



# ПОЛЕ

## Августа

ГАЗЕТА ДЛЯ ЗЕМЛЕДЕЛЬЦЕВ

## КОМПАНИИ «АВГУСТ» – 20 ЛЕТ!

### УВАЖАЕМЫЙ ЧИТАТЕЛЬ!

**31 августа коллектив фирмы «Август» отметил 20-летие со дня ее создания. Накануне юбилея генеральный директор компании Александр УСКОВ дал интервью двум изданиям – журналу «Защита и карантин растений» и корпоративной газете «Поле Августа». Предлагаем сокращенную запись беседы.**



**Александр Михайлович, примите наши поздравления в связи с юбилеем компании. Расскажите, что собой представляет «Август» сегодня?**

Это крупнейшая российская компания по производству химических средств защиты растений с собственным капиталом более 200 млн долл. США. Это компания со значительной недвижимостью, с тремя собственными заводами – в Чувашии, Белоруссии и в Китае. Это компания, которая через дочерние фирмы ведет свои операции во многих странах планеты и уже 11 лет лидирует на российском рынке ХСЗР.

«Август» сегодня – это достаточно мощный научный центр, это большие производственные мощности, способные удовлетворить потребности всей России и СНГ в пестицидах. Это 46 представительств в разных регионах России, а также дочерние компании в Белоруссии, Украине, Молдове, Казахстане, Бразилии, Китае...

Естественно, компания постоянно развивается, потому что даже для того, чтобы остаться в бизнесе и не отстать от других, надо «быстро бежать». А нам приходится бежать даже быстрее остальных, потому что мы вышли на рынки Латинской Америки, начинаем регистрацию наших препаратов в Африке, на Ближнем Востоке, в некоторых странах Европы, в Юго-Восточной Азии...

**Какое влияние «Августа» на отечественный рынок ХСЗР?**

Поскольку на отечественном рынке «Август» уже долгие годы является безусловным лидером из российских компаний, то, естественно, это влияние достаточно большое. Во многих

вещах мы были пионерами, внедряли новые технологии, осваивали новые производства, и уже потом это повторялось другими компаниями. И, чтобы оставаться лидерами, нам и дальше приходится организовывать что-то новое, снова и снова быть первыми. Мы не боимся того, что нас повторяют. Потому что к тому времени, когда это произойдет, мы успеем придумать что-то новое. Вот только за последние два года можно назвать, например, организацию **агрономических олимпиад**, которые у нас проходят по разным культурам и в разных регионах, и не только в России, но и на Украине. А в октябре этого года на «Золотой осени» в Москве будет проведен финал с участием победителей региональных олимпиад.

Еще одна новинка – в этом году запущен очень интересный проект **Поле Онлайн**, в котором в режиме реального времени ведется наблюдение за выращиванием различных культур на 17 полях в разных регионах России и Украины. Здесь подробно описываются рекомендации агрономам хозяйств – что и когда они должны делать на конкретном поле, чтобы получить максимальный урожай. Причем все эти рекомендации вывешиваются на специальном сайте в Интернете, там же на форуме идет обсуждение этих решений и их результатов. У нас очень широкий круг общения – из-за большого количества представительств, активной работы региональных менеджеров. Отсюда и рождаются новые идеи, новые приемы... К тому же у нас есть газета «Поле Августа», которая в течение уже 8 лет в каждом номере сообщает о самом передовом опыте выращивания различных культур в разных регионах. Такое живое общение практиков создает хорошую питательную среду для рождения новых идей в защите растений и в целом в земледелии...

**Вспомните начало 90-х годов...**

**О чем вы, создатели «Августа», тогда мечтали? Что сбылось, а что нет?**

Все мы, небольшая группа единомышленников, тогда были сотрудниками академических институтов, в основном занимались экспериментами. Именно тогда, по сути, прекратилось финансирование науки, и мы создали компанию «Август». Мы не собирались долго оставаться в бизнесе, хотели просто заработать денег для продолжения исследований, для создания собственной лаборатории.

А начинался «Август»... как издательство, но в этом деле мы скоро оказались несостоятельными из-за необязательности партнеров. Тема средств защиты растений возникла в 1993 году и показалась нам очень близкой. Во-первых, мы впервые столкну-

лись с высокотехнологичным продуктом, во-вторых, рынка ХСЗР в России тогда не было как такового. Прежняя распределительная система уже не работала, а нового механизма поставки хозяйствам пестицидов не было. И мы начали заниматься этим... Ну а когда началась приватизация, приняли участие в чековых аукционах и приобрели пакеты акций трех заводов-производителей пестицидов – Средне-Волжского завода химикатов, Вурнарского завода смесевых препаратов и Щелковского предприятия «Агрохим».

Мы изучили ситуацию на заводах и поняли, что так работать, как они, вообще нельзя. И стали думать – как это изменить. На это ушло несколько лет, и к 1997 году мы поняли, что три завода не «потянем». Из трех выбрали самый маленький – Вурнарский и начали подготовку к его реконструкции. Поездили по миру, изучили новейшую практику производства ХСЗР в разных компаниях и затем использовали этот опыт в проведении реконструкции Вурнарского завода...

Что сбылось, что не сбылось? Ну, конечно, в начале 90-х годов мы и думать не могли, что станем такой большой компанией. Мы мечтали создать такую фирму, в которой было бы комфортно работать и в которой хотели бы работать наши дети. Вот здесь можно сказать, что мечта сбылась – сейчас у нас трудится много наших детей...

**Вы начинали создавать компанию в середине 90-х годов, когда внутренний российский рынок ХСЗР был заполнен импортными препаратами, и государство благоволило импортерам. И все-таки уже в 1999 году «Август» стал лидером на российском рынке. Какие действия обеспечили успех?**

Вообще говоря, если учитывать только тоннаж, то и в середине 90-х на рынке ХСЗР российских препаратов было больше. Главным продуктом была аминная соль 2,4-Д, и по объемам ее выпуска она превосходила все остальные продукты, вместе взятые. Тогда существовала система закупок импортных ХСЗР и сырья для их производства через ВАО «Агрохимэкспорт». Эта система обрекала все отечественные предприятия отрасли на гибель. Действовавшая тогда система дотаций была настолько несправедливой по отношению к российским предприятиям, что просто губила их. Мы пытались изменить ситуацию – я писал письма с предложениями и расчетами всем министрам сельского хозяйства России, которые были с 1994 года по 1997. И во время проведения в Чувашии крупного совещания для работников АПК Поволжья в 1997 году мне удалось побеседовать с проводившим его вице-премьером РФ, министром сельского хозяйства В. Н. Хлыстуном. Я подробно рассказал ему о вредности действующей системы. Виктор Николаевич мне поначалу не поверил и попросил меня прийти к нему с подробными расчетами. Наша аргументация возымела действие, и через две недели вышло постановление правительства, по которому была прекращена практика дотирования закупок пестицидов по импорту, и эта порочная система была сломана.

Продолжение на с. 2

## «АВГУСТ» СЕГОДНЯ



Московский офис «Августа»



В научном центре компании



В одном из цехов Вурнарского завода



На заводе «Август-Бел»



Технологическое сопровождение



Продукция для дачников



**Событие****КОМПАНИИ «АВГУСТ» – 20 ЛЕТ!***Продолжение. Начало на с. 1*

Но кризисный 1998 год довел ситуацию на рынке для производителей пестицидов до трагического уровня. Проблема обеспечения АПК пестицидами тогда стояла чрезвычайно остро, никто не знал, как и чем защищать урожай 1999 года. Я пошел к заместителю министра сельского хозяйства В. И. Алгину со своими расчетами и показал, что если начать дотировать собственное производство ХСЗР, то тогда можно в какой-то мере решить эту проблему. В конце концов нам удалось добиться, что государство в 1999 году начало дотировать внутреннее производство пестицидов, и начался его рост. Он продолжался недолго, всего три года, но это позволило запустить в России внутреннее производство ХСЗР.

**Иными словами, совсем еще молодая компания «Август» в 1998 - 1999 годах уже начала представлять и отстаивать интересы всей отрасли?**

Да. Но хотя мы тогда и были еще совсем молодой компанией, в 1998 году уже занимали третье место на российском рынке (после двух великих мировых компаний), а в 1999 году и вообще вышли на первое место. Мы тогда по лицензиям производили довольно большой ассортимент пестицидов на Вурнарском и Средневолжском заводах. Напрямую заключали контракты с иностранными фирмами, работали и с японцами, и с финнами, с немцами... Так что уже тогда вышли на достаточно высокий уровень работы. А вообще девиз «Мы будем первыми!» появился у нас в 1994 году, когда мы действительно были очень молодой компанией и мало что представляли собой.

Ну а дальше наше развитие пошло быстрее. В августе 1998 года мы начали переоснащение Вурнарского завода и, несмотря на кризис, в январе 1999 года запустили на заводе новый цех по выпуску жидких форм гербицидов. Это был настоящий прорыв, ничего подобного до этого в России не было. Тогда были три крупных завода – уфимский «Химпром» с наибольшим тоннажом производства и плюс еще два названных выше. А главное наше отличие от других заключалось в том, что мы понимали: пестицидных продуктов сельхозпроизводству требуется очень много и самых разных, а в скором времени будет требоваться еще больше. И производиться они должны на разных линиях. И поэтому мы на Вурнарском заводе стали постепенно запускать технологические линии по производству разных групп продуктов.

**Можно ли сказать, что именно с запуском новых линий на ВЗСП началось, по сути, развитие современной отрасли производства ХСЗР в России?**

Ну что ж, в идейном плане, возможно, так и было... Именно в те 1998 - 1999 годы начался поворот отрасли на современные рельсы – началось внедрение современных технологий, которые уже применялись на Западе, но в России их пока не было. Начала подтягиваться культура производства, соблюдаться технология, прекратились попытки «сэкономить» действующие вещества (д. в.)... Мы начали экологизировать производство, улучшать условия работы заводчан.

Нам тогда приходилось многое делать впервые в России. Мы, в частности, первыми освоили выпуск протравителей в виде суспензионных концентратов, а до того они завозились только из-за рубежа. Мы стали закупать в Швейцарии и устанавливать первые в стране бисерные мельницы тонкого помола. Мы первыми стали выпускать козксные четырехслойные канистры, когда осознали, что для агрессивных сред полиэтиленовые не

годятся, они протекают... Вот так, шаг за шагом решали технологические задачи, осваивая выпуск новых видов продукции. Еще один прорыв – цех по выпуску сульфониломочевинных гербицидов в новейшей препаративной форме ВДГ (водно-диспергируемых гранул). Все это шло одно за другим. Сейчас мы уже реконструируем то, что сами построили всего 10 - 12 лет назад – потому что оно устарело. Это касается и цеха ВДГ. Создаем мощную складскую систему. К началу 2011 года мы будем иметь на Вурнарском заводе современные складские мощности на 12 тыс. т, то есть на весь выпуск годовой продукции.

**Что сегодня волнует руководство «Августа»?**

Прежде всего, состояние российского рынка пестицидов, здесь существует ряд угроз для отечественного производителя. За последние десять лет мировой рынок ХСЗР кардинально изменился, а крупнейшим мировым производителем действующих веществ стал Китай – со всеми своими плюсами и минусами. Отсюда пошла волна контрафактной продукции, которая стала большой проблемой для цивилизованных производителей пестицидов. Другая угроза – западные компании снова оказываются в существенно более выгодном положении, чем российские. И сегодня нам, я говорю уже как президент Российского союза производителей ХСЗР, снова нужно бороться, защищая внутреннее производство пестицидов. На этом поле предстоит сделать еще очень много...

Российский рынок для нас, разумеется, приоритетный, но, создавая действующие сегодня производственные мощности, мы отчетливо понимали, что на внутреннем рынке (и рынке стран СНГ) мы их не загрузим никогда. Потому что применение ХСЗР имеет сезонный характер, и все российские компании работают только три - четыре месяца в году. Но можно пойти на мировой рынок, чтобы полнее загрузить свои заводы, сделать процесс производства ХСЗР практически круглогодичным. На планете всегда где-то весна или зима, а где-то – лето, и там может применяться ваша продукция. Но для этого она должна быть качественной и конкурентоспособной. Это, кроме всего прочего, своеобразная проверка своих возможностей, конкурентоспособности своей продукции.

**Этим, видимо, и обусловлена «глобализация» фирмы «Август»?**

Да. На сегодня российский рынок пестицидов составляет лишь около 2 % мирового, рынок стран СНГ – еще плюс 1 - 1,5 %, и как бы хорошо вы на этом рынке ни работали, у вас здесь есть потолок. Это естественное ограничение емкости рынка.

**Удается ли фирме выходить на рынки западных стран с высокой конкуренцией?**

Ну, сегодня конкуренция очень высока и на нашем внутреннем рынке... Сейчас мы ведем регистрацию своих препаратов, в частности, в Бразилии, где емкость рынка ХСЗР в десять больше, чем в России. Скоро там получат регистрацию наши первые продукты. Ну а насколько они станут успешными, востребованными – это покажет только время. Но мы смотрим в будущее с оптимизмом... Помимо всего прочего, выход на рынок Бразилии для нас важен для постановки новых задач научному центру. В Бразилии – совершенно другой набор возделываемых культур, и нашим ученым предстоит разработать новые продукты для защиты культур, которых в России нет – сахарного тростника, хлопчатника, кофе и др.

**Что делает компания для снижения опасности применения пестицидов для здоровья человека и среды обитания?**

Если вы хотите продавать широко свои продукты, то надо системно учитывать те требования, которые действуют во всем мире. А экологичность – одно из главных требований. Именно поэтому мы у себя на заводе в Чувашии внедрили системы международных стандартов по менеджменту, экологии и профбезопасности (ISO 9001:2000, ISO 14001:2004 и OHSAS 18001:2007). Сейчас мы заканчиваем строительство завода в Белоруссии – будем внедрять эти системы и там. Здесь ничего нового не придумываем, просто мы хотим и готовы следовать международным стандартам, по которым производители пестицидов давно работают во всем мире.

При внедрении этих стандартов нам пришлось кардинально изменить саму организацию производства, прежде всего по части его безопасности. Вот, например, когда мы начинали реконструкцию Вурнарского завода, то обнаружили, что вокруг завода настроено огромное количество домов и домиков, в которых жили люди. Понятие зоны отчуждения вокруг завода если и было, то постоянно нарушалось. И никому до этого не было дела, пока мы не начали реконструкцию. Тут же возникло понятие зоны, и нам пришлось строить 80-квартирный дом, чтобы отселить жильцов этих домов.

