Пестрота полученных урожаев в этом сезоне особенно велика. Объясняется она не только разницей в агрофоне, культуре земледелия хозяйств, но и погодой, которая задала много головоломок и синоптикам, и земледельцам. Из большого массива данных проекта «Поле онлайн» выберем несколько примеров того, как грамотное применение препаратов компании «Август» помогло хлеборобам сделать сезон «благоприятным», обмануть непогоду.



Лен масличный, выращенный при минимуме влаги

Иркутская область, яровая пшеница. Непросто вырастить хлеб в Приангарье, еще труднее его убрать. Как сообщил 9 сентября в своем последнем репортаже сезона с поля-онлайн яровой пшеницы в Усольском районе участник проекта **Сергей Синьков**, в этом году погода не давала агрономам расслабиться ни на день, ни на час. Первая половина лета осадками не баловала на фоне очень высоких температур. А вот начиная с 14 июля небеса как будто прорвало – за две недели выпало 186 мм осадков при норме 100 мм, а за август – 156 мм при норме 80 мм! Развитие растений сильно затянулось, пошел подгон (растения пустили дополнительные побеги), при этом дневная температура была в среднем от 20 до 25 °С.

В сентябре дожди и не думали прекращаться. Как убрать урожай? «Было принято решение провести десикацию гербицидом Торнадо 540, – рассказывает С. Синьков. –

Норма внесения – 2 л/га, норма расхода рабочего раствора – 150 л/га. Обработку выполнили 22 августа. Благодаря этому приему мы смогли убрать урожай, намолотили 35 ц/га, причем получили зерно нормальной влажности – 15 - 16 %. А дожди все продолжают, в большинстве хозяйств уборка затянулась на 1,5 - 2 недели. За 9 дней сентября уже выпало 34 мм осадков при норме за месяц 50 мм. Считаю, что в этом году получен неплохой результат, несмотря на погодные условия».

Кратко перечислим основные моменты технологии этого урожая. Сорт Бурятская остистая, семена обработали протравителем Оплот Трио, 0,5 л/т. Сеяли с нормой высева 6,5 млн на 1 га, при посеве внесли 150 кг/га аммиачной селитры в физическом весе, глубина посева 3 - 4 см. Использовали сеялку ДМС-9000, посев прикатали колчато-шпоровыми катками. В первых числах июня, уже в фазе начала

выхода в трубку, выполнили комплексную обработку посева баковой смесью гербицидов Балерина, 0,4 л/га, Ластик Топ, 0,5 л/га и фунгицида Колосаль Про, 0,3 л/га. Норма расхода рабочего раствора – 200 л/га. Все препараты сработали хорошо, подавив сорняки, болезни и создав хорошие условия для развития пшеницы.

А погода продолжала «зверствовать» – первая половина июня была прохладной и без дождей, потом установилась жара до 34 °С и сушь, июльские ливни обошли поле-онлайн стороной, нижние листья растений стали желтеть... Провели еще одну профилактическую обработку фунгицидом Колосаль Про, 0,4 л/га, и это оказалось очень кстати – вскоре пошли дожди до самой уборки. Вот так, можно сказать, вырвали урожай у непогоды.

Пшеница озимая, Хмельницкая область Украины. Многие хозяйства южных и центральных регионов Украины в этом году практически

потеряли урожай из-за сильнейшей засухи. Одним из исключений стало поле-онлайн в ООО «Ридний край» МХП, где удалось намолотить 57,8 ц/га, это наивысший урожай в регионе. Причем получена пшеница второго класса. Как сообщил куратор поля **Роман Захарчук**, влажность зерна в бункере составляла 13,4 %, что позволило избежать дополнительных затрат на сушку. Стеблестой при уборке был чистым от сорняков, и потери при обмолоте были минимальными, в пределах 0,5 %. Система защиты растений от «Августа», по словам Р. Захарчука, сработала «на отлично».

Пшеницу посеяли 4 октября после уборки подсолнечника на зерно. Обработка почвы – дискование стерни в два следа с прикатыванием. Под основную обработку внесли 100 кг/га диамофоски. Норма высева семян – 6 млн на 1 га, сеяли на глубину 4 - 6 см. Выбрали сорт пшеницы Матрикс. Семена обработали смесью протравителей Оплот, 0,6 л/т + Табу, 0,5 л/т в день посева. Осень была сухой, без осадков, в зиму пшеница вошла в фазе двух - трех листьев в угнетенном состоянии. Зима выдалась бесснежной и безморозной.