Но вообще же стараемся, прежде всего, выстроить производство технологически грамотно, тогда и опасности загрязнения среды не будет. Я во многих странах видел предприятия по производству ХСЗР, причем выполняющие не только формуляцию, но и синтез действующих веществ, которые окружены жилыми домами, как например, фирмы «Сумитомо» в Японии, или расположенные рядом с морем, как фирмы «Кемира» в Финляндии...

**Авторы многих статей журнала «Защита и карантин растений», рассказывая об опыте своей работы, отмечают большую помощь представительств «Августа» в организации защитных мероприятий, консультациях, подготовке кадров. Какую роль Вы отводите этой технологической поддержке, собираетесь ли развивать ее в дальнейшем?**

Безусловно, будем развивать, это принципиально важно как с точки зрения продвижения собственных продуктов, так и для обеспечения высоких результатов сельхозпредприятий. Потому что от того, насколько правильно применяются пестициды, в значительной мере зависит успешность сельхозпроизводства. Если ваш партнер получает хорошие результаты, он доволен. Если же он получает плохие результаты – он просто перестает быть вашим партнером. Компания будет чувствовать себя тем лучше (и в экономическом, и во всех других отношениях), чем лучше будут чувствовать себя ее партнеры. Это наша принципиальная позиция в продвижении как отдельных продуктов, так и комплексных технологий их применения.

И в нашей стране, и за рубежом агроном чаще всего не может хорошо разбираться с тем, насколько хорош или плох тот или иной пестицид, какова специфика его применения. Надо учить людей. И мы этим занимаемся, именно для этого создали газету «Поле Августа», проводим агрономические олимпиады, запустили проект *Поле Онлайн*... И для этого не скупились на технологическую поддержку, которую ведут наши специалисты. Практически в каждом нашем региональном представительстве мы собираем лучших агрономов данного региона – чтобы они могли продвигать наши технологии.

В принципе хозяйству неважно, какие применяются препараты, важно, какая прибыль будет получена с данного поля.

Ведь сегодня в растениеводстве в каждый гектар вкладываются немалые деньги – и мы стараемся научить практиков вкладывать их правильно.

**Как бы Вы сформулировали «философию» Августа?**

Она очень проста. Надо просто быть честными. Мы с самого начала старались придерживаться этого принципа, и это помогло нам успешно развиваться. А ведь у нас поначалу не было никаких привходящих материальных ресурсов, каких-то связей и т. д. Мы начинали с полного нуля. Именно честность по отношению к партнерам позволяла нам завоевывать этих партнеров – поставщиков, потребителей. Вот мы работаем со Сбербанком почти 20 лет и ни разу не просрочили ни один кредит. Мы стараемся во всем руководствоваться здравым смыслом и хотели бы, чтобы так же поступали все, с кем мы сотрудничаем. К большому сожалению, именно здравого смысла недостает государственной системе, и это порождает для отрасли массу проблем. «Сверху» постоянно спускаются все новые и новые «правила игры», которые абсолютно не продуманы, не просчитаны, что приводит к коллапсу то на одном, то на другом рынке.

Задумаемся: почему Запад живет лучше нас? Если разобраться, то именно потому, что там все руководствуется прагматизмом и здравым смыслом. Там это во главе угла...

Здравый смысл, как я понимаю, это стремление руководствоваться определенными, очень простыми правилами, которые выгодны всем участникам процесса. Любые системы, основанные на здравом смысле, более устойчивы, равновесны. У нас же эта равновесность постоянно нарушается из-за привходящих причин. Из-за этого какая-то сторона неизбежно страдает, а другая – получает выгоду. Мы же стараемся расширить, так сказать, поле действия здравого смысла. Так бы я сформулировал нашу философию.

**Традиционный последний вопрос. Чего бы Вы пожелали себе и коллективу «Августа» на будущее?**

Много чего хотелось бы пожелать... Ну, например, хочется дать вам интервью через десять лет и рассказать, какой крупной стала международная компания «Август», долго перечислять страны, где применяются наши продукты, сколько с момента последней встречи мы построили новых заводов, сколько новых рабочих мест создали, как хорошо живут наши сотрудники... И так далее, в таком духе. Словом, хотелось бы пожелать нам всем, чтобы у нас не пропало стремление к развитию. Сейчас это стержень нашей компании, и пусть так будет всегда.

И еще. Я бы очень хотел, чтобы наш российский рынок ХСЗР достиг хотя бы 5 - 7 % мирового. Хотел, чтобы была выстроена система минимальных закупочных цен на сельхозпродукцию, и наши сельхозпроизводители перестали, наконец, бросаться из крайности в крайность. Именно это позволит кардинально повысить технологичность и рентабельность нашего сельского хозяйства. Люди должны иметь какие-то ориентиры для стабильной работы, а их нет... Именно поэтому сельское хозяйство остается самым рискованным видом бизнеса, сюда почти не идут долгосрочные вложения, потому что просчитать их отдачу невозможно. Именно поэтому финансовый кризис ударил сильнее всего по сельскому хозяйству. Достаточно нашему государству научиться давать сельскому хозяйству некоторые ценовые ориентиры – и одно это существенно бы улучшило ситуацию для сельхозпроизводителей. И опосредованно – для нас, компании «Август».

**Еще раз поздравляем «Август» с юбилеем. Спасибо за беседу.**

Беседу вели Виктор ПИНЕГИН и Юрий НЕЙПЕРТ



**Юбилей****20 ЛЕТ ВМЕСТЕ****Слово – друзьям, партнерам, конкурентам...**

**Двадцатилетний юбилей нашей фирмы – хороший повод дать слово государственным служащим, ученым, руководителям хозяйств и рядовым земледельцам, бизнесменам и другим людям, взаимодействуя и сотрудничая с которыми, «Август» стал... «Августом». Таким, каким его сегодня знают во многих странах. Мы задали людям простые, самые напрашивающиеся к юбилею вопросы, которые можно объединить в один: «Скажите об «Августе» те слова, которые бы Вам хотелось сказать, которые фирма заслуживает». Просим прощения за то, что некоторые ответы пришлось немного сократить.**

**Петр Александрович ЧЕКМАРЕВ, директор департамента растениеводства, химизации и защиты растений Минсельхоза РФ:**

В России существует несколько крупных фирм-производителей химических средств защиты растений. Фирма «Август» – крупнейшая из них. Она обладает производственными мощностями, достаточными для обеспечения значительной доли потребностей российских сельхозпроизводителей в пестицидах как в количестве, так и в качестве. Фирма «Август» стала первой российской компанией в отрасли, вышедшей на мировые рынки.

Несколько лет назад по инициативе фирмы «Август» был создан Российский союз производителей химических средств защиты растений, который вносит значительный вклад в стабильное развитие отечественного рынка пестицидов. Президентом союза является генеральный директор фирмы А. М. Усков.

«Август» на рынке отличает квалифицированное технологическое сопровождение своих продуктов силами своих представительств в 46 регионах. Такое приближение к потребителю позволяет компании оперативно осуществлять поставки пестицидов, оказывать консультационную помощь клиентам.



В последние годы фирма «Август» значительно расширила производственные мощности. Кроме Вурнарского завода смесевых препаратов, который компания в свое время вывела на мировой уровень, введена в строй первая очередь нового современного завода в Республике Беларусь, создано крупное совместное предприятие в Китайской Народной Республике.

Хочется пожелать фирме «Август» дальнейшего развития. Российским крестьянам необходимы в первую очередь отечественные пестициды. Это очень важно в современных нелегких финансовых и погодных условиях. Хотелось бы пожелать компании, чтобы она обратила внимание и на освоение собственного производства действующих веществ. Надеюсь, что линейка препаратов «Августа» пополнится многими эффективными и экологичными средствами защиты растений, а технологическая и научная поддержка будут расширяться.

**Игорь Владиславович АПАСОВ, директор ВНИИ сахарной свеклы и сахара имени А. Л. Мазлумова:**

Хочу отметить, что фирма «Август» – первая из отечественных компаний и даже из многих зарубежных, которая создала полный пакет пестицидов для защиты сахарной свеклы. Это стратегически правильный шаг, он обеспечивает системный подход к возделыванию культуры. Очень важно, что с помощью препаратов «Августа» на ее посевах можно справиться с любой проблемой. Впрочем, то же касается и других культур – картофеля, зерновых, сои, рапса, льна и прочих – компания применяет комплексный подход практически во всем. Но на сахарной свекле у «Августа» несомненный приоритет. Ни у одной другой компании, даже у таких, как «Байер», БАСФ, «Сингента», нет такого набора продуктов для защиты этой культуры.

Консультационная политика продвижения препаратов, которую приняла фирма «Август», позволила восстановить разорванные связи между производством и наукой. Консультанты «Августа» начали свою работу, например, по сахарной свекле в Курской области. Затем распространили эту практику на другие культуры и регионы. Казалось бы, компания взяла на себя несвойственную научную функцию, но жизнь показала, что такой подход – самый правильный. Специалисты фирмы не только продают препараты, но и обеспечивают научное сопровождение их применения. Это и стало еще одним фактором успеха «Августа» на рынке. В компании собрались одни из лучших специалистов в своих отраслях. Ведь некомпетентный консультант не сможет найти общий язык с руководителями, агрономами хозяйств. Людей, которые работают на земле,

нельзя обмануть, их можно убедить только делом, высоким урожаем. Совместно с «Августом» мы много лет проводим семинары для свекловодо-практиков. На них мы не только обучаем специалистов хозяйств, но и сами приобретаем новые ценные знания, учимся друг у друга, совместно находим решения для возникающих проблем. Хотелось бы пожелать «Августу» процветания. За эти 20 лет фирма не просто выросла. Она состоялась, у нее сложился коллектив сильных профессионалов, и это, наверное, самое дорогое, что есть у компании. Несмотря на сложные периоды в стране, «Августу» удалось сохранить свой замечательный коллектив. Поэтому, прежде всего, хочу пожелать процветания и здоровья всем сотрудникам фирмы.

**Алексей Степанович НАЗАРОВ, коммерческий директор ООО «Сингента»:**

С «Августом» «Сингента» сотрудничает очень давно, с 1995 или 1996 года. Все

начиналось еще с компании «Сибя», ставшей впоследствии частью «Сингенты». Можно сказать, что первые уроки российской формуляции препаратов в то время мы проходили вместе на Вурнарском заводе смесевых препаратов, взаимно обогащая друг друга. Этот процесс понравился обоим компаниям, насколько я понимаю, поэтому наше взаимодействие с тех пор только расширялось и крепло. Мы пробовали разные формы кооперации за этот период совместной деятельности, но основой по-прежнему остается формуляция и производство.

Легко ли конкурировать с «Августом» на российском пестицидном рынке? Мы чаще употребляем выражение «стратегическое партнерство» в отношении компании «Август», нежели «конкуренция». Несомненно, в период серьезной поддержки российских производителей ХСЗР государством компания «Август» была самым главным конкурентом всех крупных иностранных производителей пестицидов за счет своего широчайшего ассортимента и качества продуктов. Но сейчас пришел период конкуренции рыночных моделей продаж и профессионализма продавцов. По этим показателям в последние годы наши компании органично занимают собственные ниши на рынке и «Сингента» приходится больше конкурировать с другими игроками.

Более того, продолжая тему сотрудничества, нельзя не отметить, что ряд продуктов «Сингенты», таких как тилт или топик, массово присутствуют на рынке России именно благодаря компании «Август».

Учимся ли мы чему-нибудь у «Августа»? Конечно. Принципиальной позиции в отношении регуляторов рынка ХСЗР, умению формировать сбалансированный портфель продуктов, гибкому ценообразованию и организации продаж с четкой ориентацией на нужды конечного производителя сельхозпродукции.

Пожеланий юбилярам много... Искренне хочется услышать о компании «Август», как о серьезном игроке на латиноамериканском рынке. В России же – пожелать успехов в конкурентной борьбе против разного рода производителей контрафактной продукции и «серых дженериков». С юбилеем вас, коллеги и друзья!

**Анатолий Иванович КУЗЬМИН, глава администрации Вурнарского района Чувашской Республики:**

Филиал фирмы «Август» «Вурнарский завод смесевых препаратов» вносит заметный вклад в развитие экономики нашего района, да и всей Чувашии. По этому показателю ни одно вурнарское предприятие не может сравниться с ним. Из 5 млрд руб. выработываемой в районе промышленной продукции более 80 % дает именно ВЗСП. При этом многие сотни людей получают хорошую заработную плату, которая почти в два раза выше среднерайонной, обеспечиваются социальные услуги, а главное – на заводе работает в основном молодежь, которая является основным социальным ресурсом как для завода, так и для всего нашего поселка.

Продукцией ВЗСП пользуются почти все сельхозпредприятия района и многие хозяйства республики, а также всей России и стран СНГ, да и многие огородники, дачники... Но для нас не менее важен социальный импульс, исходящий от «Августа» и ВЗСП. Он ощущается и в республиканском масштабе. По инициативе генераль-

ного директора фирмы «Август» А. М. Ускова с середины 90-х годов на заводе восстановили традицию привлечения людей к занятиям физкультурой и спортом, художественной самодеятельностью, народными промыслами... На это фирма не жалеет средств. Теперь заводская



команда «Химик» постоянно становится чемпионом и обладателем Кубка ЧР, чего не могут добиться команды более крупных городов. Причем у этой команды прочная основа – за счет фирмы «Август» содержатся заводские футбольные команды всех возрастов.

Компания «Август» в 2005 году ввела в строй в поселке современный спортивный комплекс, в котором теперь работают многочисленные секции – по волейболу, баскетболу, спортивной гимнастике, аэробике и т. д. Теперь нашим детям есть куда прийти и чем заняться...

«Август» дал хороший пример другим фирмам, и сегодня у нас в республике уже можно привести немало примеров того, как предприятия, вузы спонсируют команды высокого уровня по хоккею, волейболу и др., строят спортивные сооружения, вкладывают средства в социальное развитие территорий. В таком оживлении спортивного движения в Чувашии есть заслуга «Августа». Наш красавец спорткомплекс был введен благодаря соглашению между Президентом Чувашской Республики и генеральным директором «Августа», которые непосредственно курировали его строительство, обеспечивали на паритетных началах его своевременное финансирование. И дальше этот опыт пошел по республике, его перенимают и в других регионах.

Желаю фирме «Август» и дальше поддерживать высокий уровень производства ХСЗР, не останавливаться на достигнутом, продолжать совершенствование технологий... Всем «августовцам» – крепкого здоровья, успехов в работе, счастья в семейной жизни!

**Владимир Дмитриевич БОБНИК, генеральный директор ООО «Дау АгроСаенсес»:**

Наше сотрудничество с «Августом» имеет достаточно давнюю историю. Пестициды компании «Дау АгроСаенсес» находятся на рынке стран СНГ, включая Россию, уже более 30 лет, а наше плодотворное, взаимовыгодное сотрудничество с фирмой «Август» берет начало с 1999 года. Первый препарат нашей компании, сформулированный на принадлежащем «Августу» Вурнарском заводе смесевых препаратов, был лонтрел-300, который и сейчас по праву занимает лидирующую долю среди гербицидов на основе клопиралида в защите сахарной свеклы в РФ. С этого года успешно запущен проект по формуляции препаратов «Дау АгроСаенсес» на заводе «Август-Бел» в Белоруссии.



**Юбилей****20 ЛЕТ ВМЕСТЕ...***Продолжение. Начало на с. 3*

В целом в настоящее время фирма «Август» по рецептуре и технологии «Дау АгроСаенсес» формулирует четыре гербицида: лонтрел-300, зеллек-супер, прима, треплан 480, которые пользуются устойчивым спросом у сельхозпроизводителей.

У нас хорошие перспективы расширения сотрудничества с фирмой «Август». И мы не рассматриваем эту компанию в качестве конкурента, а, наоборот, считаем ее надежным партнером. Тем более что наши принципы продаж совпадают – они основаны на изучении проблем земледелия, после чего следуют разработка, научное и практическое обоснование комплекса мер (технологий) по их решению с помощью качественных и эффективных средств защиты растений. Мы с «Августом» постоянно инициируем новые бизнес проекты.

Уже многие годы «Август» является ведущей национальной компанией в сфере производства и реализации ХСЗР на рынке России и СНГ, предлагая сельхозпроизводителям самые современные услуги в области защиты урожая от болезней, вредителей и сорняков. Работы в этой сфере выполняются на основе высокой культуры производства, направленной на благо человека и заботу об окружающей среде, что позиционирует фирму наравне со многими международными производителями ХСЗР.

У «Августа» можно поучиться многому. Прежде всего – постоянной работе с земледельцами над решением проблем в растениеводстве, включая эффективное обеспечение комплексной защиты растений, техническое сопровождение и разработку современных технологий защиты применительно к особенностям каждого поля. Нам в деятельности «Августа» также очень импонирует максимальное внимание к нуждам крестьян, быстрое принятие решений руководством компании, инвестиции в обучение молодых специалистов и студентов, тесное и плодотворное сотрудничество производства с наукой.

Искренне желаем всему замечательному коллективу компании во главе с А. М. Усковым дальнейших творческих успехов, новых достижений в освоении пестицидных рынков СНГ, Южной Америки, духа постоянного творчества и креативности в принятии инновационных решений, высокого профессионализма в выполнении повседневных задач. И, конечно, всем «августовцам» – крепкого здоровья!

**Александр Алексеевич ИВАЩЕНКО, профессор, член-корреспондент Национальной академии аграрных наук Украины:**

Фирма «Август» ощутимо присутствует на рынке ХСЗР Украины и своей деятельностью заметно расширяет возможности хозяйств по повышению эффективности растениеводства. Земледельцы Украины уже многократно на своем опыте убедились: с «Августом» можно работать. Потому что компания не просто поставляет качественные препараты, но и предлагает вполне честные и взаимовыгодные условия сотрудничества. Это фирма серьезная, она часто идет навстречу сельхозпроизводителю.

Я бы отметил характерную черту «Августа» – компания старается работать напрямую с хозяйствами, организует обучающие семинары, Дни поля, ведет большую консультационную работу. Мне очень импонирует то, что фирма кровно заинтересована в повышении квалификации своих партнеров. Применяются не только традиционные формы, но и новые, необычные, например, агрономические олимпиады, которые стали очень популярны среди

украинских агрономов. Потому что дают им стимул для самосовершенствования. Наши агрономы говорят: «Еще не было такого, чтобы наши знания были так востребованы и так высоко оценивались».

Такая гибкая система работы с клиентами позволяет фирме «Август» и ее дочерней компании «Август-Украина» постоянно расширять клиентуру, лучше знать рынок и успешно работать на нем. Можно назвать много отдельных хозяйств и крупных холдингов, которые применяют препараты «Августа», тесно сотрудничают с технологами-консультантами фирмы и за счет этого повышают эффективность и прибыльность земледелия. Это, например, фирма «Астарта», которая ежегодно выращивает сахарную свеклу на 10 - 12 тыс. га и получает урожаи корнеплодов в среднем по 620 - 650 ц/га, а в отдельных хозяйствах – более 700 ц/га.

Пожелаю всем сотрудникам «Августа» во всех странах и на всех континентах, прежде всего, доброго здоровья. А также дальнейшего укрепления связей с сельхозпроизводителями, нацеленности на успех, творческой неуспокоенности. Мне очень приятно осознавать, что на про-



странстве СНГ есть такая крепкая и серьезная компания, которая на равных конкурирует с лучшими мировыми производителями ХСЗР.

**Петр Иванович ГРИГОРЧУК, генеральный директор ООО «Юрал Сервис», Белоруссия:**

Фирма «Август» и построенный ею в нашей республике завод «Август-Бел» внесли существенный вклад в развитие отечественной отрасли производства ХСЗР, в выполнение республиканской программы импортозамещения, положительно повлияли на внутренний рынок пестицидов. Сейчас ассортимент выпускаемых препаратов довольно широк и отличается высоким качеством при относительно невысокой цене. Наличие мощного современного завода на территории РБ позволяет оперативно решать насущные потребности сельхозпроизводителей.

Препараты «Августа», как правило, дешевле аналогов, предлагаемых другими производителями и импортерами, что также подталкивает их снижать цены. Выгода для хозяйств очевидна.

В целом, препараты «Августа» помогают поддерживать высокий уровень белорусского земледелия. При этом фирма постоянно совершенствует ассортимент выпускаемых пестицидов и их препаративных форм. Нам уже известно, что на нашем заводе будет выпускаться целый ряд перспективных препаратов в более технологичной жидкой препаративной форме.

У каждого производителя ХСЗР есть несколько сильных позиций по конкретным препаратам, и агрономы их прекрасно знают. Среди продукции «Августа» у нас в республике традиционно высоким спросом пользуются препараты для защиты сахарной свеклы, яровых зерновых, картофеля, рапса, а также гербициды сплошного действия. Применяя их, хозяйства добиваются самых высоких результатов.

Хочу пожелать фирме «Август» никогда не останавливаться на достигнутом, посто-

янно совершенствоваться. Всегда оставайтесь на передовых рубежах своей отрасли, не теряйте контакта с сельхозпроизводителями и учеными.

**Кун ФАНЬЛЭЙ, руководитель «Цзянсу Агрокем Лэборатори Ко.»**, Китай:

Создание российско-китайского совместного предприятия «Changzhou August Agrochem Company Ltd.» обосновано стратегическим мышлением обеих сторон, которые готовы принять вызов более ожесточенной конкуренции на растущем рынке ХСЗР. В Китае высокий спрос на качественные пестициды. Ведь в нашей стране огромные посевные площади риса – более 33 млн га, а также пшеницы – 53 млн га, сои – 6,7 млн га и др. Предвидя хорошие перспективы на китайском рынке, такие международные компании, как «Сингента», «Байер», «Дюпон» и «Дау АгроСаенсес» уже давно открыли здесь свои представительства. У совместного предприятия в Китае также открываются большие возможности.

Российская сторона внесла значительный вклад в развитие совместного предприятия. Оно является производственной базой фирмы «Август» в Китае. Регулярно компания направляет сюда своих высококвалифицированных научных и технических специалистов, чтобы они контролировали процесс производства, проверяли состояние оборудования и т. д. Опираясь на свои глубокие знания и богатый опыт, они научили китайских коллег многим практическим навыкам, что способствует обеспечению оперативности работы и гарантирует высокое качество продукции.

Мы благодарны многим сотрудникам фирмы «Август», которые вложили и продолжают вкладывать колоссальный труд в создание и стабильную работу нашего совместного предприятия. И, конечно, отдельное спасибо генеральному директору фирмы «Август» А. М. Ускову.

Хочу пожелать фирме успехов в расширении международного сотрудничества и освоении зарубежных рынков. Надеемся, что «Август» достигнет еще большего процветания благодаря расширению поля своей деятельности, а совместное предприятие в Китае скоро реализует свои широкие возможности. Пусть во всем мире поля станут красивыми и урожайными благодаря работе «Августа»!

**Андре САНТОС, генеральный директор дочерней компании «Август-Бразилия»:**

Компания «Август» – первая российская фирма-производитель средств защиты растений, выходящая на рынок Латинской Америки. И у нее здесь открываются большие перспективы. В этих странах пестицидный рынок стремительно растет, особенно это касается таких культур, как соя, хлопчатник, кукуруза, сахарный тростник. В этих условиях необходимы новые высокоэффективные и качественные препараты, такие, какие есть у «Августа».

Еще одно преимущество компании – наличие в ассортименте большого количества смесевых препаратов с уникальным сочетанием действующих веществ, например, таких, как борей. Отличные перспективы также у дефолианта авгурон экстра и других продуктов. У «Августа» много редких, но востребованных на нашем рынке продуктов. В будущем мы будем регистрировать здесь и другие товарные знаки, расширять ассортимент.

На пестицидном рынке стран Латинской Америки много компаний из других стран, например из Китая. «Августовская» про-



дукция значительно превосходит их препараты по качеству, поэтому может занять также и эту нишу. Присутствие здесь для «Августа» интересно еще и в плане конкуренции. Ведь в Латинской Америке действуют все крупные мировые компании-производители пестицидов. И если американский и европейский рынки ими уже в той или иной степени охвачены, то, скажем, бразильский рынок еще далеко не сформирован. Здесь «Август» может занять свое достойное место, выйти в лидеры. Тем более что эта компания, работающая в тесном контакте с наукой, постоянно предлагающая что-то новое. В настоящее время уже налажен обмен опытом между российскими и бразильскими учеными. Мы проводим встречи специалистов, показываем свои технологии. И, я думаю, ученым из разных стран есть чему поучиться друг у друга, ведь и в России и в Бразилии есть свой уникальный опыт ведения земледелия.

В свое двадцатилетие «Август» входит в новый, международный этап своего развития. И я хочу пожелать, чтобы следующий юбилей фирма встречала уже в образе международной компании, завоевавшей самые интересные рынки в мире.

**Владимир Иванович ПУШКАРЕВ, руководитель ЗАО «Нива», Омская область:**

С компанией «Август» мы работаем так давно, что возникает чувство, как будто я знаю ее всю жизнь. Фирма – наш надежный партнер с момента ее основания. Все началось со знакомства с Михаилом Евгеньевичем Даниловым (в настоящее время директор по маркетингу и продажам – прим. ред.). Поработав с «Августом» некоторое время, мы поняли, что компания действует с нами так, как мы сами работаем со своими партнерами. Мы люди солидные, никого не подводим в расчетах и делах, так же к нам относятся и в «Августе». Часто компания выручала нас в трудные времена. С тех пор мы не изменяем этому партнерству.

У «Августа» очень развито научное и технологическое сопровождение применения препаратов. Мы постоянно участвуем во



всех совещаниях, семинарах, Днях поля, различных новых проектах фирмы. Все это приносит нам много пользы. Ни одна другая компания не сможет предложить нам такой поддержки. Также постоянно читаем газету «Поле Августа», которая содержит очень много полезной информации.

В настоящее время наше хозяйство переходит на технологию No-till. И в этом фирма «Август» нам очень помогает. Компания пригласила нас в Бразилию, где



No-till широко применяют. Там мы увидели, что это не быстрый и сложный процесс, изучили все на месте, запомнили много нюансов этой технологии. И на своих полях уже достигли больших успехов – там, где много лет не было паров, получаем урожайность не меньше, чем по пару. «Августовские» специалисты постоянно помогают нам консультациями, а продукция компании – это гарантия качества ее применения. Это многих подкупает, в том числе и нас.

Хочу отметить, что помимо надежных партнерских отношений с крупными клиентами, «Август» относится «по-отечески», с пониманием и ко многим крестьянам, фермерам и просто частным предпринимателям. Стараются поддерживать аграриев в их нелегком труде.

Хотелось бы пожелать компании успехов. Особенно новым ее предприятиям в Белоруссии и Китае, и, конечно, дальнейшего развития Вурнарскому заводу смесевых препаратов. Желаю, чтобы фирма «Август» достигла значительных успехов в своем продвижении в дальнее зарубежье. Коллективу «Августа» хочу сказать спасибо за многолетнюю хорошую работу и пожелать дальнейших успехов. А руководству – экономических удач, правильных решений, прочности и стабильного роста компании. Хотелось бы, чтобы в будущем продукция «Августа» была такой же качественной и самой доступной для аграриев.



**Александр Николаевич УТКИН, генеральный директор ООО «Планта», Тюмень:**

В сотрудничестве с компанией «Август» меня привлекло, в первую очередь, человеческое отношение. Когда мы начинали совместную работу, в июле 2003 года, Михаил Евгеньевич Данилов сумел расположить нас к себе и к «Августу». Он доказал, что в компании все держат свое слово. «Планта», прежде всего, ориентируется на потребителя, приняв за главный приоритет качество продукции и услуг. В этом смысле партнерские отношения с фирмой «Август» приносят удовлетворение, так как она поставяет продукцию высокого качества, предлагает выгодные условия сотрудничества, несет ответственность за каждый шаг.

Я не буду сравнивать «Август» с другими компаниями, но могу сказать одно. Особенность фирмы в том, что ее сотрудники очень быстро идут навстречу клиенту, мгновенно принимают решения и никогда не боятся брать на себя ответственность. Даже если решение когда-то бывает неправильным, «августовцы» это признают и в следующий раз уже используют такой опыт во благо. Конечно, еще одно всем известное преимущество компании – это грамотная система поставок продукции, обеспечивающая своевременное наличие необходимых препаратов.

Двадцать лет – это рубеж юности. Хотелось бы пожелать компании «Август», чтобы поступки ее юности вызывали только гордость. Пусть фирма «Август» идет вперед, а мы будем ей в этом помогать.



**Петр Николаевич ЗЕНИН, руководитель ОАО АПО «Аврора», Липецкая область:**

Наше хозяйство работает с «Августом» со времени становления фирмы. На выбор поставщика средств защиты растений повлияло много факторов – высокое качество препаратов, взаимопонимание с сотрудниками компании, их адекватность. Со многими менеджерами у меня установились дружеские отношения.