В феврале на поле внесли 80 кг/га сульфата аммония, а через три дня – КАС 32, 100 кг/га в физвесе. Однако вывести растения из стресса удалось только после того, как 1 мая посев обработали смесью гербицида Капуэро (в РФ – Бомба, **прим. ред.**) с фунгицидом Ракурс и инсектицидом Борей. Растения пшеницы хорошо отозвались на профилактику и подавление вредных объектов, начали активно вегетировать. Далее – в начале июня по флаговому листу (ВВСН 45 - 47) внесли смесь фунгицида Спирит, 0,7 л/га, инсектицида Борей, 0,15 г/л и гербицида Деметра, 0,35 л/га. При обследовании посева 20 июня

установили, что болезней стебля и листьев нет, колос чистый, вредителей не обнаружено, однако возможно заражение фузариозом, септориозом и альтернариозом колоса. Поэтому было решено применить комбинацию фунгицида Ирида (тебуконазол + метконазол, в РФ не зарегистрирован – **прим. ред.**), 1,2 л/га и инсектицида Борей Нео, 0,3 л/га, который добавили, чтобы не допустить повреждение колоса тлями, трипсами, клопом вредная черепашка и жуком-кузькой.

Все химобработки были выполнены в лучшие сроки и качественно. Именно они позволили обеспечить хорошее развитие пшеницы в экстремальных, по сути, погодных условиях.

Лен масличный, Северо-Казахстанская область РК. Покажем еще один пример того, как работают препараты «Августа» при неблагоприятных погодных условиях. Речь идет о поле-онлайн льна масличного в ТОО «Ак-Жер 2010», которое курировал **Николай Парунов**. Лен разместили после пшеницы, посев провели 2 мая, сорт – Северный. Семена перед посевом обработали фунгицидным протравителем Бункер, 0,5 л/т и инсектицидным – Табу, 0,9 л/т.

В фазе культуры «ёлочка» 3 июня провели химическую обработку против двудольных сорняков гербицидами Хакер, 60 г/га + Гербитокс-Л, 1,3 л/га. Через неделю отдельно выполнили обработку против злаковых сорняков гербицидом Миура, 1 л/га. Урожайность льна масличного на нашем поле-онлайн составила 13,2 ц/га при влажности семян от 9 до 9,5 %. Как отметил Н. Парунов, для сухого и жаркого сезона-2020 это очень хороший показатель.

Виктор ПИНЕГИН
Фото Н. Парунова

Событие

Для успешной учебы защитников растений

К 100-летию юбилею агрономического факультета Казанского государственного аграрного университета компания «Август» подготовила для студентов и преподавателей самый подходящий подарок – выполнила полную реконструкцию одной из аудиторий и оснастила ее современным компьютерным оборудованием.



Рассказывает глава представительства «Августа» в Казани Константин Березин: «Помимо детального обновления коммуникаций и качественного ремонта, новая аудитория оборудована всем необходимым для комфортного и современного обучения. По сути, это компьютерная лаборатория, оснащенная актуальным программным обеспечением, отвечающая всем техническим требованиям. «Август» вооружил преподавателей и студентов десятками мощных моноблоков, связанных единой сетью, с возможностью одновременной трансляции от основного компьютера преподавателя на компьютеры студентов и наоборот. Также аудитория оснащена экраном и проектором, транслирующим изображение в формате HD».

Официальное открытие новой аудитории состоится позже, однако студенты уже опробовали и начи-

нают использовать ее возможности. Как рассказал декан агрономического факультета КГАУ Игорь Сержанов, сотрудничество агрофака с представительством «Августа» налажено давно и теперь получает новый мощный импульс. Компания расширяет сельхозпроизводство в четырех районах Республики Татарстан с применением самых современных технологий и сельхозмашин, и студенты агрономических специальностей с удовольствием проходят здесь практику, осваивая приемы защиты растений и других звеньев земледелия на новейшем

уровне. Сотрудники агрофака в своих опытах испытывают препараты «Августа», а специалисты компании устраивают конкурсы для студентов на лучшую научную работу по вопросам защиты растений. Все эти мероприятия повышают уровень подготовки будущих специалистов, а также престиж профессии. «Наше сотрудничество взаимовыгодно, и мы будем его расширять», – подытожил И. М. Сержанов.

По материалам службы по связям с общественностью компании «Август»
Фото АО Фирма «Август»



Острая тема

Убрать борщевик раз и навсегда



Обработка борщевика гербицидами во второй декаде мая

Сегодня региональные власти и аграрии серьезно увеличивают затраты на истребление борщевика Сосновского, но площади территорий, где он выявлен, постоянно расширяются. Распространенные гербициды на основе глифосата при применении один раз за сезон не могут справиться с этим опасным сорняком даже за несколько лет. Однако решение есть.