При сегодняшних темпах ведения сельского хозяйства при использовании практически любой технологии – классической, минимальной, нулевой и др. без применения средств защиты не обойтись. Препараты фирмы «Август» помогают решать любые задачи. Например, избавиться от трудноискоренимых сорняков, предотвратить развитие заболеваний и т. д. В нашем хозяйстве не было такой фитосанитарной проблемы, которую нельзя было бы победить с помощью «августовской» продукции.

В компании работают надежные квалифицированные специалисты. В любой момент к ним можно обратиться и быстро получить грамотную помощь. Они никогда не откладывают в долгий ящик какие-либо проблемы,

стараясь решать их сразу. Мы часто принимаем участие в семинарах, Днях поля, которые проводит «Август», организуем совместно с компанией семинары и на базе нашего хозяйства.

Фирма «Август» – это, прежде всего, ее сотрудники. Хочу пожелать им здоровья, любви, благополучия, бодрости, способностей развивать уже созданное производство, но не останавливаться на этом, а постоянно предлагать новое. Мирного вам неба над головой!

**Анатолий Федорович СЕМШОВ, директор ООО «Хакасиясельхозхимия», Республика Хакасия:**

Фирма «Август» привлекает партнеров своим постоянством и надежностью. Не стали исключением и мы, когда начали сотрудничать с компанией в 1995 году. Каждый год мы убеждались, что «Август» выпускает препараты действительно высокого качества. Мы ни разу не краснели за них перед своими клиентами.

Сотрудники фирмы оперативно решают любую проблему. Особенно это важно в экстренных ситуациях, когда препараты



нужны, как говорят, «вчера». Такая проблема у наших клиентов возникала и в прошлом году – препараты отсутствовали в хозяйстве в момент, когда была необходима обработка, и их нигде было достать. «Августовские» менеджеры отреагировали моментально и уже через два дня из дальних областей России смогли доставить средства защиты и спасти ситуацию.

С первых дней нашего сотрудничества с компанией «Август» мы в разных хозяйствах закладываем опыты

по оценке эффективности и отработке технологий применения препаратов. Многие другие фирмы в нашем регионе постепенно стали повторять эту практику, использовать наши нормативы, продвигать применение препаратов не по отдельности, а в баковых смесях. По моему мнению, эту тенденцию в Хакасии заложили

именно мы. Сейчас продолжаем эту работу с «Августом», ищем новые пути повышения эффективности применения препаратов. Аграрии часто обращаются в компанию за консультациями и всегда получают квалифицированную помощь. Это также способствует тому, что фирме доверяет все большее число клиентов.

В юбилей хочется пожелать компании «Август» долголетия и сохранения звания флагмана российского пестицидного рынка. Надеюсь, что в ближайшее время значительно расширится регистрация существующих препаратов и появятся перспективные новинки. Желаю, чтобы сотрудники компании так же добросовестно делали свою работу, всегда находили решения проблем аграриев. Искренне, от души желаю «августовцам» здоровья и благополучия.

**Андрей Владимирович ШУПЛЕЦОВ, главный агроном СХ ОАО «Белореченское», Иркутская область:**



С фирмой «Август» мы работаем начиная с 1998 года, а серьезно начали сотрудничать с момента открытия представительства в Иркутске. По мере развития компании «Август» росли и мы, расширяли площади, набор культур, ассортимент применяемых препаратов. Все эти годы фирма работала с нами, основываясь на принципах честности и открытости, быстро и качественно реагировала на все наши пожелания. «Августовская» продукция нас также ни разу не подвела. Были у хозяйства и тяжелые времена. Тогда «Август» тоже поддерживал, давал пестициды до оплаты. В моменты, когда какие-то препараты требовались срочно, а у нас их не было, компания всегда успевала вовремя их поставить нам. И в этом году у нас была такая ситуация.

Особенно радует нынешний ассортимент продуктов компании. Например, появились

новые препараты для защиты зерновых культур, которые нам очень нравятся. Основные проблемы в нашем регионе – это сорные растения и болезни. В течение многих лет в хозяйстве сложились технологии защиты посевов, которые решают эти вопросы. Мы постоянно консультируемся со специалистами фирмы «Август», меняем по их советам технологии защиты полей. В настоящее время все основные проблемы в плане фитосанитарии у нас решены.

Желаю фирме «Август» процветания, ее сотрудникам – здоровья. А лично от нашего хозяйства хочу пожелать, чтобы в ближайшее время большинство «августовских» препаратов было зарегистрировано для авиаобработок. Ведь только зерновых в нашем хозяйстве 36 тыс. га!

**Анатолий Васильевич ВЫТОПТОВ, генеральный директор ООО «Агрохим-Сервис», Алтайский край:**

Клиентов и дистрибьюторов фирмы «Август» привлекают в сотрудничестве с ней своевременные поставки продукции, финансовая стабильность, всесторонняя



защита интересов клиентов и высокий профессионализм сотрудников. К каждому покупателю «августовской» продукции у специалистов компании индивидуальный подход. Высококвалифицированный персонал, качество предоставляемой продукции и гарантийные обязательства – залог успеха фирмы на рынке средств защиты растений.

Стиль работы компании отличается, в первую очередь, сплоченностью не только всего коллектива, но и представительств фирмы, которые находятся в различных регионах России. Благодаря этому поставка даже

дефицитных препаратов всегда выполняется вовремя. Необходимо отметить и доброжелательное отношение специалистов фирмы к своим партнерам. «Августовские» сотрудники всегда готовы оказать всестороннюю помощь в возделывании культур...

Поздравляю весь коллектив компании с ее юбилеем! За двадцатилетний период существования фирма «Август» смогла зарекомендовать себя с хорошей стороны и достичь лидирующих позиций.

Желаю дальнейшего процветания и не скрываю заинтересованности в продолжении дальнейшего сотрудничества. Желаю, чтобы конкуренты завидовали и брали пример. Желаю не останавливаться на достигнутых рубежах, а продолжать завоевывать новые рынки, осваивать новые технологии и радовать нас новой продукцией. Чтобы на пути встречалось больше добросовестных партнеров и клиентов. Финансовой стабильности и успехов вам!

Наш коллектив неизменно будет надежным и дружественным партнером фирмы «Август».

**Записали**

**Виктор ПИНЕГИН, Ольга РУБИЦ**  
Продолжение в следующем номере



**Герой номера****Александр Жильников:****НАУЧИТЬСЯ ЗЕМЛЕДЕЛИЮ  
МОЖНО ТОЛЬКО НА ЗЕМЛЕ!**

**В сезоне-2010 многие хлеборобные регионы России пострадали от экстремальной засухи. Не обошла беда и Оренбургскую область. Большинство сельскохозяйственных предприятий потеряли значительную часть урожая, а то и вовсе его не получили. Но в ряде хозяйств посевы выглядели так, будто и не было никакой засухи. Одно из них – ООО «Волжские семена». О том, как наука и современные технологии помогают в любой ситуации, рассказывает руководитель хозяйства Александр Максимович ЖИЛЬНИКОВ.**



А. М. Жильников на поле

**Александр Максимович, как Вы пришли в сельское хозяйство?**

Окончив агрономический факультет Оренбургского СХИ (сейчас – ОГАУ), я получил большой запас теоретических знаний. Но наступил момент, когда возглавив сельскохозяйственное предприятие, я понял, что на деле не знаю практически ничего. Хотелось в нашей зоне рискованного земледелия научиться получать стабильные урожаи, увеличить производство товарного зерна и добиться рентабельной деятельности. Но урожая не было даже при соблюдении технологий и посевах приобретенными семенами элиты и суперэлиты. А причина была одна: на рынке было засилье некачественных фальсифицированных семян. Постепенно, методом проб и ошибок, стали набираться опыта. А главное, мы поняли, что основой повышения урожайности являются сорт и качество высеваемых семян. Эти факторы по значимости должны во всех хозяйствах стоять на первом месте. Так определилось основное направление нашей деятельности – производство семян, сначала для собственных нужд, а потом и для реализации. Но семеноводство в хозяйстве стало давать результаты только тогда, когда мы поняли, что необходимо интегрировать производственный процесс с научными достижениями в этой области. Сейчас у нас налажено сотрудничество с рядом научных учреждений России на основе лицензионных договоров на производство и реализацию семян. Наше предприятие – одно из немногих в области, которое платит роялти селекционерам. Ведем сорта под авторским надзором. У науки нет такой возможности прирастать площадями, как у нас, поэтому селекционеры с удовольствием отдают сорта на размножение тем предприятиям, которым доверяют.

**То есть, наука вас признала?**

Первыми нам навстречу пошли сотрудники Самарского НИИСХ имени Н. М. Тулайкова, а именно его директор Сергей Николаевич Шевченко. Самарская область близка по природно-климатическим условиям к Оренбургской. Многие сорта зерновых культур самарской селекции возделываются и в нашем регионе, в частности, на полях наших предприятий. Сергей Николаевич и его сотрудники – активные и заинтересованные участники производственного про-

цесса. Они оказывают нам неоценимую консультативную помощь по специфике технологии возделывания каждого из их сортов.

Сотрудничество с Саратовским НИИСХ Юго-Востока позволило нам расширить количество возделываемых сортов и сортов, представленных для экологических испытаний в западной зоне области. Директор института Александр Иванович Прянишников проявляет заинтересованность и постоянно держит на контроле все стороны нашей совместной деятельности, творчески подходит к решению возникающих производственных вопросов, часто бывает на полях.

Прочитав в газете «Поле Августа» материал о сортах Челябинского НИИСХ заведующего лабораторией селекции пшеницы Владимира Александровича Тюнина (прим. ред.: № 3/2007), мы заинтересовались их сортами и попросили некоторые из них на испытание. Сейчас мы работаем в тесном контакте, челябинские сорта показывают хорошие результаты. Правда, в Оренбуржье они не востребованы, поэтому мы готовим семенной материал для Челябинской области. Хотя эти сорта и подходят для нашего региона, но в список рекомендованных пока не внесены. Сотрудничество с Донским зональным НИИСХ началось с интереса к такой культуре, как тритикале. Заведующий отделом селекции и семеноводства пшеницы и тритикале института Анатолий Иванович Грабовец, как и все ученые, ревностно относится к тому, в какие руки попадут выведенные им сорта. Пришлось изрядно потрудиться, чтобы заслужить его доверие. Сегодня хорошей урожайностью нас радуют сорта тритикале Зимогор, Каприз, Корнет, озимая пшеница Губернатор Дона, Тарасовская остистая, Августа, Арфа, Северодонецкая юбилейная. Благодарен судьбе, что она свела меня с таким человеком. Анатолий Иванович – настоящий Хозяин. Когда я увидел два года назад его поля, понял, как должны выглядеть достойные посева. Он часто звонит мне, интересуется ситуацией на полях, переживает, дает рекомендации.

**А с кем еще сотрудничаете?**

Работаем с агрохолдингом «Кургансемена». Закупаем у них элитные семена овса, гороха, яровых зерновых, которые отличаются

высокими качественными показателями. Многие удивлялись, когда мы решили испытать сорта, которые они размножают, но мы все же попробовали. Хочу сказать, что не все они прижились. Но несколько сортов хорошо зарекомендовали себя в нашей зоне – это яровая пшеница Новосибирская 15, Боевчанка, Тулеевская. Они дают зерно высочайшего качества – содержание клейковины до 39 - 40%! Другие краснозерные сорта часто дают высокий урожай, а такого качества нет...

**Расскажите, пожалуйста, о Вашем хозяйстве.**

Образовалось оно пять лет назад. Общество с ограниченной ответственностью «Волжские семена» объединяет группу хозяйств: «Бурдыгинское», «Земляки», «Краснополье». Они расположены в трех районах Оренбургской области: Оренбургском, Сорочинском и Переволоцком. Общая площадь возделываемой пашни – 30 тыс. га. В этом году на 10 тыс. га мы разместили элитные посева и питомники размножения. Сегодня мы способны поставить на рынок не менее 3 тыс. т семян высоких репродукций.

Наша цель – обеспечение элитными семенами хозяйств области в полном объеме с учетом необходимого страхового и переходящего фондов, своевременного проведения сортообновления и сортосмены. Для решения этой задачи у нас внедрена и реализуется научно обоснованная система семеноводства. Опыт деятельности «Волжских семян» неоднократно был представлен на районных, областных и всероссийских выставках и везде получил высокую оценку. Так, на Всероссийской выставке «Золотая осень» в 2008 и 2009 годах наше хозяйство было трижды удостоено золотой медали в номинации «За достижение высоких показателей в выращивании продукции растениеводства». На базе наших предприятий постоянно проводятся научно-практические семинары для руководителей области, специалистов АПК.

**В чем секрет вашей технологии выращивания озимых в условиях рискованного земледелия?**

Секрет прост – постоянно контролировать ситуацию и принимать верные решения. Кроме опыта и передовых технологий, здесь ничего не поможет, ведь один и тот же сорт в различных условиях ведет себя по-разному.

Начну с предшественника – черного пара. Я не признаю сидеральных паров просто

потому, что они не для нашего засушливого региона. На чистом черном пару проводим от четырех до шести механических обработок, которые дают возможность накопить в почве доступные растениям элементы питания и сохранить влагу. Обязательна ранняя зяблевая обработка. Фосфора, калия и азота в наших почвах крайне мало. Но внесение при посеве стартового комплексного удобрения (15:15:15) по 1 ц/га в физическом весе даже на таких истощенных почвах дает видимую отдачу. А весенняя подкормка озимых по таломерзлой почве аммиачной селитрой из расчета минимум 30 кг/га (в д. в.) может эффективно повлиять на развитие органов озимой пшеницы, образующих будущий урожай.

Я давно знаком с учением известного агронома Ивана Евгеньевича Овсинского, который первым обосновал ненужность плуга. И он был совершенно прав. Но есть одна проблема – во времена Овсинского работали на быках, а у нас теперь тяжелая техника, которая ухудшает структуру почвы. Чем готовить почву? Для себя мы нашли выход, это ПАУК – универсальные комбинированные почвообрабатывающие агрегаты производства ЗАО «Пенза-агрореммаш». У нас они работают как осенью, так и летом по парам. Профиль наших полей не позволяет работать широкозахватной техникой (самое большое поле – 300 га, остальные – по 120 - 130 га). Ширина захвата ПАУКов – 4,5 м.

Эти машины выравнивают почву, мульчируют ее, создают надежный «гидрозамок», а самое главное – после обработки почвы агрегатом создается уплотненное ложе на глубине 6 - 8 см, не дающее усадки, что позволяет избежать разрывов корневой системы растений и накопить достаточное



Посевы тритикале в «Волжских семенах»

количество нитратного азота. А это идеальные условия для дружных всходов зерновых после посева! Кроме того, под своеобразной «шапкой», которую создают ПАУКи, на 15 дней дольше сохраняется оптимальная для посева температура.

**Почву обработали, а дальше?**

Дальше посев. Важнейшие факторы здесь – качество семян, норма и сроки сева. Глубина заделки семян должна быть равномерной, чтобы растения всходили одновременно и не угнетали друг друга. Мы нашли агрегат, который способен выполнить это условие – пневматическая сеялка «Быстрица» С-6ПМ, которую выпускает ОАО «Радиозавод» (Пенза).

Кроме того, мы модернизировали имеющиеся стерневые сеялки СЗС-2,1 – изменили стойки, поставили рассекатели прямо в семяпроводах, что позволяет производить посев озимых при дефиците влаги в верхних слоях почвы на 15 см – глубину залегания влаги. Перекрывающие друг друга лапы сеялок хорошо срезают сорняки. Суть технологии в том, что конические катки СЗС-2,1 после посева прикатывают почву на глубину 8 см, создавая на поле бороздки. В результате общая глубина заделки семян составляет 7 см. В этих бороздках зимой отлично задерживается снег, предотвращая вымерзание озимых и сохраняя влагу. В прошлом году посеянные по этой технологии озимые хорошо перенесли морозы до минус 37 °С. Весной, после возобновления вегетации культуры, даем подкормку. Вообще,

**Комментарий ученого**

**Директор Саратовского НИИ Юго-Востока, доктор сельскохозяйственных наук, профессор Александр ПРЯНИШНИКОВ:**

С момента моего прихода на пост директора мы в институте не делаем ставку на перекупщиков семян, печальный опыт работы с которыми у нас был и в Оренбургской области. Виною тому – потребительское отношение к науке и ее плодам, отсутствие обратной связи между хозяйством и институтом. Считаю, что сотрудничество предполагает взаимную выгоду.

В Александре Максимовиче Жильникове мы увидели «искру». Глядя на него, видишь, что человек действительно живет своими

принципами, «горит» делом. Благодаря этому мы работаем с «Волжскими семенами» уже пять лет. Хозяйство совместно с нами и другими институтами развивает семеноводство. Более того, сейчас НИИСХ Юго-Востока и Самарский НИИСХ создают на базе «Волжских семян» новый сорт мягкой пшеницы (пока без названия). Скорее всего, этот сорт будет включен в Госреестр по Оренбургской области, девятому региону РФ. Его смогут выращивать аграрии не только этой области, но и соседних регионов, например, Башкирии. Наше сотрудничество с «Волжскими семенами» имеет долгосрочные перспективы.





**Многообразие сортов, культивируемых в хозяйстве**

я убежден в том, что кормить нужно растения, а не почву! Но, к сожалению, у нас нет машин и комплексных жидких удобрений для этого. Внесенные в этом году гранулированные минеральные удобрения из-за отсутствия влаги ожидаемого эффекта не дали. Очень надеюсь, что фирма «Август» начнет разработку линии жидких комплексных концентрированных удобрений. Они нам очень нужны.

Мы обязательно приглашаем на поля специалистов для исследования состояния посевов. В последние годы вспышек болезней не наблюдалось, но если они случаются, в очагах применяем фунгициды. Я убежден, что если растения сильные, здоровые, они сами хорошо противостоят заражению, и практика это доказывает. К тому же возделываемые нами сорта зерновых защищены от этих негативных факторов на генетическом уровне. Безусловно, помогает и то, что абсолютно все семена обязательно протравливаем против комплекса заболеваний. Используем бункер, виал ТТ (*прим. ред.: сейчас усовершенствованный препарат называется виал ТРАСТ*).

При высокой вероятности развития ржавчины работаем тилтом или колосалем. Но часто до этого не доходит, потому что скашивается устойчивость сортов к болезням. Особенно она высока у озимой пшеницы сорта Безенчукская 380 и яровой сорта Саратовская 73.

Вообще, каких-либо химических обработок в засуху стараемся избегать, чтобы не ослаблять и без того угнетенные растения. Особенно это важно для семенных посевов. Решение о химической обработке не должно быть поспешным, прежде всего, следует оценить вероятность угрозы и масштаб проблемы. Для объективной оценки ситуации и принятия грамотного решения обращаемся за квалифицированной помощью к специалистам фирмы «Август».

Обработки против вредителей проводим только в очагах с превышением экономического порога вредоносности. Основные вредители на наших полях – клоп-черепашка, жук-кузька, трипсы.

Наиболее распространенными у нас сорняками являются бодяк полевой, вьюнок

полевой, осот желтый, молочай лозный, лебеда. Для борьбы с ними успешно применяем агротехнические приемы по парам. В редкие влажные годы на посевах зерновых используем гербициды – зерномакс, магнум, гербитокс, диален супер. Но, конечно, в такую засуху, как в этом году, гербициды не применяли, это не только не потребовалось, но вообще было опасно для ослабленных посевов. На полях подсолнечника нередко используем десиканты.

Я не сторонник того, чтобы все поля без разбору «поливать» пестицидами, но признаю, что зачастую без них просто невозможно обойтись, главное – применять их разумно. Особенно это касается протравливания семян. Есть такая поговорка «От осины не родятся апельсины». Мы сеем такими высококлассными семенами, что не защитить их от болезней и вредителей было бы преступлением. В направлении защиты растений мы с самого становления предприятия сотрудничаем только с фирмой «Август». Представитель компании в Оренбуржье Анвар Рафикович Батталов вносит большой личный вклад в развитие взаимодействия фирмы с предприятиями-партнерами. А я всегда говорю: «Старый друг лучше новых двух».

«Август» не подводил меня никогда, так как не подводят настоящие друзья. Знаю, что в 2010 году фирме исполняется 20 лет. Хочу от всего сердца пожелать ей процветания и успеха, а ее сотрудникам – здоровья и счастья! Конечно же, хотелось бы, чтобы компания продолжала и развивала замечательную традицию технологического сопровождения применения препаратов, различные обучающие проекты и др.

**Какие сорта на ваших полях сейчас?**

Мы возделываем только высокоурожайные адаптированные к условиям региона сорта. Например, в ООО «Бурдыгинское» посеяно 3 тыс. га озимой пшеницы сортов Жемчужина Поволжья и Поволжская 86. В ООО «Земляки» радуется высоким урожаем Безенчукская 380, а из яровой пшеницы – Тулайковская 10 и Тулайковская золотистая, Челябинка 2, Дуэт, Саратовская 70, Саратовская 73.

Особо хочется отметить засухоустойчивый сорт озимого ячменя Садко. Это один из моих любимых, пестую его, как ребенка, уже седьмой год. Завезли его семена на испытания в количестве 5 кг. Постепенно размножили, хотя и со сложностями – поля вымерзали и вымокали. В результате остались самые сильные растения. Посевы этого ячменя выглядят отлично тогда, когда в области даже озимая рожь погибает.

Недавно на базе ООО «Бурдыгинское» состоялось областное совещание, на котором мы представляли посевы перспективных сортов озимой пшеницы, тритикале, ячменя. Так, помимо тех сортов, которые названы выше, были рекомендованы сорта озимой пшеницы: высокозимостойкий, среднеспелый и высокоурожайный Губерния, засухоустойчивый скороспелый Лютеценс 790, зимостойкие и засухоустойчивые Светоч и Бирюза; озимого тритикале: засухоустойчивый Кроха, зимостойкий и засухоустойчивый Каприз, устойчивый к заморозкам Зимогор; засухоустойчивый сорт яровой пшеницы Альбидум 32 и другие. Каждый сорт достоин внедрения в производство.

**А как же засуха? Ведь многие прогорели – в одном только Сорочинском районе яровые сгорели на десятках тысяч гектаров, погибли и озимые культуры...**

Да, посевы пострадали на больших площадях. А наши выглядели отлично. Технология выращивания, семена, защитные мероприятия – все работает. Мы, как рачительные хозяева, ежегодно обязательно закладываем страховой запас семян. К тому же, я уверен, что стрессовая ситуация при районировании новых сортов – это дополнительное испытание для них, особенно при подборе лучших сортов для дальнейшего возделывания в нашей засушливой зоне с резко континентальным климатом. В этом году урожайность озимых культур в наших хозяйствах по отдельным сортам составила: Жемчужина Поволжья – 24 ц/га, Поволжская 86 – 17, Губерния – 20, Ресурс – 18, Безенчукская 380 – 22,8, Губернатор Дона – 23, Тарасовская остистая – 21 ц/га.

**Вернемся к технике, она у вас вся отечественная?**

Да, мы используем сельскохозяйственную технику отечественного производства. Это комбайны «Вектор», «Нива-Эффект», тракторы «Кировец», «Беларус-1221» и др. Могли бы приобрести и «Джон Дир» и «Кейсы», но пока уровень подготовки механизаторов не позволяет работать на такой технике, они привыкли к нашим машинам, да и работают отечественные агрегаты не хуже зарубежных. Особенно мы довольны уже упомянутой пензенской техникой – сеялками и ПЛУКами. Когда мы их приобрели, то после испытаний на наших полях попросили немного доработать. На заводе учли наши пожелания и исправили. В дальнейшем планируем закупить у них еще 30 агрегатов.

**Расскажите о Ваших работниках.**

Могу сказать, что, если бы не было наших людей, не было бы ничего. Мы начинали

работать в хозяйствах, где царил разоруж, а теперь там колосится хлеба, люди имеют постоянную работу и стабильный заработок. Средняя зарплата в наших предприятиях составляет 16800 руб. В сезон механизатор в одну смену зарабатывает 2000 руб. и более.

Сейчас у нас работают 250 человек. Все эти годы они трудятся здесь, никто не уходит, ведь работа на земле – это образ жизни. А когда человек понимает, что он идет не на барина трудиться, а зарабатывать деньги, это дорогого стоит. За каждый вид своей работы все знают расценки, отвечают за качество своего труда. Прислушиваемся к мнению каждого работника, ведь они не просто исполнители, а полноправные участники производственного процесса.

В хозяйствах налажена система морального и материального стимулирования высокого качества труда. Максимальный размер премии составляет 75 % основной заработной платы. Кроме того, работники получают натуральную оплату в виде



**А. Р. Батталов и А. М. Жильников.**

зерна, грубых кормов, что способствует развитию личных подсобных хозяйств.

Мы стараемся поддерживать тех, кто уже не работает, но в свое время внес неоценимый вклад в сегодняшний успех, – ветеранов. Для них проводятся праздники, оказывается материальная помощь. Стараемся привить любовь к родной земле и сельскохозяйственному труду у подрастающего поколения. Тесно сотрудничаем и оказываем всемерную помощь детскому дому и школам. Поддерживаем массовые занятия физической культурой и спортом, развитие коллективов художественной самодеятельности. Все это делается для того, чтобы люди были счастливы на своей земле.

**А Вы уже нашли свое счастье?**

Я счастлив... Трудюсь на земле, выращиваю хлеб и горжусь этим. В этом моя жизнь, мое счастье!

**Спасибо за беседу. Удачи Вам во всем!**

*Беседу вела Ольга РУБИЦ  
Фото автора*

**Программа фирмы «Август» по защите зерновых культур**

	0 - 7	11 - 13	21	25	29	30	31	32	37	39	40	51 - 59	61 - 69	71 - 75	85 - 86	91
	Посев	1, 2, 3 лист	Начало кущения	Середина кущения	Конец кущения	Выход в трубку	1-е междоузлие	2-е междоузлие	Флаговый лист	Язычок	Открытие листовой пазухи	Колошение	Цветение	Налив - молочная спелость	Восковая спелость	Полная спелость
	<b>БОРЕЙ®, БРЕЙК®, ДАНАДИМ®, ТАНРЕК®, ШАРПЕЙ®</b>															
	<b>БЕНОРАД®, КОЛОСАЛЬ®, КОЛОСАЛЬ® ПРО, ТИЛТ</b>															
<b>БЕНОРАД®</b>	<b>ЛАСТИК® 100, ЛАСТИК® ЭКСТРА, ТОПИК</b>															
<b>БУНКЕР®</b>	<b>ДЕМЕТРА®</b>															
<b>ВИАЛ® ТРАСТ</b>	<b>МАГНУМ®</b>															
<b>ВИТАРОС®</b>	<b>ГЕРБИТОКС®, ДИАЛЕН СУПЕР®, ЗЕРНОМАКС®</b>															
<b>ТАБУ®</b>	<b>БАЛЕРИНА®</b>															
	<small>® – зарегистрированный товарный знак ЗАО Фирма «Август»</small>															



**Дни поля****НОВЫЕ СЕССИИ «ПОЛЕВОЙ АКАДЕМИИ»**

**Процесс совершенствования агротехнологий не останавливается ни на один сезон, даже острозасушливый. Агрономическая мысль не дает себе передышки ни на один день. Нарастает работа разветвленная система демонстрационных и технологических испытаний, создаваемая компанией «Август» с 1997 года. Сегодня она представлена сотнями полей в десятках хозяйств и научных учреждений во многих регионах России и стран СНГ. Расскажем о наиболее примечательных Днях поля, в которых приняли участие специалисты и менеджеры «Августа» в текущем сезоне.**

**ЕКАТЕРИНБУРГ:****Как минимизировать затраты в поле**

16 июня в Свердловской области на базе Режевского экспериментального завода состоялся организованный областным министерством сельского хозяйства выездной семинар по демонстрации новой почвообрабатывающей и посевной техники. На нем собралось около 150 руководителей и агрономов хозяйств из всех районов области.

Основное внимание земледельцев организаторы семинара направили на минимизацию затрат при проведении всего комплекса работ по выращиванию зерновых культур. Это касается, прежде всего, применения минимальной обработки почвы (участникам семинара была продемонстрирована современная техника для этого, в том числе и выпускаемая на Режевском заводе), а также более полной и грамотной защиты растений. Ее роль в применяемых агротехнологиях, как показывает опыт свердловских земледельцев, постоянно возрастает.

На экспериментальном поле фирма «Август» продемонстрировала эффективную защиту пшеницы с помощью баковых смесей своих гербицидов, среди которых визуально

лучше других была признана смесь диален супер, 0,4 л/га + магнум, 5 г/га.