Усовершенствованные препараты уже позволяют очистить территорию от борщевика Сосновского за одну-две обработки, а сочетание действующих веществ длительного действия с беспилотными технологиями способно вывести эффективность борьбы с сорняком на новый уровень.

ПРОБЛЕМА

Площади, занимаемые борщевиком Сосновского в России, увеличиваются примерно на 15 % в год, а на отдельных открытых территориях благодаря «летучести» семян за этот период они могут и удвоиться, и утроиться. Сорняк представляет серьезную опасность не только для человека (сок после попадания на кожу под воздействием света вызывает труднозаживающие ожоги), но и для природы: борщевик активно вытесняет другие растения. Он становится настоящей бедой для особо охраняемых природных территорий.

Средств на истребление борщевика с каждым годом тратится все больше, но их все равно не хватает. Например, в Подмосковье – регионе-передовике в этом вопросе – действует целевая программа, в рамках которой на борьбу с борщевиком ежегодно выделяется более 300 млн руб. (до 2018-го суммы были в разы меньше). Площадь подмосковных территорий, на которых был выявлен сорняк, в 2018 году составляла порядка 32 тыс. га, то есть на каждый гектар пришлось свыше 9 тыс. руб. Однако в нынешнем году, по данным последнего мониторинга, зараженная площадь выросла уже до 69 тыс. га.

РЕШЕНИЯ

Изначально с борщевиком Сосновского боролись с помощью выкашивания (и в ряде случаев продолжают сейчас, например, в водоохраных зонах и природных парках). Впоследствии на территориях, где было разрешено применение химических средств защиты растений, получили широкое распространение гербициды на основе глифосата. Это действующее вещество проникает в растения через листья и другие зеленые части, достигает их

корневой системы, блокирует синтез аминокислот и вызывает его гибель. Однако у скашивания и уничтожения глифосатом есть общий недостаток: эти методы никак не действуют на семена, которые способны сохранять всхожесть в почве до пяти-шести лет. Кроме того, как гербицид сплошного действия глифосат дает эффект «выжженной земли»: погибает не только сорняк, но и все остальные растения.

«Около семи лет назад в методиках борьбы с борщевиком Сосновского в России начался переворот, – констатирует **Юрий Дьяконов, менеджер по ключевым клиентам Центрального и Северо-Западного регионов компании «Август»**. – Назрела потребность в препаратах, которые бы не просто подавляли сорняк, но сочетали бы в себе такие свойства, как экологичность, экономичность, результативность и длительность эффекта. В итоге мы начали применять средства не сплошного, а избирательного действия, и сейчас рекомендуем для истребления борщевика комплект наших гербицидов Горгон и Магнум.

Действующее вещество Магнума – метсульфурон-метил – относится к химическому классу производных сульфонилмочевин и используется как недорогой гербицид для применения на зерновых, объясняет эксперт. Хотя аграрии знают его главную проблему – длительное последствие, которое накладывает ограничения на севооборот, в случае с борщевиком продолжительность эффекта препарата выступает как преимущество. Кроме воздействия на само растение, Магнум создает защитный почвенный «экран», который не дает семенам сорняка прорасти на следующий год после обработки.

Казалось бы, одного метсульфурон-метила должно хватать для замены глифосата, но у него тоже есть ряд особенностей, делающих его не вполне универсальным. В первую очередь, зеленую массу сорняка он подавляет с меньшей эффективностью, чем некоторые другие гербициды, а во-вторых, он хуже действует при низких температурах. Для того чтобы получить надежный почвенный «экран», обработку нужно

проводить в строго определенный срок, когда установилась теплая погода, но борщевик не вырос выше 35 см и позволил препарату попасть на землю: во второй половине мая и до 10 июня максимум.

В дополнение к Магнуму специалисты «Августа» рекомендуют гербицид Горгон, сочетающий в своем составе такие действующие вещества, как пиклорам и МЦПА, успешно уничтожающие сам борщевик. Однако это далеко не последний этап повышения эффективности борьбы с ним, так как изменения в нормативно-правовом регулировании, а также инновационные технические возможности требуют обновления применяемых препаратов.