Во многих хозяйствах области применяют и смесь гербицидов прима, 0,4 л/га + магнум, 5 г/га, а также такие препараты «Августа», как гербитокс, противоосотный гербицид лонтрел-300, граминцид миура, протравители виал ТТ и пришедший ему на смену виал ТРАСТ, инсектицид брейк и др.

В технологии ухода за чистыми парами многие свердловские хозяйства все чаще переходят на обработки глифосатсодержащими гербицидами сплошного действия («химический пар»), позволяющие сократить кратность механических культиваций и при этом получить реальную экономию затрат и полнее очистить поля от самых злостных многолетних сорняков.

В ходе семинара было показано практическое применение на паровом поле глифосатсодержащего гербицида торнадо 500 в различных дозировках, при котором были эффективно уничтожены все сорняки, в том числе и такие злостные, как пырей ползучий и виды осота.

**Александр ЕРШОВ**

**НИЖНИЙ НОВГОРОД:****Новинки «Августа» пришли вовремя**

Темой Дня поля, проведенного фирмой «Август» 28 июня в ОАО АФ «Земля Сеченовская» Нижегородской области, была демонстрация эффективности защиты зерновых культур препаратами компании. В нем приняли участие руководители и специалисты Нижегородского референтного центра «Россельхознадзора» и сельхозпредприятий, начальники и главные агрономы районных управлений сельского хозяйства.



**К Ю. Шмакалову было немало вопросов...**

С агрофирмой «Земля Сеченовская» компанию «Август» связывают давние отношения, демонстрационные опыты с участием главного агронома Ю. А. Шмакалова, грамотного специалиста, закладывают не один год. Юрий Александрович — человек очень ответственный, испытания проводит грамотно, на производственных посевах старается не отступать от технологии, а потому поля в «Земле Сеченовской» отличаются чистотой

и ухоженностью. Конечно, разразившаяся в регионе сильная засуха не пощадила посева и в этом хозяйстве, урожай, к сожалению, будет ниже ожидаемого, но без защиты его не было бы вовсе.

Пленарное заседание открыл начальник Сеченовского районного управления сельского хозяйства В. Г. Смирнов, он рассказал о положении дел в сельхозпроизводстве района. С основными докладами выступили заместитель Нижегородского референтного центра (НРЦ) А. Л. Новосадов — о фитосанитарной обстановке в области, специалист Сергачского отделения НРЦ В. К. Злобина — о результатах испытаний препаратов компании и ведущий менеджер по технологическому сопровождению фирмы «Август» Ю. А. Усачев — о новинках компании и отработанных схемах защиты основных сельхозкультур.

На опытных участках были продемонстрированы результаты действия нескольких баковых смесей гербицидов: деметра + гранстар, балерина + магнум, балерина + деметра. Данные схемы были предложены для того, чтобы показать новые продукты — балерину и деметру, появившиеся в ассортименте компании в 2010 году. Поле, отведенное под опыты, введено в севооборот недавно, так что препаратам было с чем бороться, и баковые смеси сработали на достаточно высоком уровне. Хотя жаркая погода и внесла свои коррективы. Некоторые сорняки погибли и на контроле, чего не ска-

жешь о мари белой, которая вопреки суровым погодным условиям оставалась зеленой. С овсягом, который тоже является в хозяйстве проблемой, успешно справился граминцид ластик 100, примененный в норме расхода 0,6 л/га.

В схему испытаний препаратов, кроме фунгицидного протравителя виал Траст, 0,4 л/т, был включен также и инсектицидный протравитель табу, 0,4 л/т, и, как оказалось, очень своевременно. Так как весна была сухая, в тех хозяйствах, где табу не

применяли, возникли проблемы с хлебными блошками как на яровом ячмене, так и на яровой пшенице. Против трипсов был применен инсектицид брейк, 0,1 л/га, обладающий «нокдаун-эффектом». В качестве профилактики провели обработку колосом Пром, 0,3 л/га, и это позволило защитить растения от болезней, они дольше оставались зелеными, что положительно отразилось на количестве и качестве биологического урожая даже в условиях засухи.

**Юрий УСАЧЕВ**

**ТАТАРСТАН:****В засуху роль защиты растений выше**

С 29 июня по 2 июля в Лаишевском районе Республики Татарстан состоялся республиканский семинар-совещание по теме «Задачи, стоящие перед агропромышленным комплексом Татарстана в особых условиях земледелия текущего года» с участием президента РТ Рустама Минниханова, государственного советника РТ Минтимера Шаймиева, премьер-министра РТ Ильдара Халикова, председателя Госсовета РТ Фариды Мухаметшина и заместителя премьер-министра РТ - министра сельского хозяйства и продовольствия РТ Марата Ахметова.



**Участники семинара, в центре – президент РТ Р. Минниханов**

В день открытия семинара-совещания прошло пленарное заседание в режиме видеоконференции с подключением всех муниципальных районов республики. В этом заседании приняли участие работники аппарата президента РТ, Госсовета РТ, Кабинета министров РТ, руководители министерств и ведомств, главы муниципальных районов, начальники райсельхозуправлений, руководители сельхозформирований, фермеры.

Открывая совещание, президент Татарстана Рустам Минниханов сообщил, что на полях республики сложилась тревожная ситуация. Жаловаться на отсутствие дождя нет смысла, необходимы меры по стабилизации положения, предупреждению гибели урожая зерновых. По мнению главы республики, этот критический год показал, что в сельском хозяйстве надо внедрять все самые последние технологии, научные разработки и современную технику, организовать обучение специалистов с учетом современных научных разработок.

Именно с целью обучения аграриев Татарстана современным методам защиты сельскохозяйственных культур фирма «Август» ежегодно принимает участие в этом важнейшем мероприятии. На этот раз специалисты представительства в г. Казань организовали фирменный стенд на опытных

полях Татарского НИИ сельского хозяйства РАСХН, на которых были развернуты экспозиции ведущих сельхозпредприятий, компаний, обеспечивающих АПК материально-техническими средствами, а также научных учреждений республики. На стенде были представлены все новинки фирмы «Август», которые получили государственную регистрацию весной 2010 года, а также проверенные временем препараты.

Глава представительства фирмы в г. Казань Марат Халиуллин рассказал руководителям хозяйств и специалистам республиканского министерства сельского хозяйства о технологии применения пре-

паратов фирмы «Август». Общаясь с посетителями стенда, Марат Фаридович неоднократно подчеркивал, что в засушливых условиях этого года возросли значение и роль своевременной борьбы с сорной растительностью. Этот прием позволяет значительно уменьшить конкуренцию сорняков и культурных растений за дефицитную почвенную влагу. Особенно хорошо зарекомендовали себя в этом году гербициды для защиты зерновых культур балерина и ластик экстра.

Специалисты свекловодческих хозяйств в этом сезоне оценили на «отлично» новый «августовский» гербицид трицепс, который дополнил препараты бицепс 22 и бицепс гарант в системе защиты сахарной свеклы. Применение этой системы позволило сдерживать рост сорняков в посевах сахарной свеклы даже в условиях засухи, когда фаза смыкания рядков наступила позднее обычного, и значение гербицидных обработок резко возросло.

Общим мнением всех посетителей стенда компании «Август» стало то, что нужно выстраивать свою работу, исходя из недостатка влаги на почве и высокой температуры воздуха, применяя грамотную и сбалансированную систему защиты растений. В этих непростых условиях препараты фирмы «Август» заняли достойное место в арсенале лучших агрономов Татарстана.

**Константин БЕРЕЗИН**



**Команда «Августа» на семинаре**



## ЧУВАШИЯ: Новые сорта + новинки «Августа»

Научно-практический семинар на тему «Ресурсосберегающие технологии возделывания новых сортов зернобобовых культур, картофеля и многолетних трав» состоялся 1 июля в Чувашском НИИ сельского хозяйства. В нем приняли участие руководители и специалисты 19 районов республики.



М. Фадеева рассказывает о новинках селекции сои

После кратких приветственных выступлений главы администрации Цивильского района Ю. М. Николаева и директора института А. П. Фадеева участники семинара отправились на осмотр селекционных и демонстрационных участков различных культур, а также производственных полей, на которых выращивают семена.

Первое слово по технологии возделывания новых сортов сои было предоставлено ведущему научному сотруднику ЧНИИСХ М. Ф. Фадеевой. Она рассказала о том, какие сорта находятся у них в размножении, а также о перспективных линиях, так как здесь ведется еще и селекция. В сотрудничестве с Ершовской опытной станцией орошаемого земледелия (Саратовская область) здесь создан сорт сои Чера 1. В 2009 году он включен в Госреестр селекционных достижений РФ по Волго-Вятскому и Средневолжскому регионам. В Волго-Вятском регионе максимальная урожайность этого сорта (29,1 ц/га) получена на Больше-Болдинском ГСУ Нижегородской области в 2008 году. В Средневолжском регионе в том же году на Заинском ГСУ Татарстана максимальный урожай сорта составил 31,6 ц/га. Этот сорт устойчив к полеганию и осыпанию, среднее содержание белка в семенах 32 %, жира – 21 - 23 %.

Мargarита Филипповна посвятила всю свою жизнь сое, она человек увлеченный, в тонкостях знающий эту культуру, поэтому ее подробный и доходчивый рассказ никого не оставил равнодушным. Его дополнила информация ведущего специалиста по технологическому сопровождению фирмы «Август» Ю. А. Усачева. Компания предлага-

ет комплексную систему защиты сои, включающую протравитель семян ТМТД, гербициды фабиан (аналога которого на сегодняшний день в мире нет), корсар, трефлан, миура, граминин и зеллек супер.

Семинар продолжил заместитель директора по научной работе А. А. Фадеев. Он рассказал о ресурсосберегающих технологиях возделывания зерновых культур. Конечно же, жесточайшая засуха дает о себе знать и в Чувашии, посевы не совсем такие, как могли бы быть, но, тем не менее, показать было что. В том числе и новые схемы защиты зерновых препаратами «Августа». На опытном участке были заложены опыты с гербицидом балерина. Его применяли как в чистом виде, так и в баковых смесях с гранстаром, магнумом и еще одной новинкой компании – системным гербицидом деметра, который предназначен для борьбы с подмаренником цепким и вьюнком полевым в посевах зерновых культур.

Отдел первичного семеноводства института ведет большую работу по обеспечению хозяйств республики семенами гороха и кормовых бобов. О перспективных сортах этих культур рассказала научный сотрудник В. В. Разумова. А об улучшенной технологии возделывания картофеля участники семинара информировала А. В. Разумова. Демонстрационные делянки новых сортов небольшие, на них не проводят химпрополку, а вот на производственных участках без нее не обойтись. Именно здесь применяется полная схема защиты, которую предлагает «Август»: протравители табу и бенорад (ожидается регистрация ТМТД), гербициды



Так деметра уничтожает вьюнок полевой (демонстрирует Ю. Усачев)

лазурит супер, миура, торнадо, фунгициды ордан и метаксил, инсектициды танрек, шарпей.

На момент проведения семинара фунгицидами еще не работали – из-за жары в этом не было необходимости, но профилактическая обработка позднее была применена, чтобы обезопасить картофель от возможных заболеваний, возникающих на фоне холодных рос и других погодных явлений.

«Поле Августа»

## Липецк: Здесь KWS будет выращивать семена

8 - 9 июля в Липецке прошла международная российско-германская конференция по вопросам развития эффективной селекции и семеноводства в России в рамках задач модернизации сельского хозяйства. В первый день состоялось открытие в Лебедянском районе опытной станции и Центра аграрных компетенций компании KWS – ведущего мирового концерна

по селекции и производству семян сельскохозяйственных культур. Подобные центры селекции KWS действуют в 70 странах мира, Лебедянская станция – пока первая в России.

Выступая на ее открытии, глава администрации Липецкой области О. П. Королев отметил, что селекционная станция российского подразделения «KBC ЗААТ АГ» в селе

Докторово возведена немецкими партнерами всего за два года. Олег Петрович подчеркнул, что благодаря тесному российско-германскому сотрудничеству и партнерству появилась возможность выхода на самый высокий уровень фундаментальной науки, быстрого развития семеноводства.

Как заявил Филипп фон дем Бусше, председатель правления «KBC ЗААТ», место создания станции было выбрано неслучайно: «во-первых, это Центральное Черноземье и Липецкая область – одна из лучших площадок для применения наших семян, а во-вторых, уровень развития ОАО «Рассвет» агропромышленной группы «Черноземье», на базе которого создан селекционный центр, соответствует самым высоким требованиям».

Выступивший в ходе церемонии заведующий отделом продовольствия, сельского хозяйства и защиты прав потребителя посольства Германии в России Аксель Штокманн подчеркнул, что активная работа опытной станции послужит развитию сельского хозяйства в Центрально-Черноземном, Северо-Кавказском регионах и республике Татарстан.

После торжественного разрезания красной ленточки О. П. Королевым и Ф. фон дем Бусше участники мероприятия осмотрели офисные, лабораторные и производственные помещения станции. Особый интерес вызвала выставка техники – специализированных сеялок и комбайнов, предназначенных для селекционной работы, многие из которых не имеют аналогов в мире, а также уникальная передвижная лаборатория.

В тот же день состоялась международная конференция. С приветственным словом к участникам обратились О. П. Королев и председатель рабочей группы АПК германо-российского координационного совета при восточном Комитете немецкой экономики Т. Кирхберг. С докладами выступили



Торжественное открытие станции

управляющий Союза селекционеров растений Германии Д. Рюкер, руководитель подразделения Федеральной комиссии по сортоиспытанию Германии Г. Фреденштейн, директор департамента сахарной свеклы «KBC ЗААТ АГ» по Восточной Европе А. Угаров, региональный директор KWS по Восточной Европе А. Халилова, директор ВНИИ рапса В. Карпачев, председатель правления Союза сахаропроизводителей А. Бодин.

9 июля состоялся День поля, в ходе которого участники осмотрели демонстрационные посеы компании «KBC ЗААТ АГ», мелкоделяночные опытные участки, посетили выставку сельхозмашин партнеров Центра аграрных компетенций, агрохолдинга «ТРИО» и Лебедянского семенного завода.

«Поле Августа»

## ПЕНЗА: Что показал Приволжский День поля

8 - 9 июля в селе Рамзай Мокшанского района Пензенской области прошел Приволжский День поля, на котором собрались специалисты, руководители, ученые и аграрии из всех областей и республик Приволжья – от Оренбургской области до Пермского края. Открыли День поля и выступили с приветственным словом заместитель полномочного представителя Президента РФ в Приволжском федеральном округе А. А. Кубрин, губернатор Пензенской области В. К. Бочкарев, директор департамента растениеводства Минсельхоза РФ П. А. Чекмарев.

Участникам Дня поля продемонстрировали работу современной техники на паровом поле, на уборке и заготовке кормовых культур и других полевых операциях. Они осмотрели выставку техники и стенды компаний, предлагающих семена, препараты для защиты растений и удобрения. Большой популярностью пользовался стенд «Августа», его посетили и давние партнеры, пользующиеся продукцией компании в течение многих лет, и те, кто только собирается испытать ее на своих полях.

Специалистов не могли оставить равнодушными посеы различных сортов яровых культур в учхозе «Рамзай» пензенской ГСХА, которые продемонстрировал заведующий кафедрой селекции и семеноводства академии, доктор сельскохозяйственных наук В. В. Кошеляев. В засушливых условиях текущего вегетационного периода не все культуры и сорта показали себя одинаково. Явно проявилось преимущество ячменей восточного засухоустойчивого сортотипа с крупным коло-

сом и зерном, которые рассчитаны на низкую кустистость. Гораздо хуже выглядели сорта западного сортотипа (многие из них западной селекции). Эти сорта рассчитаны на высокую кустистость, которая приводит в засушливых условиях к ослаблению растений и потере урожайности. Также привлекли внимание новые сорта гороха, гибриды кукурузы и подсолнечника.

В. В. Кошеляев отметил, что все зерновые и горох обработаны препаратами фирмы «Август». Хорошо показали себя на горохе гербициды корсар и гербитокс как в чистом виде, так и в баковых смесях. На зерновых применяли новые гербициды балерина, деметра и их баковые смеси с трибенурамметилом. Деметру на некоторых участках



На вопросы отвечает В. Кошеляев

применили со значительным запозданием, и, тем не менее, этот гербицид смог надежно подавить переросшие злостные сорняки, в частности, вьюнок полевой.

Владимир ПЕШЕХОНОВ

Фото Ю. Усачева, С. Милицкова, М. Бороваго, В. Пешехонова



**Дни поля**

# ПРЕПАРАТЫ «АВГУСТА» «ПРИШЛИСЬ КО ДВОРУ» В МОЛДОВЕ

**Фирму «Август» и ее официального дистрибьютора ООО «Имексагро» (г. Кишинев) связывают давние партнерские отношения. Благодаря совместной деятельности с каждым годом расширяется ассортимент «августовских» пестицидов, зарегистрированных в Молдове, увеличивается количество хозяйств, успешно применяющих их для защиты различных культур. Важную роль в продвижении препаратов на рынок страны играют семинары, организованные руководством «Имексагро» с участием специалистов «Августа» и ученых молдавских научных учреждений.**

Только за последние три месяца состоялось шесть таких мероприятий, в том числе 14 июня в оперативном режиме был проведен «круглый стол», целью которого была демонстрация действия гербицидов для защиты кукурузы и фунгицидов для протравливания семян. Такое решение было принято, в частности, в связи с высокоэффективной работой препаратов (в том числе и «августовского» дублона голд) в сезоне 2010 года на кукурузных полях госпредприятия «ЭТС Пашкань» и Научно-практического центра «Порумбень».



Участники «круглого стола» на участке гибридации

Казалось бы, что здесь необычного? Эффективность гербицидов на кукурузе почти всегда стабильна. Но дело в том, что весна и начало лета нынешнего сезона в большинстве районов Молдовы были дождливыми, в отличие от двух предыдущих лет, что привело к дружным всходам и массовому росту сорняков, опережающих рост кукурузы. Постоянные осадки к тому же затрудняли своевременное внесение препаратов. И, тем не менее, они показали высокую результативность.

Немало вопросов было у клиентов «Имексагро» по поводу применения гербицидов на участках гибридации. Для того чтобы снять их, ученые НПЦ «Порумбень» и специалисты ГП «ЭТС Пашкань» в сложившейся фитосанитарной обстановке в текущем году заложили многовариантный опыт по защите кукурузы от сорняков на десяти делянках родительских форм гибридов первого поколения.

На каждой из них в качестве основного препарата применяли гербицид дублон голд, 60 г/га, с адьювантом адыо, 0,2 л/га, на фоне внесения почвенного препарата трофи. Для расширения гербицидной активности в некоторые схемы были также включены прима, дикопур Топ и лонтрел-300.

С полученными результатами участники семинара на полях детально ознакомили генеральный директор Научно-практического института растениеводства (НПИР) В. Н. Пожого, директор НПЦ «Порумбень» В. Г. Матичук, заведующий лабораторией технологии кукурузы и табака НПЦ «Порумбень» А. К. Мелека, директор ГП «ЭТС Пашкань» А. И. Ерхан и главный агроном этого хозяйства А. С. Бандрабуля.

Все примененные баковые смеси показали высокую эффективность (причем в условиях практически ежедневных дождей), подавление сорняков было заметно уже на 3-й день после обработки. Особенно хорошо сработала смесь дублона голд с примой против вьюнка полевого, гибискуса тройчатого, бодяка полевого, проса куриного, дурнишника («коронного» сорняка Молдовы), да и против практически всего видового состава сорняков, присутствующих на полях. Хорошо проявлялся эффект почвенного действия дублона голд – гербицидный экран на почве не давал взойти новым волнам сорняков. И это на участках гибридации, где специалистам очень сложно принять решение не только о выборе гербицидов, но и вообще об их применении.

При объезде полей хозяева продемонстрировали и посевы других культур (озимой пшеницы, ячменя, гороха, суданки), ознакомили с технологиями их выращивания и систе-

мами защиты от вредных объектов. В продолжение семинара в зале НПИР ведущий менеджер по технологическому сопровождению фирмы «Август» Ю. А. Усачев провел презентацию новых препаратов компании и прокомментировал оперативные данные по эффективности гербицидов на осматриваемых участках.

В нынешнем году в северной зоне Молдовы хозяйства практически не выращивали озимый рапс, одну из самых выгодных в современных условиях культур – сказала засуха 2009 года. В центральной и южной части республики посевы рапса занимали около 50 тыс. га. И хотя потери урожая из-за непрерывно идущих в течение двух недель дождей во время уборки были очень велики, рапс остается привлекательным для земледельцев. А потому очень полезным для его участников стал семинар, проведенный ООО «Имексагро» 5 августа в с. Корлатень Рышканского района на тему «Возделывание озимого рапса по немецким технологиям с использованием для защиты растений препаратов фирмы «Август».

На него были приглашены руководители и агрономы более 40 хозяйств, планирующих сеять озимый рапс. Как отметил председатель Рышканского райисполкома И. Г. Паря, мероприятие это было очень своевременным, ведь для того чтобы получить хороший урожай, нужно владеть обширной информацией о современных технологиях возделывания рапса, имеющихся на рынке гибридах и средствах защиты растений.

И такую информацию участникам семинара предоставили организаторы семинара. С детальной презентацией селекционной компании «Raps GbR» выступил

продукт-менеджер в странах Восточной Европы Стефан Подобед. Он также проинформировал собравшихся о ситуации, складывающейся на европейском и, в частности, немецком рынке масличных культур. Темой обстоятельного доклада продукт-менеджера «Raps GbR» Райнера Каля были особенности возделывания озимого рапса в неблагоприятных климатических условиях Молдовы.

О перспективах развития фирмы «Август» рассказал заместитель начальника отдела продаж по странам ближнего и дальнего зарубежья Максим Усков. Большой интерес вызвало выступление старшего технолога группы технологических испытаний Зинаиды Колотилиной. Она представила схему защиты рапса, предлагаемую компанией, а также «линейку» новых продуктов «Августа», включающую инсектицидный протравитель семян табу. В России он зарегистрирован для обработки семян широкого спектра сельскохозяйственных культур против вредителей всходов, в Молдове – пока только для кукурузы (на пшенице – в стадии регистрации), а потому у участников семинара было много вопросов по регламентам применения и эффективности защиты рапса, подсолнечника, картофеля и других культур.

Зинаида Михайловна не ограничилась вышеуказанной информацией, многих очень заинтересовала практика использования баковой смеси гербицидов балерина и магнум на озимых культурах, которая позволяет сдерживать появление новой волны сорняков благодаря почвенному

«экрану». В нынешнем сезоне из-за большого количества осадков у большинства хозяйств были проблемы с засоренностью посевов озимой пшеницы, и данные об успешном применении указанной смеси



Выступает А. К. Мелека

в различных регионах России могут помочь земледельцам и других стран СНГ.

Наши клиенты используют гербицид прима производства фирмы «Дау АгроСаенсес» и ждут, когда «Август» начнет поставлять аналогичный препарат балерина в республику. Мы надеемся, что уже в следующем году сможем удовлетворить все запросы наших хлеборобов по этому гербициду, в том числе по смеси с магнумом. Тем более что у нас уже есть опытные наработки по применению балерины в баковых смесях с дублоном голд на кукурузе. В этом году это было особенно актуально, так как в мае выпало рекордное количество осадков, наблюдалось несколько волн сорняков, поэтому требовались именно баковые смеси.

**Олег СКУТАРЬ,**  
директор ООО «Имексагро»

## ЗОЛОТО В НАГРАДУ ЗА ЧИСТЫЕ ПОЛЯ

**Дублон®  
Голд**

**Новый послевсходовый гербицид  
для защиты посевов кукурузы**

**АВГУСТ®**  
www.firm-august.ru

По вопросам применения и приобретения обращайтесь в ЗАО Фирма «Август»  
Тел.: (495) 787-08-00, 363-40-01  
Тел./факс: (495) 787-08-20



**Агроном агроному****ЕСЛИ К ПОЛЮ С ПОКЛОНОМ...  
Оно одарит сторицей**

**Сейчас на большинстве из 17 полей нашего международного проекта Pole-online (за исключением двух, где урожай уже убрали) наступает самое интересное время, и мы рекомендуем читателям их посетить. Все адреса, телефоны и др. вы найдете на сайте проекта [www.pole-online.com](http://www.pole-online.com). Каждое из этих полей способно рассказать о многом, ну а что гостям останется непонятным – объяснят наши региональные консультанты. На большинстве полей зреет добрый урожай. И вы можете во всех подробностях узнать – КАК он выращен. Чтобы применить эту технологию у себя.**

**Озимая пшеница.** Об уборке этой культуры на ставропольском поле проекта мы сообщили в предыдущем номере. Там, как сообщил региональный консультант Владимир Панченко, погодные условия в момент уборки, да и в целом за весь период выращивания, сложились благоприятно. Ну а в сочетании с грамотными агрономическими действиями это обеспечило достойный результат – на поле намолочено 65,9 ц/га зерна третьего класса.

Несколько иной итог на харьковском поле. Отсюда 29 июля региональный консультант Эдуард Шакалов сообщил: «21-22 июля наше поле было убрано с урожайностью 25,4 ц/га, зерно отнесено к третьему классу. Если взять в целом по холдингу ООО «Трайгон-Фарминг-Харьков», то в этом году по урожайности и качеству зерна в своем регионе холдинг выглядит на высоком уровне. Есть поля с урожайностью свыше 70 ц/га, а в среднем урожайность озимой пшеницы в пределах 40 ц/га. По качеству зерна 60 % отнесено ко второму классу, 30 % – к третьему и 10 % – к пятому - шестому (фураж). Таких показателей достигли благодаря отлаженной технологии выращивания и высокой квалификации специалистов. Для справки: в средних хозяй-

**Кукуруза на винницком поле**

ствах области урожайность озимой пшеницы в этом году на уровне 20 - 30 ц/га, в мелких фермерских хозяйствах, с низким уровнем агротехники – около 10 ц/га...».

Невысокий результат харьковского поля становится понятным, если ознакомиться со всей историей сезона. В самом начале своей работы Эдуард Шакалов сообщал, что перезимовка озимой пшеницы зимой 2009 - 2010 годов на Украине прошла не очень благоприятно – на 41 % площадей культура полностью погибла, на выживших площадях 60 % посевов слабые и очень изреженные. Основной причиной гибели озимых стало образование и длительное сохранение на полях притертой ледяной корки от 5 до 12 см. В отдельных районах длительность ее залегания достигала 40 - 60, местами 70 дней и более. Именно в Харьковской области (а также в Полтавской) был отмечен самый высокий процент гибели озимых.

Поле озимой пшеницы, предложенное для проекта **Pole Online**, оказалось как раз в эпицентре этого природного катаклизма, в Богодуховском районе Харьковской области. И, тем не менее, Эдуард Шакалов не стал отказываться от него и искать поля получше. И своими действиями в этом не очень благоприятном сезоне доказал, что неплохой урожай можно получить даже когда погода, как нарочно, складывается против агронома.

Кратко напомним его действия. В первые дни апреля поле подкормили аммиачной селитрой из расчета 150 кг/га. Далее применили фунгицид колосаль Про в дозировке 0,4 л/га для борьбы с комплексом болезней. В конце первой декады апреля выполнили боронование посевов пружинной бороной ЗПГ-24 на глубину 2 - 3 см для разрушения почвенной корки и улучшения аэрации. На 20 апреля густота стояния растений составила 4,3 млн шт/га, коэффициент кустистости – 2,1. 25 апреля поле обработали гербицидом прима, 0,5 л/га, против комплекса сорняков и регулятором роста хлормекват хлорид, 2 л/га.

Далее, сообщил Шакалов, наблюдался сухой период, на поле образовались сильные трещины, растения испытывали значительный стресс. Пшеница как никогда рано выбросила колос (18 - 22 мая), высота растений вместе с колосом была всего 45 - 50 см. 22 мая провели обработку фунгицидом колосаль Про, 0,4 л/га, в смеси с инсектицидом борей, 0,1 л/га, против комплекса болезней и вредителей. В начале июня на поле обнаружили клопа вредная черепашка – 22 личинки и 4 имаго на 1 м<sup>2</sup>, кроме того, отметили заселение жуком кузькой. Пшеница была в фазе начала восковой спелости. Эдуард Шакалов назначил еще одну обработку инсектицидом борей, 0,1 л/га. Вплоть до уборки больше на поле ничего не делали...

Интересно складываются дела на нашем поле **кукурузы** в Винницкой области. 21 июля региональный консультант Юрий Янковский сообщил: «Провел осмотр поля... Прошло уже 96 дней со дня посева, сейчас фаза развития кукурузы – конец цветения - молочная спелость. Высота растений 2,6 - 2,7 м, количество початков на одно растение – в среднем два. Закладка початков на 7 - 8-м листах. В среднем на одном початке насчитывается 640 семян (40 зерен в ряду x 16 рядов). Выполненность и равномерность рядов говорят о нормальных климатических условиях в период опыления данного гибрида (ДКС-3511, раннеспелый, засухоустойчивый, ремонтантного типа) с 6 - 8 июля по 16 - 18 июля. После появления початков можно прогнозировать наступление физиологической спелости (при влажности зерна 35 - 40 %). Это наступит 7 - 12 сентября».