Через 15 дней после опрыскивания



Через 30 дней после обработки



Залуженный участок через 90 дней после обработки

ПЕРСПЕКТИВЫ

«Оба действующих вещества в составе Горгона очень эффективны, он разрешен к применению на землях несельскохозяйственного назначения, но только для наземного опрыскивания. Однако сегодня нам необходим такой препарат, который можно было бы применять с воздуха, в перспективе – в зонах поселений, – говорит Ю. Дьяконов. – Это важно по нескольким причинам. Во-первых, рельеф почвы под зарослями борщевика зачастую не позволяет работать там ни косилкам, ни опрыскивателям: для дорогостоящей техники, созданной для использования в чистом поле, опасна любая незаметная яма. Во-вторых, в 2020 году единственный оставшийся препарат, который можно было применять для борьбы с борщевиком в зонах поселений, – Торнадо на основе глифосата (360 г/л) – был запрещен для работы на таких территориях. Это произошло на общем фоне сокращения областей применения глифосата в Европе. Поэтому сейчас нам крайне необходим «чистый» пиклорам: такой препарат у нас находится в стадии регистрации, и мы стремимся к тому, чтобы он был разрешен для обработок в населенных пунктах. Также пиклорам пригоден для авиаобработок».

Вот уже три года компания «Август» сотрудничает с российскими производителями дронов, тестируя на своих опытных площадках в Московской, Ленинградской и Волгоградской областях эффективность

применения препаратов против борщевика с воздуха. Правда, коптеры требуют частой подзарядки, а их грузоподъемность ограничена. Это значит, что количество расходуемого препарата должно быть минимальным, но его эффективность при этом должна сохраняться.

«Современный и относительно доступный квадрокоптер способен поднять в воздух 5, в лучшем случае – 10 л раствора, – объясняет Ю. Дьяконов. – Этого хватает в среднем на 1 га, что, безусловно, меньше, чем при работе сельскохозяйственного опрыскивателя: при длине штанги 25 м и скорости 3 км/ч он способен покрыть более 7 га/ч. Однако агродроны дают возможность бороться с борщевиком в заброшенных местах, где он обычно и произрастает. И, как показали наши опыты, соблюдение регламентов применения препаратов – на ранних стадиях развития растений – позволяет обходиться малыми дозами. Кроме того, используемый комплекс действующих веществ дает возможность сохранить растительный покров по соседству с сорняком».

По оценке экспертов компании «Август», при применении сочетания таких действующих веществ, как метсульфурон-метил, пиклорам и МЦПА (а в будущем – метсульфурон-метил + пиклорам) расходы на истребление борщевика можно уменьшить в несколько раз. Ю. Дьяконов констатирует, что не знает примеров полного уничтожения этого сорняка механическим методом – выкашиванием. Обработка растения препаратами на основе глифосата, по сути являющаяся «химическим выкашиванием», тоже не гарантирует успеха, даже если повторять эту процедуру несколько лет подряд.

«Новое поколение» препаратов дороже средств на основе глифосата не более чем на треть, при том что очистит территорию от борщевика при условии соблюдения регламентов они позволяют за одно, максимум два применения. Нужно отметить, что уничтоженный сорняк следует замещать другими растениями: в ином случае его семена с большой вероятностью захватят очищенную территорию снова. Если на участке не планируется ничего выращивать, то разумным решением может стать посев многолетних трав – клевера и злаковых.

«Использование эффективных препаратов для борьбы с борщевиком Сосновского, особенно на уровне небольших муниципалитетов, сегодня ограничивает сам механизм проведения тендеров: компании-подрядчики опускают цену настолько низко, что среди доступных средств остаются лишь дешевые препараты на основе глифосата из Китая, – объясняет Юрий Дьяконов. – Однако разъяснительная работа ведется, и в некоторых регионах в условиях торгов уже указывают названия действующих веществ или даже конкретных препаратов и их возможных аналогов. Распространение этой практики должно усилить эффективность борьбы с борщевиком в России».

По материалам службы по связям с общественностью компании «Август»
Фото АО Фирма «Август»

Контактная информация

Юрий Викторович Дьяконов
Моб. тел.: (903) 596-45-98

Выставки

«ПроЯблоко 2020»: встреча пловодоводов



Международная выставка «ПроЯблоко 2020» с участием фирмы «Август» проходила с 20 по 22 августа в Ставропольском крае в выставочном комплексе «МинВодыЭкспо» и собрала более 700 гостей с Юга России и других регионов страны.

«ПроЯблоко» – это специализированная выставка, призванная стать площадкой для обсуждения всех вопросов, связанных с отраслью садоводства и питомниководства плодовых культур в России. Она прошла лишь во второй раз, но уже привлекла много участников из сферы садоводства, которых не остановили трудности текущего года и продолжающаяся уборочная кампания.