28 июля Янковский снова осмотрел поле: «Прошло 104 дня после посева и 84 дня вегетации растений. Сейчас фаза развития – формирование зерна, молочная спелость. Высота растений уже 2,8 м, густота стояния – 65 тыс. шт/га, или 4,6 на 1 пог. м. За прошедшую неделю средняя температура составила днем 28,4 °С, ночью 21,1 °С. Влажность воздуха от 52 до 74 %. Выпало осадков 25 мм. Всего за 28 дней июля выпало 63 мм. Температура для развития растений была оптимальной, а вот влаги маловато, необходимо, чтобы за июль выпало 90 - 120 мм, так как

в этот период проходят цветение, налив зерна и накопление сухих веществ...».

Юрий Янковский приводит на сайте проекта несколько фотографий, показывающих эффективность действия гербицида дублон голд, 0,07 кг/га + адыо, 0,2 л/га на сорняки на 83-й день после внесения. Посевы чистые, растения прекрасно развиваются. Вот если бы агроном мог им еще и хорошего дождика дать...

Все в порядке и на наших полях **сои** в Краснодарском, Алтайском краях и в Пол-

**Соя по No-till на Алтае**

тавской области. На краснодарском поле, как сообщили региональные консультанты Александр Лукьяненко и Сергей Володченко, последнюю обработку выполнили еще в начале июня против сорняков. Накануне провели тщательный осмотр поля и выявили следующие виды сорняков: осот (виды), амброзия, вьюнок полевой, ластовень, злаки (виды), дурнишник, ваточник сирийский, щирица (виды), горец (виды), марь. Тут же приступили к химпрополке баковой смесью гербицидов фабиан, 0,1 кг/га + корсар, 1 л/га + адыо, 0,2 л/га. Норма расхода рабочей жидкости 250 л/га. Обработку выполнили опрыскивателем «Фимко» с захватом 28 м во второй половине дня при температуре воздуха 26 °С и скорости ветра 4 - 6 м/с.

Баковая смесь показала хорошую эффективность, в чем можно убедиться по выложенным на сайте проекта многочисленным снимкам по отдельным видам сорняков спустя две недели после ее применения.

Однако к концу июня прошло несколько дождей, которые вызвали появление и развитие некоторых злаковых сорняков. Консультанты предложили хозяйству два варианта по очистке поля от оставшихся сорняков: применить либо смесь корсар, 1 л/га + адыо, 0,2 л/га + миура, 1 л/га, либо миура, 1 л/га + адыо, 0,2 л/га. Однако руководители хозяйства выбрали... третий вариант – ничего не делать до уборки. В конце концов, соя сейчас хорошо наливаются, сорняки, по большому счету, на урожайность уже сильно не повлияют... Вот и получается, что одной «ударной» обработки гербицидами фабиан и корсар в начале июня оказалось достаточно.

Примерно та же картина и на алтайском поле сои, где эта культура возделывается по технологии No-till. Здесь 8 и 13 июня провели опрыскивания гербицидами грамион и фабиан, которые хорошо очистили посевы от осота желтого, молочая, щирицы, подмаренника, нонеи, гречихи татарской. По злаковым сорнякам (овсюг, просянки и щетинники) эффективность составила 96 %. Далее последовал стрессовый период для посевов – средняя дневная температура составляла 35 °С, а днем поднималась на солнце до 48 °С. Но и в таких условиях препараты работали нормально.

В конце июля региональный консультант Александр Пастухов при обследовании поля

обнаружил гусениц лугового мотылька, а также следы повреждения долгоносиком. Он принял решение обработать сою «много-станочным» инсектицидом борей, 0,1 л/га. В своем последнем (на момент подготовки номера газеты) сообщении 21 июля он рассказал, что развитие культуры происходит активно, растения находятся в фазе цветения. Исходя из лабораторных заключений (которые выявили фузариоз) он рекомендовал провести профилактическую обработку фунгицидом колосаль Про, 0,3 л/га...

Напоследок – о несколько экзотичной культуре **кубовидного перца**, его выращивают в Херсонской области на поле в 14 га при капельном орошении. Эта культура требует больших вложений и многих химобработок, подробно вы можете познакомиться с ними на сайте проекта [www.pole-online.com](http://www.pole-online.com). Приведем только две цифры: средние затраты на 1 га перца запланированы в размере 13 тыс. долл. США, а чистая прибыль – 11 тыс. долл.

9 июля наш региональный консультант в Херсонской области Александр Килевник сообщил: «Растения развиваются хорошо, узкие междурядья уже сомкнулись, на широких провели междурядную обработку. Отдельные растения уже завязали по 5 - 6 плодов, теперь главная задача – защитить растения от болезней и вредителей. Основной проблемой на перце являются фузариоз, бактериоз и альтернариоз. По результатам анализов на растениях обнаружено развитие альтернарии. Запланировали обработку фунгицидными и инсектицидными препаратами: бенорад, 2 кг/га + строби, 0,1 кг/га + золон, 1 л/га + брейк, 0,1 кг/га. Этой обработкой мы решим проблему с альтернарией и подстрахуем себя по фузариозу».

После осмотра поля 20 июля он сообщил: «Наше поле перца вселяет надежды. На отдельных растениях насчитали до 10 плодов. Для кубовидного сорта Мазурка это очень даже неплохо. Планируем, по возможности, провести еще одну междурядную обработку. Помимо запланированной обработки (см. выше – прим. ред.) провели 18 июля еще одну: ордан, 2,5 кг/га + квадрис, 0,3 кг/га + борей, 0,1 л/га, расход рабочего раствора 400 л/га».

Наконец 3 августа Килевник пишет: «Наше поле перца на сегодняшний день, несмотря на жару до 40 °С, развивается хорошо. Для того чтобы не было ожогов на плодах, 2 августа провели обработку препаратом вапор гард, 4 л/га, расход воды 400 л/га. Что касается болезней, то основные проблемы сейчас – альтернариоз и фузариозное увядание. В связи с этим были проведены следующие обработки: 26 июля – смесью бенорад, 2 кг/га + диазол, 1 л/га + фастак, 0,1 л/га; и 2 августа – смесью коло-

**Перец на херсонском поле**

саль Про, 0,4 л/га + нурел-Д, 1,5 л/га. Максимальные нормы инсектицидов обусловлены массовым отрождением совки и тли, которые в состоянии причинить серьезный вред нашим растениям».

Напряженно приходится работать на орошаемом поле при выращивании таких интенсивных культур, как перец. Такое поле требует больших вложений, но при грамотной и удачной работе агронома способно оплатить все затраты сторицей. На херсонском поле дело, похоже, к этому и идет...



**Встречи****«АВГУСТ» И «ГАВРИШ»:  
широкое поле партнерства**

**29 - 30 июля на базе Крымского селекционного центра «Гавриш» (Краснодарский край) прошел традиционный ежегодный семинар «Новые перспективные гибриды овощных культур для открытого грунта», организованный селекционно-семеноводческой фирмой «Гавриш».**



В селекционной теплице

Как всегда, на семинаре собрались представители НИИ, агросервисных компаний и сельхозпредприятий, всего более 120 человек. Многие из них знакомы друг с другом еще со студенческой скамьи. Коллектив фирмы «Гавриш» состоит в основном из выпускников плодовоощного факультета РГАУ - МСХА им. К. А. Тимирязева, что придает таким встречам неповторимую дружескую атмосферу.

В настоящее время группа компаний «Гавриш» является крупнейшим российским частным селекционно-семеноводческим предприятием, имеющим почти 20-летний опыт работы на рынке России, а также многих стран ближнего и дальнего зарубежья. Филиалы ГК «Гавриш» работают в Беларуси, Украине, Голландии и Иордании. За прошедшие годы селекционерами фирмы создано более 300 сортов и гибридов томатов, огурцов, баклажанов, перца и зеленных культур для теплиц и открытого грунта.

Впервые в семинаре приняли активное участие фирма «Август» (начальник отдела демонстрационных и технологических испытаний С. В. Бочкарев) и ООО «АгроАнализ-Дон» (руководитель А. А. Скоробогатова с сотрудниками). У стенда «Августа» состоялись многочисленные встречи менеджеров фирмы с фермерами и агрономами хозяйств - потребителями продукции компании, а также сотрудниками ГК «Гавриш». Гости получили полную информацию о препаратах «Августа» и услугах ООО «АгроАнализ-Дон», подробные ответы на свои вопросы по различным аспектам выращивания сельхозкультур в непростых условиях текущего года.



Новые гибриды томатов

На пленарном заседании с докладом об ассортименте услуг ООО «АгроАнализ-Дон» и препаратах фирмы «Август» для овощного конвейера выступил С. В. Бочкарев.

Создание лаборатории «АгроАнализ-Дон» стало одним из последних научно-производственных проектов «Августа» (подробнее об этом в N 5/2010 и последующих номерах - прим. ред.). Цель нового проекта - внедрение в России опыта практического агроконсалтинга, начиная с организации на базе лаборатории в Азове системной консультационной службы. Отметим, что ООО «АгроАнализ-Дон» не является структурным подразделением фирмы «Август». Как и на Украине, это предприятие уже начало рабо-



Выступает президент ГК «Гавриш» С. Ф. Гавриш

тать по всем направлениям агроконсалтинга. Кстати, расширенный анализ почвы здесь обойдется в 1510 руб. при сроке выполнения 5 - 7 дней, а комплексный анализ растительного образца - в 1770 руб. при сроке выполнения 2 - 5 дней.

Азов и Ростовская область были выбраны для внедрения современного опыта агроконсалтинга неслучайно. На Юге России огромные возможности по развитию овощеводства, которое может стать весьма выгодным бизнесом. Сегодня здесь уже сформировался большой спрос на консалтинговые услуги, за которыми сельхозпроизводители ранее обращались в украинские лаборатории «АгроАнализа». Теперь такая лаборатория есть в Азове, а скоро фирма «Август» планирует создать их в других регионах России.

Сергей БОЧКАРЕВ  
Фото Дмитрия Гавриша

**КУПИ - ПРОДАЙ****Предлагается к реализации:**

Семена засухоустойчивых сортов озимой пшеницы Харьковская 92 (урожай 2010 года) и Поволжская 86 (урожай 2009 года) собственного производства (элита и 1-я репродукция).  
Семеноводческое КФХ «Пронин», Ульяновская область  
Моб. тел.: (927) 633-27-74

Семена озимой пшеницы Московская 39 (1-я и 2-я репродукции), Московская 56 (элита), озимого ячменя Мастер (1-я репродукция), яровой пшеницы Дарья (элита и 1-я репродукция), ярового ячменя Суздавец (суперэлита и 2-я репродукция), яровой вики Ассорти (элита), овса Борец (суперэлита), гречихи Диалог (элита), сои Свапа (суперэлита и 1-я репродукция), проса Квартет (3-я репродукция), клевера Среднерусский красный (1-я репродукция).

ГНУ Шатилковская сельскохозяйственная опытная станция, Новодеревеньковский район, Орловская область  
Тел.: (48678) 2-11-52, 2-53-37, 2-53-34

Семена собственного производства (элита и 1-я репродукция) озимой пшеницы сортов: Северодонецкая юбилейная, Безенчукская 380, Губернатор Дона, Ермак, Львовская 4, Одесская 267, Москвич, Таня, Дон 93, озимой ржи Саратовская 7, гороха Факор, Таловец 70, Кормовой усатый.  
ЗАО «Агрофирма Павловская нива», г. Павловск Воронежской области  
Тел.: (47362) 2-50-48,  
моб. тел.: (919) 235-79-76, (962) 327-72-02

Семена озимой пшеницы высших репродукций.  
ГНУ «Воронежская опытная станция по многолетним травам», г. Павловск Воронежской области  
Тел./факс: (47362) 2-23-40, 2-91-87,  
моб. тел.: (950) 756-30-19

**Справочное бюро**

Если у Вас есть вопросы, Вы можете получить ответ, обратившись к авторам и героям номера:

**ЖИЛЬНИКОВ Александр Максимович**,  
руководитель ООО «Волжские семена»  
Оренбургской области  
Тел./факс: (3532) 39-34-50

**БОЧКАРЕВ Сергей Викторович**,  
начальник отдела демонстрационных

и технологических испытаний фирмы «Август», Москва  
Тел.: (495) 787-08-00, доб. 785

**СКУТАРЬ Олег Васильевич**,  
директор ООО «Имексагро»,  
г. Кишинев, Молдова  
Тел.: (1037322) 75-27-01

**ПАСТУХОВ Александр Владимирович**,  
менеджер представительства  
фирмы «Август» в Алтайском крае  
Тел./факс: (3852) 63-78-91, 29-96-90

**КОМПЛЕКС ПРОТРАВИТЕЛЕЙ  
ДЛЯ ОЗИМОЙ ПШЕНИЦЫ**

**ТАБУ**  
**ВИАЛ-ТРАСТ**

**Август**  
www.firm-august.ru

По вопросам применения и приобретения обращайтесь в ЗАО Фирма «Август»  
Тел.: (495) 787-08-00, 363-40-01  
Тел./факс: (495) 787-08-20

сентябрь 2010

№9

1986

1986

1986

1986

1986

1986

1986

1986

1986

1986

1986

1986

1986

1986

1986

1986

1986

1986

1986

**поле  
Августа**

Бесплатная газета

для земледельцев

© ЗАО Фирма «Август»

Тел./факс: (495) 787-08-00, 363-40-01

**Учредитель**  
ЗАО Фирма «Август»

**Свидетельство  
регистрации**  
ПИ №77-14459  
Выдан о Министерством  
РФ по делам печати,  
телерадиовещания  
и СМИ 17 января  
2003 года

**Руководитель проекта**  
А. Демидова

**Главный редактор**  
В. Пинегин

**Редакторы**  
Л. Макарова  
О. Рубчиц

**Адрес редакции:**  
129515, Москва,  
ул. Цандера, 6  
**Тел./факс:** (495) 787-84-90  
**Web:** www.firm-august.ru  
**E-mail:**  
pole@firm-august.ru

**Заказ № 106**  
**Тираж 13 100 экз.**

**Дизайн, верстка и печать**  
© Фирма «Арт-Лион и К»  
**E-mail:**  
mail@art-lion.com

Перепечатка  
материалов только  
с письменного разрешения  
редакции.