Формат мероприятия подразумевал как выставочную экспозицию, так и открытое обсуждение всех актуальных тем. Для этого в первый день работы выставки прошел конгресс, где обсуждались всевозможные вопросы, от производственных до юридических, а во второй – состоялось организованное министерством сельского хозяйства РФ всероссийское совещание по развитию садоводства и питомниководства.

В экспозиционной части «ПроЯблоко 2020» были задействованы различные организации, так или иначе связанные с садоводством: производители посадочного материала, шпалерных конструкций, техники и инструмента для сада, удобрений, средств защиты растений и, конечно, сельхозпроизводители.

В последние годы компания «Август» интенсивно развивает линейку препаратов для защиты плодовых культур, а вместе с ней уделяет все больше внимания полноценному агрономическому сопровождению. Ведь защита растений в плодоводстве – наиболее сложная и многообразная по сравнению с прочими культурами за счет широчайшего спектра вредных объектов, а также многолетнего жизненного цикла культурных растений.

Стенд компании был одним из самых больших и заметных на вы-

ставке. На нем работали семь сотрудников «Августа», среди них были специалисты по садам из других регионов: ведущий менеджер-технолог по специальным культурам Светлана Кононенко (Краснодарский край) и менеджер-технолог Иван Харитонов (Тамбовская область). Так что «Август» подошел к общению с партнерами во всеоружии.

Часть площади стенда была выделена для демонстрации адъювантов компании, применяющихся в садоводстве. Речь идет об

органосиликоновом супер-растекателе Полифем и многокомпонентном ПАВ Аллюр. Ведь одно дело рассказать, а совсем другое – показать и наглядно объяснить посетителям принцип действия адъювантов и конкретные задачи, которые они помогают решить. Их работу демонстрировали с помощью окрашенных растворов с добавлением того или иного адъюванта, которые наносили на листья и плоды яблоны. Здесь же сотрудники компании показывали гостям результаты действия другого вспомогательного продукта компании «Август» – кондиционера Соилент, решающего проблему жесткости и повышенной щелочности воды.

На стенде также была представлена инсталляция, посвященная одному из сервисов «Августа» – приложению «Август Чекер», которое помогает конечному потребителю подтвердить подлинность приобретенных средств защиты растений. Каждый желающий мог на месте установить на свой смартфон приложение и протестировать его, наведя камеру смартфона на DM-код, напечатанный на этикетке. На экране тут же появлялась вся информация о продукте: название, когда он изготовлен, к какой партии относится и т. д.

За два дня работы выставки стенд посетило множество гостей. Среди них были и действующие партнеры компании, и потенциальные клиенты – люди, заинтересовавшиеся продукцией «Августа».

Они обсуждали не только препараты, но и технологические вопросы и проблемы, которые преподнес исключительно непростой сезон 2020 года.

Стенд также посетили официальные лица: первый заместитель министра сельского хозяйства РФ Д. Х. Хатуов, директор департамента растениеводства, механизации, химизации и защиты растений МСХ РФ Р. В. Некрасов, депутат Госдумы О. М. Казакова, губернатор Ставропольского края В. В. Владимиров и первый заместитель председателя правительства Ставропольского края Н. Т. Великдандь.

Выставка показала, что продолжающееся развитие плодоводства в нашей стране неизбежно рождает новые вопросы и проблемы, в том числе и в области защиты садов. Компания «Август» активно развивается в садоводческом сегменте и готова выступить помощником в их решении. А высокий интерес гостей выставки к продукции «Августа» и ее специалистам лишь подтверждает это.

Тим АКИМОВ,
менеджер-технолог
представительства
в с. Кочубеевское
Ставропольского края
Фото менеджера
компании «Август»

Контактная информация

Тим Артемович АКИМОВ
Моб. тел.: (962) 026-77-27



Индивидуальный подход к защите картофеля

Идикум®
ипродион, 133 г/л +
+ имidakлоприд, 100 г/л +
+ дифенокназол, 6,7 г/л

avgust 30 лет
С нами расти легче.
С нами растёт страна
www.avgust.com

expectrum
инновационные продукты

Новый инсектицидно-фунгицидный протравитель клубней картофеля

Одновременная защита от болезней и вредителей.

Отсутствие угнетения и задержки роста и развития растений картофеля.

Обеззараживание клубней и почвы и защита проростков благодаря комплексу действующих веществ с системным и контактным действием.

Предотвращение развития нематод в зоне действия препарата.

